

## Fabasoft AG 2022/2023

6 Monats-Bericht 1. April – 30. Sep. 2022  
6 Months Report 1 April – 30 Sep 2022





## DAS UNTERNEHMEN IN ZAHLEN

in TEUR	30.09.2022	30.09.2021	Veränderung
Umsatzerlöse	31.792	27.691	14,8%
Ergebnis vor Ertragsteuern	4.825	5.508	-12,4%
EBIT (Betriebsergebnis) <sup>1)</sup>	4.863	5.652	-14,0%
EBITDA <sup>1)</sup>	8.096	8.586	-5,7%
Periodenergebnis	3.476	3.843	-9,5%
Eigenkapital	22.064	22.714	-2,9%
Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit	-624	5.475	-111,4%
Endbestand der liquiden Mittel	24.057	29.770	-19,2%
Mitarbeiter, jeweils zum Stichtag	404	345	17,1%
Unverwässertes Ergebnis pro Aktie (in EUR)	0,30	0,33	-9,1%

<sup>1)</sup>Definition der Kennzahlen im Lagebericht unter Punkt 1.3.

## KEY DATA

in kEUR	30/09/2022	30/09/2021	Change
Sales revenue	31,792	27,691	14.8%
Result before income taxes	4,825	5,508	-12.4%
EBIT (Operating result) <sup>1)</sup>	4,863	5,652	-14.0%
EBITDA <sup>1)</sup>	8,096	8,586	-5.7%
Result for the period	3,476	3,843	-9.5%
Equity	22,064	22,714	-2.9%
Cash flows from operating activities	-624	5,475	-111.4%
Cash and cash equivalents at end of period	24,057	29,770	-19.2%
Employees, as at 30/09	404	345	17.1%
Basic earnings per share (in EUR)	0.30	0.33	-9.1%

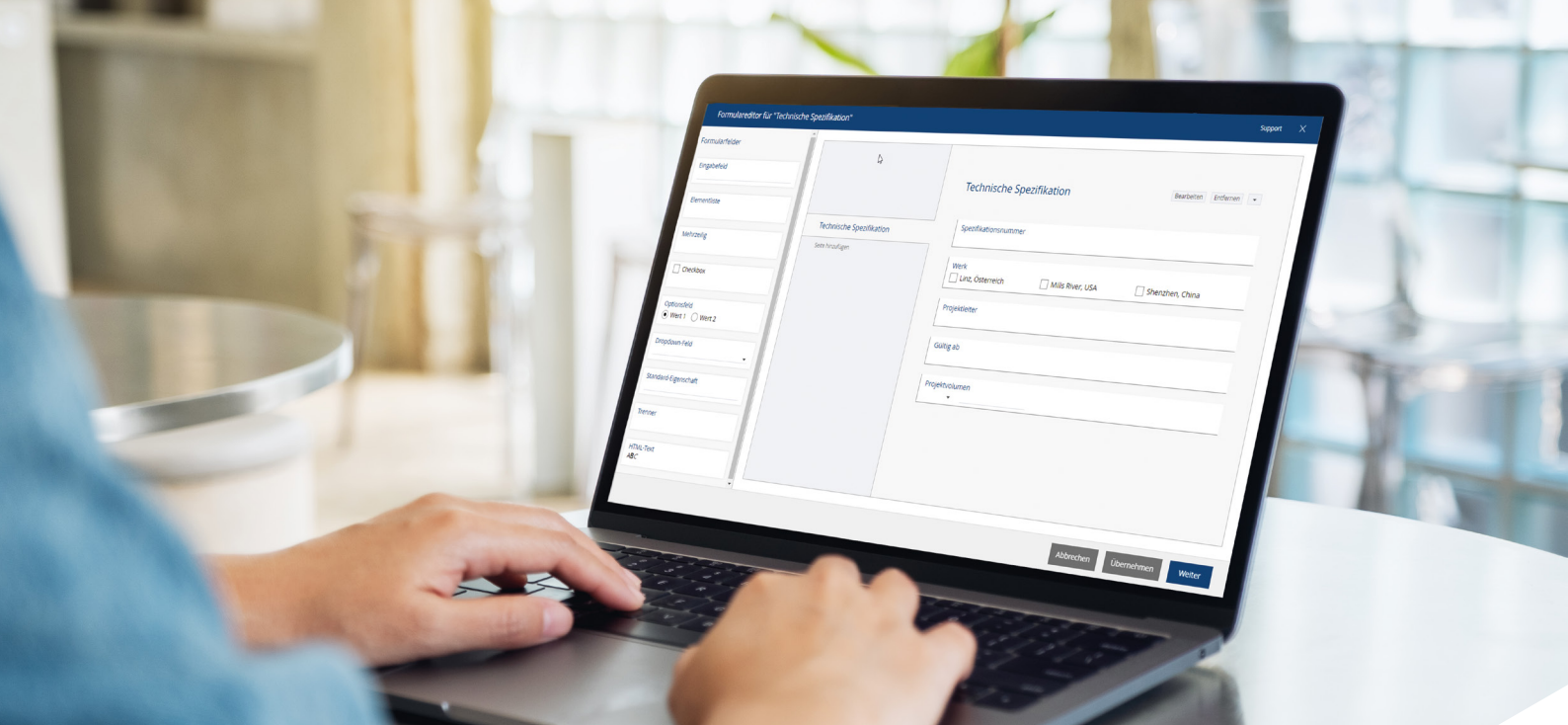
<sup>1)</sup>Definition of the key figures in the Management Report in section 1.3.

## INHALTSVERZEICHNIS

<b>Unternehmen in Zahlen</b> .....	<b>3</b>
<b>Leistungsprofil</b> .....	<b>6</b>
Über den Fabasoft Konzern .....	6
Konzernstruktur .....	8
Geschäftsmodell .....	8
Produkt Portfolio .....	8
<b>Halbjahreskonzernlagebericht</b> .....	<b>16</b>
Bericht über die Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage .....	16
Bericht und Prognosen und sonstige Aussagen zur voraussichtlichen Entwicklung .....	20
Chancen- und Risikobericht .....	34
Wesentliche Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen .....	54
<b>Konzernzwischenabschluss</b> .....	<b>56</b>
Konzerngesamtergebnisrechnung .....	56
Konzernzwischenbilanz .....	60
Konzerngeldflussrechnung .....	62
Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung .....	64
Anhang zum Konzernzwischenabschluss .....	66
Bericht über die prüferische Durchsicht .....	82
<b>Erklärung aller gesetzlichen Vertreter</b> .....	<b>84</b>
<b>Impressum</b> .....	<b>86</b>

## TABLE OF CONTENTS

<b>Key Data</b> .....	<b>3</b>
<b>Performance Profile</b> .....	<b>7</b>
About the Fabasoft Group .....	7
Group Structure .....	9
Business Model .....	9
Product Portfolio .....	9
<b>Six-months management report</b> .....	<b>17</b>
Report on the earnings, finances and assets situation .....	17
Report, forecasts and other statements regarding future developments .....	21
Opportunities and risks report .....	35
Significant transactions with related companies and persons .....	55
<b>Consolidated Interim Financial Statement</b> .....	<b>57</b>
Consolidated Statement of Comprehensive Income .....	57
Consolidated Interim Balance Sheet .....	61
Consolidated Cash Flow Statement .....	63
Consolidated Statement of Changes in Equity .....	65
Notes to the Consolidated Interim Financial Statements .....	67
Report on the auditors' review .....	83
<b>Statement of all Legal Representatives</b> .....	<b>85</b>
<b>Imprint</b> .....	<b>87</b>



## LEISTUNGSPROFIL

### Über den Fabasoft Konzern

Fabasoft zählt zu den führenden Softwareproduktunternehmen und Cloud-Dienstleistern für digitales Dokumenten-, Prozess- und Aktenmanagement in Europa. Mit dem einzigartigen, leistungsstarken Fabasoft PROCECO Ökosystem vereint Fabasoft ausgewählte, miteinander abgestimmte, qualitativ hochwertige digitale Lösungen für dokumentenin- intensive Geschäftsprozesse. Zahlreiche namhafte Privatunternehmen und Organisationen der öffentlichen Verwaltung vertrauen seit mehr als drei Jahrzehnten auf die Qualität und Erfahrung von Fabasoft.

Die Produkte dienen der Digitalisierung, Vereinfachung, Beschleunigung und Qualitätssteigerung von Geschäftsprozessen. Sie umfassen den Eingang, die Strukturierung, die team- und prozessorientierte Bereitstellung, die Bearbeitung und Erledigung, die sichere Aufbewahrung und das kontextsensitive Finden aller Geschäftsunterlagen sowie die Erstellung und Bereitstellung von Inhalten für unterschiedliche Publikationskanäle. Hinzu kommt die digitale, nachhaltige Wissensvermittlung auf Basis neurowissenschaftlicher Erkenntnisse.

Fabasoft bietet innovative Möglichkeiten zur organisations- und länderübergreifenden Zusammenarbeit sowohl im Wege einer informellen Collaboration als auch im Wege strukturierter Workflows. Kunden profitieren durch orts- und geräteunabhängigen Zugriff auf Informationen, effizientes Wissensmanagement, angewandte künstliche Intelligenz, schnellere und wirtschaftlichere Arbeitserledigung sowie durch verbesserte Nachvollziehbarkeit (Compliance).

Der Fabasoft Konzern ist mit Tochtergesellschaften in Deutschland, Österreich und der Schweiz sowie über die Mindbreeze Corporation (100% Tochtergesellschaft der Mindbreeze GmbH) und die Xpublisher Inc. (100% Tochtergesellschaft der Xpublisher GmbH) in den USA vertreten. Darüber hinaus ist der Konzern in weiteren Ländern über ausgewählte Vertriebs- und Umsetzungspartner tätig. Die Fabasoft AG mit Sitz in Linz, Österreich, agiert in der Unternehmensgruppe als Konzernverwaltung.

Zum 30. September 2022 beschäftigte Fabasoft 404 Mitarbeiter:innen.

## PERFORMANCE PROFILE

### **About the Fabasoft Group**

Fabasoft is one of the leading software product companies and cloud service providers for digital document, process and records management in Europe. With the unique, powerful Fabasoft PROCECO ecosystem, Fabasoft unites selected, coordinated, high-quality digital solutions for document-intensive business processes. Numerous well-known private enterprises and public-sector organisations have trusted in the quality and experience of Fabasoft for over three decades.

The products help to digitalise, accelerate, simplify and boost the quality of business processes. They include the receipt, structuring, team and process-oriented provision, processing and handling, secure storage and context-sensitive finding of all business documents as well as the preparation and provision of content for different publication channels. This is complemented by digital, sustainable knowledge transfer based on neuroscientific findings.

Fabasoft offers innovative possibilities for cooperation across organisations and across national frontiers in the form of both informal collaboration and structured workflows. Customers benefit from access that is independent of both location and equipment, efficient knowledge management, applied artificial intelligence as well as from faster and more cost-efficient work completion and improved compliance.

The Fabasoft Group is represented by subsidiaries in Germany, Austria and Switzerland as well as in the USA by the Mindbreeze Corporation (a 100% subsidiary of Mindbreeze GmbH) and the Xpublisher Inc. (a 100% subsidiary of Xpublisher GmbH). It is also active in other countries via selected sales and implementation partners. Fabasoft AG, with its headquarters in Linz, Austria, acts as the Group's administrative body.

The company employed a workforce of 404 as at 30 September 2022.

## Konzernstruktur

### Der Fabasoft Konzern zum 30. September 2022

Fabasoft AG	Honauerstraße 4	4020 Linz, Österreich
Fabasoft International Services GmbH	Honauerstraße 4	4020 Linz, Österreich
	Laxenburger Straße 2	1100 Wien, Österreich
Fabasoft R&D GmbH	Honauerstraße 4	4020 Linz, Österreich
	Laxenburger Straße 2	1100 Wien, Österreich
Fabasoft Austria GmbH	Honauerstraße 4	4020 Linz, Österreich
	Laxenburger Straße 2	1100 Wien, Österreich
Fabasoft Approve GmbH	Honauerstraße 4	4020 Linz, Österreich
Mindbreeze GmbH	Honauerstraße 2	4020 Linz, Österreich
	Laxenburger Straße 2	1100 Wien, Österreich
KnowledgeFox GmbH	Gonzagagasse 13/9	1100 Wien, Österreich
Fabasoft Deutschland GmbH	THE SQUAIRE 13, Am Flughafen	60549 Frankfurt am Main, Deutschland
	Leipziger Platz 8	10117 Berlin, Deutschland
	Bahnhofstraße 38	99084 Erfurt, Deutschland
	Maximilianstraße 40	80539 München, Deutschland
Xpublisher GmbH	Schleißheimer Straße 6-10	80333 München, Deutschland
	Edlmairstraße 1	94469 Deggendorf, Deutschland
Fabasoft Schweiz AG*	Bahnhofplatz 10 B	3011 Bern, Schweiz
Mindbreeze Corporation	311 West Monroe Street	Chicago, IL 60606, USA
Xpublisher Inc.	311 West Monroe Street	Chicago, IL 60606, USA

## Geschäftsmodell

Das Geschäftsmodell des Fabasoft Konzerns umfasst die Entwicklung und den Vertrieb eigener Softwareprodukte sowie die Erbringung damit in Zusammenhang stehender Dienstleistungen. Die Fabasoft Softwareprodukte können auf Basis von wiederkehrenden Nutzungsgebühren oder auf Basis von Kaufmodellen gegen einmalige Software-Lizenzgebühren und optionale wiederkehrende Aktualisierungsgebühren eingesetzt werden.

Der Marktzugang erfolgt direkt mit eigenen Vertriebs- und Dienstleistungsorganisationen sowie gemeinsam mit Vertriebs- und Umsetzungspartnern. Das Direktgeschäft wird über die eigenen Gesellschaften abgewickelt. Diese verfügen über eigene Projektorganisationen und übernehmen bei Bedarf die Generalunternehmenschaft bei der Projektumsetzung. Darüber hinaus ist der Konzern bestrebt, Vertriebs- und Umsetzungspartnerschaften weiter auf- und auszubauen.

## Produkt Portfolio

### Fabasoft PROCECO

#### Fabasoft PROCECO – Business Process Ökosystem

Fabasoft PROCECO ist ein einzigartiges, unternehmerisches Business Process Ökosystem. Als kuratiertes Ökosystem vereint es von Fabasoft ausgewählte, miteinander abgestimmte, qualitativ hochwertige digitale Lösungen für dokumentenintensive Geschäftsprozesse. Die technologische Basis bildet die leistungsstarke und zertifizierte Fabasoft Cloud. Fabasoft PROCECO eröffnet nicht nur Kunden neue Möglichkeiten, sondern beschleunigt auch durch professionelle Begleitung das Wachstum der Partner, Tochterunternehmen und Beteiligungen.

\*Die Fabasoft Schweiz AG wurde nach dem Bilanzstichtag auf die Fabasoft 4teamwork AG fusioniert.



## Group Structure

### Fabasoft Group as of 30 September 2022

Fabasoft AG	Honauerstrasse 4	4020 Linz, Austria
Fabasoft International Services GmbH	Honauerstrasse 4	4020 Linz, Austria
	Laxenburger Strasse 2	1100 Vienna, Austria
Fabasoft R&D GmbH	Honauerstrasse 4	4020 Linz, Austria
	Laxenburger Strasse 2	1100 Vienna, Austria
Fabasoft Austria GmbH	Honauerstrasse 4	4020 Linz, Austria
	Laxenburger Strasse 2	1100 Vienna, Austria
Fabasoft Approve GmbH	Honauerstrasse 4	4020 Linz, Austria
Mindbreeze GmbH	Honauerstrasse 2	4020 Linz, Austria
	Laxenburger Strasse 2	1100 Vienna, Austria
KnowledgeFox GmbH	Gonzagagasse 13/9	1010 Vienna, Austria
Fabasoft Deutschland GmbH	THE SQUAIRE 13, Am Flughafen	60549 Frankfurt am Main, Germany
	Leipziger Platz 8	10117 Berlin, Germany
	Bahnhofstrasse 38	99084 Erfurt, Germany
	Maximilianstrasse 40	80539 Munich, Germany
Xpublisher GmbH	Schleissheimer Strasse 6-10	80333 Munich, Germany
	Edlmairstrasse 1	94469 Deggendorf, Germany
Fabasoft Schweiz AG*	Bahnhofplatz 10 B	3011 Bern, Switzerland
Mindbreeze Corporation	311 West Monroe Street	Chicago, IL 60606, USA
Xpublisher Inc.	311 West Monroe Street	Chicago, IL 60606, USA

## Business Model

The Fabasoft Group's business model includes developing and distributing its own software products, as well as providing related services. Fabasoft software products can be used on a recurring usage fee basis or on a purchase model against one-time software license fees and optional recurring update fees.

Fabasoft addresses the market directly, through its own sales and service organisations and in collaboration with sales and implementation partners. Direct business is carried out via its own companies. These companies have their own project organisations. Where required, these organisations assume the role as general contractor for project implementation. In addition, the group seeks to further establish and develop sales and implementation partnerships.

## Product Portfolio

### Fabasoft PROCECO

#### Fabasoft PROCECO – Business Process Ecosystem

Fabasoft PROCECO is a unique, entrepreneurial business process ecosystem. As a curated ecosystem, it combines high-quality digital solutions for document-intensive business processes selected by Fabasoft and coordinated with each other. The technological basis is the powerful and certified Fabasoft Cloud. Fabasoft PROCECO not only opens up new opportunities for customers, but also accelerates the growth of partners, subsidiaries and affiliates through professional support.

\*Fabasoft Schweiz AG was merged into Fabasoft 4teamwork AG after the balance sheet date.

Die Kunden profitieren von agilen, auf ihre Bedürfnisse angepassten PROCECO Solutions, die sich rasch implementieren sowie erweitern lassen und für Effizienz und Sicherheit sorgen. Die integrierte, organisationsübergreifende Prozess- und Datenwelt („One shared business reality.“) schafft einen schnellen, durchgängigen Informationsaustausch und erhöht dadurch die Entscheidungssicherheit bei gleichzeitiger Senkung der Prozesskosten.

Die strategischen Partner greifen bei der Erstellung und Weiterentwicklung ihrer Solutions auf etablierte Strukturen, vorhandene Ressourcen und ein gemeinsames Netzwerk zurück. Sie profitieren einerseits von einem zuverlässig und nachhaltig agierenden Partner, andererseits von der Professionalisierung ihrer Organisations- und Marktentwicklung und damit von einem beschleunigten Unternehmenswachstum. Die systemische Nachhaltigkeit und die stetige Weiterentwicklung dieser „One shared business reality.“ bringen wiederum einen verstärkten Nutzen für alle Stakeholder.

#### **Approve on Fabasoft PROCECO – One shared technical data reality.**

Fabasoft Approve ist ein cloudbasiertes Softwareprodukt zur Verwaltung technischer Daten und Dokumente in der Industrie, das den kompletten Informationslebenszyklus als „Single Source of Truth“ digital abbildet. Die Projektpartner arbeiten in unternehmensübergreifenden Prüf-, Freigabe- und Genehmigungsworkflows gemeinsam mit Sachverständigen sowie Zertifizierungsorganen an der Erstellung einer vollständigen Gesamtdokumentation. Darauf aufbauende computergestützte Qualitätsprozesse tragen über standardisierte Prüfpläne und Checklisten effektiv zu verkürzter Projektabwicklung und reduziertem Verwaltungsaufwand bei. Fabasoft Approve eignet sich zur Abwicklung von industriellen Großprojekten, mitunter im Infrastrukturbereich oder im Spezialmaschinen- und Anlagenbau.

#### **Contracts on Fabasoft PROCECO – One shared contract reality.**

Die Vertragsmanagement-Software Fabasoft Contracts ermöglicht die einfache, transparente Erfassung, Erstellung, Verwaltung sowie Archivierung von Vereinbarungen. Zudem fördert sie die sichere Zusammenarbeit der internen sowie externen Akteure, auch beim Legal Matter Management. Das intelligente Standardprodukt liest die relevanten Daten aus, stellt Vorlagen, Textbausteine und eine Klauselbibliothek bereit und verschafft durch individualisierbare Listen bzw. Dashboards den notwendigen Überblick für rasche Informations- und Entscheidungsfindungen. Ein integriertes Workflow- und Fristenmanagement mit Erinnerungsfunktion unterstützt bei Vertragsabschlüssen und bei der Einhaltung von Terminen. Zudem beschleunigt die systemeigene, rechtsgültige digitale Signatur den Zeichnungsprozess. Fabasoft Contracts kommt branchenübergreifend bei sämtlichen Rechtsangelegenheiten zur Anwendung.

#### **KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO – One shared talent reality.**

Das KnowledgeFox-Produkt dient der wirksamen, nachweisbaren sowie nachhaltigen Wissensvermittlung. Über eine webbasierte Rapid Authoring-Oberfläche mit vorgegebener „MicroLearning“-Struktur erfolgt die Aufbereitung der Schulungsinhalte auf Basis neurowissenschaftlicher Erkenntnisse. Kurze, dem individuellen Wissensstand angepasste Einheiten in der mobilen App fördern ein aktives, spielerisches Lernerlebnis und eine regelmäßige Nutzung. Zahlreiche Schnittstellen und die Mandantenfähigkeit stellen eine rasche Implementierung und nahtlose Integration sicher. Die Anwendungsfelder umfassen Hard- sowie Softskills und reichen vom Pre- und Onboarding, über die Schulung des Vertriebs sowie externer Partner, bis hin zur Ausbildung von Fach- und Führungskräften. KnowledgeFox ist branchenübergreifend in Universitäten, Industrie-, Pharma- oder Verkehrsbetrieben, Banken, Versicherungen und Blaulichtorganisationen, ebenso wie im Einzelhandel im Einsatz.

#### **Xpublisher on Fabasoft PROCECO – One shared publishing reality.**

Das Online-Redaktionssystem Xpublisher erlaubt ein hochautomatisiertes und schnelles Multichannel-Publishing nach dem „Content First“-Ansatz. Mit dem integrierten, webbasierten Xeditor lassen sich redaktionelle Inhalte von vielen Beteiligten medienneutral im XML-Format erstellen und gemeinsam mit Assets wie Bildern oder Videos durchgängig organisieren. Die systemeigene Produktionsplanung bildet die Basis für die individuelle Gestaltung von Büchern, Zeitschriften, technischen Dokumentationen sowie Websites oder Apps. Durch die Anbindung von Adobe InDesign® übernimmt das System Änderungen beim Speichern automatisch in Xpublisher. Die offene Systemarchitektur sorgt für eine einfache Anpassung an kundenspezifische Anforderungen und eine nahtlose Anbindung an Drittsysteme in Medien- und Verlagshäusern sowie Unternehmen verschiedener Branchen.

Customers benefit from agile PROCECO Solutions tailored to their needs, which can be implemented as well as expanded quickly and ensure efficiency and security. The integrated, cross-organizational process and data world („One shared business reality“) creates a fast, continuous exchange of information and thus increases decision-making reliability while reducing process costs.

The strategic partners draw on established structures, existing resources and a shared network when creating and developing their solutions. They benefit on the one hand from a reliable and sustainable partner, and on the other hand from the professionalization of their organizational and market development and thus from accelerated company growth. The systemic sustainability and continuous development of this “One shared business reality” in turn brings increased benefits for all stakeholders.

#### **Approve on Fabasoft PROCECO – One shared technical data reality.**

Fabasoft Approve is a cloud-based software product for managing technical data and documents in industry that digitally maps the complete information lifecycle as a “single source of truth”. The project partners work together with experts and certification bodies in cross-company testing, release and approval workflows to create complete over-all documentation. Computer-supported quality processes based on this effectively contribute to shortened project processing and reduced administrative effort by means of standardized inspection plans and checklists. Fabasoft Approve is suitable for handling large-scale industrial projects, including those in the infrastructure sector or in special machinery and plant engineering.

#### **Contracts on Fabasoft PROCECO – One shared contract reality.**

The contract management software Fabasoft Contracts enables the simple, transparent recording, creation, management and archiving of agreements. It also promotes secure collaboration between internal and external stakeholders, including legal matter management. The intelligent standard product reads out the relevant data, provides templates, text modules and a clause library, and provides the necessary overview for rapid information and decision-making through customizable lists and dashboards. An integrated workflow and deadline management system with reminder function provides support in concluding contracts and meeting deadlines. In addition, the system’s own legally valid digital signature accelerates the signing process. Fabasoft Contracts is used across all industries for all legal matters.

#### **KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO – One shared talent reality.**

The KnowledgeFox product serves the effective, verifiable and sustainable transfer of knowledge. The training content is prepared on the basis of neuroscientific findings via a web-based rapid authoring interface with a predefined “microlearning” structure. Short units in the mobile app, adapted to the individual level of knowledge, promote an active, playful learning experience and regular use. Numerous interfaces and multi-client capability ensure rapid implementation and seamless integration. The application fields include hard as well as soft skills and range from pre- and onboarding, training of sales as well as external partners, to training of specialists and managers. KnowledgeFox is used across industries in universities, industrial, pharmaceutical or transport companies, banks, insurance companies and blue light organizations, as well as in retail.

#### **Xpublisher on Fabasoft PROCECO – One shared publishing reality.**

The online editorial system Xpublisher allows highly automated and fast multichannel publishing according to the “content first” approach. With the integrated, web-based Xeditor, editorial content can be created by many participants in a media-neutral manner in XML format and organized consistently together with assets such as images or videos. The system’s own production planning forms the basis for the individual design of books, magazines, technical documentation as well as websites or apps. Thanks to the connection to Adobe InDesign®, the system automatically transfers changes to Xpublisher when they are saved. The open system architecture ensures easy adaptation to customer-specific requirements and seamless connection to third-party systems in media and publishing houses as well as companies in various industries.

## **Fabasoft eGov**

### **eGov-Suite on Fabasoft PROCECO – One shared case reality.**

Die Fabasoft eGov-Suite ist das in zahlreichen europäischen Ländern bewährte und im deutschsprachigen Raum führende Produkt für elektronische Verwaltungsarbeit (E-Government). Der Leistungsumfang deckt die Erfassung, die workflowgesteuerte Weiterleitung und Bearbeitung von Dokumenten sowie deren lückenlose Dokumentation und revisionssichere Archivierung ab. Geschäftsfälle lassen sich durch die webbasierte Oberfläche barrierefrei, orts- und zeitunabhängig, auch über mobile Endgeräte, abwickeln. Darüber hinaus sind Fachanwendungen und Online-Plattformen einfach über Schnittstellen anbindbar. Die öffentliche Verwaltung auf Bundes-, Landes-, Kantonal- sowie Kommunalebene nutzt die Fabasoft eGov-Suite zur Effizienz- und Transparenzsteigerung in ihren Tätigkeitsbereichen und für die rasche Interaktion mit Bürger:innen sowie Verantwortlichen von Unternehmen und anderen Organisationen.

### **Fabasoft Folio**

Die Business-Software Fabasoft Folio trägt zur sicheren Erfassung, Ordnung und Aufbewahrung digitaler Dokumente und Akten sowie zur einfachen Digitalisierung von Geschäftsprozessen bei. Das Produkt dient der effizienten Modellierung und Umsetzung von individuellen, dokumentenzentrierten Fachanwendungen und Workflows. Durch die webbasierte und intuitive Benutzeroberfläche greifen Anwender:innen zeit- und ortsunabhängig auf Unterlagen zu. Fabasoft Folio beinhaltet zahlreiche Schnittstellen über Standardprotokolle und lässt sich somit schnell in eine bestehende IT-Landschaft einbinden. Zusätzlich bietet das Tool Out-of-the-box-Integrationen für gängige Business-Anwendungen wie SAP.

## **Mindbreeze**

### **Mindbreeze InSpire**

Mindbreeze InSpire (Insight Engine) analysiert Informationen, versteht diese und ermöglicht dadurch eine Vielzahl von Anwendungsfällen wie eine konsolidierte Sicht auf das Unternehmenswissen – unabhängig davon, wo (Datenquellen) und wie (strukturiert, unstrukturiert) dieses gespeichert ist. Nach der Anbindung der relevanten Unternehmensdatenquellen über ein umfangreiches Angebot an Konnektoren, beispielsweise für E-Mail- oder Dokumentenmanagementsysteme, Archive oder auch branchenspezifische Fachanwendungen, analysiert Mindbreeze InSpire auch unter Einsatz von Methoden der künstlichen Intelligenz strukturierte und unstrukturierte Informationen.

Möglich ist dies durch die von Mindbreeze entwickelten Insight Services. Diese vereinen die unterschiedlichsten Techniken der künstlichen Intelligenz, um Informationen zu verstehen und miteinander zu verknüpfen. Dazu umfassen sie unter anderem Services in den Bereichen Entity Recognition, Klassifizierung, Semantic Relation, Proactive Insight, Knowledge Extraction und natürliche Sprachverarbeitung. Der Entity Recognition Service sorgt beispielsweise dafür, dass Personen, Organisationen, Daten oder Orte korrekt verstanden und herausgefiltert werden können. Die unterschiedlichen Services lassen sich beliebig kombinieren und ermöglichen so den Fachkräften im Unternehmen rasch und einfach komplexe Lösungen zusammenzustellen. Das Resultat ist eine sich selbst aktualisierende Wissensdatenbank (Graph Index). Die Anwender:innen erhalten durch Mindbreeze InSpire eine 360-Grad-Sicht auf die relevanten Informationen (Dokumente, strukturierte Daten etc.) zu dem gesuchten Thema.

Der von Mindbreeze entwickelte Insight App Designer erlaubt es Nutzer:innen, ganz ohne Programmierkenntnisse eigene Anwendungen zu gestalten und richtet sich damit an die Mitarbeiter:innen im jeweiligen Fachbereich. So werden die unterschiedlichen Bedürfnisse der Fachabteilungen schnell durch individuelle Suchanwendungen erfüllt und Arbeitsschritte signifikant erleichtert und abgekürzt.

Insight Services und Insight Apps bilden die Basis, um Unternehmen im Bereich der angewandten künstlichen Intelligenz für Geschäftsbereiche zu unterstützen.

Mindbreeze InSpire wird in unterschiedlichen Unternehmensbereichen wie dem Kundenservice, im Bereich Wartung und Instandhaltung, im Projektmanagement oder im Human Resource Management eingesetzt. Die dafür verfügbaren Suchanwendungen sind auf die Anforderungen der Bereiche abgestimmt und bieten damit eine wichtige Basis bei der Unterstützung von Business Process Transformation und im Arbeitsalltag, beispielsweise als Recherchetool oder bei der Erstellung von grafisch aufbereiteten Zusammenfassungen.

## **Fabasoft eGov**

### **eGov-Suite on Fabasoft PROCECO – One shared case reality.**

The Fabasoft eGov-Suite is a proven product in a wide range of European countries and a leading product in the German-speaking region for digital administration work (e-government). The scope of services covers the capture, workflow-controlled forwarding and processing of documents as well as their complete documentation and audit-proof archiving. Business cases can be processed barrier-free, independent of location and time, also via mobile devices, thanks to the web-based interface. In addition, specialist applications and online platforms can be easily connected via interfaces. Public administrations at federal, state, cantonal and municipal level use the Fabasoft eGov-Suite to increase efficiency and transparency in their areas of activity and for rapid interaction with citizens and managers of companies and other organizations.

### **Fabasoft Folio**

The Fabasoft Folio business software helps to securely capture, organize and store digital documents and files and to easily digitize business processes. The product is used for the efficient modeling and implementation of individual, document-centric business applications and workflows. The web-based and intuitive user interface allows users to access documents from anywhere and at any time. Fabasoft Folio includes numerous interfaces via standard protocols and can thus be quickly integrated into an existing IT landscape. In addition, the tool offers out-of-the-box integrations for common business applications such as SAP.

## **Mindbreeze**

### **Mindbreeze InSpire**

Mindbreeze InSpire (Insight Engine) analyzes information, understands it and thereby enables a variety of use cases such as a consolidated view of corporate knowledge – regardless of where (data sources) and how (structured, unstructured) it is stored. After connecting the relevant corporate data sources via an extensive range of connectors, for example for e-mail or document management systems, archives or even industry-specific specialist applications, Mindbreeze InSpire also analyzes structured and unstructured information using artificial intelligence methods.

This is made possible by the Insight Services developed by Mindbreeze. These combine a wide range of artificial intelligence techniques to understand and link information. They include services in the areas of entity recognition, classification, semantic relation, proactive insight, knowledge extraction and natural language processing. The Entity Recognition Service, for example, ensures that people, organizations, data or locations can be correctly understood and filtered out. The different services can be combined in any way, allowing business experts to quickly and easily put together complex solutions. The result is a self-updating knowledge database (Graph Index). Mindbreeze InSpire gives users a 360-degree view of the relevant information (documents, structured data, etc.) on the topic they are looking for.

The Insight App Designer developed by Mindbreeze allows users to design their own applications without any programming knowledge and is thus aimed at the employees in the respective department. In this way, the different needs of the departments are quickly met by individual search applications and work steps are significantly simplified and shortened.

Insight Services and Insight Apps form the basis to support companies in the area of applied artificial intelligence for business areas.

Mindbreeze InSpire is used in various business areas such as customer service, maintenance and repair, project management or human resource management. The search applications available for this purpose are tailored to the requirements of the areas and thus provide an important basis for supporting business process transformation and in everyday work, for example as a research tool or for creating graphically prepared summaries.

Darüber hinaus stellt Mindbreeze InSpire Schnittstellen und Services zur Verfügung, sodass Softwarehersteller, -integratoren und -developer die bewährte Mindbreeze Technologie in den eigenen Produkten und Lösungen einfach verwenden können.

Die umfassenden Möglichkeiten von Mindbreeze InSpire, besonders bei der semantischen Suche und bei Suchanwendungen, verbunden mit den – durch den Appliance- und Service-Charakter gegebenen – herausragend kurzen Implementierungszeiten, qualifizieren das Produkt auch besonders gut als wesentlichen Baustein unternehmensinterner Private- und Hybrid-Cloud-Infrastrukturen.

## **Technologieprodukte**

### **Fabasoft app.telemetry**

Fabasoft app.telemetry bildet durch Monitoring der Verfügbarkeit und des Antwortzeitverhaltens von Anwendungen die ideale Grundlage für das Service-Level-Management und den User-Support. Das Produkt verfolgt die durch Anfragen ausgelösten Transaktionen, gibt damit deren Verlauf durch die Hard- und Softwareinfrastruktur wieder und ermöglicht so die Analyse der Ausführung in den Fabasoft Produkten und in instrumentierten Drittprodukten. Mit diesen Informationen können die DevOps- und Support-Teams zeitkritische oder auffällige Sequenzen und Komponenten schnell und zielgenau identifizieren und entsprechende Maßnahmen setzen. Die Funktionen zur Überwachung der Verfügbarkeit von umfangreichen Services oder einzelnen Workflows runden die Unterstützung der Betriebsprozesse ab.

### **Fabasoft Mindbreeze Enterprise**

Fabasoft Mindbreeze Enterprise ist die On-Premises-Volltextsuche für Fabasoft Folio und die Fabasoft eGov-Suite. Fabasoft Mindbreeze Enterprise durchsucht strukturiert erfasste Inhalte (Metadaten) ebenso wie Dokumente und stellt die Ergebnisse übersichtlich dar. Die bestehenden Benutzerrechte werden dabei berücksichtigt und der Applikationskontext bleibt erhalten. Anwender:innen arbeiten nahtlos mit den Suchtreffern weiter, denn die benötigte Anwendung öffnet sich direkt aus dem Suchtreffer heraus.

### **Fabasoft Secomo**

Die Fabasoft Secomo-Appliance verschlüsselt einerseits Daten und ist andererseits in der Lage, solche zu lesen und zu bearbeiten. Unternehmenszertifikate sind in Fabasoft Secomo sicher gespeichert und auch für eine gesetzeskonforme digitale Signatur von PDF-Dokumenten verwendbar. Die Schlüssel sind mit einem Hardware-Security-Modul (HSM) geschützt und nicht exportierbar. Eine Ende-zu-Ende-Verschlüsselung schützt die Daten bereits am Arbeitsplatz oder Mobilgerät. Die Schlüssel verbleiben ausschließlich beim Betreiber der Appliance und nur dieser hat Zugriff. Im Fall eines physischen Angriffes löschen die integrierten Hardware-Security-Module automatisch die gespeicherten Schlüssel mittels „Zeroisation“.

In addition, Mindbreeze InSpire provides interfaces and services so that software manufacturers, integrators and developers can easily use the proven Mindbreeze technology in their own products and solutions.

The comprehensive capabilities of Mindbreeze InSpire, especially in semantic search and search applications, combined with the outstandingly short implementation times – given the appliance and service character – also qualify the product particularly well as an essential component of in-house private and hybrid cloud infrastructures.

## **Technology Products**

### **Fabasoft app.telemetry**

Fabasoft app.telemetry provides the ideal basis for service level management and user support by monitoring the availability and response time behavior of applications. The product tracks transactions triggered by requests, thus reflecting their progression through the hardware and software infrastructure and enabling an analysis of execution in Fabasoft products and instrumented third-party products. With this information, DevOps and support teams can quickly identify time-critical or conspicuous sequences and components with pinpoint accuracy and take appropriate action. The functions for monitoring the availability of extensive services or individual workflows round off the support of the operational processes.

### **Fabasoft Mindbreeze Enterprise**

Fabasoft Mindbreeze Enterprise is the on-premises full text search for Fabasoft Folio and the Fabasoft eGov-Suite. Fabasoft Mindbreeze Enterprise searches structured content (metadata) as well as documents and displays the results clearly. Existing user rights are taken into account and the application context is preserved. Users continue to work seamlessly with the search hits, because the required application opens directly from the search hit.

### **Fabasoft Secomo**

The Fabasoft Secomo appliance encrypts data on the one hand and is capable of reading and processing it on the other. Company certificates are stored securely in Fabasoft Secomo and can also be used for a legally compliant digital signature of PDF documents. The keys are protected by a hardware security module (HSM) and cannot be exported. End-to-end encryption protects the data from the workstation or mobile device onwards. The keys remain exclusively with the operator of the appliance who only has further access. In the event of a physical attack, the integrated hardware security modules automatically delete the stored keys using “zeroization”.



## HALBJAHRESKONZERNLAGEBERICHT DES FABASOFT KONZERNS ZUM 30. SEPTEMBER 2022

### 1) Bericht über die Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

#### 1.1. Geschäftsverlauf im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023

Im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023 verzeichnete der Fabasoft Konzern Umsatzerlöse in der Höhe von 31,8 Mio. Euro (27,7 Mio. Euro im Vergleichszeitraum des Vorjahres). Bei einem EBITDA<sup>1)</sup> von TEUR 8.096 (TEUR 8.586 im Vergleichszeitraum des Vorjahres) lag das EBIT<sup>1)</sup> bei TEUR 4.863 (TEUR 5.652 im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

Diese Zahlen reflektieren vor allem das Wachstum bei Mindbreeze, die positive Entwicklung der Erlöse aus den Fabasoft PROCECO Solutions, sowie einen Anstieg bei den Recurring-Dienstleistungen und beim Projektgeschäft.

Ergebnismindernd wirkten vor allem ein höherer Personalaufwand aufgrund des Personalaufbaus, die Zunahme der – im Vergleichszeitraum pandemiebedingt stark eingeschränkten – Vertriebs- und Reisetätigkeiten, sowie die Investitionen in den Aufbau der PROCECO Solutions.

Die Eigenkapitalquote<sup>1)</sup> des Fabasoft Konzerns betrug zum Zwischenbilanzstichtag (30. September 2022) 33,7% (36,7% zum 30. September 2021).

Der Bestand an liquiden Mitteln veränderte sich von TEUR 29.770 zum 30. September 2021 auf TEUR 24.057 zum 30. September 2022.

Zum Zwischenbilanzstichtag 30. September 2022 beschäftigte der Fabasoft Konzern 404 Mitarbeiter:innen (345 Mitarbeiter:innen zum 30. September 2021).

Die Umsatzerlöse der Mindbreeze GmbH und ihres Tochterunternehmens, der Mindbreeze Corporation, betragen im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023 TEUR 8.368 (TEUR 6.934 im Vergleichszeitraum des Vorjahres). Bei einem EBITDA<sup>1)</sup> von TEUR 4.043 (TEUR 3.520 im Vergleichszeitraum des Vorjahres) lag das EBIT<sup>1)</sup> bei TEUR 3.183 (TEUR 2.858 im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

<sup>1)</sup> Definition der Kennzahlen im Lagebericht Punkt 1.3.



## SIX-MONTHS MANAGEMENT REPORT OF FABASOFT GROUP AS AT 30 SEPTEMBER 2022

### 1) Report on the earnings, finances and assets situation

#### 1.1. Business status in the first six months of the 2022/2023 fiscal year

In the first six months of the 2022/2023 fiscal year the Fabasoft Group recorded sales revenue of EUR 31.8 million (EUR 27.7 million in the corresponding period of the previous year). With EBITDA<sup>1)</sup> at kEUR 8,096 (kEUR 8,586 in the corresponding period of the previous year) EBIT<sup>1)</sup> was kEUR 4,863 (kEUR 5,652 in the corresponding period of the previous year).

These figures primarily reflect the growth at Mindbreeze, the positive development of revenues from Fabasoft PROCECO Solutions, and an increase in recurring services and project business.

Earnings were reduced primarily by higher personnel expenses due to the expansion of the workforce, the increase in sales and travel activities – which were severely restricted in the same period of the previous year due to the pandemic – and investments in the development of PROCECO Solutions.

The equity ratio<sup>1)</sup> of the Fabasoft Group on the interim balance sheet as at 30 September 2022 was 33.7 % (36.7 % as at 30 September 2021).

The balance of cash and cash equivalents changed in the period under review from kEUR 29,770 as at 30 September 2021 to kEUR 24,057 as at 30 September 2022.

The Fabasoft Group employed a workforce of 404 on the interim balance sheet date 30 September 2022 (345 employees on 30 September 2021).

In the first six months of the 2022/2023 fiscal year the sales revenue of Mindbreeze GmbH and its subsidiary the Mindbreeze Corporation amounted to kEUR 8,368 (kEUR 6,934 in the corresponding period of the previous year). With EBITDA<sup>1)</sup> at kEUR 4,043 (kEUR 3,520 in the corresponding period of the previous year) EBIT<sup>1)</sup> was kEUR 3,183 (kEUR 2,858 in the corresponding period of the previous year).

<sup>1)</sup> Definition of the key figures in the management report section 1.3.

## 1.2. Zweites Quartal des Geschäftsjahres 2022/2023 (1. Juli 2022 – 30. September 2022)

Im zweiten Quartal des Geschäftsjahres 2022/2023 verzeichnete der Fabasoft Konzern Umsatzerlöse in der Höhe von TEUR 16.754 (TEUR 14.043 im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

Bei einem EBITDA<sup>1)</sup> von TEUR 4.835 (TEUR 4.720 im Vergleichszeitraum des Vorjahres) lag das EBIT<sup>1)</sup> bei TEUR 3.186 (TEUR 3.225 im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

## 1.3. Alternative Leistungskennzahlen des Fabasoft Konzerns

Fabasoft veröffentlicht im Rahmen ihrer Regel- und Pflichtpublizität alternative Leistungskennzahlen (Alternative Performance Measures = APM). Diese Leistungskennzahlen sind nicht in den bestehenden Rechnungslegungsgrundsätzen nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) definiert. Fabasoft ermittelt die APM mit dem Ziel, die Vergleichbarkeit der Leistungskennzahlen im Zeitablauf bzw. im Branchenvergleich zu ermöglichen. Fabasoft ermittelt folgende APM:

- Nominale Umsatzveränderung
- EBIT bzw. Betriebsergebnis
- EBITDA
- Eigenkapitalquote
- Forschungsquote (wird jeweils zum Gesamtjahresbericht veröffentlicht)

### Nominale Umsatzveränderung

Die nominale Umsatzveränderung ist eine relative Kennzahl. Sie gibt die prozentuale Veränderung der Umsätze im Vergleich zum Vorjahr an.

### EBIT bzw. Betriebsergebnis

EBIT (Earnings Before Interest and Taxes) steht für Ergebnis vor Finanzergebnis und Steuern und dient der Darstellung des operativen Ergebnisses eines Unternehmens ohne den Einfluss von Effekten aus international uneinheitlichen Besteuerungssystemen und unterschiedlichen Finanzierungsaktivitäten. Das EBIT (Betriebsergebnis) wird wie folgt ermittelt:

#### Überleitungsrechnung

Ergebnis vor Ertragsteuern

- Finanzerträge

+ Finanzaufwendungen

**= EBIT (Betriebsergebnis)**

### EBITDA

EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) steht für Ergebnis vor Zinsen, Steuern, Abschreibungen, Wertminderungen und Wertaufholungen. Diese Erfolgskennzahl neutralisiert neben dem Finanzergebnis und den Steuern auch verzerrende Effekte auf die operative Geschäftstätigkeit, die aus unterschiedlichen Abschreibungsmethoden und Bewertungsspielräumen resultieren. Das EBITDA wird auf Basis des EBIT zuzüglich der in der Periode erfolgswirksam erfassten Abschreibungen und Wertminderungen bzw. abzüglich der Wertaufholungen von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen ermittelt.

#### Überleitungsrechnung

EBIT

+ / – Abschreibungen / Wertminderungen / Wertaufholungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte

**= EBITDA**

<sup>1)</sup> Definition der Kennzahlen im Lagebericht Punkt 1.3.

## 1.2. Second quarter of the 2022/2023 fiscal year (1 July 2022 – 30 September 2022)

In the second quarter of the 2022/2023 fiscal year the sales revenue of the Fabasoft Group amounted to kEUR 16,754 (kEUR 14,043 in the corresponding period of the previous year).

With EBITDA<sup>1)</sup> at kEUR 4,835 (kEUR 4,720 in the corresponding period of the previous year) EBIT<sup>1)</sup> was kEUR 3,186 (kEUR 3,225 in the corresponding period of the previous year).

## 1.3. Alternative Performance Measures of the Fabasoft Group

Within the scope of its periodical and obligatory reporting Fabasoft publishes alternative performance measures (APM). These performance measures are not defined in the existing accounting policy pursuant to the International Financial Reporting Standards (IFRS). Fabasoft calculates the APM with the aim of enabling comparability of the performance measures over time or a sectorial comparison. The following APM are determined by Fabasoft:

- Nominal change in sales revenue
- EBIT or operating result
- EBITDA
- Equity ratio
- Research & development ratio (will be published in the full annual report)

### Nominal change in sales revenue

The nominal change in sales revenue is a relative indicator. It indicates the change in the sales revenue in percent compared to the previous year.

### EBIT or operating result

EBIT stands for Earnings Before Interest and Taxes and shows the operative result of a company without the impact of effects arising from inconsistent taxation systems and different financing activities. EBIT (operating result) is calculated as follows:

Reconciliation
Result before income taxes
- Finance income
+ Finance expenses
<b>= EBIT (operating result)</b>

### EBITDA

EBITDA stands for Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation. In addition to interest and taxes this indicator of success also neutralises the distortionary effects of operative business activities arising from different depreciation methods and valuation latitude. EBITDA is calculated on the same basis as EBIT plus depreciation and amortisation affecting income in the period or less reversals of impairment losses on intangible assets and property, plant and equipment.

Reconciliation
EBIT
+ / – depreciation / amortisation / reversals of impairment losses on intangible property and assets, plant and equipment
<b>= EBITDA</b>

<sup>1)</sup> Definition of the key figures in the management report section 1.3.

### **Eigenkapitalquote**

Die Eigenkapitalquote zeigt, wie hoch der Anteil des Eigenkapitals am Gesamtkapital ist.

$$\frac{\text{Eigenkapital}}{\text{Gesamtkapital}} \times 100$$

### **Forschungsquote**

Kennzahl, die zeigt, welchen Anteil der Umsatzerlöse das Unternehmen in Forschung und Entwicklung reinvestiert.

$$\frac{\text{Aufwendungen für Forschung und Entwicklung}}{\text{Umsatzerlöse}} \times 100$$

## 2) Bericht und Prognosen und sonstige Aussagen zur voraussichtlichen Entwicklung

### **2.1. Erwähnenswertes aus dem ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023**

#### **Lufthansa Technik vertraut auf Xeditor**

Die Lufthansa Technik AG, der weltweit führende Dienstleister im Bereich der zivilen Luftfahrt, nutzt für die Erstellung und Bearbeitung von Jobcards seit April 2022 den XML-Editor Xeditor. In der Luftfahrtindustrie bilden Jobcards die Basis für alle Tätigkeiten in der Produktion.

#### **Erfolgreiche Produktivsetzung „ELAK im Bund“**

Im Rahmen des Projekts „ELAK neu – Release 3“ erfolgte vom 8. bis 10. April 2022 die erfolgreiche Produktivsetzung der Version 2022. Damit stehen rund 14.500 Beschäftigten der österreichischen Bundesverwaltung neben einer Vielzahl von neuen Features auch Erweiterungen in der mobilen App, dem Dashboard und dem DMS zur Verfügung.

#### **Fabasoft #nextlevel-Talk: „Auf der Suche nach Talenten: IT-Firmen im Wettbewerb um die besten Mitarbeiter:innen“**

Der Wettbewerb um die besten Mitarbeiter:innen im IT-Bereich verschärft sich. Unternehmen sind gefordert, Mitarbeiter:innen und Bewerbenden bessere Angebote zu machen, insbesondere Frauen – frei nach dem Motto: eine spannende IT-Karriere ist mit den Aufgaben als Mutter und Familienmensch bestens vereinbar. Zur allgemeinen Bildungsthematik und darüber, wie es gelingt, frühzeitig das Interesse an einem Berufsleben im digital-technischen Umfeld zu wecken, tauschten sich am 21. April 2022 die Expertinnen Maria Kirschner, Managing Director bei Kyndryl Austria GmbH, Ingrid Rattinger, Managing Partnerin Talent bei EY Österreich, Rebecca Schiffbänker, Prokuristin der Fabasoft AG und Christina Wilfinger, Geschäftsführerin der SAP Österreich GmbH, auf dem Podium im K47 in Wien aus.

#### **Gründung der Fabasoft Approve GmbH mit Andreas Dangl als Geschäftsführer**

Das Produkt für digitales Daten- und Dokumentmanagement Fabasoft Approve ist seit 27. April 2022 eine eigenständige Gesellschaft. Die Geschäftsführung übernimmt Entrepreneur Andreas Dangl.

Das cloudbasierte Softwareprodukt für den Maschinen- und Anlagenbau vernetzt durch unternehmensübergreifende Prozesse alle Projektpartner in einer gemeinsamen Umgebung und bildet den gesamten Informationslebenszyklus rund um industrielle Erzeugnisse digital ab.

#### **Fabasoft Cloud und Mindbreeze InSpire erfüllen Anforderungen gemäß BSI C5, SOC2, COBIT 2019 und EU Cloud CoC (Fabasoft Cloud)**

Von Jänner bis April 2022 wurden Fabasoft Cloud Services und Mindbreeze InSpire SaaS Services im Rahmen eines ISAE 3000 Typ 2 Audits gemäß SOC2, BSI C5:2020 und COBIT 2019 (ISAE 3402) auditiert. Darüber hinaus erfolgte ein EU Cloud CoC-Audit der Fabasoft Cloud. Mit der Prüfung war die PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Deutschland betraut. Die finalen Prüfungsergebnisse erhielten Fabasoft und Mindbreeze als ISAE Audit Reports.

### Equity ratio

The equity ratio indicates the proportion of equity in total capital.

$$\frac{\text{Equity}}{\text{Total Capital}} \times 100$$

### Research & development ratio

Indicator that shows what proportion of the sales revenue the company reinvests in research and development.

$$\frac{\text{Expenses for research and development}}{\text{Revenue}} \times 100$$

## 2) Report, forecasts and other statements regarding future developments

### 2.1. Topics worthy of mention in the first half of the 2022/2023 fiscal year

#### Lufthansa Technik trusts in Xeditor

Lufthansa Technik AG, the world's leading provider of service in the field of civil aviation, uses the XML editor Xeditor for the creation and editing of job cards since April 2022. In the aviation industry, job cards serve as the basis for all of the activities in production.

#### Successful go-live of "ELAK im Bund"

Version 2022 successfully went live between 8 and 10 April 2022 as part of the project "ELAK new – Release 3". This means that mobile app extensions, the dashboard and the DMS are now available for around 14,500 employees of the Austrian federal administration in addition to many new features.

#### Fabasoft #nextlevel-Talk: "On the lookout for talent: IT companies competing for the best employees"

The competition for the best employees in the IT branch is becoming more intense. Companies are being required to make employees better offers, especially women, based on the motto: an exciting career in IT is perfectly consistent with the tasks of a mother and family life. As participants of the panel discussion that took place in the K47 Vienna on 21 April 2022, the experts Maria Kirschner, Managing Director of Kyndryl Austria GmbH, Ingrid Rattinger, Managing Partner Talent at EY Austria, Rebecca Schiffbänker, authorised representative of Fabasoft AG and Christina Wilfinger, Managing Director of SAP Österreich GmbH, exchanged ideas on the general topic of education and how to awake early interest in a professional life in a digital and technical environment.

#### Foundation of Fabasoft Approve GmbH with Andreas Dangl as Managing Director

The digital data and document management product Fabasoft Approve has been an independent company since 27 April 2022. Entrepreneur Andreas Dangl is taking over the management of the company.

The cloud-based software product for mechanical and plant engineering networks all project partners in a common environment through cross-company processes and digitally maps the entire information lifecycle around industrial products.

#### Fabasoft Cloud and Mindbreeze InSpire meet requirements in compliance with BSI C5, SOC2, COBIT 2019 and EU Cloud CoC (Fabasoft Cloud)

Fabasoft Cloud Services and Mindbreeze InSpire SaaS Services were audited from January to April 2022 as part of an ISAE 3000 Type 2 audit in compliance with SOC2, BSI C5:2020 and COBIT 2019 (ISAE 3402). Furthermore, the Fabasoft Cloud underwent a EU Cloud CoC audit. PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Germany was commissioned to carry out the audit. Fabasoft und Mindbreeze received the final results as ISAE audit reports.

### **Transformation des Vorstandes**

In Folge der Ankündigung von Mitgründer und Langzeitvorstand Leopold Bauernfeind, sich nach Ablauf seiner Vorstandsperiode nicht mehr um eine Verlängerung seines Vorstandsmandates zu bewerben, wurde mit dem Aufsichtsrat der Fabasoft AG eine Transformation des Vorstandes eingeleitet und im Laufe des ersten Quartals 2022/2023 umgesetzt: Gründungsvorstand und Co-CEO Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann wurde vom Aufsichtsrat mit Wirksamkeit 1. Mai 2022 zum Vorsitzenden des Vorstandes (CEO) ernannt.

Ebenfalls mit 1. Mai 2022 wurde Herr Oliver Albl als Chief Technical Officer (CTO) in den Vorstand bestellt. Darüber hinaus hat der Aufsichtsrat der Fabasoft AG in seiner Sitzung vom 9. Mai 2022 beschlossen, Herrn Matthias Wodniok, Geschäftsführer der Fabasoft Deutschland GmbH, mit 1. Juli 2022 als weiteres Vorstandsmitglied für den Vorstandsbereich eGov zu bestellen.

Nachdem die beiden neuen Vorstandsmitglieder bereits über eine langjährige einschlägige und unternehmensinterne Erfahrung verfügen, hat Herr Bauernfeind bereits mit 30. Juni 2022 sein Vorstandsmandat niedergelegt und steht nunmehr im Rahmen eines Executive Committees beratend bis Ende März 2023 zur Verfügung.

### **Mindbreeze und Integrated Digital Technologies kooperieren zukünftig im Bereich der intelligenten Informationsbereitstellung**

Mindbreeze und Integrated Digital Technologies starten eine strategische Partnerschaft im Bereich intelligentes Wissensmanagement. Der Spezialist für Datenanalyse, künstliche Intelligenz und Datenwissenschaft unterstützt Kunden bei der Umsetzung und Einführung fortschrittlicher Technologien, mit dem Ziel, die digitale Transformation voranzutreiben.

### **ifb produziert Seminausschreibungen mit Xpublisher**

Das Institut zur Fortbildung von Betriebsräten GmbH & Co. KG (ifb) nutzt ab sofort Xpublisher, um seine Seminare auszuschreiben und zu bewerben. Mit dem Redaktionssystem erstellt, verwaltet und publiziert ifb seine Inhalte zentral und medienneutral. Zu den wichtigsten Kanälen zählen Printkataloge und die offizielle Website.

### **Mindbreeze Insight Services für unabhängige Softwareanbieter**

Mindbreeze entwickelt sein Sortiment für unabhängige Softwareanbieter (ISV) weiter. Mit Insight Services, High-End-Lösungen für intelligentes Verstehen von Informationen und Insight Apps, Anwendungen für eine ganzheitliche Sicht auf Daten, stellt Mindbreeze Partnern innovative und sofort einsetzbare Services zur Verfügung. Damit begegnet Mindbreeze der steigenden Nachfrage im Softwaremarkt nach schlüsselfertigen, KI-basierten Lösungen für effiziente Datenanalyse und Informationsbeschaffung.

Die von Mindbreeze entwickelten Insight Services bieten ISVs eine leicht zugängliche Rundum-Lösung zur Erschließung neuer Geschäftspotenziale. Durch die Integration in ihre eigenen Anwendungen bieten sie Partnern und deren Kunden einen unmittelbaren Business Value, ganz ohne die Notwendigkeit einer Eigenentwicklung. Die Insight Services umfassen die Bereiche Entity Recognition, Klassifizierung, Semantic Relations, Proactive Insights, Knowledge Extraction und natürliche Sprachverarbeitung (NLP). Die Bereitstellung eines Gesamtangebots in einem einzigen Integrationsschritt macht darüber hinaus die Recherche nach mehreren verschiedenen Lösungen obsolet.

### **Fabasoft #nextlevel-Talk: „Diversität und Inklusion: Wie Chancengleichheit und Digitalisierung zum Unternehmenserfolg beitragen“**

Rund 15 Prozent der Österreicher:innen leben mit einer Beeinträchtigung, das sind mehr als 1,3 Millionen Menschen. Den Themenbereichen Diversität und Inklusion kommt insofern eine große Bedeutung zu. Welche Chancen sich dadurch ergeben, welche Rolle inkludierende Strategien sowohl im Schulunterricht als auch in der Weiterbildung in Unternehmen spielt und welchen Beitrag die Digitalisierung zur gewünschten Barrierefreiheit leisten kann, wurde beim #nextlevel-Talk am 2. Juni 2022 im ThirtyFive in Wien diskutiert. Neben Fabasoft CTO Oliver Albl nahmen Anna Marton, CEO der Specialisterne Austria, Werner Rosenberger, Barrierefreiheitsexperte der HGBS-GmbH, Gabriele Tamandl, Programm Director von EY Entrepreneur Of The Year und Doris Wagner, Sektionschefin im Bildungsministerium, an der Podiumsdiskussion teil.

### **Transformation of the Managing Board**

As a consequence of the announcement submitted by co-founder and long-term member of the Managing Board Leopold Bauernfeind on 8 March 2022, that he will not be applying for an extension of his place on the Managing Board when his current term expires, a transformation was initiated in cooperation with the Supervisory Board and implemented during the first quarter 2022/2023: Founding member of the Managing Board and Co-CEO Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann was appointed Chairman of the Managing Board (CEO) by the Supervisory Board with effect from 1 May 2022.

Mr. Oliver Albl was appointed to the Managing Board as Chief Technical Officer (CTO) with effect from 1 May 2022. In addition, at its meeting on 9 May 2022, the Supervisory Board of Fabasoft AG resolved to appoint Mr Matthias Wodniok, Managing Director of Fabasoft Deutschland GmbH, as an additional member of the Managing Board for the Fabasoft eGov-Suite Business area, with effect from 1 July 2022.

As both new members of the Managing Board have gained many years of relevant and in-house experience, Mr. Bauernfeind has already resigned his position on the Managing Board on 30 June 2022 and now is available in a consultative capacity as part of an Executive Committee until the end of March 2023.

### **Mindbreeze and Integrated Digital Technologies to partner in the field of intelligent information provision**

Mindbreeze and Integrated Digital Technologies launched a strategic partnership in the field of intelligent knowledge management. Integrated Digital Technologies is a specialist in data analytics, artificial intelligence and data science, supporting customers in the implementation and introduction of advanced technologies with the aim of driving digital transformation.

### **ifb uses Xpublisher to produce calls for seminar proposals**

The Institut zur Fortbildung von Betriebsräten GmbH & Co. KG (ifb) is now using Xpublisher to announce calls for proposals and advertise its seminars. Using the editorial system, ifb produces, manages, and publishes its content centrally and in a fully media-neutral format. The main channels include printed catalogs and its official website.

### **Mindbreeze Insight Services for Independent Software Vendors**

Mindbreeze is further developing its range of products for independent software vendors (ISV). With Insight Services, high-end solutions for intelligent information understanding, and Insight Apps, applications for the holistic view of information, Mindbreeze provides partners with innovative and ready-to-use services. In this way, Mindbreeze is meeting the growing demand in the software market for turnkey, AI-based solutions for efficient data analysis and information insight.

Mindbreeze Insight Services provide an accessible, all-in-one solution for ISVs to unlock new business potential. By integrating them into their applications, they offer their customers added value quickly without a full implementation. Mindbreeze Insight Services include entity recognition, classification, semantic relations, proactive insights, knowledge extraction, and natural language processing (NLP). Delivering a full-featured offering with just a single integration eliminates the need to search for multiple solutions.

### **Fabasoft #nextlevel-Talk: “Diversity and Inclusion: how equal opportunities and digitalisation contribute to the success of a company”**

Around 15 percent of Austrians live with an impairment, that is over 1.3 million people. The topics diversity and inclusion are therefore of great importance. The opportunities diversity opens up, the role inclusive strategies play in both school lessons and further education within a company and the contribution digitalisation can make to achieve the desired accessibility were the topics discussed during the #nextlevel-Talk on 2 June 2022 in the ThirtyFive in Vienna. Fabasoft CTO Oliver Albl was joined in the panel discussion by Anna Marton, CEO of Specialisterne Austria, Werner Rosenberger, an expert on accessibility from HGBS-GmbH, Gabriele Tamandl, Programme Director of EY Entrepreneur Of The Year and Doris Wagner, Department Head in the Ministry of Education.

### **Erfolgreiche WACA-Rezertifizierung für die Fabasoft Cloud**

Die Fabasoft Cloud erfüllt die Anforderungen der WCAG 2.1 – AA für barrierefreie Webinhalte in hohem Maße und erhielt dafür im Juni 2022 vom TÜV Austria erneut das WACA-Zertifikat (Web Accessibility Certificate Austria) in der Stufe Silber. Diese Web-Applikation schließt keine User aus und ermöglicht allen Menschen die optimale Bedienung, auch mit den benötigten Eingabe-/Ausgabegeräten wie Tastatur, Spracheingabe, Bildschirmleseprogramm usw.

Das WACA-Zertifikat ist Österreichs erstes und einziges Qualitätssiegel, um Barrierefreiheit im Web (Website-/Applikationen) nach den internationalen W3C-Richtlinien nach außen hin erkennbar zu machen. Bereits im Oktober 2019 zeichnete die Österreichische Computer Gesellschaft (OCG) Fabasoft als ersten Anbieter in Europa für ihre Web-App mit dem WACA-Zertifikat in Silber aus. Im Juni 2022 erfolgte die Rezertifizierung durch die unabhängige Prüfungsstelle TÜV Austria.

### **Mindbreeze verhilft EVG zu mehr Wissen**

Der Entwickler und Hersteller von Anlagen für Waferbonding- und Lithographieanwendungen in der Halbleiterindustrie, Mikrosystemtechnik und Nanotechnologie EV Group (EVG) treibt die digitale Transformation mit unterschiedlichen Initiativen voran. Als Teil dieses Vorhabens setzt EVG Mindbreeze InSpire als unternehmensweite Wissensmanagementlösung basierend auf Methoden der künstlichen Intelligenz ein. Mitarbeiter:innen aus verschiedenen Fachbereichen erhalten damit einen raschen und übersichtlichen Zugang zu benötigten Informationen.

### **Regionalmedien Austria vertraut auf die Vertragsmanagement-Software von Fabasoft**

Seit Februar 2022 digitalisiert das österreichische Medienunternehmen RegionalMedien Austria AG die Vereinbarungen der gesamten Unternehmensgruppe mit Contracts on Fabasoft PROCECO. Die cloudbasierte Standardsoftware bietet durch die weitreichende Prozessautomatisierung ein nachhaltig ressourcenschonendes Vertragsmanagement.

### **Fabasoft erwirbt Mehrheit an Schweizer Software- und Technologieunternehmen 4teamwork AG**

Die Fabasoft AG unterzeichnete am 2. September 2022 einen Kauf- und Beteiligungsvertrag über den Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an der 4teamwork AG mit Sitz in Bern. Das Closing dazu fand am 14. Oktober 2022 statt. Nach vollständiger Umsetzung des Vertrages wird die Fabasoft AG 70 % der Anteile an der neuen Fabasoft 4teamwork AG halten. Der bisherige CEO der 4teamwork AG, Dr. Pascal Habegger bleibt mit 30 % an der Fabasoft 4teamwork AG beteiligt und treibt in seiner bestehenden Rolle die weitere Expansion voran.

Die 4teamwork AG wurde 2003 gegründet und hat sich unter der Führung des Informatikers und renommierten Experten für Cloud- und E-Government-Lösungen, Dr. Pascal Habegger, zu einem der wichtigsten IT-Dienstleister für die öffentlichen Verwaltungen von Kantonen, Städten und Gemeinden in der Schweiz etabliert.

### **Mindbreeze InSpire zum Trend-Setting Product 2022 ernannt**

Mindbreeze wurde für seine innovative Insight Engine Mindbreeze InSpire erneut zum Trend-Setting Product 2022 ernannt. Das US-amerikanische Magazin KMWorld stellt die jährliche Trend-Setting Products-Liste zusammen, um innovative Lösungen vorzustellen, die es Unternehmen ermöglichen, Informationen effizient zu verarbeiten, um Mitarbeiter:innen zu entlasten und die digitale Transformation voranzutreiben.

### **Legal Tech Barometer 2022: Smartes Vertragsmanagement als oberste Priorität bei Rechtsabteilungen**

Digitales Arbeiten im Rechtsbereich entwickelt sich zunehmend zum Standard, Stichwort „Legal Tech“. Zu dieser Erkenntnis kommt das „Legal Tech Barometer 2022“, das die Plattform Future-Law in Zusammenarbeit mit Contracts on Fabasoft PROCECO und LexisNexis am 12. September 2022 in Wien präsentierte. Die österreichweite Befragung von Jurist:innen aus Unternehmen, Anwaltskanzleien und dem öffentlichen Bereich führt vor Augen, welche Zukunftsthemen die Branche dieses Jahr wirklich bewegen, und wo Optimierungspotenziale liegen.

### **Fabasoft egovdays 2022**

Im September fanden die Fabasoft egovdays 2022 in Wien und München statt. Fabasoft präsentierte neben neuen Produktinnovationen und Trends aus den Bereichen E-Government und Wissensmanagement auch Fabasoft PROCECO, das neue Business Process Ökosystem für digitale Geschäftsprozesse. Die Teilnehmenden nutzen die Veranstaltung zum intensiven Networking und Erfahrungsaustausch.



### **Successful WACA recertification for Fabasoft Cloud**

Fabasoft Cloud fulfills the WCAG 2.1 AA requirements for accessible web content with a high degree of compliance and thus was once again awarded the WACA Certificate (Web Accessibility Certificate Austria) at the Silver level by TÜV Austria in June 2022. The Fabasoft Cloud web application enables optimal operation for all people and does not exclude any user, regarding the required input/output devices such as keyboard, voice input, screen reader, and the like.

The WACA certificate is Austria's first and only quality seal intended to make web accessibility (website and web applications) visible to the public in accordance with the international W3C guidelines. In October 2019, Fabasoft was the first provider in Europe to be awarded the WACA Silver Certificate by the Austrian Computer Society (OCG) for its web app. In June 2022 independent auditing body TÜV Austria recertified the company.

### **Mindbreeze helps EVG to gain more knowledge**

The developer and manufacturer of equipment for wafer bonding and lithography applications in the semiconductor industry, microsystems technology and nanotechnology EV Group (EVG) is driving digital transformation with various initiatives. As part of this effort, EVG is deploying Mindbreeze InSpire as an enterprise-wide knowledge management solution based on artificial intelligence methods. This gives employees from different departments quick and clear access to the information they need.

### **Regionalmedien Austria relies on Fabasoft's contract management software**

Since February 2022, the Austrian media company RegionalMedien Austria AG has been digitizing the agreements of the entire group of companies with Contracts on Fabasoft PROCECO. The cloud-based standard software offers sustainable, resource-efficient contract management through extensive process automation.

### **Fabasoft acquires majority stake in Swiss software and technology company 4teamwork AG**

On 2 September 2022, Fabasoft AG signed a purchase and participation agreement for the acquisition of a majority stake in 4teamwork AG, headquartered in Bern. The closing took place on 14 October 2022. After full implementation of the contract, Fabasoft AG will hold 70% of the shares in the new Fabasoft 4teamwork AG. The current CEO of 4teamwork AG, Dr. Pascal Habegger will retain a 30% stake in Fabasoft 4teamwork AG and will drive further expansion in his existing role.

4teamwork AG was founded in 2003 and – under the leadership of the computer scientist and renowned expert for cloud and e-government solutions, Dr. Pascal Habegger – has established itself as one of the most important IT service providers for the public administrations of cantons, cities and municipalities in Switzerland.

### **Mindbreeze InSpire named 2022 Trend-Setting Product**

Mindbreeze has once again been named a 2022 Trend-Setting Product for its innovative insight engine Mindbreeze InSpire. The US magazine KMWorld compiles the annual Trend-Setting Products list to showcase innovative solutions that enable companies processing information efficiently to free up employees and drive digital transformation.

### **Legal Tech Barometer 2022: Smart contract management as top priority for legal departments**

Digital work in the legal sector is increasingly becoming the standard, keyword "Legal Tech". This is the conclusion of the "Legal Tech Barometer 2022", which was presented by the Future-Law platform in cooperation with Contracts on Fabasoft PROCECO and LexisNexis on September 12, 2022 in Vienna. The Austria-wide survey of lawyers from companies, law firms and the public sector shows which future topics will really move the industry this year and where potential for optimization can be found.

### **Fabasoft egovdays 2022**

In September, Fabasoft egovdays 2022 took place in Vienna and Munich. Fabasoft presented new product innovations and trends from the fields of e-government and knowledge management as well as Fabasoft PROCECO, the new business process ecosystem for digital business processes. The participants used the event for intensive networking and exchange of experiences.

### **#nextlevel-Talk: Freiheit und Sinn für alle**

Am 15. September 2022 fand in der Aula der Wissenschaften der Fabasoft #nextlevel-Talk mit dem deutschen Philosophen und Schriftsteller Richard David Precht statt. In seiner Keynote zum Thema „Freiheit für alle“ thematisierte er die durch die aktuelle Überflusgesellschaft bedingten Veränderungen in der Arbeitswelt. In der anschließenden Podiumsdiskussion lieferten Helmut Fallmann und der Autor Antworten auf die Fragen, welche Gestaltungsaufgaben auf Politik, Wirtschaft und Gesellschaft zukommen und welchen Beitrag dabei die Digitalisierung leisten kann.

## **2.2. Produkte, Forschung und Entwicklung**

Im Fabasoft Konzern zeichnen dedizierte Produktteams für die produktbezogene Forschung und Softwareentwicklung verantwortlich. Die Entwicklungstätigkeit dieser Teams folgt dem agilen Methoden-Framework „Scrum“ mit dem Ziel, Innovation und Mehrwert gemäß den Grundsätzen „Quality, Usability & Style“ zu schaffen. Regelmäßiges Feedback von Bestandskunden und aus Analystengesprächen sowie kontinuierliche Marktbeobachtung werden genutzt, um Markttrends frühzeitig auszumachen und in die Produktentwicklung einfließen zu lassen. Des Weiteren werden in internationalen Kooperationen Forschungsthemen im Rahmen der Digitalisierung bearbeitet.

### **Mindbreeze InSpire**

Bei Mindbreeze lag der Forschungs- und Entwicklungsschwerpunkt im ersten Halbjahr 2022/2023 auf der Beantwortung von Fragestellungen auf Basis des Mindbreeze Index durch sogenanntes Natural Language Question Answering (NLQA). Zum anderen galt ein Entwicklungsschwerpunkt der Erweiterung von Insight Apps durch die Möglichkeit Informationen suchbasiert über die In-Memory Graphen-Repräsentation aggregieren zu können. Somit können höherwertige Auswertungen direkt in Mindbreeze InSpire Insight Apps visualisiert und interaktiv verknüpft werden.

Ein wichtiger Anwendungsfall der Informationsaggregation war die Domäne der Expertensuche. Durch Anbindung und Verknüpfung von Personen sowie Dokumenten und Inhalten, die von Personen erfasst wurden, kann Mindbreeze automatisch ohne die explizite Angabe von Skills automatisch Experten in der Organisation identifizieren und diese über eine InSight App nach Relevanz darstellen.

Die Erweiterung und Skalierung der Anbindungen von Datenquellen (Konnektoren) war ein weiterer bedeutsamer Punkt im Bereich Forschung und Entwicklung. Dazu arbeitete das Team neben der Verbesserung bestehender Verfahren intensiv an neuen Integrationsmustern für Datenquellen, wie beispielsweise der Volltextindizierung von Videoinhalten und der Anbindung an die Zoho-Plattform oder die Anbindung an Box. Auch der SharePoint-Online sowie der ServiceNow-Connector wurden mit zahlreichen Erweiterungen ausgestattet.

Darüber hinaus befasste sich das Entwicklungsteam laufend und intensiv mit dem Thema der weiteren Vereinfachung der Handhabung des Gesamtsystems bei Inbetriebnahme, Konfiguration und Wartung.

### **Fabasoft Mindbreeze Enterprise**

Durch die Erweiterung der Suchanwendungskomponenten im Bereich von Charts und Visualisierungen können anwenderfreundliche Dashboards in der Fabasoft eGov-Suite und in Fabasoft Folio zur Informationsvisualisierung im Anwendungskontext dieser Produkte realisiert werden.

### **Fabasoft Cloud**

Der Schwerpunkt der Forschung und Entwicklung im ersten Halbjahr des Geschäftsjahrs 2022/2023 lag in der Bereitstellung von Funktionalitäten, die für die Entwicklung neuer Solutions auf Basis von Fabasoft PROCECO erforderlich waren. Neben einer Vielzahl von Erweiterungen in der Fabasoft Cloud sind insbesondere die neuen Objektlisten, die auf einer Mindbreeze Suche basieren und in der Benutzeroberfläche des Browser Clients zur Verfügung stehen oder die neue Strukturansicht, mit der Teilbäume von Objektstrukturen lösungsspezifisch angezeigt werden können, hervorzuheben. Diese Funktionalitäten fanden unmittelbar Eingang in die Lösungen Xpublisher on Fabasoft PROCECO und KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO.

In den Mobile Apps für Android und iOS steht nun auch der Rollenwechsel zur Verfügung, der insbesondere in On-Premises-Installationen der Fabasoft eGov-Suite Anklang findet.

### **#nextlevel-Talk: freedom and meaning for all**

On September 15, 2022, the Fabasoft #nextlevel Talk with German philosopher and author Richard David Precht took place in the Aula der Wissenschaften in Vienna. In his keynote speech on the topic of “Freedom for All”, he addressed the changes in the world of work caused by the current affluent society. In the panel discussion that followed, Helmut Fallmann and the author answered questions about the challenges facing politics, business and society and what contribution digitisation can make.

## **2.2. Products, research and development**

There are dedicated product teams within the Fabasoft Group responsible for product-related research and for software development. The development activities of these teams are based on the agile method framework “Scrum”, with the aim of creating innovation and added value in compliance with the principles “quality, usability & style”. Regular feedback from existing customers, analyst meetings and continuous monitoring of the market are used for the early recognition of market trends and their integration into product development. Moreover, research topics were handled in international partnerships within the framework of digitisation.

### **Mindbreeze InSpire**

At Mindbreeze, the research and development focus in the first half of 2022/2023 was on answering questions based on the Mindbreeze Index using so-called Natural Language Question Answering (NLQA). On the other hand, one development focus was on the extension of Insight Apps by the possibility to aggregate information search-based via the in-memory graph representation. Thus, higher-quality evaluations can be visualized and interactively linked directly in Mindbreeze InSpire Insight Apps.

An important use case of information aggregation was the domain of expert search. By connecting and linking people as well as documents and content captured from people, Mindbreeze can automatically identify experts in the organization without explicitly specifying skills and present them by relevance via an InSight app.

The expansion and scaling of the connections of data sources (connectors) was another significant point in the area of research and development. To this end, in addition to improving existing processes, the team worked intensively on new integration patterns for data sources, such as the full-text indexing of video content and the connection to the Zoho platform or the connection to Box. The SharePoint Online as well as the ServiceNow connector were also equipped with numerous enhancements.

In addition, the development team continuously and intensively addressed the issue of further simplifying the handling of the overall system during commissioning, configuration and maintenance.

### **Fabasoft Mindbreeze Enterprise**

By extending the search application components in the area of charts and visualizations, user-friendly dashboards can be realized in Fabasoft eGov-Suite and Fabasoft Folio for information visualization in the application context of these products.

### **Fabasoft Cloud**

The focus of research and development in the first half of fiscal year 2022/2023 was on providing functionalities required for the development of new Solutions based on Fabasoft PROCECO. In addition to a large number of enhancements in the Fabasoft Cloud, particular mention should be made of the new object lists based on a Mindbreeze search and available in the user interface of the browser client or the new structure view, which can be used to display subtrees of object structures in a solution-specific manner. These functionalities were immediately incorporated into the solutions Xpublisher on Fabasoft PROCECO and KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO.

In the mobile apps for Android and iOS, role switching is now also available, which is particularly appealing in on-premises installations of the Fabasoft eGov-Suite.

Der Identity Provider der Fabasoft Cloud unterstützt nun auch die Authentifizierung auf Basis OpenID Connect. Diese Form der Authentifizierung wird in den neuen mobilen Apps von KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO genutzt.

Im Bereich der Dokumenten-Transformation wurde ein Video-Streaming-Service implementiert, mit dem die Darstellung und das Abspielen von Videos verbessert werden kann. Des Weiteren entstanden Komponenten und Services, die die Erstellung und Implementierung von Schnittstellen auf Basis des OpenAPI Standards wesentlich erleichtern, sodass Solution Developer Daten leichter mit Drittapplikationen teilen können.

Die hervorragende Zugänglichkeit (Accessibility) des Browser Clients für Menschen mit besonderen Bedürfnissen wurde im Juni dieses Jahres durch die Verleihung des WACA Zertifikats in Silber gemäß den Kriterien der WCAG 2.1 – AA durch die TÜV AUSTRIA GMBH bestätigt.

Administratoren haben nun die Möglichkeit, direkt in der Organisationsverwaltung der Fabasoft Cloud die Einstellungen des Fabasoft Cloud Clients vorzugeben. Ein Rollout über Group Policies durch die Zentrale IT ist nicht mehr erforderlich. Es ist auch über die Organisationsverwaltung ersichtlich, welche Version des Fabasoft Cloud Clients auf den Arbeitsplätzen der Anwender:innen installiert sind. Für große Cloud Organisationen können nun in der Fabasoft Cloud eigene Datenbereiche, somit eigene Datenbanken bzw. Ablagebereiche für Dokumente, bereitgestellt werden. Damit wird für eine noch bessere Datensegregation gesorgt.

### **Approve on Fabasoft PROCECO**

Bei Approve stand die Weiterentwicklung des technischen Dokumentenmanagements im Fokus, um Kundenanforderungen hinsichtlich des prozessgesteuerten Datenaustauschs entlang der gesamten Werkschöpfungskette unter Einbeziehung von externen Beteiligten wie etwa Lieferanten und Kunden umzusetzen. Darüber hinaus wurden weitere Anwendungsfälle im Bereich des Qualitätsmanagements (Computer-Aided Quality, CAQ) implementiert.

### **Contracts on Fabasoft PROCECO**

Für die PROCECO Solution Contracts forschte das Team intensiv an dem erweiterten KI-Einsatz zur automatischen Klassifizierung von Verträgen und zur automatisierten Erkennung von strukturierten Daten (Vertragspartner, Beginn, Laufzeit, Kündigungsfrist etc.) aus Vertragsdokumenten. Kern dieser KI-Technologie ist ein mit Mindbreeze InSpire trainiertes Modell, welches laufend weiterentwickelt wird.

### **KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO**

Bei KnowledgeFox stand die Entwicklung der Anbindung an Fabasoft PROCECO im Vordergrund. Dafür wurden die bestehenden Apps an die Cloudlösung angepasst und das Backend sowohl inhaltlich als auch technisch neugestaltet. Zudem wurde DeepL als Dienst für automatisierte maschinelle Übersetzung in die Solution integriert, um Kunden eine einfache und hochwertige Lösung für die Mehrsprachigkeit von Kursen anzubieten.

### **Xpublisher on Fabasoft PROCECO**

Schwerpunkt des Xpublisher Entwicklungsteams im Berichtszeitraum war die Neuentwicklung von Xpublisher auf Basis von Fabasoft PROCECO. Mit der neuen, SaaS-basierten Lösung auf Basis des Fabasoft PROCECO Ökosystems wird der Funktionsumfang und die Sicherheit von Xpublisher nachhaltig erhöht und der „time-to-value“ stark verkürzt.

Das Xeditor-Entwicklungsteam fokussierte sich auf eine nahtlose Integration und einfache Konfiguration von Xeditor in Xpublisher on Fabasoft PROCECO.

### **eGov-Suite on Fabasoft PROCECO**

Das Entwicklungsteam der eGov-Suite beschäftigte sich im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023 mit der Entwicklung von vollständig in das Produkt integrierten Fachakten zur Abwicklung spezifischer Geschäfte im Zuge der Geschäftsverwaltung. Ein besonderes Augenmerk lag dabei auf dem Low-Code-/No-Code-Konzept. Dieses ermöglicht Anwender:innen Fachverfahren ohne Programmieraufwand selbst zu erstellen. Neben dem Objektmodell und den zugehörigen Formularen beispielsweise auch Themen wie Workflow, Gestaltung der Benutzeroberfläche, Initialisierungen und Vorlagen.

Des Weiteren wurden die Registerintegrationen vorangetrieben. Neben dem ZMR sind nun auch das österreichische Unternehmensregister angebunden und auf ähnliche Art und Weise zur Verfügung gestellt. In weiterer Folge wird auch das österreichische Adressregister angebunden.

The Fabasoft Cloud identity provider now also supports authentication based on OpenID Connect. This form of authentication is used in the new mobile apps of KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO.

In the area of document transformation, a video streaming service was implemented to improve the display and playback of videos. Furthermore, components and services were created that significantly facilitate the creation and implementation of interfaces based on the OpenAPI standard, so that solution developers can share data with third-party applications more easily.

The excellent accessibility of the browser client for people with special needs was confirmed in June of this year by the award of the WACA certificate in silver according to the criteria of WCAG 2.1 – AA by TÜV AUSTRIA GMBH.

Administrators now have the option of specifying the Fabasoft Cloud Client settings directly in the Fabasoft Cloud organization administration. A rollout via so-called group policies by the central IT is no longer necessary. It is also possible to see via the organization management which version of the Fabasoft Cloud Client is installed on the users' workstations. Large cloud organizations can now have their own data areas in the Fabasoft Cloud, i.e. their own databases or storage areas for documents. This ensures even better data aggregation.

### **Approve on Fabasoft PROCECO**

At Approve, the focus was on the further development of technical document management in order to implement customer requirements with regard to process-controlled data exchange along the entire supply chain with the involvement of external participants (suppliers and customers). In addition, further use cases were implemented in the area of quality management (Computer-Aided Quality, CAQ).

### **Contracts on Fabasoft PROCECO**

For the PROCECO Solution Contracts, the team conducted intensive research on the extended use of AI for the automatic classification of contracts and the automated recognition of structured data (contractual partner, start, term, cancellation period, etc.) from contract documents. The core of this AI technology is a model trained with Mindbreeze InSpire, which is continuously being further developed.

### **KnowledgeFox on Fabasoft PROCECO**

At KnowledgeFox, the focus was on developing the connection to Fabasoft PROCECO. For this purpose, the existing apps were adapted to the cloud solution and the backend was redesigned in terms of both content and technology. In addition, DeepL was integrated into the solution as a service for automated machine translation in order to offer customers a simple and high-quality solution for the multilingualism of courses.

### **Xpublisher on Fabasoft PROCECO**

The focus of the Xpublisher development team in the reporting period was the new development of Xpublisher based on Fabasoft PROCECO. The new SaaS-based solution based on the Fabasoft PROCECO ecosystem will sustainably increase the functional scope and security of Xpublisher and greatly shorten the "time-to-value".

The Xeditor development team focused on a seamless integration and easy configuration of Xeditor in Xpublisher on Fabasoft PROCECO.

### **eGov-Suite on Fabasoft PROCECO**

In the first half of the financial year 2022/2023, the eGov-Suite development team focused on the development of specialist files fully integrated into the product for processing specific transactions in the course of business management. Particular attention was paid to the low-code/no-code concept. This enables users to create specialized procedures themselves without any programming effort. In addition to the object model and the associated forms, for example, topics such as workflow, user interface design, initializations and templates were also addressed.

Furthermore, the register integration was advanced. In addition to the Austrian central registration register (ZMR), also the Austrian business register is now connected and made available in a similar manner. Subsequently, the Austrian address register will also be connected.

Durch die Weiterentwicklung im Bereich Automatisierung und durch verbesserte Bedienbarkeit sowohl am Arbeitsplatz als auch auf mobilen Endgeräten wurde die Effizienz der Arbeitsprozesse in der eGov-Suite wesentlich gesteigert.

Daneben begleitete das Entwicklungsteam aktuelle Innovations- und Roll-out-Projekte bei Kunden, um Produktfeedback möglichst kundennah aufzunehmen.

### **2.3. Ausblick**

#### **Transformation des Geschäftes**

Das Softwareproduktgeschäft des Fabasoft Konzerns unterliegt – einem allgemeinen Trend in der Softwareindustrie entsprechend – weiterhin einem Transformationsprozess: Die Nutzung der Softwareprodukte verschiebt sich von dem Modell des Erwerbes von Nutzungsrechten an diesen Produkten gegen Einmalgebühr, meist verbunden mit einem Pflegevertrag, in Richtung einer laufenden monatlichen Nutzungsgebühr für Cloud-Services, SaaS-Angebote und/oder Appliances.

Abhängig von den Zielmärkten verläuft dieser Transformationsprozess aktuell unterschiedlich: Bei öffentlichen Ausschreibungen werden im Kernbereich von Fabasoft (E-Akte) noch überwiegend Kauf-Modelle für die Software gefordert. Der Auftraggeber betreibt die Software dann häufig mit der Unterstützung durch Fabasoft in eigenen Rechenzentren. Bei privaten Auftraggebern sind Interessenten zunehmend flexibel in der Frage, ob die angestrebte Lösung als Cloud-Anwendung, über eine Appliance oder in Form eines klassischen On-Premises-Projektes umgesetzt werden soll.

Diese Entscheidung wird oft erst im Zuge des Bieterdialogs unter Abwägung von funktionalen, sicherheitstechnischen, ökonomischen und vor allem zeitlichen Gesichtspunkten getroffen. Fabasoft sieht sich in solchen Konstellationen hervorragend positioniert, da das verfügbare Produktportfolio diese Flexibilität unterstützt und auch hybride Modelle erlaubt.

Strukturell ist im Zusammenhang mit dem Appliance-Geschäft zu berücksichtigen, dass dieses eine vom Software-Lizenzgeschäft abweichende Charakteristik aufweist: Die Hardwarekomponenten der Appliances werden von Fabasoft bzw. Mindbreeze gekauft, die Kunden verpflichten sich zu einer fixen Laufzeit der Nutzung und leisten dafür periodische Zahlungen. Der Umsatz aus der Nutzung wird monatlich realisiert, ebenfalls monatlich werden die Hardwarekomponenten abgeschrieben.

Vertrieblich ist Fabasoft insgesamt weiterhin bestrebt, das Modell des Direktvertriebes in jenen Ländern, wo der Fabasoft Konzern über eigene Gesellschaften tätig ist und welches auch teilweise mit einem intensiven projektseitigen Engagement in der Umsetzungsphase einhergeht, um ein indirektes, partnerorientiertes, internationales Vertriebs- und Marketingmodell insbesondere für Produkte des Fabasoft Ökosystems weiter zu ergänzen.

#### **Das Fabasoft Ökosystem für digitale Geschäftsprozesse**

Dem zunehmenden Trend der digitalen Transformation entsprechend liegt der Fokus weiterhin darauf, Fabasoft PROCECO als Ökosystem für unternehmensinterne sowie -übergreifende Geschäftsprozesse weiterzuentwickeln und auszubauen. Den Marktauftritt der bestehenden und zukünftigen PROCECO Solutions und die Sichtbarkeit in den einzelnen Zielmärkten zu erhöhen, bleiben dabei zentrale Aufgaben.

Fabasoft setzt dabei weiterhin auf Standardisierung und rasche Einsatzbarkeit, um den Kundenanforderungen nach sofort nutzbaren Lösungen gerecht zu werden.

Die Weiterentwicklung der Solutions geht mit der Strategie einher, Fabasoft PROCECO als Ökosystem für digitale Geschäftsprozesse zu etablieren, auf dem sich auch Lösungen von Partnerunternehmen aufsetzen lassen. Der aktuellen und steigenden Marktnachfrage nach hochskalierbaren und flexiblen Geschäftsanwendungen wird somit Rechnung getragen.

Further developments in the area of automation and improved usability both at the workstation and on mobile devices have significantly increased the efficiency of work processes in the eGov-Suite.

In addition, the development team supported current innovation and roll-out projects at customers in order to record product feedback as closely as possible to the customer.

### **2.3. Outlook**

#### **Transformation of the business**

Pursuant to a general trend in the software industry as a whole, the software product business of the Fabasoft Group continues to undergo a transformation process: the use of software products is moving away from the model of purchasing user rights for these products against a one-off fee – usually linked to a maintenance contract – more in the direction of an ongoing monthly user fee for cloud services, SaaS offers and/or appliances.

The course of this transformation varies currently depending on the target markets: in the case of public tenders, primarily still the purchase models for the software in the core area of Fabasoft (electronic records management system) are demanded. The customer then operates the software with the support of Fabasoft in its own data centres. In the case of private customers the interest is becoming increasingly flexible whether the desired solution is to be realised as a cloud application, via an appliance or in the form of a classic on-premises project.

Often this decision is only made in the course of the bidder dialogue, taking functional, safety-related, economic and most especially time aspects into consideration. Fabasoft believes it is well positioned in this respect because the available product portfolio provides just such a flexibility and also supports hybrid models.

It must be taken into account that the structure of the appliance business differs in its nature from the software licence business: the hardware components of the appliances are purchased by Fabasoft or Mindbreeze, the customer undertakes to pay periodically for the use that is agreed for a fixed period of time. The revenue for use is received monthly and the hardware components are also amortised on a monthly basis.

Fabasoft continues in its endeavours to further extend the direct sales model in those countries where the Fabasoft Group operates via its own companies and which also entails intensive commitment from the project side in the implementation phase, to encompass an indirect, partner-orientated, international sales and marketing model in particular for products of the Fabasoft Ecosystem.

#### **The Fabasoft Ecosystem for digital business processes**

In line with the increasing trend of digital transformation, the focus remains on further developing and expanding Fabasoft PROCECO as an ecosystem for internal and cross-company business processes. Increasing the market presence of existing and future PROCECO solutions and their visibility in the individual target markets remain key tasks.

Fabasoft continues to concentrate thereby on standardisation and speed of utilisation, in order to fulfil customer requirements for solutions that can be used immediately.

The further development of the solutions goes hand in hand with the strategy of establishing Fabasoft PROCECO as an ecosystem for digital business processes, on which solutions from partner companies can also be built. The current and increasing market demand for highly scalable and flexible business applications is thus taken into account.

### **Entwicklung bestimmter Aufwandspositionen**

Für die Nutzung von Zukunftschancen und für die Weiterentwicklung des Fabasoft Konzerns werden die Schwerpunkte des Mitteleinsatzes der Folgequartale weiterhin in den Feldern Produktinnovation, Stärkung von Vertrieb, Dienstleistung und Marketing und – als Voraussetzung dafür – in der Gewinnung neuer Talente für Fabasoft und in der Entwicklung der Stärken der bestehenden Teams gesehen. Aufgrund der insgesamt angespannten Situation betreffend die Verfügbarkeit von hochqualifizierten Fachkräften im IT-Sektor verbunden mit dem inflationsbedingten Auftrieb bei Gehältern insgesamt, muss in diesem Zusammenhang von einem weiteren Anstieg der Personalkosten ausgegangen werden.

Einen Schwerpunkt hinsichtlich der erforderlichen Investitionen bildet die weitere Entwicklung von Mindbreeze: Wenn es gelingt, wie angestrebt, eine erfolgreiche internationale Partnerinfrastruktur auf- und auszubauen, gehen damit erhebliche Vorab-Investitionen, insbesondere in internationales Marketing, überregionale Präsenz, Partnerbetreuung und den personellen Ausbau in diesem Segment einher.

Des Weiteren soll auch in die Weiterentwicklung, den Vertrieb und die Vermarktung inhaltlich fokussierter Lösungsangebote basierend auf Fabasoft PROCECO investiert werden. Dabei sollen sowohl unternehmerisch ausgerichtete organische Wachstumsmöglichkeiten, als auch anorganische (M&A) Optionen evaluiert und wahrgenommen werden.

Analog zur Entwicklung im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023 werden die Reisetätigkeit und damit auch die diesbezüglichen Aufwände im Fabasoft Konzern in den bevorstehenden Quartalen voraussichtlich weiter ansteigen. Dies wird sowohl die Bereiche des Bestandskundenkontaktes und der Projektarbeit als auch vor allem Vertriebs- und Marketingaktivitäten sowie Aus- und Weiterbildungen (z.B. Besuch von internationalen Konferenzen) betreffen.

Diese Expansionsmaßnahmen werden auch weiterhin ergebnismindernd auf die Profitabilität wirken.

### **Fazit**

Der Fabasoft Konzern, welcher die Kernthemen des Digitalen Wandels mit seinem umfassenden und praxiserprobten Produkt- und Leistungsangebot erfolgreich umsetzt, sollte auch in einem schwierigen, von weltpolitischen und weltwirtschaftlichen Verwerfungen geprägten Marktumfeld weiterhin chancenreich aufgestellt sein.

Große Bestandskunden bestätigten auch, dass der gemeinsame, konsistente, zeit- und ortsunabhängige digitale Zugriff auf Geschäftsunterlagen und Unternehmensprozesse ein wesentlicher Faktor für sie war, die Einschränkungen und Herausforderungen der COVID-19 Pandemie erfolgreich zu meistern. Fabasoft verzeichnet darüber hinaus weiterhin Anfragen von potenziellen Neukunden, die im Zuge der COVID-19-bedingten Arbeitsrealitäten die Grenzen ihrer bisherigen Digitalisierungserfolge erfahren mussten. Speziell das schnelle und effiziente Auffinden von Information über Systemgrenzen hinweg wird hier als Anforderung und Zielsetzung formuliert.

Das für Fabasoft sehr wichtige Geschäft mit öffentlichen Auftraggebern stellte sich im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023 erneut stabil und chancenreich dar.

Die positive Kundenresonanz reflektiert die Innovationskraft und die Lösungskompetenz im Fabasoft Konzern. Die weitere Entwicklung wird stark davon abhängen, inwieweit und wie schnell diese positive Marktresonanz auch in Form von entsprechend großen (Neu-)Kundenbestellungen realisiert und eine weitere Skalierung des Geschäftsmodells erreicht werden kann.

Das Unternehmen beabsichtigt, auch in einem schwierigen Umfeld, sich bietende Chancen, beispielsweise im Recruiting hochkarätiger Talente oder bei der Verfolgung anorganischer Expansions- und Wachstumsoptionen, wahrzunehmen.

Weiterhin wird – nicht zuletzt unter Berücksichtigung der soliden Cash-Position des Konzerns – der Verfolgung von als zukunftsorientiert und nachhaltig eingeschätzten Themen gegebenenfalls Priorität vor kurzfristigen Profitabilitätsüberlegungen eingeräumt werden.



### **Development of certain expense items**

In order to exploit future opportunities and further develop the Fabasoft Group, the focus of resources in subsequent quarters will continue to be on product innovation, strengthening sales, service and marketing, and – as a prerequisite for this – on attracting new talent to Fabasoft and developing the strengths of existing teams. Due to the generally tense situation regarding the availability of highly qualified specialists in the IT sector, combined with the inflation-related upturn in salaries overall, a further increase in personnel costs must be assumed in this context.

One focal point with regard to the required investments is the further development of Mindbreeze: If it is possible to establish and expand a successful international partner infrastructure, as intended, this will entail considerable upfront investments, particularly in international marketing, a cross-regional presence, partner support, and the expansion of personnel in this segment.

Furthermore, investments will be made in the further development, sales and marketing of content-focused solutions based on Fabasoft PROCECO. Both entrepreneurial organic growth opportunities and inorganic (M&A) options are to be evaluated and exploited.

In line with developments in the first half of the fiscal year 2022/2023, travel activity and thus the related expenses in the Fabasoft Group are expected to increase further in the coming quarters. This will affect both the areas of contact with existing customers and project work as well as, above all, sales and marketing activities and training and further education (e.g. attendance at international conferences).

These expansion measures will continue to have a negative impact on profitability.

### **Conclusion**

The Fabasoft Group, which successfully implements the core issues of digital transformation with its comprehensive and field-tested range of products and services, should continue to be well positioned for opportunities even in a difficult market environment characterized by global political and economic upheavals.

Large existing customers also confirmed that shared, consistent, time- and location-independent digital access to business records and enterprise processes was a key factor in their ability to successfully navigate the constraints and challenges of the COVID-19 pandemic. Fabasoft also continues to field inquiries from potential new customers who have experienced the limitations of their previous digitization successes in the wake of COVID-19-related work realities. In particular, the fast and efficient retrieval of information across system boundaries is formulated here as a requirement and objective.

Business with public-sector clients, which is very important for Fabasoft, was once again stable and full of opportunities in the first half of the fiscal year 2022/2023.

The positive response from customers reflects the innovative strength and solutions expertise in the Fabasoft Group. Further development will depend heavily on the extent to which and how quickly this positive market response can be realized in the form of correspondingly large (new) customer orders and further scaling of the business model can be achieved.

The company intends to seize opportunities as they arise, for example in recruiting high-caliber talent or pursuing inorganic expansion and growth options, even in a difficult environment.

Furthermore, not least in view of the Group's solid cash position, priority will be given where appropriate to the pursuit of issues judged to be future-oriented and sustainable over short-term profitability considerations.

### 3) Chancen- und Risikobericht

#### 3.1. Voraussichtliche Entwicklung des Fabasoft Konzerns

Chancen für den Fabasoft Konzern werden insbesondere in folgenden Bereichen gesehen:

##### **Neue PROCECO Solutions und Produktversionen**

Im Zuge der intensiven Forschungs- und Entwicklungstätigkeit im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2022/2023 wurden sowohl neue Versionen bestehender Produkte verfügbar gemacht als auch neue Produktangebote entwickelt. Daraus ergeben sich sowohl Chancen für Neugeschäft als auch für Zusatzgeschäft bei Bestandskunden. Speziell im Bereich des Neukundengeschäftes sollen Geschäftsmöglichkeiten in neuen vertikalen Märkten, in neuen Geografien und basierend auf neuen Vermarktungs- und Nutzungsmodellen geschaffen und ausgebaut werden. Dafür erfolgte beispielsweise die Weiterentwicklung der Fabasoft PROCECO Solutions und eine Erweiterung des Mindbreeze Partnernetzwerkes.

##### **Mindbreeze InSpire**

Mindbreeze forscht und entwickelt in den Bereichen Enterprise Search, Wissensmanagement und künstliche Intelligenz und erschließt sukzessive neue Einsatzfelder für diese Technologien.

Mindbreeze InSpire befindet sich bereits bei vielen internationalen Kunden im Produktiveinsatz. Mit der zunehmenden Sichtbarkeit am internationalen Markt und der positiven Bewertung durch Analystenhäuser rückte Mindbreeze auch in den Fokus von internationalen Großkunden und potenziellen Partnern. Darüber hinaus positionieren Analystenhäuser Mindbreeze InSpire als solide und leistungsfähige Basis mit flexiblen Betriebsmodellen, wenn es um die Einführung von Wissensmanagementanwendungen und Enterprise Search geht.

Besonderes Chancenpotenzial und Alleinstellungsmerkmal wird in der schnellen Anwendung für Geschäftsprozesse der jeweiligen Fachbereiche gesehen, welche das Produkt ohne Programmiererfordernis durch den bereitgestellten Insight App Designer ermöglicht sowie in der Bereitstellung umfangreicher Konnektoren zur Anbindung von Datenquellen und Funktionalitäten im Standardprodukt. Für das Verstehen von Information ist das Analysieren und Verarbeiten von natürlicher Sprache eine wesentliche Voraussetzung, die Mindbreeze durch den Einsatz von maschinellem Lernen und Natural Language Processing adressiert.

Zusätzlich zum Appliance Produktangebot werden insbesondere auch das Mindbreeze InSpire SaaS-Angebot und das hybride Betriebsmodell vermehrt genutzt. Im Berichtszeitraum wurden Kunden und Partner aus verschiedensten Branchen gewonnen und das Bestandskundengeschäft weiter ausgebaut. Um die Sichtbarkeit am Markt weiter zu erhöhen und die Marktposition zu stärken ist eine weitere Intensivierung der Marketing- und Vertriebsaktivitäten, sowie der Auf- und Ausbau von strategischen Partnerschaften geplant.

##### **Fabasoft PROCECO – Business Process Ecosystem**

Besonderes Chancenpotenzial und Alleinstellungsmerkmal wird in der schnellen Umsetzung von kundenspezifischen Anwendungsfällen in den Bereichen Vertragsmanagement oder dem technischen Datenmanagement gesehen.

Die Fabasoft PROCECO Solutions zeichnen sich durch ihre einfache Anbindung an bestehende IT-Landschaften aus und sind hoch skalierbar. Durch den grafischen Prozesseditor (BPMN 2.0) ist es möglich, komplexe Abstimmungs-, Prüf-, und Freigabeprozesse individuell ohne Programmierkenntnisse zu modellieren.

Die Digitale Signatur auf Basis der Fabasoft Secomo-Technologie erlaubt die durchgängige Abwicklung von Zeichnungsprozessen ohne Medienbrüche oder die Einbeziehung von externen Diensten. Dies erleichtert die Informationsbereitstellung und ermöglicht automatisierte Prozesse. Anwender:innen profitieren von einem System, mit dem mehrere Anwendungsfälle abgedeckt werden können, ohne die Arbeitsumgebung zu wechseln.

Chancen könnten sich für den Fabasoft Konzern dadurch eröffnen, dass die Themen Digitalisierung und Datenschutz bei vielen Unternehmen und Organisationen zunehmend strategische Bedeutung erlangen und sich daraus auch eine Reihe von konkreten Umsetzungserfordernissen ergeben. Fabasoft sieht sich in diesem Bereich gut positioniert und bietet mit ihren Cloud-Produkten ein leistungsfähiges Portfolio: Einerseits zur digitalen Dokumentenlenkung bzw. Digitalisierung von Geschäftsprozessen und andererseits als solide Basis um Datenschutz- und Compliance-Richtlinien besser entsprechen zu können.

### 3) Opportunities and risks report

#### 3.1. Prospective development of the Fabasoft Group

Opportunities for the Fabasoft Group are seen in the following areas in particular:

##### **New PROCECO Solutions and product versions**

In the course of intensive research and development activities in the first half of the fiscal year 2022/2023, both new versions of existing products were made available and new product offerings were developed. This will result in opportunities for both new business and additional business with existing customers. In the area of new customer business in particular, business opportunities are to be created and expanded in new vertical markets, in new geographies, and based on new marketing and usage models. To this end, for example, the Fabasoft PROCECO Solutions were further developed and the Mindbreeze partner network was expanded.

##### **Mindbreeze InSpire**

Mindbreeze researches and develops in the areas of enterprise search, knowledge management and artificial intelligence and is successively opening up new fields of application for these technologies.

Mindbreeze InSpire is already in productive use at many international customers. With the increasing visibility on the international market and the positive evaluation by analyst houses, Mindbreeze also moved into the focus of major international customers and potential partners. In addition, analyst houses position Mindbreeze InSpire as a solid and powerful basis with flexible operating models when it comes to the introduction of knowledge management applications and enterprise search.

Special opportunity potential and unique selling proposition is seen in the fast application for business processes of the respective departments, which the product enables without programming requirements through the provided Insight App Designer, as well as in the provision of extensive connectors for the connection of data sources and functionalities in the standard product. For the understanding of information, the analysis and processing of natural language is an essential prerequisite, which Mindbreeze addresses through the use of machine learning and natural language processing.

In addition to the appliance product offering, the Mindbreeze InSpire SaaS offering and the hybrid operating model in particular are also being increasingly used. In the reporting period, customers and partners from a wide range of industries were acquired and existing customer business was further expanded. In order to further increase visibility on the market and strengthen the market position, a further intensification of marketing and sales activities as well as the establishment and expansion of strategic partnerships is planned.

##### **Fabasoft PROCECO – Business Process Ecosystem**

Particular potential opportunities and unique selling points are seen in the rapid implementation of customer-specific use cases in the areas of contract management or technical data management.

Fabasoft PROCECO Solutions are characterized by their simple connection to existing IT landscapes and are highly scalable. The graphical process editor (BPMN 2.0) makes it possible to model complex coordination, testing and release processes individually without programming knowledge.

The digital signature based on Fabasoft Secomo technology allows drawing processes to be handled end-to-end without media breaks or the involvement of external services. This facilitates the provision of information and enables automated processes. Users profit from a system that can cover multiple use cases without having to change the working environment.

Opportunities could open up for the Fabasoft Group due to the fact that the topics of digitization and data protection are becoming increasingly strategically important for many companies and organizations, and that this also gives rise to a number of concrete implementation requirements. Fabasoft sees itself well positioned in this area and offers a powerful portfolio with its cloud products: on the one hand, for digital document management and digitization of business processes and, on the other hand, as a solid basis for better meeting data protection and compliance guidelines.

### **Xpublisher und Xeditor**

Chancen für den Fabasoft Konzern könnten sich durch die Ausweitung und Erschließung von Kundengruppen aus der Medienbranche oder dem Verlagswesen in Deutschland, Österreich, der Schweiz sowie in Nordamerika ergeben. Darüber hinaus werden attraktive Einsatz- und Kombinationsmöglichkeiten in mehreren Geschäftsfeldern von Fabasoft gesehen. Durch die Integration von Xeditor als Add-on in die Fabasoft Cloud können standardisierte Inhalte effizient erstellt, bearbeitet und überprüft werden. Dies unterstützt unter anderem Unternehmen aus dem Industrieumfeld beim Verfassen von technischen Dokumentationen oder die Öffentliche Verwaltung bei der Veröffentlichung von juristischen Texten.

### **KnowledgeFox**

Die Fabasoft AG hat im Januar 2022 70% des Microlearning-Pioniers KnowledgeFox GmbH mit Sitz in Wien übernommen. Die Beteiligung an der KnowledgeFox GmbH wird als konsequenter Schritt in der Umsetzung der Fabasoft Wachstumsstrategie gesehen. Das mobile Lern-Management-System (LMS) des Unternehmens soll vom Fabasoft PROCECO Ökosystem profitieren und auf dieser Basis nachhaltig internationale Märkte adressieren.

### **Offene Plattform und Bekenntnis zu Standards**

Ein wichtiges Alleinstellungsmerkmal der On-Premises-Produktpalette aus dem Fabasoft Konzern stellt die Möglichkeit dar, die Produkte auf Basis von Open-Source-Plattformen nutzen zu können. Durch das bestehende Kostenbewusstsein sowohl im öffentlichen als auch im privaten Sektor kann diese wirtschaftliche Option zu einer positiven Bewertung des Fabasoft Angebotes beitragen.

Grundlage dieser offenen Plattformstrategie im Konzern ist das Bekenntnis zu und die Umsetzung von marktrelevanten Standards und Normen in der Softwareproduktentwicklung. Dadurch soll sowohl für Kunden als auch für Vertriebs- und Entwicklungspartner ein Beitrag zu Wahlfreiheit, Zugänglichkeit, Wirtschaftlichkeit und Zukunftssicherheit bei IT-Investitionen geleistet werden.

Weiterhin wirken sich die Kostenvorteile der Open-Source-Plattform positiv auf die Wirtschaftlichkeit sowohl des Cloud-Betriebsmodells als auch der Appliance-Angebote aus, denen diese Plattformen ebenfalls zugrunde liegen.

### **Barrierefreiheit**

Neben der Plattformoffenheit und dem Bekenntnis zu Standards legt Fabasoft großes Augenmerk auf das Thema Barrierefreiheit (Accessibility). Im Sinne der Gleichbehandlung erfüllen die Fabasoft Produkte die hohen Standards der Barrierefreiheit und ermöglichen dadurch die nahtlose Integration von Mitarbeiter:innen mit Einschränkungen in den Arbeitsablauf.

### **Vertriebswege und Partnerschaften**

In jenen Ländern, wo Fabasoft mit eigenen Gesellschaften vertreten ist, sowie in ausgewählten weiteren Ländern sollen Vertriebs-, Entwicklungs- und Projektpartner auch über den öffentlichen Sektor hinaus gewonnen und betreut werden. Neben dem Partnermodell mit Fokus auf Value Added Reseller (VARs) werden auch verstärkt Anstrengungen im Hinblick auf Independent Software Vendors (ISVs) unternommen. Durch die Integration von Mindbreeze InSpire in die Softwareprodukte sind diese in der Lage ihren Kunden die Vorteile von KI-basierten Anwendungen ohne langes Entwicklungsprojekt bereitzustellen. Etwa ist das Analysieren und Verstehen von unstrukturierten und strukturierten Informationen innerhalb der eigenen Lösung damit einfach möglich. Die Erweiterung des Partnerprogrammes soll dazu dienen, die Präsenz in Europa und Nordamerika weiter auszubauen und neue Kundengruppen zu erschließen.

Die Fabasoft Cloud als Basis für das PROCECO Ökosystem stellt eine wichtige Basis dar, um ausgewählten Cloud-Partnern die Möglichkeit zu eröffnen, ihre Solutions in die Fabasoft Cloud zu integrieren und zu betreiben. Fabasoft ist bestrebt Partnerschaften mit international ausgerichteten Anbietern weiter auf- und auszubauen und sieht deren Expertise und Vertriebsstärke als eine ideale Ergänzung zu den Produkten.

Um die Sichtbarkeit von Xpublisher am Markt zu erhöhen, ist ein Partnermodell für den internationalen Vertrieb von Xpublisher und Xeditor im Aufbau. Dabei legt Xpublisher großen Wert auf Exklusivität und Qualität, wenige Partner pro Land, die mit technologischem Know-how und Vertriebsstärke eine ideale Ergänzung zu den Xpublisher Produkten darstellen.

Chancen für den Fabasoft Konzern könnten sich auch aus der Erschließung neuer Kundengruppen, beispielsweise in bestimmten vertikalen Märkten, ergeben.

### **Xpublisher und Xeditor**

Opportunities for the Fabasoft Group could arise from the expansion and development of customer groups from the media industry or publishing in Germany, Austria, Switzerland and North America. In addition, attractive opportunities for use and combination are seen in several of Fabasoft's business areas. By integrating Xeditor as an add-on in the Fabasoft Cloud, standardized content can be efficiently created, edited and reviewed. This supports, among others, companies from the industrial environment in writing technical documentation or the public administration in publishing legal texts.

### **KnowledgeFox**

Fabasoft AG acquired 70% of the Vienna-based microlearning pioneer KnowledgeFox GmbH in January 2022. The investment in KnowledgeFox GmbH is seen as a consistent step in the implementation of Fabasoft's growth strategy. The company's mobile learning management system (LMS) is to benefit from the Fabasoft PROCECO ecosystem and address international markets sustainably on this basis.

### **Open platform and commitment to standards**

An important unique selling point of the on-premises product range from the Fabasoft Group is the option of using the products on the basis of open source platforms. Due to the existing cost awareness in both the public and private sectors, this economic option can contribute to a positive evaluation of the Fabasoft offering.

The basis of this open platform strategy in the Group is the commitment to and implementation of market-relevant standards and norms in software product development. This is intended to contribute to freedom of choice, accessibility, cost-effectiveness and future-proofing of IT investments, both for customers and for sales and development partners.

Furthermore, the cost advantages of the open source platform have a positive impact on the profitability of both the cloud operating model and the appliance offerings that are also based on these platforms.

### **Accessibility**

In addition to its platform openness and commitment to standards, Fabasoft pays great attention to the issue of accessibility. In the spirit of equal treatment, Fabasoft products meet the high standards of accessibility and thus enable the seamless integration of employees with disabilities into the workflow.

### **Distribution channels and partnerships**

In those countries where Fabasoft is represented by its own companies, as well as in selected other countries, sales, development and project partners are to be acquired and supported beyond the public sector. In addition to the partner model with a focus on Value Added Resellers (VARs), increased efforts are also being made with regard to Independent Software Vendors (ISVs). By integrating Mindbreeze InSpire into their software products, they are able to provide their customers with the benefits of AI-based applications without a lengthy development project. For example, analyzing and understanding unstructured and structured information within their own solution is thus easily possible. The expansion of the partner program is intended to further expand the company's presence in Europe and North America and to tap into new customer groups.

The Fabasoft Cloud as the basis for the PROCECO ecosystem provides an important foundation to enable selected cloud partners to integrate and operate their solutions in the Fabasoft Cloud. Fabasoft strives to further establish and expand partnerships with internationally oriented providers and sees their expertise and sales strength as an ideal complement to its products.

To increase the visibility of Xpublisher on the market, a partner model for the international distribution of Xpublisher and Xeditor is under development. Xpublisher attaches great importance to exclusivity and quality, with a small number of partners per country whose technological expertise and sales strength make them an ideal complement to the Xpublisher products.

Opportunities for the Fabasoft Group could also arise from the development of new customer groups, for example in certain vertical markets.

### **Digitale Transformation der öffentlichen Verwaltung**

Das Geschäft mit den öffentlichen Auftraggebern ist stark abhängig von der Budgetsituation der jeweiligen Organisationen. Aus dem von Kundenseite artikulierten Bedarf an Einsparung und Effizienzsteigerung durch Digitalisierung der Verwaltungsarbeit kann ein Geschäftspotenzial für Fabasoft abgeleitet werden – wie weit dies jedoch umgesetzt werden kann, ist aktuell nicht abschätzbar. Chancen für den Fabasoft Konzern könnten sich auch aus neuen Projekten im Zusammenhang mit dem in den europäischen Ländern und darüber hinaus angestrebten Ausbau von Verwaltungsmodernisierung und E-Government ergeben, sofern diesbezüglich politisches Wollen auch in konkrete Projekte und Investitionen mündet. Aus sehr erfolgreichen bestehenden Referenzen des Fabasoft Konzerns resultieren diesbezüglich immer wieder auch konkrete Kundenanfragen.

Fabasoft sieht sich als langjähriger und bewährter Anbieter mit einem leistungsstarken Produktangebot und ausgezeichneten Referenzen sehr gut für bevorstehende Vergabeverfahren positioniert und wird sich weiterhin intensiv an solchen beteiligen.

Der Einsatz von Technologien der künstlichen Intelligenz auch in der öffentlichen Verwaltung verändert zunehmend die Interaktionen mit Bürger:innen und Unternehmen sowie die internen Arbeitsweisen. Methoden der künstlichen Intelligenz wie Machine Learning unterstützen etwa durch automatische Klassifikation von Dokumenten die Arbeitsabläufe. Natural Language Processing und Natural Language Understanding erlauben eine proaktive Informationsbereitstellung und -verarbeitung. Da die Fabasoft Produkte bereits Mindbreeze Technologie für diese Anwendungsfälle nutzen, sieht sich Fabasoft in diesem Bereich gut aufgestellt und partizipiert auf diesem Wege an den Innovationen in diesem Feld.

### **Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen im öffentlichen Sektor**

Auch bei großen Bestandskunden ergeben sich fallweise interessante Möglichkeiten für die Ausweitung des Geschäftes für Fabasoft. Aktuell befinden sich umfangreiche Rahmenprojekte, die Fabasoft gewinnen konnte, in der Umsetzungsphase. Hier sind in Deutschland besonders die Projekte „E-Akte“ des deutschen Bundes sowie des Bundeslandes Hessen anzuführen, deren Ausrollung im Berichtszeitraum weiter vorangetrieben wurde.

Mit der österreichischen Bundesverwaltung, die die Fabasoft eGov-Suite bereits seit vielen Jahren auf breiter Basis in den Bundesministerien einsetzt, wurde die Zusammenarbeit im Berichtszeitraum weiter fortgeführt. Im Zuge der konsequenten Umsetzung der Digitalisierungsstrategie wird der Nutzerkreis der Fabasoft eGov-Suite im Bereich der Bundesverwaltung (Zentralstellen und nachgeordnete Dienststellen) für die Geschäftsfallbearbeitung und die gemeinsame Dokumentenbearbeitung nach Möglichkeit weiter ausgedehnt. Parallel dazu wurde auch ein umfangreiches Innovationsprojekt weitergeführt.

In enger Zusammenarbeit von Anwender:innen, Organisationsexpert:innen sowie dem Betrieb und Fabasoft werden wegweisende neue und effiziente Formen der Zusammenarbeit und Aufgabenerledigung entwickelt und erprobt. Besondere Schwerpunkte liegen dabei auf modernen Konzepten der mobilen Nutzung und dem unterstützenden Einsatz von KI-Technologien.

### **Zertifizierungen**

Der Schutz von Kunden- und Unternehmensdaten ist für Fabasoft von überaus hoher Priorität. Gezielte, beständige Zertifizierungen und Prüfungen gemäß international anerkannten Standards untermauern dies. Die Sicherstellung höchster Qualitäts-, Sicherheits- und Service-Standards wird durch ein integriertes und zertifiziertes Managementsystem unter anderem nach ISO 9001, ISO 27001 inklusive ISO 27018 und ISO 20000-1 gewährleistet. Die Zertifikate gemäß den ISO-Normen 9001, 27001 inklusive 27018 und 20000-1 behalten nach der erfolgreichen Durchführung eines konzerninternen firmenübergreifenden Überwachungsaudits im Oktober 2021 durch akkreditierte Zertifizierungsstellen ihre Gültigkeit. Auch die Xpublisher GmbH wurde im Jahr 2020 als zu diesem Zeitpunkt jüngstes Unternehmen der Fabasoft Gruppe erstmals gemäß der ISO 9001 zertifiziert und absolvierte im Oktober 2021 ihr erstes Überwachungsaudit erfolgreich.

Auf Produktebene wird diese Zertifizierungsstrategie durch anspruchsvolle Audits, Testate und Zertifizierungen für die Fabasoft Cloud Services und für Mindbreeze InSpire SaaS Services ergänzt:

Das C5 Testat nach den Anforderungen des Anforderungskataloges C5:2020, herausgegeben vom BSI (Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik), ist ein anerkannter und verlässlicher Nachweis, der das hohe Niveau an Informationssicherheit der Fabasoft Cloud Services und von Mindbreeze InSpire SaaS Services nachvollziehbar offenlegt.

### **Digital transformation of public administration**

Business with public-sector clients is heavily dependent on the budget situation of the respective organizations. Business potential for Fabasoft can be derived from the need articulated by customers for savings and increased efficiency through digitization of administrative work – however, the extent to which this can be realized cannot currently be estimated. Opportunities for the Fabasoft Group could also arise from new projects in connection with the expansion of administrative modernization and e-government that is being pursued in European countries and beyond, provided that the political will in this regard also leads to concrete projects and investments. The Fabasoft Group's very successful existing references repeatedly result in concrete customer inquiries in this regard.

As a long-standing and proven provider with a powerful product offering and excellent references, Fabasoft considers itself very well positioned for upcoming award procedures and will continue to participate intensively in such procedures.

The use of artificial intelligence technologies in public administration is increasingly changing interactions with citizens and companies as well as internal working methods. Artificial intelligence methods such as machine learning support workflows by automatically classifying documents. Natural Language Processing and Natural Language Understanding allow proactive information provision and processing. Since Fabasoft products already use Mindbreeze technology for these use cases, Fabasoft considers itself well positioned in this area and participates in this way in the innovations in this field.

### **Expansion of existing customer relationships in the public sector**

There are also interesting opportunities for Fabasoft to expand its business with large existing customers. Fabasoft is currently in the implementation phase of a huge number of framework projects. In Germany, the "E-File" projects of the German federal government and the state of Hesse are particularly worthy of mention, and the rollout of these projects continued during the reporting period.

Cooperation with the Austrian federal administration, which has already been using the Fabasoft eGov-Suite on a broad basis in the federal ministries for many years, continued during the reporting period. As part of the consistent implementation of the digitization strategy, the circle of users of the Fabasoft eGov-Suite in the area of federal administration (central offices and subordinate departments) for business case processing and joint document processing will be further expanded wherever possible. A comprehensive innovation project was also continued in parallel.

In close collaboration with users, organizational experts, operations and Fabasoft, pioneering new and efficient forms of collaboration and task completion are being developed and tested. Particular emphasis is placed on modern concepts of mobile use and the supporting use of AI technologies.

### **Certifications**

The protection of customer and company data is an extremely high priority for Fabasoft. Targeted, consistent certifications and audits in accordance with internationally recognized standards underpin this. Ensuring the highest quality, security and service standards is guaranteed by an integrated and certified management system in accordance with ISO 9001, ISO 27001 including ISO 27018 and ISO 20000-1, among others. The certificates in accordance with ISO standards 9001, 27001 including 27018 and 20000-1 will retain their validity after the successful completion of an intra-company surveillance audit in October 2021 by accredited certification bodies. Xpublisher GmbH was also certified to ISO 9001 for the first time in 2020 as the youngest company in the Fabasoft Group at that time and successfully completed its first surveillance audit in October 2021.

At the product level, this certification strategy is complemented by demanding audits, test certificates, and certifications for Fabasoft Cloud Services and Mindbreeze InSpire SaaS Services:

The C5 certificate in accordance with the requirements of the C5:2020 requirements catalog, issued by the BSI (German Federal Office for Information Security), is a recognized and reliable proof that verifiably discloses the high level of information security of Fabasoft Cloud Services and Mindbreeze InSpire SaaS Services.

Der Anforderungskatalog des BSI legt fest, welche Mindestanforderungen Cloud-Dienstleister erfüllen müssen. Die definierten Angaben zu den Rahmenbedingungen gewährleisten die Transparenz hinsichtlich Gerichtsbarkeit und Lokationen, Verfügbarkeit und Störungsbeseitigung im Normalbetrieb, Wiederanlaufparameter im Notbetrieb, Verfügbarkeit der Rechenzentren, Umgang mit Ermittlungsanfragen staatlicher Stellen sowie Zertifizierungen oder Bescheinigungen. Fabasoft und Mindbreeze haben Anfang 2022 das Audit erneut gemäß den Anforderungen des aktuellen BSI C5:2020 Anforderungskataloges absolviert. Als Prüfer beauftragte Fabasoft die PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (PwC), Deutschland. Die entsprechenden Testate wurden für die Fabasoft Cloud Services und für Mindbreeze InSpire SaaS Services von PwC ausgestellt.

Die SOC 2-Prüfung wurde im Geschäftsjahr 2021/2022 für die Fabasoft Cloud Services und für Mindbreeze InSpire SaaS Services erneut beauftragt und durchgeführt. Dabei überprüfte die PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (PwC), Deutschland, ob die Trust Service Criteria (TSC) für Security – herausgegeben vom American Institute of Certified Public Accountants (AICPA) – eingehalten werden. Im Rahmen eines ISAE 3000 Audits wurde die Kontrolldurchführung in einem festgelegten Prüfzeitraum getestet. Die Prüfungsergebnisse wurden final in einem ISAE 3000 SOC 2 Report an Fabasoft und Mindbreeze berichtet.

Im Rahmen der erfolgten ISAE 3402 Typ 2 Prüfung wurden das Design und die Effektivität ausgewählter Kontrollen (abgeleitet vom Rahmenwerk COBIT 2019) in Bezug auf die von Fabasoft definierten Dienstleistungen geprüft. Der unabhängige Auditor PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Deutschland, hat im Berichtszeitraum die Prüfung vorgenommen und die Effektivität erneut bestätigt.

Zusätzlich verfügen die Fabasoft Cloud Services über das TÜV Rheinland „Certified Cloud Services“ Zertifikat.

Im Mai 2021 hat SCOPE Europe als zuständiger Monitoring Body erstmals die Konformität der Fabasoft Cloud hinsichtlich der Anforderungen des EU Cloud Code of Conduct auf der höchsten Konformitätsstufe 3 bestätigt. Sicherheit und Transparenz haben für Fabasoft oberste Priorität. Dies spiegelt sich deutlich im Engagement von Fabasoft wider, eine vertrauenswürdige Umgebung für die europäische Cloud Computing Community zu schaffen.

Im Juli 2022 wurde die Konformität durch SCOPE Europe auf der Konformitätsstufe 3 erneut bestätigt.

Fabasoft hält als weltweit erstes Unternehmen die dritte und somit höchste Compliance-Stufe (Level 3) des EU Cloud Code of Conduct.

Den EU Cloud CoC entwickelten Vertreter:innen europäischer und multinationaler Unternehmen und Organisationen, die maßgeblich am Cloud Computing beteiligt sind. Dabei lag der Fokus auf Anforderungen, die es Cloud Service Providern ermöglichen, ihre Fähigkeit zur Einhaltung der DSGVO nachzuweisen. Konkret bietet der Kodex Cloud-spezifische Ansätze und Empfehlungen, die sich an der DSGVO sowie an internationalen Standards wie der ISO 27001 und ISO 27018 orientieren.

Der EU Cloud Verhaltenskodex möchte Cloud-Kunden die Entscheidung darüber erleichtern, ob bestimmte Cloud-Dienste für den von ihnen vorgesehenen Zweck geeignet sind. Durch seine Transparenz wird der EU Cloud CoC mehr Vertrauen und ein hohes Datenschutzniveau am europäischen Cloud-Computing-Markt schaffen.

Im November 2021 wurde das Cyber Trust Austria Gold Label für Fabasoft verlängert. Das österreichische Gütesiegel für Cybersicherheit basiert auf dem Cyber Risk Rating des Kompetenzzentrum Sicheres Österreich (KSÖ).

Das von einem Expertengremium österreichischer Sicherheitsexperten unter Beteiligung des Bundesministeriums für Inneres entwickelte KSÖ Cyber Risk Schema bietet einen effizienten und wirksamen Zugang zum Thema Cybersicherheit und weist die Umsetzung wesentlicher Sicherheitsanforderungen in Unternehmen nach.

Mit dem Cyber Trust Gold Label erfüllen Unternehmen ein höheres Sicherheitsniveau und belegen einen „Advanced Security“ Anspruch. Es umfasst neben den 14 Basissicherheitskriterien für das Cyber Trust Label Austria noch 11 zusätzliche Kriterien. Die Überprüfung erfolgt durch ein externes Audit.



The BSI requirements catalog specifies the minimum requirements that cloud service providers must meet. The defined information on the framework conditions ensures transparency with regard to jurisdiction and locations, availability and troubleshooting during normal operation, restart parameters during emergency operation, availability of the data centers, handling of investigation requests from government agencies and certifications or attestations. Fabasoft and Mindbreeze completed the audit again at the beginning of 2022 in accordance with the requirements of the current BSI C5:2020 requirements catalog. Fabasoft commissioned PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (PwC), Germany, as the auditor. The corresponding test certificates were issued by PwC for Fabasoft Cloud Services and for Mindbreeze InSpire SaaS Services.

The SOC 2 audit was commissioned and performed again in the fiscal year 2021/2022 for Fabasoft Cloud Services and for Mindbreeze InSpire SaaS Services. PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (PwC), Germany, verified whether the Trust Service Criteria (TSC) for security – issued by the American Institute of Certified Public Accountants (AICPA) – are complied with. As part of an ISAE 3000 audit, the control performance was tested during a defined audit period. The audit results were finally reported to Fabasoft and Mindbreeze in an ISAE 3000 SOC 2 report.

As part of the ISAE 3402 Type 2 audit performed, the design and effectiveness of selected controls (derived from the COBIT 2019 framework) were audited in relation to the services defined by Fabasoft. The independent auditor PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Germany, performed the audit during the reporting period and reconfirmed the effectiveness.

In addition, Fabasoft Cloud Services have the TÜV Rheinland “Certified Cloud Services” certificate.

In May 2021, SCOPE Europe as the responsible monitoring body confirmed for the first time the compliance of the Fabasoft Cloud with the requirements of the EU Cloud Code of Conduct at the highest compliance level 3. Security and transparency are top priorities for Fabasoft. This is clearly reflected in Fabasoft’s commitment to creating a trustworthy environment for the European cloud computing community.

In July 2022, compliance was reconfirmed by SCOPE Europe at compliance level 3.

Fabasoft is the first company worldwide to hold the third and thus highest compliance level (Level 3) of the EU Cloud Code of Conduct.

The EU Cloud CoC was developed by representatives of European and multinational companies and organizations that are significantly involved in cloud computing. The focus was on requirements that enable cloud service providers to demonstrate their ability to comply with the GDPR. Specifically, the Code offers cloud-specific approaches and recommendations that are aligned with the GDPR as well as international standards such as ISO 27001 and ISO 27018.

The EU Cloud Code of Conduct aims to help cloud customers decide whether certain cloud services are suitable for their intended purpose. Through its transparency, the EU Cloud CoC will create more trust and a high level of data protection in the European cloud computing market.

In November 2021, the Cyber Trust Austria Gold Label was renewed for Fabasoft. The Austrian seal of approval for cyber security is based on the Cyber Risk Rating of the Competence Center Secure Austria (KSÖ).

The KSÖ Cyber Risk Scheme, developed by a panel of Austrian security experts with the participation of the Federal Ministry of the Interior, provides an efficient and effective approach to the topic of cyber security and demonstrates the implementation of essential security requirements in companies.

With the Cyber Trust Gold Label, companies fulfill a higher security level and demonstrate an “Advanced Security” claim. In addition to the 14 basic security criteria for the Cyber Trust Label Austria, it includes 11 additional criteria. The verification is carried out by an external audit.

Die Fabasoft Cloud erfüllt die Anforderungen der WCAG 2.1 – AA für barrierefreie Webinhalte in hohem Maße und erhielt dafür im Juni 2022 vom TÜV Austria erneut das WACA-Zertifikat (Web Accessibility Certificate Austria) in der Stufe Silber. Die Fabasoft Cloud schließt keine User aus und ermöglicht allen Menschen die optimale Bedienung, auch mit den benötigten Eingabe-/Ausgabegeräten wie Tastatur, Spracheingabe, Bildschirmleseprogramm usw.

Das WACA-Zertifikat ist Österreichs erstes und einziges Qualitätssiegel, um Barrierefreiheit im Web (Website-/Applikationen) nach den internationalen W3C-Richtlinien nach außen hin erkennbar zu machen. Bereits im Oktober 2019 zeichnete die Österreichische Computer Gesellschaft (OCG) Fabasoft als ersten Anbieter in Europa für ihre Web-App mit dem WACA-Zertifikat in Silber aus. Im Juni 2022 erfolgte die Rezertifizierung durch die unabhängige Prüfungsstelle TÜV Austria.

### **3.2. Wesentliche Risiken und Ungewissheiten des Fabasoft Konzerns**

Wesentliche Risiken und Ungewissheiten für den Fabasoft Konzern werden insbesondere in folgenden Bereichen gesehen:

#### **3.2.1. Markt- und Produktrisiken**

##### **Risiken im Geschäft mit öffentlichen Auftraggebern**

Ein wesentlicher Bestandteil des Fabasoft Geschäftes wird mit öffentlichen Auftraggebern bzw. Government-Kunden, speziell im deutschsprachigen Raum, erwirtschaftet. Projekte im öffentlichen Sektor sind von langen Vorlauf- und Entscheidungszeiten, formalen Angebotserfordernissen, anspruchsvollen Vergabeverfahren sowie langwierigen Teststellungen geprägt. In den Projektverträgen und Ausschreibungsverfahren geben diese Auftraggeber häufig zunehmend härtere Vertragskonditionen vor.

Veränderungen in dieser Kundengruppe wie beispielsweise Auswirkungen von Budgetkürzungen und Einsparungsvorgaben, kurzfristige oder länger anhaltende Haushaltssperren, Änderungen in den Produkt- oder Technologieentscheidungen, den Projektprioritäten oder den Vergabekriterien sowie das Aufkommen von neuen Mitbewerbern oder neuen Angeboten bestehender Player können das Geschäft der betroffenen Fabasoft Vertriebsgesellschaften und in Folge den Fabasoft Konzern wesentlich beeinflussen.

Fabasoft ist bestrebt, diesen Risiken insgesamt durch eine intensive und qualitätsvolle Betreuung der Bestandskunden, durch nutzenstiftende Produkt- und Projektinnovationen und durch eine möglichst kompetitive Angebotslegung bei Neuprojekten zu begegnen. Darüber hinaus sollen besonders die Cloud- und Appliance-Angebote für die Erweiterung des Zielkundenfeldes und der Vertriebskanäle sowohl über den öffentlichen Sektor als auch über den bisherigen geografischen Schwerpunkt in Europa hinaus verstärkt positioniert werden.

##### **Produktrisiken**

Die Entwicklung von Softwareprodukten unterliegt immer dem Risiko von Softwarefehlern, Sicherheitslücken und funktionalen Einschränkungen, welche auch durch die Anwendung umfangreicher Qualitätsmanagement- und Testverfahren nicht völlig ausgeschlossen werden können. Es ist auch nicht völlig auszuschließen, dass im Zuge von Entwicklungstätigkeiten oder Projektumsetzungstätigkeiten geschützte Rechtspositionen Dritter verletzt werden. Dies gilt sowohl für Fabasoft Produkte als auch für Drittprodukte und Technologien, auf die Fabasoft Produkte aufbauen oder mit welchen diese interagieren. Solche Fehler oder Einschränkungen können sich nicht zuletzt negativ auf Kundenzufriedenheit, Partnerzufriedenheit, Datensicherheit, Reputation im Markt, Chancen bei Neugeschäft und den Erfolg von Umsetzungsprojekten, Betriebsprojekten oder Online-Angeboten auswirken.

Um diese Risiken zu reduzieren, setzt Fabasoft neben manuellen Prüfverfahren automatisierte Tests in der Produktentwicklung und in der Projektumsetzung ein. Darüber hinaus werden die Produkte und Leistungsangebote umfangreichen Zertifizierungsprozessen unterzogen.

The Fabasoft Cloud meets the requirements of WCAG 2.1 – AA for accessible web content to a high degree and was again awarded the WACA certificate (Web Accessibility Certificate Austria) in the silver level by TÜV Austria in June 2022. The Fabasoft Cloud does not exclude any users and enables optimal operation for all people, even with the required input/output devices such as keyboard, voice input, screen reader, etc.

The WACA certificate is Austria's first and only quality seal to make web accessibility (website/apps) externally recognizable according to the international W3C guidelines. Already in October 2019, the Austrian Computer Society (OCG) awarded Fabasoft as the first provider in Europe with the WACA certificate in silver for its web app. In June 2022, recertification was carried out by the independent auditing body TÜV Austria.

### **3.2. Significant risks and uncertainties for the Fabasoft Group**

Significant risks and uncertainties for the Fabasoft Group are seen in the following areas in particular:

#### **3.2.1. Market and product risks**

##### **Risks in business with public sector clients**

A significant part of Fabasoft's business is generated with public clients and government customers, especially in German-speaking countries. Projects in the public sector are characterized by long lead and decision times, formal bidding requirements, demanding award procedures, and lengthy testing. In project contracts and tendering procedures, these clients frequently stipulate increasingly tough contractual conditions.

Changes in this customer group, such as the impact of budget cuts and savings requirements, short-term or prolonged budget freezes, changes in product or technology decisions, project priorities, or award criteria, as well as the emergence of new competitors or new offerings from existing players, may have a material impact on the business of the affected Fabasoft sales companies and subsequently on the Fabasoft Group.

Fabasoft is endeavoring to counter these risks overall by providing intensive, high-quality support to existing customers, through product and project innovations that create benefits, and by making offers for new projects as competitive as possible. In addition, the cloud and appliance offerings in particular are to be positioned more strongly for the expansion of the target customer field and the sales channels both beyond the public sector and beyond the previous geographical focus in Europe.

##### **Product risks**

The development of software products is always subject to the risk of software errors, security vulnerabilities and functional limitations, which cannot be completely ruled out even by applying extensive quality management and testing procedures. It also cannot be entirely ruled out that protected legal positions of third parties may be infringed in the course of development activities or project implementation activities. This applies both to Fabasoft products and to third-party products and technologies on which Fabasoft products are based or with which they interact. Such errors or restrictions may have a negative impact not least on customer satisfaction, partner satisfaction, data security, reputation in the market, opportunities for new business and the success of implementation projects, operating projects or online offerings.

To reduce these risks, Fabasoft uses automated tests in product development and project implementation in addition to manual testing procedures. Furthermore, the products and service offerings are subjected to extensive certification processes.

Ein Risiko betreffend Softwareprodukte und darauf aufbauende Online-Angebote wird in der potenziellen Verschiebung von Auslieferungsterminen gesehen. Dies kann sowohl die Fabasoft Produkte aber auch Produkte oder Technologien Dritter betreffen, auf die die Produkte aus dem Fabasoft Konzern aufbauen oder mit welchen sie interagieren. Solche Verzögerungen könnten zu einer Verschlechterung der Markt- und Wettbewerbsposition, zu Umsatzverschiebungen und Umsatzausfällen bis hin zu Konsequenzen wie Vertragsstrafen, Haftungsansprüchen, Ersatzvornahmen oder Rückabwicklungen im Projektgeschäft führen. Darüber hinaus würden sich bei längeren Entwicklungszeiten auch die Entwicklungskosten entsprechend erhöhen.

#### **Risiken im Partnergeschäft**

Risiken des Partner-Vertriebsmodells liegen insbesondere in dem eingeschränkten oder fehlenden direkten Kundenzugang und damit auch dem fehlenden direkten Kundenfeedback für Fabasoft und der allgemeinen Abhängigkeit von Produkt- und Vertriebsstrategien der Partner in der jeweiligen Region, der potenziell geringeren Produktloyalität von Partnern und der Gefahr, dass bei Projektproblemen – sollten sie auch in der Sphäre eines Vertriebspartners liegen – Reputationsschäden auch den Produkthersteller treffen können. Des Weiteren bestehen im Partnergeschäft häufig Einschränkungen der Möglichkeiten von Fabasoft, die eigenen Marken zu positionieren, Geschäftsgeheimnisse wirksam zu schützen oder Zusatzgeschäft zu akquirieren. Kommerziell reduzieren die gewährten Partnerkonditionen die erreichbare Profitabilität und den preislichen Spielraum im jeweiligen Einzelgeschäft.

Allgemein kann das Partnergeschäft auch die Gefahr von heftigem Wettbewerb zwischen Partnern, beispielsweise in der Akquisitionsphase um denselben Endkunden und das Risiko von Konflikten zwischen Vertriebskanälen mit sich bringen. Ein weiteres Risiko wird darin gesehen, dass Fabasoft nicht genügend oder nicht die richtigen Partner zur Entwicklung und Vermarktung von hochqualitativen Softwarelösungen basierend auf der Technologie des Fabasoft Konzerns findet, um die erforderliche Marktdurchdringung in den dafür vorgesehenen Märkten zu erreichen.

#### **Risiken im Projektgeschäft**

Dort, wo Fabasoft Gesellschaften selbst Projektleistungen erbringen, zum Beispiel basierend auf Fixpreisangeboten, bestehen insbesondere die Risiken von missverständlichen oder missverstandenen Spezifikationen, Fehlkalkulationen, Terminüberschreitungen, Pönalen, technischen Umsetzungs- oder Betriebsproblemen, Softwarefehlern, Projektmanagementproblemen, Gewährleistungs- und Haftungsfällen (Schadenersatz) sowie Personalrisiken (beispielsweise wenn Schlüsselpersonal in kritischen Projektphasen ausfällt). Diese Risiken können sowohl die Fabasoft Gesellschaften direkt als auch indirekt über deren Partner, Subauftragnehmer oder Lieferanten treffen. Um solchen Risiken zu begegnen, setzt Fabasoft für die Projektarbeit ein praxiserprobtes Vorgehensmodell ein, welches laufend weiterentwickelt wird.

Die Implementierung umfangreicher Softwareprojekte ist ein Prozess, welcher häufig signifikante Beistell- und Mitwirkungsleistungen auf Kundenseite bedingt. Daraus ergibt sich auch eine Reihe von Risiken, die sich dem direkten Einflussbereich des Unternehmens ganz oder teilweise entziehen, jedoch den Gesamterfolg der Projekte maßgeblich beeinflussen können.

Im Falle der Abwicklung von Projektgeschäft unter Zuziehung von Subauftragnehmern oder Lieferanten kann für Fabasoft ein Risiko als Generalunternehmer entstehen, sofern die Partnerunternehmen ihre Leistung nicht, teilweise oder mangelhaft erbringen. Dies könnte sowohl die Erlösentwicklung des Fabasoft Konzerns negativ beeinflussen als auch einen Reputationsschaden nach sich ziehen.

#### **Mitbewerbsdruck**

Der Softwaresektor, insbesondere in den Leistungskategorien Enterprise Content Management, Information Insight und Cloud-Computing, unterliegt weiterhin einer intensiven Konsolidierungswelle, welche im Wege von Akquisitionen und Zusammenschlüssen fortlaufend größere und internationalere Mitbewerber mit immer deutlicheren Skaleneffekten entstehen lässt. Der Trend, dass sich auch kleinere Hersteller zusammenschließen oder durch die Hereinnahme von Investoren ihre Kapitalausstattung erheblich erhöhen, um so eine größere Schlagkraft am Markt zu erreichen, hält weiter an. Darüber hinaus ist ein verstärkter Markteintritt marktdominierender Softwarehersteller in weitere Marktsegmente mit neuen oder neu positionierten Produkten zu beobachten, was weiterhin zu einem intensivierten Preis- und Margendruck sowie einer erschwerten Partnerakquisition führen kann. Der zunehmende Sättigungs- und Konsolidierungsgrad im Softwaresektor erschwert darüber hinaus die Akzeptanz und Etablierung neuer Softwareangebote.

One risk relating to software products and online services based on them is the potential postponement of delivery dates. This may affect Fabasoft products as well as third-party products or technologies on which Fabasoft Group products are based or with which they interact. Such delays could lead to a deterioration in the company's market and competitive position, to delays in sales and loss of sales, and even to consequences such as contractual penalties, liability claims, replacement measures or reversals in the project business. In addition, longer development times would also lead to a corresponding increase in development costs.

### **Risks in partner business**

Risks associated with the partner sales model lie in particular in the limited or lack of direct customer access and customer feedback for Fabasoft and the resulting dependence on partners' product and sales strategies in the respective region, the potentially lower product loyalty of partners, and the risk that in the event of project problems – should they also lie in the sphere of a sales partner – reputational damage may also affect the product manufacturer. Furthermore, the partner business often imposes restrictions on Fabasoft's ability to position its own brands, effectively protect trade secrets, or acquire additional business. In commercial terms, the partner conditions granted reduce the achievable profitability and the pricing scope in the respective individual business.

In general, the partner business may also entail the risk of fierce competition between partners, for example in the acquisition phase for the same end customer, and the risk of conflicts between sales channels. A further risk is seen in Fabasoft not finding enough or the right partners to develop and market high-quality software solutions based on the Fabasoft Group's technology in order to achieve the necessary market penetration in the intended markets.

### **Risks in project business**

Where Fabasoft companies provide project services themselves, for example based on fixed-price quotations, there are particular risks of misleading or misunderstood specifications, miscalculations, missed deadlines, penalties, technical implementation or operational problems, software errors, project management problems, warranty and liability cases (damages), and personnel risks (for example if key personnel drop out during critical project phases). These risks can affect Fabasoft companies both directly and indirectly via their partners, subcontractors or suppliers. In order to counter such risks, Fabasoft uses a tried-and-tested process model for project work, which is constantly being further developed.

The implementation of extensive software projects is a process that often requires significant contributions and cooperation on the part of the customer. This also gives rise to a number of risks that are wholly or partly outside the direct sphere of influence of the company, but which can have a significant impact on the overall success of the projects.

In the event of project business being conducted with the help of subcontractors or suppliers, Fabasoft may be exposed to a risk as a general contractor if the partner companies fail to perform, perform partially or perform inadequately. This could have a negative impact on the Fabasoft Group's revenue development and damage its reputation.

### **Competitive pressure**

The software sector, particularly in the service categories of enterprise content management, information insight, and cloud computing, continues to be subject to an intensive wave of consolidation, which is continuously giving rise to larger and more international competitors with increasingly significant economies of scale by way of acquisitions and mergers. The trend for smaller manufacturers to merge or significantly increase their capital resources by attracting investors in order to achieve greater market clout is continuing. In addition, increased market entry by market-dominating software manufacturers into further market segments with new or repositioned products can be observed, which may continue to lead to intensified price and margin pressure as well as more difficult partner acquisition. The increasing degree of saturation and consolidation in the software sector is also making it more difficult to accept and establish new software offerings.

### **3.2.2. Strategische Risiken**

#### **Risiken betreffend Unternehmensakquisitionen**

Grundsätzlich bestehen für akquirierte Unternehmen oder Unternehmensteile operative Risiken, wie sie in diesem Bericht auch für Unternehmen des Fabasoft Konzerns dargestellt sind. Darüber hinaus bestehen spezifische Risiken in den Marktsichtungs-, Akquisitions- und Integrationsphasen.

In der Marktsichtungsphase zur Identifikation von Übernahmekandidaten werden üblicherweise externe Berater zur Unterstützung herangezogen, deren Honorar meist nur teilweise oder nicht erfolgsgebunden ist. Im Falle, dass keine geeigneten Übernahmeziele gefunden werden können oder dass eine Akquisition nicht abgeschlossen werden kann, entstehen frustrierte externe und interne Aufwände. In der Akquisitionsphase bestehen – trotz Beziehung von externen Beratern – beispielsweise die Risiken, dass beim Zielunternehmen Risiken oder Altlasten nicht oder nicht richtig identifiziert oder quantifiziert werden oder dass Synergiepotenziale oder die zukünftige Geschäftsentwicklung nicht richtig eingeschätzt werden. In der Integrationsphase bestehen unter anderem Risiken betreffend die Zusammenführung unterschiedlicher Unternehmenskulturen, Marktzugänge, Führungsstile, Schlüsseltechnologien und Unternehmensprozesse. Da der Akquisitionsvorgang üblicherweise vertraulich stattfindet, ist es meist auch nicht möglich, die Haltung von Bestandskunden zu einer Übernahme vorab einzuholen. Daher können negative Reaktionen der Bestandskundenbasis ebenfalls nicht ausgeschlossen werden. Des Weiteren besteht die Herausforderung, erfolgskritische Schlüsselpersonen im Unternehmen und motiviert zu halten. Im Zusammenhang mit den oben genannten Unwägbarkeiten besteht auch das Risiko, dass das Akquisitionsziel zu teuer gekauft wird und dass die eingesetzten Mittel gegebenenfalls andernorts bei der unternehmerischen Tätigkeit des Gesamtkonzerns fehlen könnten. Werden solche Risiken in der Integrationsphase oder danach schlagend, so kann dies insbesondere auch negative Auswirkungen auf Umsätze und Erträge und in der Folge auf bilanzielle Wertansätze und damit für den Gesamtkonzern bewirken.

#### **Risiken aus der Internationalisierung**

Der Eintritt in neue Märkte bringt auch neue Risiken mit sich. Geringere Kenntnis des Zielmarktes und geringere Bekanntheit als im angestammten Markt, starker lokaler Wettbewerb, lange Vorlaufzeiten, hohe Einstiegskosten, Schwierigkeiten bei der Besetzung von Schlüsselpositionen, Internationalisierungs- und Lokalisierungsaufwände bei den Produkten sowie mögliche Kommunikations- und Kontrolldefizite sind hier beispielhaft anzuführen. Es ist beabsichtigt, diese und ähnliche Risikofaktoren zu begrenzen, indem durch die Ergänzung um ein partnerorientiertes Modell die unmittelbaren Projektrisiken, wie sie aus eigener Angebotslegung in komplexen Projektsituationen und eigener Projektumsetzungstätigkeit entstehen können, abgemildert werden sollen.

Allgemeine politische und wirtschaftliche Rahmenbedingungen in den einzelnen Ländern, insbesondere auch Handelsbeschränkungen sowie Widersprüche oder Überlappungen in regulatorischen oder steuerlichen Bestimmungen, können des Weiteren Risikofaktoren für eine stärker internationalisierte Geschäftstätigkeit darstellen.

#### **Diversifikationsrisiken**

Im Bestreben, durch eine verstärkte Diversifikation hinsichtlich Produkte, Zielmärkte und Vertriebswege die Risiken einer zu starken Spezialisierung und damit Abhängigkeit von einer schmalen und gegebenenfalls volatilen Kundengruppe zu mildern, ergeben sich im Gegenzug auch neue und verstärkte Risikopotenziale. Dazu zählen erhöhte Marketingaufwendungen, erhöhte Aufwendungen für Forschung und Entwicklung, multiple Investitionsprojekte zur Marktaufbereitung, Risiken der strategischen Planung und erhöhte Planungsunsicherheit, heterogene Vertriebs- und Organisationsstrukturen, Positionierungsrisiken sowie Risiken, die sich aus einer diversifizierteren und dislozierteren Organisations- und Geschäftsstruktur ergeben. Um diesen Risiken zu begegnen, soll besonderes Augenmerk auf Personalauswahl, Führungskompetenz sowie auf innerbetriebliche Aus- und Weiterbildung gelegt werden. Darüber hinaus werden interne Reporting- und Controllingmaßnahmen laufend ergänzt und weiterentwickelt.

### **3.2.3. Operative Risiken**

#### **IT-Risiken**

Störungen, beispielsweise in der Hardware-, Datenspeicherungs- oder Netzwerk-Infrastruktur, in der Software, bei Datenübertragungsleitungen oder seitens der Internetbetreiber, Bedienungsfehler, Angriffe beispielsweise im Wege von Hackern, DDoS-Attacken, Viren, Phishing-Attacken, Trojanern, Ransomware o.ä. oder Ereignisse basierend auf höherer Gewalt, können den Betrieb der Systeme des Unternehmens wie auch von wichtigen Systemen, mit welchen diese vernetzt sind, sowie die Möglichkeit der lückenlosen Datensicherung und Wiederherstellung negativ beeinflussen.

### **3.2.2. Strategic risks**

#### **Risks relating to corporate acquisitions**

In principle, there are operating risks for acquired companies or parts of companies, as also presented in this report for companies in the Fabasoft Group. In addition, there are specific risks in the market view, acquisition and integration phases.

In the market-sighting phase for the identification of takeover candidates, external consultants are usually called in for support, and their fees are often only partially or not at all linked to success. In the event that no suitable takeover targets can be found or that an acquisition cannot be completed, frustrated external and internal expenses are incurred. In the acquisition phase, there are risks – despite the involvement of external consultants – for example, that risks or legacy issues of the target company are not or not correctly identified or quantified, or that synergy potentials or future business development are not correctly assessed. In the integration phase, among other things, risks relating to the merging of different corporate cultures, market approaches, management styles, key technologies, and corporate processes might exist. Since the acquisition process usually takes place confidentially, it is usually also not possible to obtain the views of existing customers on an acquisition in advance. Therefore, negative reactions from the existing customer base cannot be ruled out either. Furthermore, there is the challenge of keeping key people who are critical to success in the company and motivated. In connection with the above-mentioned imponderables, there is also the risk that the acquisition target may be purchased at too high a price and that the funds used may be lacking elsewhere in the business activities of the Group as a whole. If such risks materialize during or after the integration phase, this may have a particularly negative impact on sales and earnings and subsequently on the carrying amounts in the balance sheet and thus on the Group as a whole.

#### **Risks from internationalization**

Entering new markets also brings new risks. Examples include less knowledge of the target market and less familiarity with it than in the established market, strong local competition, long lead times, high entry costs, difficulties in filling key positions, internationalization and localization expenses for products, and possible communication and control deficits. The intention is to limit these and similar risk factors by adding a partner-oriented model to mitigate the direct project risks that can arise from in-house bidding in complex project situations and in-house project implementation activities.

General political and economic conditions in the individual countries, in particular trade restrictions as well as contradictions or overlaps in regulatory or tax provisions, may also represent risk factors for more internationalized business activities.

#### **Diversification risks**

In the effort to mitigate the risks of excessive specialization and thus dependence on a narrow and possibly volatile customer group through increased diversification in terms of products, target markets and distribution channels, new and increased risk potentials also arise in return. These include increased marketing expenses, increased expenses for research and development, multiple investment projects for market preparation, strategic planning risks and increased planning uncertainty, heterogeneous sales and organizational structures, positioning risks, and risks arising from a more diversified and dislocated organizational and business structure. To counter these risks, particular attention is to be paid to personnel selection, management competence, and in-house training and development. In addition, internal reporting and controlling measures will be supplemented and further developed on an ongoing basis.

### **3.2.3. Operational risks**

#### **IT risks**

Malfunctions, for example in the hardware, data storage or network infrastructure, in the software, in data transmission lines or on the part of internet operators, operating errors, attacks, for example by way of hackers, DDoS attacks, viruses, phishing attacks, Trojans, ransomware or similar, or events based on force majeure, can negatively affect the operation of the Company's systems and of important systems with which they are networked, as well as the possibility of seamless data backup and recovery.

Eine Folge davon können beispielsweise Einschränkungen oder Ausfälle, insbesondere von Online-Service-Leistungen, Vertriebs-, Entwicklungs-, Verwaltungstätigkeiten und der Onlinepräsenz des Unternehmens – einschließlich der gesetzlich oder regulatorisch vorgeschriebenen Veröffentlichungen auf der Website – sowie Datenfehler, unberechtigte Datenzugriffe, Datenverluste oder eine eingeschränkte Möglichkeit zur Datenübermittlung sein. Dies könnte in der Folge auch vergleichbare Auswirkungen auf andere Unternehmen oder Organisationen bewirken, welche entgeltliche oder unentgeltliche (Online-)Dienstleistungen des Unternehmens nutzen. Das Unternehmen hat organisatorische und technische Vorkehrungen für die Erbringung definierter Service-Levels bei seinen internen Systemen nach Abwägung von Kosten und Risiken getroffen. Ein vollständiger Ausschluss solcher Risiken, vor allem auch angesichts eines gezielten Einsatzes krimineller Energie, nachrichtendienstlicher Ressourcen oder bei in eingesetzten Komponenten von Dritten vorhandenen Schwachstellen oder Backdoors, ist jedoch nicht möglich.

#### **Risiken im Zusammenhang mit dem Einsatz von Technologien der Künstlichen Intelligenz, insbesondere des Maschinellen Lernens**

In den Produkten des Unternehmens kommen in verschiedenem Ausmaß Technologien und Verfahren der Künstlichen Intelligenz, insbesondere des Maschinellen Lernens zum Einsatz. Dabei werden anforderungsspezifische Modelle erstellt und anhand von einer großen Anzahl von Bestandsdaten „trainiert“ um relevante Muster zukünftig zu erkennen, Zuordnungen und Kategorisierungen vorzunehmen und bei vergleichbaren Aufgabenstellungen verbesserte Ergebnisse oder Vorhersagen zu liefern. Der Natur dieser Verfahren gemäß wird kein fixer Ablauf zur Lösungsfindung programmatisch vorgegeben, sondern wird in einem bestimmten Rahmen vom System anhand der verfügbaren Datenbasis inkrementell „erlernt“. Somit bestimmen Modelle, Ausgangsdaten und Trainingszyklen ganz wesentlich die Qualität der gelieferten Resultate. Unter bestimmten Umständen kann es dabei – manchmal auch erst nach einer längeren Zeit des Einsatzes – modell- und datenbedingt beispielsweise zu Verzerrungen, Fehlerkennungen, Nichterkennung und Überanpassung der Modelle kommen. Dies würde in der Folge zu unrichtigen, unvollständigen oder unerwünschten Ergebnissen führen.

#### **Risiken betreffend Informationssicherheit und Datenschutz**

Fabasoft misst dem Schutz vertraulicher Informationen und personenbezogener Daten höchsten Stellenwert bei. Dennoch ist nicht völlig auszuschließen, dass Unbefugte Zugriff auf solch sensibles Material erhalten. In Anbetracht der Zunahme an globalen Cyberangriffen auf Unternehmen in allen Bereichen unternimmt Fabasoft intensive Anstrengungen für den kontinuierlichen Ausbau ihrer Cyber Resilience.

Es wurden verschiedene organisatorische, technische und physische Barrieren und Maßnahmen getroffen, um unberechtigten Zugriff zu verhindern. Ein im Beschaffungs-Workflow implementierter Kriterienkatalog unterstützt bei der Auswahl sicherheitsrelevanter Lieferanten. Alle sicherheitsrelevanten Auftragnehmer wie beispielsweise Rechenzentren, Hard- und Softwarelieferanten oder spezielle Dienstleistungsunternehmen haben definierte Fabasoft Anforderungen zu erfüllen, wie zum Beispiel relevante Zertifizierungen, vertraglich festgelegte Service-Levels, Security Statements, nachweislich erfüllte Sicherheitsvorkehrungen, Auftragsverarbeitungsvereinbarungen und unterzeichnete Vertraulichkeitserklärungen. Das im Unternehmen installierte Informationssicherheitsmanagementsystem wird regelmäßig durch interne und externe Audits auf seine Aktualität und Wirksamkeit geprüft.

Über die rein technischen Aspekte der Informationssicherheit hinaus existiert die Gefahr von Cyberangriffen in Kombination mit Manipulation und Betrug auf der sozialen Ebene. Um das Bewusstsein der Mitarbeiter:innen für die daraus entstehenden Risiken zu schärfen, werden regelmäßig professionelle Awareness-Trainings durchgeführt und mögliche Bedrohungsszenarien simuliert. Darüber hinaus werden die Fabasoft Produkte und angebotenen Cloud-Services bis hin zu den beteiligten Rechenzentren wiederkehrend von externen Stellen auditiert und die entsprechenden Prüfberichte und Bestätigungsvermerke erstellt.

### **3.2.4. Organisatorische Risiken**

#### **Risiken betreffend die Abhängigkeit von Lieferanten**

Insbesondere im Geschäftsfeld der Appliances ist der Kundennutzen nicht allein durch die Leistungsmerkmale der im Fabasoft Konzern entwickelten Software, sondern auch wesentlich von Drittprodukten wie Hardware- und Software-Komponenten externer Lieferanten bestimmt. In diesem Zusammenhang bestehen Risiken von Verspätungen, Beschädigungen oder Verlust bei der Transport- und Lagerlogistik sowohl im Beschaffungsprozess als auch bei der Auslieferung an den Kunden. Des Weiteren besteht das Risiko eines gänzlichen Lieferantenausfalls, etwa infolge von Produktionsunterbrechungen, Kapazitätsengpässen oder anderen Lieferstörungen entlang der Zuliefererkette.



A consequence of this could be, for example, restrictions or failures, in particular of online services, sales, development, administrative activities and the company's online presence – including the legally or regulatory required publications on the website – as well as data errors, unauthorized data access, data loss or a restricted ability to transfer data. This could subsequently have a comparable effect on other companies or organizations that use the company's (online) services, whether in return for payment or free of charge. The company has taken organizational and technical precautions for the provision of defined service levels for its internal systems after weighing up the costs and risks. However, it is not possible to completely exclude such risks, especially in view of the targeted use of criminal energy, intelligence resources or in the case of vulnerabilities or backdoors present in third-party components used.

#### **Risks associated with the use of artificial intelligence technologies, especially machine learning**

Artificial intelligence technologies and processes, in particular machine learning, are used to various degrees in the company's products. In this process, requirement-specific models are created and "trained" on the basis of a large number of inventory data in order to recognize relevant patterns in the future, to make assignments and categorizations and to deliver improved results or predictions for comparable tasks. According to the nature of these methods, no fixed procedure for finding a solution is programmatically specified, but it is incrementally "learned" by the system within a certain framework on the basis of the available database. Thus, models, initial data and training cycles essentially determine the quality of the delivered results. Under certain circumstances, model- and data-related distortions, misrecognition, non-recognition and overfitting of the models may occur – sometimes only after a longer period of use. This would subsequently lead to incorrect, incomplete or undesired results.

#### **Risks relating to information security and data privacy**

Fabasoft attaches the highest priority to protecting confidential information and personal data. Nevertheless, the possibility of unauthorized persons gaining access to such sensitive material cannot be completely ruled out. In view of the increase in global cyber attacks on companies in all sectors, Fabasoft is making intensive efforts to continuously expand its cyber resilience.

Various organizational, technical and physical barriers and measures have been taken to prevent unauthorized access. A catalog of criteria implemented in the procurement workflow supports the selection of security-relevant suppliers. All security-relevant contractors, such as data centers, hardware and software suppliers, or special service providers, have to meet defined Fabasoft requirements, such as relevant certifications, contractually defined service levels, security statements, demonstrably fulfilled security precautions, order processing agreements, and signed confidentiality declarations. The information security management system installed in the company is regularly checked for up-to-dateness and effectiveness by internal and external audits.

Beyond the purely technical aspects of information security, there is the risk of cyber attacks in combination with manipulation and fraud at the social level. To raise employees' awareness of the resulting risks, professional awareness training sessions are held regularly and possible threat scenarios are simulated. In addition, Fabasoft's products and cloud services, including the data centers involved, are audited by external bodies on a regular basis and the corresponding audit reports and audit certificates are issued.

### **3.2.4. Organizational risks**

#### **Risks relating to dependence on suppliers**

In the Appliances business area in particular, customer benefits are not determined solely by the performance features of the software developed within the Fabasoft Group, but also to a large extent by third-party products such as hardware and software components from external suppliers. In this context, there are risks of delays, damage or loss in transport and warehouse logistics, both in the procurement process and in delivery to the customer. There is also the risk of total supplier failure, for example as a result of production interruptions, capacity bottlenecks, or other supply disruptions along the supply chain.

Um die Abhängigkeit von einzelnen Lieferanten zu reduzieren, zielt der Beschaffungsprozess von Fabasoft auf eine breite Basis von sorgfältig ausgewählten Bezugsquellen sowie geeignete Qualitätsmanagementmaßnahmen ab. Darüber hinaus ist der Fabasoft Konzern bestrebt, dem dargestellten Risiko durch definierte, dokumentierte und zertifizierte Geschäftsprozesse sowie kontinuierliche Aus- und Weiterbildung der involvierten Mitarbeiter:innen zu begegnen.

#### **Personalrisiken**

Für den eingeschlagenen Wachstumskurs der Fabasoft ist es essenziell, neue hochqualifizierte Fachkräfte in ausreichendem Umfang zu finden und langfristig an das Unternehmen zu binden. Insbesondere bei Fachkräften im IT-Sektor überwiegt aktuell insgesamt die Nachfrage deutlich das Angebot auf dem Arbeitsmarkt. Es besteht daher ein Risiko, dass der Personalbedarf nicht mit ausreichend qualifiziertem Personal gedeckt werden kann.

Des Weiteren besteht ein Risiko darin, dass eine größere Anzahl von Mitarbeiter:innen das Unternehmen in kurzem zeitlichen Abstand verlassen könnten und kurzfristig kein adäquater Ersatz gefunden werden könnte. Dies hätte negative Auswirkungen auf die Geschäftsentwicklung und auf die Fähigkeit des Unternehmens, bereits eingegangene Verpflichtungen zu erfüllen und würde voraussichtlich zu einer negativen Entwicklung der Kundenzufriedenheit und der Erlöse bis hin zu möglichen Vertragsstrafen, Haftungsansprüchen oder anderen für das Unternehmen nachteiligen Konsequenzen führen.

Personelle Unterbesetzung kann auch dazu führen, dass mögliches Geschäftspotenzial nicht oder nur teilweise realisiert werden kann. Werden solche Personalrisiken bei Lieferanten, Vertriebs- oder Implementierungspartnern schlagend, so kann dies ebenfalls negative Auswirkungen auf das Unternehmen zur Folge haben.

#### **Compliance- und Awareness-Risiken**

Die Geschäftstätigkeit von Fabasoft unterliegt in allen Geschäftsbereichen höchsten Ansprüchen an Informationssicherheit, Datenschutz und der Einhaltung umfassender Rechtsvorschriften und Compliance-Standards. Es besteht das Risiko, dass Organmitglieder oder Mitarbeiter:innen der Fabasoft Gruppe durch bewusstes oder unbewusstes Fehlverhalten gegen gesetzliche Bestimmungen und unternehmensinterne Richtlinien verstoßen, woraus ordnungsrechtliche oder gar strafrechtliche Konsequenzen für die handelnden Akteure sowie ein erheblicher Reputationsschaden für Fabasoft folgen könnten.

Um diesen strengen Anforderungen entsprechen zu können, legt Fabasoft besonderen Wert auf die weitreichend implementierten Kontrollmechanismen und internen Compliance-Prozesse und Richtlinien. Die gültigen und international anerkannten System- und Produktzertifizierungen sowie interne Schulungen und Awareness-Programme spiegeln das hohe Compliance-Niveau der Fabasoft wider und stellen sicher, dass wesentliche Geschäftsaktivitäten neben den gesetzlichen Anforderungen sowohl den eigenen Erwartungen als auch jenen unserer Partner und übrigen Stakeholder entsprechen, um die Compliance- und Awareness-Risiken weitestgehend zu minimieren.

### **3.2.5. Externe Risiken**

#### **Risiken aus den Auswirkungen durch den Krieg in der Ukraine**

Fabasoft betreibt weder Tochterfirmen oder Niederlassungen in der Ukraine, in der Russischen Föderation oder in Weißrussland noch bezieht es relevante Entwicklungsleistungen aus einem dieser Länder. Ebenfalls besteht kein relevantes Endkunden- oder Partnergeschäft in einem der genannten Länder. Die Auswirkungen des Krieges und der damit im Zusammenhang stehenden Sanktionsmaßnahmen und Ähnlichem auf Kunden und Partner des Unternehmens, beispielsweise durch Beeinträchtigungen der Zulieferketten, des gesamtwirtschaftlichen Klimas, der öffentlichen Haushalte etc. und damit gegebenenfalls in der Folge auf das Geschäft des Unternehmens können aktuell nicht abgeschätzt werden. Ebenso nicht zu quantifizieren ist das erhöhte Risiko von Cyberangriffen oder anderen Attacken auf kritische Infrastrukturen.

#### **Risiken durch Pandemien und Umweltkatastrophen**

Wenngleich die Infektionszahlen und die Ausbreitung des Coronavirus im Vergleich zur Vorjahresperiode in Kontinentaleuropa gesunken sind und viele Corona-Schutzmaßnahmen auf ein Minimum reduziert bzw. gänzlich aufgehoben wurden kann nicht ausgeschlossen werden, dass ein erneutes Ausbreiten der Pandemie oder etwaige Umwelt- oder Naturkatastrophen in vergleichbarem Ausmaß zu wiederholt erheblichen Beeinträchtigungen der operativen Geschäftsprozesse und des öffentlichen Lebens führt.

In order to reduce dependence on individual suppliers, Fabasoft's procurement process is aimed at a broad base of carefully selected sources of supply as well as appropriate quality management measures. In addition, the Fabasoft Group strives to counter the risk presented by defined, documented and certified business processes as well as continuous training and further education of the employees involved.

#### **Personnel risks**

For Fabasoft to continue on its growth path, it is essential to find sufficient numbers of new, highly qualified specialists and to retain them in the company over the long term. Especially in the case of specialists in the IT sector, demand currently clearly outweighs supply on the labor market. Therefore a risk exists that personnel requirements cannot be met with sufficiently qualified staff.

Furthermore, there is a risk that a larger number of employees could leave the company within a short period of time and that no adequate replacement could be found in the short term. This would have a negative impact on business development and on the company's ability to meet obligations already entered into, and would probably lead to a negative development of customer satisfaction and revenues, and even to possible contractual penalties, liability claims or other adverse consequences for the company.

Understaffing can also mean that possible business potential cannot be realized or can only be realized in part. If such personnel risks materialize at suppliers, sales or implementation partners, this can also have a negative impact on the company.

#### **Compliance and awareness risks**

Fabasoft's business activities in all business areas are subject to the highest standards of information security, data protection and compliance with comprehensive legal regulations and compliance standards. There is a risk that members of the executive bodies or employees of the Fabasoft Group may violate legal provisions and internal company guidelines through conscious or unconscious misconduct, which could result in regulatory or even criminal consequences for the actors involved and considerable damage to Fabasoft's reputation.

In order to be able to meet these strict requirements, Fabasoft places particular emphasis on the extensively implemented control mechanisms and internal compliance processes and guidelines. The valid and internationally recognized system and product certifications as well as internal training and awareness programs reflect Fabasoft's high level of compliance and ensure that all business activities meet not only the legal requirements but also our own expectations and those of our partners and other stakeholders in order to minimize compliance and awareness risks as far as possible.

### **3.2.5. External risks**

#### **Risks from the impact of the war in Ukraine**

Fabasoft does not operate any subsidiaries or branches in Ukraine, the Russian Federation or Belarus, nor does it procure relevant development services from any of these countries. Likewise, there is no relevant end customer or partner business in any of the aforementioned countries. The impact of the war and the associated sanctions and similar measures on the company's customers and partners, for example by impairing supply chains, the overall economic climate, public budgets, etc., and thus possibly subsequently on the company's business, cannot currently be estimated. The increased risk of cyber attacks or other attacks on critical infrastructures cannot be quantified either.

#### **Risks from pandemics and environmental disasters**

Although the number of infections and the spread of the corona virus in continental Europe have fallen compared with the same period in the previous year, and many corona protection measures have been reduced to a minimum or cancelled altogether, it cannot be ruled out that a renewed spread of the pandemic or any environmental or natural catastrophes on a comparable scale could lead to repeated significant disruptions to operational business processes and public life.

Fabasoft hat frühzeitig umfassende Maßnahmen zur bestmöglichen Aufrechterhaltung des operativen Geschäfts ergriffen, welche für den Bedarfsfall beibehalten und laufend evaluiert werden. Bereits erprobte Notfall- und Krisenpläne sowie definierte Maßnahmen werden im Bedarfsfall an neue Erkenntnisse adaptiert bzw. erweitert.

Dennoch besteht weiterhin das Risiko, dass im Falle von massiven Reise- oder Zugangsrestriktionen bestimmte Vor-Ort-Dienstleistungen bei Kunden eingeschränkt oder nicht mehr erbracht werden können. Eine Substitution durch Online-präsenz ist dabei nicht in allen Szenarien praktikabel. Besonders der Auf- und Ausbau und das Business-Development speziell in neuen Regionen oder Geschäftsfeldern haben bei vergangenen Maßnahmen merklich unter den massiven Einschränkungen der Reisemöglichkeiten und des persönlichen Kontaktes gelitten.

### **Klimabezogene Risiken**

Der Fabasoft Konzern ist sich seiner Rolle und Verantwortung in Bezug auf den Klimawandel bewusst und bekennt sich klar dazu, seine klimabezogenen Risiken regelmäßig unter Berücksichtigung der Empfehlungen der TCFD (Task Force on Climate-Related Financial Disclosures) zu erheben und aktiv zu managen.

Bei der Bewertung der klimabezogenen Risiken erfolgte eine Unterscheidung in physische Auswirkungen auf die Geschäftstätigkeit und transitorische Risiken auf das Geschäftsmodell. Als physische Risiken werden Naturereignisse wie etwa Hochwasser, Waldbrände oder extreme Hitze gewertet, die vor allem Auswirkungen auf die Versorgungskette haben oder zu Preisschwankungen aufgrund von Ressourcenknappheit führen. Transitorische Risiken bestehen im Zusammenhang mit der Umstellung auf eine kohlenstoffarme Wirtschaft. Diese können sich etwa in Form von höheren Betriebskosten aufgrund von Kohlenstoffpreisen, einer sich verändernden Regulierungslandschaft oder dem Vordringen umweltfreundlicher Technologien auf den Markt auswirken.

Wenngleich aktuell für alle identifizierten klimabezogenen Risiken die Bewertung des Restrisikos unterhalb der intern definierten Wesentlichkeitsschwelle liegt, können Auswirkungen auf die Finanzlage auf einen langfristigen Betrachtungshorizont nicht ausgeschlossen werden.

### **3.2.6. Finanzielle Risiken**

Das Risiko von Forderungsausfällen wird aufgrund der Kundenstruktur und der daraus resultierenden Zusammensetzung der Kundenforderungen weiterhin als verhältnismäßig gering eingeschätzt. Besonders im Bereich der Nutzungsgebühren werden diese zu Laufzeitbeginn vereinnahmt und die Leistungserbringung daran gekoppelt. Ein Zinsänderungsrisiko besteht bei den sonstigen finanziellen Vermögenswerten. Da diese kurzfristig liquidierbar sind, kann das Zinsänderungsrisiko hieraus als nicht wesentlich bezeichnet werden. Währungsrisiken bestehen insbesondere dort, wo Forderungen oder Verbindlichkeiten bzw. Guthaben bei Finanz- und Versicherungsinstitutionen in einer anderen als der lokalen Währung der Gesellschaft bestehen.

Abhängig davon, wie stark und andauernd ein gesamtwirtschaftlicher Schock – beispielsweise im Zusammenhang mit COVID-19 – ausfällt, können erhöhte Risiken entstehen, beispielsweise betreffend die Sicherheit und Werthaltigkeit von Guthaben bei Finanz- und Versicherungsinstitutionen und Forderungen sowie die Schwierigkeit, in einem denkbaren, stark inflationären Gesamtszenario die Kaufkraft von Guthaben und Erlösen aus Dauerschuldverhältnissen zu erhalten.

Die bestehenden Dauerschuldverträge des Unternehmens mit Kunden und Partnern für Recurring Umsätze besitzen in der Regel Möglichkeiten für eine Inflationsanpassung. Diese bemisst sich meist nach einem allgemeinen, veröffentlichten Index. Die Anpassungsmöglichkeit besteht in aller Regel zu bestimmten Stichtagen oder nach bestimmten Fristen und Überschreitung bestimmter Schwellwerte. Damit kommt es üblicherweise zu einem zeitlichen Verzug zwischen dem Inflationsanstieg und der umsatzzeitigen Wirksamkeit von Preisanpassungen. Des Weiteren ist zu beobachten, dass die Preiserhöhungen insbesondere bei Lieferanten sowie der Preisauftrieb bei den Personalkosten und Personalakquisitionskosten teilweise noch erheblich über den publizierten Indexzahlen, welche für Vertragsanpassungen herangezogen werden, liegen können.

Hinsichtlich der liquiden Mittel des Unternehmens besteht weiterhin das Risiko, dass die Schere zwischen aktuell geringer Verzinsung und Kaufkraftverlust in Folge steigender Inflation weiter aufklafft.

Fabasoft took comprehensive measures at an early stage to ensure the best possible maintenance of operations, which are retained and continuously evaluated in case of need. Emergency and contingency plans that have already been tested as well as defined measures are adapted or expanded by taking account of new findings if necessary.

Nevertheless, there still remains a risk that certain on-site services can be limited or no longer be provided to customers in the event of massive travel or access restrictions. A substitution by online presence is not practicable in all scenarios. The establishment, expansion and business development of new regions or business areas in particular have suffered noticeably from the massive restrictions on travel and personal contact in past measures.

### **Climate-related risks**

The Fabasoft Group is aware of its role and responsibility with regard to climate change and is clearly committed to regularly ascertaining and actively managing its climate-related risks, taking into account the recommendations of the TCFD (Task Force on Climate-Related Financial Disclosures).

In assessing climate-related risks, a distinction was made between physical impacts on business activities and transitory risks to the business model. Physical risks are natural events such as floods, forest fires or extreme heat, which primarily impact the supply chain or lead to price fluctuations due to resource scarcity. Transitory risks exist in connection with the transition to a low-carbon economy. These may take the form of, for example, higher operating costs due to carbon prices, a changing regulatory landscape, or the penetration of environmentally friendly technologies into the market.

Although the assessment of the residual risk for all identified climate-related risks is currently below the internally defined materiality threshold, impacts on the financial position cannot be ruled out over a long-term observation horizon.

### **3.2.6. Financial risks**

The risk of bad debts is still considered to be relatively low due to the customer structure and the resulting composition of customer receivables. Particularly in the area of user fees, these are collected at the beginning of the term and the provision of services is linked to this. An interest rate risk exists in the case of other financial assets. As these assets can be liquidated in the short term, the interest rate risk involved can be described as immaterial. Currency risks exist in particular where receivables, liabilities or credit balances with financial and insurance institutions are denominated in a currency other than the local currency of the company.

Depending on the severity and the duration of a macroeconomic shock – for example in connection with COVID-19 – increased risks may arise, for example concerning the security and recoverability of balances at financial and insurance institutions and receivables, as well as the difficulty of maintaining the purchasing power of balances and proceeds from continuing obligations in a conceivable, highly inflationary overall scenario.

The company's existing recurring revenue contracts with customers and partners generally provide possibilities for inflation adjustments. This is usually based on a general, published index. The possibility of adjustment generally exists on certain key dates or after certain time periods and after certain threshold values have been exceeded. As a result, there is usually a time lag between the rise in inflation and the effectiveness of price adjustments on the sales side. Furthermore, it can be observed that price increases – particularly at suppliers, as well as price increases for personnel costs and personnel acquisition costs – can in some cases still be considerably higher than the published index figures used for contract adjustments.

With regard to the company's cash and cash equivalents, there is still a risk that the gap between the current low interest rate and the loss of purchasing power as a result of rising inflation will widen further.

### 3.2.7. Internes Kontroll- und Risikomanagementsystem

Der Vorstand der Fabasoft AG legt im Rahmen seiner Gesamtverantwortung die Grundsätze eines internen Kontroll- und Risikomanagementsystems fest, welches es den Kontroll- und Prozessverantwortlichen ermöglicht, Risiken frühzeitig zu erkennen, zu analysieren und geeignete Gegenmaßnahmen zu ergreifen.

Die Kontroll- und Prozessverantwortlichen stellen sicher, dass die ihnen zugewiesenen Kontrollen und Prozesse angemessen, effektiv und wirksam sind. Sie gewährleisten, dass für das Funktionieren der Kontrollen und Prozesse relevante interne und externe Informationsquellen berücksichtigt werden und dass die Kontrolldurchführung zum definierten Zeitpunkt oder im definierten Intervall erfolgt. Sie kommunizieren die notwendigen Informationen zu den Kontrollzielen und zur Umsetzung (Kontrolldurchführung) an die Durchführenden der Kontrolle.

Das konzernweite Risikomanagement-System der Fabasoft Gruppe mit einheitlichen und prozessorientierten Rahmenbedingungen verfolgt das Ziel, wesentliche und den Fortbestand des Unternehmens gefährdenden Entwicklungen durch ein Risikofrüherkennungssystem frühzeitig identifizieren zu können.

#### **Konzernrechnungslegungsbezogenes internes Kontroll- und Risikomanagement-System**

Zur frühzeitigen Erkennung von Risiken ist im Fabasoft Konzern neben dem allgemeinen Risikomanagementsystem ein umfassendes Berichtswesen auf Kennzahlenbasis installiert. Für das Berichtswesen ist die Organisationseinheit Finance verantwortlich. Das Datenmaterial setzt sich aus strategischen und operativen Kennzahlen zusammen, die monatlich berichtet werden. In den regelmäßigen Reviews zwischen dem Vorstand und den Organisationseinheiten erfolgt die Abstimmung der Detailpläne zum Gesamtplan, der Soll-Ist-Vergleich sowie ein Ausblick auf die folgenden Quartale. Darüber hinaus hat Fabasoft in den Bereichen Personal, Einkauf, Revenue Cycle und Tax ein Internes Kontrollsystem (IKS) installiert, welches mithilfe von Kontrollpunkten und basierend auf dem 4-Augen-Prinzip sowie entsprechenden Prozessdefinitionen und Richtlinien die Einhaltung von Gesetzen und Standards sicherstellen und präventiv gegen unredliche und illegale Handlungen wirken soll.

Die IKS-Richtlinien für Personal, Einkauf, Revenue Cycle und Tax wurden umfassend schriftlich dokumentiert und jeweils mit einer abgestimmten Kontrollmatrix verknüpft. Diese Matrizes enthalten alle automatisierten und manuellen internen Kontrollen, die durchgeführt werden müssen. Eine Überarbeitung bzw. Aktualisierung der Dokumente (IKS-Richtlinie und Kontrollmatrix) erfolgt einmal jährlich oder ad hoc bei grundlegenden Änderungen. Die Einhaltung der Kontrollpunkte wird in regelmäßigen Abständen mittels Stichproben überprüft. Die im Risikomanagement und im internen Kontrollsystem (IKS) enthaltenen Verantwortlichkeiten und Zuständigkeiten gelten für alle Tochterunternehmen und werden am Hauptsitz in Linz zentral verwaltet.

#### 4) Wesentliche Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen

Im Berichtszeitraum wurden keine wesentlichen Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen getätigt.

Linz, am 16. November 2022

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann e.h.  
Vorsitzender des Vorstandes

Ing. Oliver Albl e.h.  
Mitglied des Vorstandes

Matthias Wodniok e.h.  
Mitglied des Vorstandes

### 3.2.7. Internal control and risk management system

As part of its overall responsibility, the Managing Board of Fabasoft AG defines the principles of an internal control and risk management system that enables those responsible for control and processes to identify risks at an early stage, analyze them and take appropriate countermeasures.

The control and process owners ensure that the controls and processes assigned to them are appropriate, effective and efficient. They ensure that internal and external sources of information relevant for the functioning of the controls and processes are taken into account and that the control implementation takes place at the defined time or at the defined interval. They communicate the necessary information on control objectives and implementation (control execution) to those performing the control.

The group-wide risk management system of Fabasoft, with its uniform and process-oriented framework, pursues the goal of being able to identify significant developments that could jeopardize the continued existence of the company at an early stage by means of an early risk detection system.

#### **Group accounting-related internal control and risk management system**

In order to identify risks at an early stage, the Fabasoft Group has installed a comprehensive reporting system based on key figures in addition to the general risk management system. The Finance organizational unit is responsible for the reporting system. The data material is composed of strategic and operational key figures, which are reported on a monthly basis. In the regular reviews between the Managing Board and the organizational units, the detailed plans are reconciled with the overall plan, the target/actual comparison is carried out, and an outlook is provided for the following quarters. In addition, Fabasoft has installed an internal control system (ICS) in the areas of Human Resources, Purchasing, Revenue Cycle and Tax which – with the help of checkpoints and based on the four-eyes principle as well as corresponding process definitions and guidelines – is intended to ensure compliance with laws and standards and act preventively against dishonest and illegal actions.

The ICS guidelines for Human Resources, Purchasing, Revenue Cycle and Tax were comprehensively documented in writing and each linked to an agreed control matrix. These matrices contain all automated and manual internal controls that must be carried out. The documents (ICS guideline and control matrix) are revised or updated once a year or ad hoc in the event of fundamental changes. Compliance with the control points is checked at regular intervals by means of random sampling. The responsibilities and competencies contained in the risk management and internal control system (ICS) apply to all subsidiaries and are managed centrally at the headquarters in Linz.

#### 4) Significant transactions with related companies and persons

In the period under review no significant businesses of affiliated companies and persons were affected.

Linz, 16 November 2022

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann  
Chairman of the Managing Board

Ing. Oliver Albl  
Member of the Managing Board

Matthias Wodniok  
Member of the Managing Board

KONZERNGESAMTERGEBNISRECHNUNG  
FÜR DAS 1. HALBJAHR DES GESCHÄFTSJAHRES 2022/2023

in TEUR	AZ	April – Sep. 2022	April – Sep. 2021
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>5.</b>	<b>31.792</b>	<b>27.691</b>
Sonstige betriebliche Erträge		269	83
Aufwendungen für bezogene Herstellungsleistungen		-1.834	-1.337
Personalaufwand		-16.925	-14.148
Aufwand für planmäßige Abschreibungen	5.	-3.233	-2.934
Sonstige betriebliche Aufwendungen		-5.206	-3.703
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>5.</b>	<b>4.863</b>	<b>5.652</b>
Finanzerträge		39	2
Finanzaufwendungen		-77	-146
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>		<b>4.825</b>	<b>5.508</b>
Ertragsteuern		-1.349	-1.665
<b>Periodenergebnis</b>		<b>3.476</b>	<b>3.843</b>
<b>Sonstiges Ergebnis (mögliche Reklassifizierung ins Periodenergebnis):</b>			
Veränderung Ausgleichsposten aus Währungsumrechnung		82	11
<b>Sonstiges Ergebnis (keine Reklassifizierung ins Periodenergebnis):</b>			
Neubewertungseffekte Abfertigungen und Pensionen abzüglich latenter Steuern		74	0
<b>Sonstiges Ergebnis</b>		<b>156</b>	<b>11</b>
<b>Gesamtergebnis</b>		<b>3.632</b>	<b>3.854</b>
<b>Periodenergebnis, davon entfallen auf:</b>			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		3.267	3.581
Nicht beherrschende Anteilseigner		209	262
<b>Gesamtergebnis, davon entfallen auf:</b>			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		3.419	3.593
Nicht beherrschende Anteilseigner		213	261
<b>Ergebnis je Aktie, bezogen auf das Periodenergebnis, das den Anteilshabern des Mutterunternehmens im Geschäftsjahr zusteht (in EUR je Aktie)</b>			
unverwässert		0,30	0,33
verwässert		0,30	0,33



CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME  
FOR THE FIRST HALF OF THE 2022/2023 FISCAL YEAR

in kEUR	Note	April – Sep 2022	April – Sep 2021
<b>Sales revenue</b>	<b>5.</b>	<b>31,792</b>	<b>27,691</b>
Other operating income		269	83
Expenses for purchased services		-1,834	-1,337
Employee benefits expenses		-16,925	-14,148
Depreciation and amortisation expenses	5.	-3,233	-2,934
Other operating expenses		-5,206	-3,703
<b>Operating result</b>	<b>5.</b>	<b>4,863</b>	<b>5,652</b>
Finance income		39	2
Finance expenses		-77	-146
<b>Result before income taxes</b>		<b>4,825</b>	<b>5,508</b>
Income taxes		-1,349	-1,665
<b>Result for the period</b>		<b>3,476</b>	<b>3,843</b>
<b>Other result (possible reclassification in result for the period):</b>			
Change in adjustment item for currency conversion		82	11
<b>Other result (no reclassification in result for the period):</b>			
Revaluation effects severance payments and pensions net deferred taxes		74	0
<b>Other result</b>		<b>156</b>	<b>11</b>
<b>Total result</b>		<b>3,632</b>	<b>3,854</b>
<b>Result for the period attributable to:</b>			
Equity holders of the Parent Company		3,267	3,581
Non-controlling interest		209	262
<b>Total result attributable to:</b>			
Equity holders of the Parent Company		3,419	3,593
Non-controlling interest		213	261
<b>Earnings per share in terms of the result for the period for result attributable to the equity holders of the Parent Company in the fiscal year (expressed in EUR per share)</b>			
basic		0.30	0.33
diluted		0.30	0.33

KONZERNGESAMTERGEBNISRECHNUNG  
FÜR DAS 2. QUARTAL DES GESCHÄFTSJAHRES 2022/2023

in TEUR	AZ	Juli – Sep. 2022	Juli – Sep. 2021
<b>Umsatzerlöse</b>		<b>16.754</b>	<b>14.043</b>
Sonstige betriebliche Erträge		91	57
Aufwendungen für bezogene Herstellungsleistungen		-989	-656
Personalaufwand		-8.450	-6.859
Aufwand für planmäßige Abschreibungen		-1.649	-1.495
Sonstige betriebliche Aufwendungen		-2.571	-1.865
<b>Betriebsergebnis</b>		<b>3.186</b>	<b>3.225</b>
Finanzerträge		39	1
Finanzaufwendungen		-32	-11
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>		<b>3.193</b>	<b>3.215</b>
Ertragsteuern		-835	-925
<b>Periodenergebnis</b>		<b>2.358</b>	<b>2.290</b>
<b>Sonstiges Ergebnis (mögliche Reklassifizierung ins Periodenergebnis):</b>			
Veränderung Ausgleichsposten aus Währungsumrechnung		58	14
<b>Sonstiges Ergebnis (keine Reklassifizierung ins Periodenergebnis):</b>			
Neubewertungseffekte Abfertigungen und Pensionen abzüglich latenter Steuern		74	0
<b>Sonstiges Ergebnis</b>		<b>132</b>	<b>14</b>
<b>Gesamtergebnis</b>		<b>2.490</b>	<b>2.304</b>
<b>Periodenergebnis, davon entfallen auf:</b>			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		2.204	2.125
Nicht beherrschende Anteilseigner		154	165
<b>Gesamtergebnis, davon entfallen auf:</b>			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		2.330	2.140
Nicht beherrschende Anteilseigner		160	164
<b>Ergebnis je Aktie, bezogen auf das Periodenergebnis, das den Anteilshabern des Mutterunternehmens im Geschäftsjahr zusteht (in EUR je Aktie)</b>			
unverwässert		0,20	0,19
verwässert		0,20	0,19

CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME  
FOR THE SECOND QUARTER OF THE 2022/2023 FISCAL YEAR

in kEUR	Note	July – Sep 2022	July – Sep 2021
<b>Sales revenue</b>		<b>16,754</b>	<b>14,043</b>
Other operating income		91	57
Expenses for purchased services		-989	-656
Employee benefits expenses		-8,450	-6,859
Depreciation and amortisation expenses		-1,649	-1,495
Other operating expenses		-2,571	-1,865
<b>Operating result</b>		<b>3,186</b>	<b>3,225</b>
Finance income		39	1
Finance expenses		-32	-11
<b>Result before income taxes</b>		<b>3,193</b>	<b>3,215</b>
Income taxes		-835	-925
<b>Result for the period</b>		<b>2,358</b>	<b>2,290</b>
<b>Other result (possible reclassification in result for the period):</b>			
Change in adjustment item for currency conversion		58	14
<b>Other result (no reclassification in result for the period):</b>			
Revaluation effects severance payments and pensions net deferred taxes		74	0
<b>Other result</b>		<b>132</b>	<b>14</b>
<b>Total result</b>		<b>2,490</b>	<b>2,304</b>
<b>Result for the period attributable to:</b>			
Equity holders of the Parent Company		2,204	2,125
Non-controlling interest		154	165
<b>Total result attributable to:</b>			
Equity holders of the Parent Company		2,330	2,140
Non-controlling interest		160	164
<b>Earnings per share in terms of the result for the period for result attributable to the equity holders of the Parent Company in the fiscal year (expressed in EUR per share)</b>			
basic		0.20	0.19
diluted		0.20	0.19

## KONZERNZWISCHENBILANZ ZUM 30. SEPTEMBER 2022

Aktiva in TEUR	AZ	30.09.2022	31.03.2022
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>			
Sachanlagen	3.1./3.4.	15.431	15.211
Immaterielle Vermögenswerte	3.1.	4.506	4.957
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	3.3.	145	158
Sonstige nicht-finanzielle Vermögenswerte		465	452
Aktive latente Steuern		658	517
		<b>21.205</b>	<b>21.295</b>
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>			
Liefer- und sonstige Forderungen		17.015	10.434
Vertragsvermögenswerte		3.063	2.074
Ertragsteuerforderungen		73	73
Liquide Mittel		24.057	35.823
		<b>44.208</b>	<b>48.404</b>
<b>Summe Aktiva</b>		<b>65.413</b>	<b>69.699</b>
<b>Passiva in TEUR</b>			
<b>Eigenkapital</b>			
3.2.			
Den Anteilsinhabern der Muttergesellschaft zurechenbares Eigenkapital			
Grundkapital		11.000	11.000
Kapitalrücklagen		19.555	19.555
Sonstige Rücklagen		-878	-950
Ausgleichsposten aus Währungsumrechnung		474	394
Kumuliertes Ergebnis		-9.498	-4.605
		<b>20.653</b>	<b>25.394</b>
Anteil der nicht beherrschenden Anteilseigner		1.411	1.860
		<b>22.064</b>	<b>27.254</b>
<b>Langfristige Schulden</b>			
Rückstellungen für Abfertigungen		3.684	3.885
Passive latente Steuern		650	516
Sonstige Verbindlichkeiten	3.3./3.4.	5.471	5.492
Investitionszuschüsse	3.4.	163	187
		<b>9.968</b>	<b>10.080</b>
<b>Kurzfristige Schulden</b>			
Liefer- und sonstige Verbindlichkeiten		10.801	10.605
Ertragsteuerverbindlichkeiten		4.869	5.864
Vertragsverbindlichkeiten	3.4.	17.711	15.896
		<b>33.381</b>	<b>32.365</b>
<b>Summe Passiva</b>		<b>65.413</b>	<b>69.699</b>

## CONSOLIDATED INTERIM BALANCE SHEET AS AT 30 SEPTEMBER 2022

Assets in kEUR	Note	30/09/2022	31/03/2022
<b>Non-current assets</b>			
Property, plant and equipment	3.1./3.4.	15,431	15,211
Intangible assets	3.1.	4,506	4,957
Other financial assets	3.3.	145	158
Other non-financial assets		465	452
Deferred income tax assets		658	517
		<b>21,205</b>	<b>21,295</b>
<b>Current assets</b>			
Trade and other receivables		17,015	10,434
Contract assets		3,063	2,074
Income tax receivables		73	73
Cash and cash equivalents		24,057	35,823
		<b>44,208</b>	<b>48,404</b>
<b>Total assets</b>		<b>65,413</b>	<b>69,699</b>
<b>Equity and liabilities in kEUR</b>			
	Note	30/09/2022	31/03/2022
<b>Equity</b>			
Capital and reserves attributable to the Parent Company's equity holders			
Share capital		11,000	11,000
Capital reserves		19,555	19,555
Other reserves		-878	-950
Adjustment item for currency conversions		474	394
Retained earnings		-9,498	-4,605
		<b>20,653</b>	<b>25,394</b>
Non-controlling interest		1,411	1,860
		<b>22,064</b>	<b>27,254</b>
<b>Non-current liabilities</b>			
Provisions for severance payments		3,684	3,885
Deferred income tax liabilities		650	516
Other payables	3.3./3.4.	5,471	5,492
Investment grants	3.4.	163	187
		<b>9,968</b>	<b>10,080</b>
<b>Current liabilities</b>			
Trade and other payables		10,801	10,605
Liabilities for income taxes		4,869	5,864
Contract liabilities	3.4.	17,711	15,896
		<b>33,381</b>	<b>32,365</b>
<b>Total equity and liabilities</b>		<b>65,413</b>	<b>69,699</b>

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG  
FÜR DAS 1. HALBJAHR DES GESCHÄFTSJAHRES 2022/2023

in TEUR	AZ	April – Sep. 2022	April – Sep. 2021
<b>Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit</b>			
<b>Betriebsergebnis</b>		<b>4.863</b>	<b>5.652</b>
<b>Bereinigung um nicht zahlungswirksame Posten</b>			
Aufwand für planmäßige Abschreibungen	5.	3.233	2.934
Effekte aus Währungsumrechnung		-476	30
Veränderung von langfristigen Rückstellungen		-200	74
Neubewertungseffekte Abfertigungen und Pensionen		95	0
Ergebniswirksame Veränderung von sonstigen nicht-finanziellen Vermögenswerten		-13	9
Verluste aus dem Abgang von Sachanlagen		6	4
Erträge aus der Auflösung von Investitionszuschüssen	3.4.	-29	-16
		<b>7.479</b>	<b>8.687</b>
<b>Veränderungen im Nettoumlaufvermögen</b>			
Veränderung von Liefer- und sonstigen Forderungen* (ohne Forderungen aus Ertragsteuerverrechnung)		-6.099	-1.759
Veränderung von Vertragsvermögenswerten*		-976	-387
Veränderung von Liefer- und sonstigen Verbindlichkeiten (ohne Verbindlichkeiten aus Ertragsteuerverrechnung und Leasingverbindlichkeiten)		18	319
Veränderung von Vertragsverbindlichkeiten		1.387	-19
		<b>-5.670</b>	<b>-1.845</b>
<b>Aus der laufenden Geschäftstätigkeit generierte Zahlungsmittel</b>			
Vereinnahmte Zinsen		1	1
Gezahlte Zinsen		-49	-11
Gezahlte Ertragsteuern		-2.385	-1.357
<b>Nettozahlungsmittel aus betrieblicher Tätigkeit</b>		<b>-624</b>	<b>5.475</b>
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit</b>			
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	3.1.	-2.126	-2.866
Erhaltene Investitionszuschüsse	3.4.	30	0
<b>Nettozahlungsmittel aus Investitionstätigkeit</b>		<b>-2.096</b>	<b>-2.866</b>
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit</b>			
Tilgung Leasingverbindlichkeit		-766	-879
Dividendenausschüttung		-8.250	-9.350
Dividendenausschüttung an nicht beherrschende Anteilseignern		-565	-594
Einzahlungen aus Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilseignern	2.2.2.	292	0
Auszahlungen aus Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilseignern	2.2.2.	-53	-10.451
<b>Nettozahlungsmittel aus Finanzierungstätigkeit</b>		<b>-9.342</b>	<b>-21.274</b>
<b>Veränderung der liquiden Mittel</b>		<b>-12.062</b>	<b>-18.665</b>
<b>Entwicklung der liquiden Mittel</b>			
Anfangsbestand der liquiden Mittel		35.823	48.424
Effekte aus Wechselkursänderungen		296	11
Abnahme		-12.062	-18.665
<b>Endbestand der liquiden Mittel</b>	<b>4.</b>	<b>24.057</b>	<b>29.770</b>

\*Zur Verbesserung der Nachvollziehbarkeit wurde die Veränderung der Vertragsvermögenswerte in einer eigenen Zeile dargestellt.

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT  
FOR THE FIRST HALF OF THE 2022/2023 FISCAL YEAR

in kEUR	Note	April – Sep 2022	April – Sep 2021
<b>Cash flows from operating activities</b>			
<b>Operating result</b>		<b>4,863</b>	<b>5,652</b>
<b>Adjustments in non-cash items</b>			
Depreciation and amortisation expenses	5.	3,233	2,934
Effects from currency conversions		-476	30
Changes in non-current provisions		-200	74
Revaluation effects severance payments and pensions		95	0
Changes in other non-financial assets recognised in profit and loss		-13	9
Loss from disposal of property, plant and equipment		6	4
Income from dissolution of investment grants	3.4.	-29	-16
		<b>7,479</b>	<b>8,687</b>
<b>Adjustments in net current assets</b>			
Changes in trade and other receivables* (without income tax receivables)		-6,099	-1,759
Changes in contract assets*		-976	-387
Changes in trade and other payables (without income tax and lease liabilities)		18	319
Changes in contract liabilities		1,387	-19
		<b>-5,670</b>	<b>-1,845</b>
<b>Cash generated from operations</b>			
		<b>1,809</b>	<b>6,842</b>
Interest received		1	1
Interest paid		-49	-11
Income taxes paid		-2,385	-1,357
<b>Net cash generated from operating activities</b>		<b>-624</b>	<b>5,475</b>
<b>Cash flows from investing activities</b>			
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets	3.1.	-2,126	-2,866
Investment grants received	3.4.	30	0
<b>Net cash used in investing activities</b>		<b>-2,096</b>	<b>-2,866</b>
<b>Cash flows from financing activities</b>			
Redemption of lease liability		-766	-879
Dividend distribution		-8,250	-9,350
Dividend distribution to non-controlling interest		-565	-594
Payments from transactions with non-controlling interest	2.2.2.	292	0
Payments for transactions with non-controlling interest	2.2.2.	-53	-10,451
<b>Net cash used in financing activities</b>		<b>-9,342</b>	<b>-21,274</b>
<b>Changes in cash and cash equivalents</b>		<b>-12,062</b>	<b>-18,665</b>
<b>Development in cash and cash equivalents</b>			
Cash and cash equivalents at beginning of period		35,823	48,424
Effect of exchange rates changes		296	11
Decrease		-12,062	-18,665
<b>Cash and cash equivalents at end of period</b>	<b>4.</b>	<b>24,057</b>	<b>29,770</b>

\*The changes in contract assets has been presented in a separate line for the purpose of improving transparency.

KONZERNEIGENKAPITALVERÄNDERUNGSRECHNUNG  
FÜR DAS 1. HALBJAHR DES GESCHÄFTSJAHRES 2022/2023

		Den Anteilshabern der Muttergesellschaft zurechenbares Eigenkapital							
in TEUR	AZ	Grund- kapital	Kapital- rücklagen	Sonstige Rück- lagen	Ausgleichs- posten aus Währungs- umrechnung	Kumu- liertes Ergebnis	Gesamt	Anteil der nicht beherr- schenden Anteilseig- ner	Eigen- kapital gesamt
<b>Stand am 31. März 2021</b>		<b>11.000</b>	<b>19.513</b>	<b>-1.055</b>	<b>359</b>	<b>7.181</b>	<b>36.998</b>	<b>2.254</b>	<b>39.252</b>
Sonstiges Ergebnis		0	0	0	11	0	11	0	11
Periodenergebnis		0	0	0	0	3.581	3.581	262	3.843
<b>Gesamtergebnis</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>11</b>	<b>3.581</b>	<b>3.592</b>	<b>262</b>	<b>3.854</b>
Dividende, Ausschüttungen		0	0	0	0	-9.350	-9.350	-594	-9.944
Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilseignern		0	0	0	0	-9.860	-9.860	-590	-10.450
<b>Stand am 30. September 2021</b>	<b>3.2.</b>	<b>11.000</b>	<b>19.513</b>	<b>-1.055</b>	<b>370</b>	<b>-8.447</b>	<b>21.381</b>	<b>1.333</b>	<b>22.714</b>

		Den Anteilshabern der Muttergesellschaft zurechenbares Eigenkapital							
in TEUR	AZ	Grund- kapital	Kapital- rücklagen	Sonstige Rück- lagen	Ausgleichs- posten aus Währungs- umrechnung	Kumu- liertes Ergebnis	Gesamt	Anteil der nicht beherr- schenden Anteilseig- ner	Eigen- kapital gesamt
<b>Stand am 31. März 2022</b>		<b>11.000</b>	<b>19.555</b>	<b>-950</b>	<b>394</b>	<b>-4.605</b>	<b>25.394</b>	<b>1.860</b>	<b>27.254</b>
Sonstiges Ergebnis		0	0	72	80	0	152	4	156
Periodenergebnis		0	0	0	0	3.267	3.267	209	3.476
<b>Gesamtergebnis</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>72</b>	<b>80</b>	<b>3.267</b>	<b>3.419</b>	<b>213</b>	<b>3.632</b>
Dividende, Ausschüttungen		0	0	0	0	-8.250	-8.250	-565	-8.815
Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteilseignern	2.2.2.	0	0	0	0	90	90	149	239
Anpassung Erstkonsolidierung Tochterunternehmen	2.2.3.	0	0	0	0	0	0	-246	-246
<b>Stand am 30. September 2022</b>	<b>3.2.</b>	<b>11.000</b>	<b>19.555</b>	<b>-878</b>	<b>474</b>	<b>-9.498</b>	<b>20.653</b>	<b>1.411</b>	<b>22.064</b>



CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY  
FOR THE FIRST HALF OF THE 2022/2023 FISCAL YEAR

in kEUR	Note	Attributable to equity holders of the Parent Company						Non-controlling interest	Total equity
		Share capital	Capital reserves	Other reserves	Adjustment item for currency conversion	Retained earnings	Total		
<b>Balance at 31 March 2021</b>		<b>11,000</b>	<b>19,513</b>	<b>-1,055</b>	<b>359</b>	<b>7,181</b>	<b>36,998</b>	<b>2,254</b>	<b>39,252</b>
Other result		0	0	0	11	0	11	0	11
Result for the period		0	0	0	0	3,581	3,581	262	3,843
<b>Total result</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>11</b>	<b>3,581</b>	<b>3,592</b>	<b>262</b>	<b>3,854</b>
Dividend		0	0	0	0	-9,350	-9,350	-594	-9,944
Transactions with non-controlling interest		0	0	0	0	-9,860	-9,860	-590	-10,450
<b>Balance at 30 September 2021</b>	<b>3.2.</b>	<b>11,000</b>	<b>19,513</b>	<b>-1,055</b>	<b>370</b>	<b>-8,447</b>	<b>21,381</b>	<b>1,333</b>	<b>22,714</b>

in kEUR	Note	Attributable to equity holders of the Parent Company						Non-controlling interest	Total equity
		Share capital	Capital reserves	Other reserves	Adjustment item for currency conversion	Retained earnings	Total		
<b>Balance at 31 March 2022</b>		<b>11,000</b>	<b>19,555</b>	<b>-950</b>	<b>394</b>	<b>-4,605</b>	<b>25,394</b>	<b>1,860</b>	<b>27,254</b>
Other result		0	0	72	80	0	152	4	156
Result for the period		0	0	0	0	3,267	3,267	209	3,476
<b>Total result</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>72</b>	<b>80</b>	<b>3,267</b>	<b>3,419</b>	<b>213</b>	<b>3,632</b>
Dividend		0	0	0	0	-8,250	-8,250	-565	-8,815
Transactions with non-controlling interest	2.2.2.	0	0	0	0	90	90	149	239
Adjustment of first time consolidation of subsidiaries	2.2.3.	0	0	0	0	0	0	-246	-246
<b>Balance at 30 September 2022</b>	<b>3.2.</b>	<b>11,000</b>	<b>19,555</b>	<b>-878</b>	<b>474</b>	<b>-9,498</b>	<b>20,653</b>	<b>1,411</b>	<b>22,064</b>

## ANHANG ZUM KONZERNZWISCHENABSCHLUSS ZUM 30. SEPTEMBER 2022

### 1) Grundlegende Informationen

Fabasoft ist ein europäischer Softwarehersteller und Cloud-Dienstleister. Die Softwareprodukte und Cloud-Dienste von Fabasoft dienen der Digitalisierung, Vereinfachung, Beschleunigung und Qualitätssteigerung von Geschäftsprozessen. Sie umfassen den Eingang, die Strukturierung, die team- und prozessorientierte Bereitstellung, die Bearbeitung und Erledigung, die sichere Aufbewahrung und das kontextsensitive Finden aller Geschäftsunterlagen, die Erstellung und Bereitstellung von Inhalten für unterschiedliche Publikationskanäle sowie die digitale, nachhaltige Wissensvermittlung auf Basis neurowissenschaftlicher Erkenntnisse.

Die Muttergesellschaft des Konzerns ist die Fabasoft AG mit Sitz in der Honauerstraße 4, 4020 Linz, Österreich.

Die Aktien der Gesellschaft notieren im Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse (WKN (D) 922985).

Der Berichtszeitraum des Konzernzwischenabschlusses umfasst den Zeitraum vom 1. April 2022 bis 30. September 2022.

### 2) Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

#### 2.1. Grundlagen der Abschlusserstellung

Der Konzernzwischenabschluss zum 30. September 2022 wurde in Übereinstimmung mit dem International Accounting Standard 34 (IAS 34) aufgestellt.

Die Aufstellung des Konzernzwischenabschlusses in Übereinstimmung mit den allgemein anerkannten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden verlangt die Anwendung von Schätzungen und Annahmen, die die Höhe und den Ausweis der bilanzierten Vermögenswerte und Schulden sowie die offengelegten Eventualvermögenswerte und -verbindlichkeiten am Zwischenbilanzstichtag als auch die bilanzierten Erträge und Aufwendungen während der Berichtsperiode beeinflussen. Obwohl diese Schätzungen nach bestem Wissen auf den laufenden Transaktionen basieren, können die tatsächlichen Werte letztendlich von diesen Schätzungen abweichen.

Bei der Erstellung des Konzernzwischenabschlusses wurden dieselben Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewendet wie für den letzten vorliegenden Konzernabschluss zum 31. März 2022.

Der Konzernzwischenabschluss ist in tausend Euro (TEUR) aufgestellt, die Angaben im Anhang erfolgen ebenfalls in TEUR.

#### 2.2. Konsolidierung

Die in den Konzernzwischenabschluss einbezogenen Zwischenabschlüsse der Tochterunternehmen wurden zum einheitlichen Konzernzwischenbilanzstichtag 30. September 2022 sowie nach IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt.

## NOTES TO THE CONSOLIDATED INTERIM FINANCIAL STATEMENTS AS AT 30 SEPTEMBER 2022

### 1) Company details

Fabasoft is a European software manufacturer and provider of cloud services. Fabasoft's software and cloud services help digitalise, accelerate, simplify and boost the quality of business processes. They include the receipt, structuring, team and process-oriented provision, processing and handling, secure storage and context-sensitive finding of all business documents as well as the preparation and provision of content for different publication channels. This is complemented by digital, sustainable knowledge transfer based on neuroscientific findings.

Fabasoft AG with its headquarters at Honauerstrasse 4, 4020 Linz, Austria is the Group Parent Company.

Company shares are listed in the Prime Standard of the Frankfurt Stock Exchange (WKN (D) 922985).

The reported period for the consolidated interim financial statements is from 1 April 2022 to 30 September 2022.

### 2) Accounting policies

#### 2.1. Basis of preparation

The consolidated interim financial statements dated 30 September 2022 were drawn up in compliance with the International Financial Reporting Standard 34 (IAS 34).

The consolidated interim financial statements were drawn up in accordance with generally recognised accounting policies, which require the use of estimates and assumptions. These estimates and assumptions influence the amount and return on assets and liabilities shown in the balance sheet, the disclosed contingent assets and liabilities on the interim balance sheet date as well as the income and expenditures for the period under consideration. Although these estimates are calculated to the best knowledge based on current transactions, actual values may deviate from these estimates.

The same accounting and valuation principles applied for the last consolidated financial statements as at 31 March 2022 were also applied for the preparation of the interim consolidated financial statements.

The consolidated interim financial statements are prepared in thousands of Euros (kEUR), as are entries in the notes.

#### 2.2. Consolidation

The consolidated interim financial statements of subsidiaries included in the interim financial statements were drawn up Group-wide on 30 September 2022 and in accordance with IFRS, as applicable in the EU.

### 2.2.1. Konsolidierungskreis

Zum Zwischenbilanzstichtag 30. September 2022 sind neben der Fabasoft AG als Mutterunternehmen folgende Gesellschaften in den Konzernzwischenabschluss im Rahmen der Vollkonsolidierung einbezogen:

Unternehmen	Sitz	Unmittelbarer Anteil der Fabasoft AG in %
Fabasoft International Services GmbH	Linz/Österreich	100
Fabasoft R&D GmbH	Linz/Österreich	100
Fabasoft Austria GmbH	Linz/Österreich	100
Mindbreeze GmbH	Linz/Österreich	85,5
KnowledgeFox GmbH	Wien/Österreich	100
Fabasoft Approve GmbH	Linz/Österreich	80
Fabasoft Deutschland GmbH	Frankfurt am Main/Deutschland	100
Xpublisher GmbH	München/Deutschland	60
Fabasoft Schweiz AG	Bern/Schweiz	100

Unternehmen	Sitz	Mittelbarer Anteil der Fabasoft AG in %
Mindbreeze Corporation	Chicago/USA	85,5
Xpublisher Inc.	Chicago/USA	60

### 2.2.2. Änderungen im Konsolidierungskreis

Am 27. April 2022 wurde durch die Fabasoft AG eine 100 %-ige Tochtergesellschaft, nämlich die Fabasoft Approve GmbH mit Sitz in der politischen Gemeinde Linz, gegründet. Im ersten Quartal wurde der Teilbetrieb Approve von der Fabasoft Austria GmbH in ihre Schwestergesellschaft Fabasoft Approve GmbH eingebracht.

Die Fabasoft AG hat mit 24. Juni 2022 ihre Beteiligung an der Fabasoft Approve GmbH von 100 % auf 80 % reduziert. Die Anteile wurden vom Management der Fabasoft Approve GmbH erworben.

Die Vollkonsolidierung der Fabasoft Approve GmbH erfolgte erstmals mit Gründung der Gesellschaft.

Die Fabasoft AG hat mit Ablauf des 31. August 2022 ihre Beteiligung an der KnowledgeFox GmbH von bisher 70 % der Unternehmensanteile auf 100 % erhöht. Die Anteile wurden vom ehemaligen Management der KnowledgeFox erworben.

### 2.2.3. Anpassung Erstkonsolidierung KnowledgeFox GmbH

Aufgrund einer Neu beurteilung der Zuordnung der nicht beherrschenden Anteilseignern in der Kaufpreisallokation wurde die Erstkonsolidierung der KnowledgeFox GmbH zum 30. September 2022 angepasst. Die Anpassung führte zu einer Reduktion des Firmenwerts sowie des Anteils der nicht beherrschenden Anteilseigner am Eigenkapital in Höhe von TEUR 246.

### 2.2.4. Währungsumrechnung

Die Zwischenabschlüsse in fremder Währung wurden zu den jeweiligen Mittelkursen umgerechnet. Dabei kamen bei den Posten der Bilanz die Kurse zum Zwischenbilanzstichtag, bei den Posten der Gesamtergebnisrechnung die Durchschnittskurse des Berichtszeitraumes zur Anwendung. Differenzen dieser Währungsumrechnungen werden im sonstigen Ergebnis ausgewiesen. Kursdifferenzen aus der Umrechnung von Transaktionen und Bilanzposten in fremden Währungen werden zu den zum Transaktionszeitpunkt bzw. Bewertungszeitpunkt gültigen Kursen erfolgswirksam erfasst.

### 2.2.1. Consolidation scope

As at the interim balance sheet date, 30 September 2022, the following companies in addition to Fabasoft AG, as the Parent Company, have been fully consolidated and are included in the consolidated interim financial statements:

Entity	Location of Headquarters	Direct share of Fabasoft AG in %
Fabasoft International Services GmbH	Linz/Austria	100
Fabasoft R&D GmbH	Linz/Austria	100
Fabasoft Austria GmbH	Linz/Austria	100
Mindbreeze GmbH	Linz/Austria	85.5
KnowledgeFox GmbH	Vienna/Austria	100
Fabasoft Approve GmbH	Linz/Austria	80
Fabasoft Deutschland GmbH	Frankfurt am Main/Germany	100
Xpublisher GmbH	Munich/Germany	60
Fabasoft Schweiz AG	Bern/Switzerland	100

Entity	Location of Headquarters	Indirect share of Fabasoft AG in %
Mindbreeze Corporation	Chicago/USA	85.5
Xpublisher Inc.	Chicago/USA	60

### 2.2.2. Changes to the scope of consolidation

A 100 % subsidiary was established by Fabasoft AG on 27 April 2022, namely the Fabasoft Approve GmbH with its headquarters in the political municipality of Linz. The business unit "Approve" was transferred to its sister company Fabasoft Approve GmbH in the first quarter by Fabasoft Austria GmbH.

On 24 June 2022 Fabasoft AG reduced its holding in Fabasoft Approve GmbH from 100 % to 80 %. The shares were purchased by the management of Fabasoft Approve GmbH.

Full consolidation of Fabasoft Approve GmbH was effected for the first time with date of establishment.

At the end of 31 August 2022 Fabasoft AG increased its holding in KnowledgeFox GmbH from previously 70 % of the company shares to 100 %. The shares were acquired from the former Management of KnowledgeFox GmbH.

### 2.2.3. Adjustment of the first-time consolidation of KnowledgeFox GmbH

The first-time consolidation of KnowledgeFox GmbH was adjusted on 30 September 2022 due to a reassessment of the allocation of the non-controlling interest in the purchase price allocation. The adjustment resulted in a reduction of the goodwill and the non-controlling interest in the equity amounting to kEUR 246.

### 2.2.4. Foreign currency translation

Interim financial statements in foreign currencies have been translated at the average relevant exchange rate. According to this method, the items on the interim balance sheet were translated at the exchange rates valid on the interim balance sheet date, whereas the items on the statement of comprehensive income were translated at the average exchange rate for the reported period. Differences in these currency conversions are recorded in the other result. Exchange differences which may occur when converting transactions and accounting items into foreign currencies are calculated using the valid exchange rate at the time of the transaction or valuation and recognised in profit or loss.

### 3) Erläuterungen zur Bilanz und zur Gesamtergebnisrechnung

#### 3.1. Investitionen

Die Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte betreffen im Wesentlichen Hardware und sonstige Büroeinrichtung.

In den immateriellen Vermögenswerten ist ein Geschäfts- und Firmenwert aus dem Erwerb der Xpublisher GmbH in Höhe von TEUR 2.826 (31.03.2022: TEUR 2.825) sowie aus dem Erwerb der KnowledgeFox GmbH in Höhe von TEUR 446 (31.03.2022: TEUR 692) enthalten.

Die Firmenwerte, der zahlungsmittelgenerierenden Einheit (ZGE) „Xpublisher GmbH“ sowie der zahlungsmittelgenerierenden Einheit (ZGE) „KnowledgeFox GmbH“, werden grundsätzlich jährlich im vierten Quartal auf deren Werthaltigkeit überprüft. Zu jedem Stichtag wird darüberhinaus eine Triggering Event Analyse vorgenommen, zum aktuellen Stichtag wurde insbesondere die aktuelle geopolitische Situation analysiert. Zum 30. September 2022 ergibt sich für die ZGE „Xpublisher GmbH“ kein Triggering Event. Für die ZGE „KnowledgeFox GmbH“ wurde zum 30. September 2022 ein Impairmenttest durchgeführt.

Hierfür wird der erzielbare Betrag der ZGE durch die Ermittlung des Nutzungswertes bestimmt. Dies erfolgt mittels Discounted-Cashflow-Methode mit einer fünfjährigen Detailplanungsphase und darauffolgenden ewigen Rente. Der herangezogene Abzinsungssatz (WACC) für die ZGE „KnowledgeFox GmbH“ beträgt 15,50 % (31.03.2022: 14,62 %) nach Steuern bzw. 17,67 % (31.03.2022: 16,47 %) vor Steuern, die Wachstumsrate in der ewigen Rente wurde mit 2 % (31.03.2022: 2 %) angenommen. Das Wachstum der Umsatzerlöse basiert auf den Erfahrungswerten des Managements. Der herangezogene Abzinsungssatz basiert auf einem risikofreien Zinssatz, welcher auf Basis der Svensson-Methodik errechnet wird. Dieser wird bereinigt um einen Risikozuschlag, der das spezifische Risiko der ZGE und das erhöhte Risiko einer Eigenkapitalinvestition widerspiegelt. Basis hierfür sind externe Informationen die sich mit den internen Einschätzungen des Managements decken.

Aus dem durchgeführten Wertminderungstest ergibt sich kein Wertberichtigungsbedarf.

Folgende Sensitivitätsanalysen zeigen die Auswirkungen auf den Nutzungswert:

		Änderung Nutzungswert KnowledgeFox GmbH
Veränderung des Diskontierungssatzes um		
	1 %	-131
	-1 %	153
Veränderung des Wachstums in der ewigen Rente um		
	1 %	132
	-1 %	-114
Veränderung der jährlichen freien Cashflows um		
	10 %	148
	-10 %	-148

Durch die angegebenen Sensitivitäten würde kein Wertberichtigungsbedarf entstehen.

#### 3.2. Eigenkapital

Zum Stichtag 30. September 2022 beträgt das Grundkapital der Gesellschaft TEUR 11.000 (31.03.2022: TEUR 11.000). Es setzt sich aus 11.000.000 Stückaktien (31.03.2022: 11.000.000) zum Nennbetrag von EUR 1,00 je Aktie zusammen.

Die Kapitalrücklage in Höhe von TEUR 19.555 (31.03.2022: TEUR 19.555) betrifft Agio in Höhe von TEUR 17.173 (31.03.2022: TEUR 17.173). Der Rest resultiert in Höhe von TEUR 2.069 (31.03.2022: TEUR 2.069) aus Umgründungen und in Höhe von TEUR 313 (31.03.2022: TEUR 313) aus ehemaligen Optionsprogrammen.

### 3) Notes to the balance sheet and the consolidated statement of comprehensive income

#### 3.1. Investments

The purchases of property, plant and equipment and intangible assets mainly concern hardware and other office equipment.

Goodwill from the acquisition of Xpublisher GmbH amounting to kEUR 2,826 (31/03/2022: kEUR 2,825) and from the acquisition of KnowledgeFox GmbH amounting to kEUR 446 (31/03/2022: kEUR 692).

These goodwills are allocated to the cash-generating unit (CGU) "Xpublisher GmbH" and to the cash-generating unit (CGU) "KnowledgeFox GmbH" and are usually tested annually in the fourth quarter for impairment. A triggering event analysis is also performed for each reporting period, the current geopolitical situation in particular was analysed for the current reporting period. There is no triggering event for the CGU "Xpublisher GmbH" as of 30 September 2022. An impairment test was carried out for the CGU "KnowledgeFox GmbH" as of 30 September 2022.

Whereby the recoverable amount of the CGU is determined by the calculation of the value in use. This is carried out using the discounted cashflow method with a five-year detailed planning phase and subsequent perpetuity. The discount rate used (WACC) for the CGU "KnowledgeFox GmbH" is 15.50 % (31/03/2022: 14.62 %) after taxes or 17.67 % (31/03/2022: 16.47 %) before taxes, the growth rate of the perpetuity was assumed to be 2 % (31/03/2022: 2 %). The growth in sales revenue is based on the experience values of the management. The discount rate used is based on a risk-free interest rate calculated on the basis of the Svensson method. This is adjusted by a risk premium that reflects the specific risk of the CGU and the heightened risk of an equity investment. This is based on external information that corresponds to the internal estimates of the management.

The impairment test conducted do not result in a need for value adjustment.

The following sensitivity analyses indicate the impact of the value in use:

		Change in value in use KnowledgeFox GmbH
Change in the discount rate by		
	1 %	-131
	-1 %	153
Change in growth in perpetuity by		
	1 %	132
	-1 %	-114
Change in annual free cashflows by		
	10 %	148
	-10 %	-148

The sensitivities indicated would not result in the need for value adjustment.

#### 3.2. Equity

As at 30 September 2022, the company's share capital was kEUR 11,000 (31/03/2022: kEUR 11,000). It is comprised of 11,000,000 individual shares (31/03/2022: 11,000,000) at a nominal value of EUR 1.00 per share.

The capital reserve amounting to kEUR 19,555 (31/03/2022: kEUR 19,555) affects premiums to the amount of kEUR 17,173 (31/03/2022: kEUR 17,173). The remainder results in an amount of kEUR 2,069 (31/03/2022: kEUR 2,069) from reorganisations and in an amount of kEUR 313 (31/03/2022: kEUR 313) from former options programmes.

Die Fabasoft AG hält zum Zwischenbilanzstichtag 30. September 2022 keine eigenen Aktien.

In der ordentlichen Hauptversammlung der Fabasoft AG am 4. Juli 2022 wurden unter anderem folgende Beschlüsse gefasst:

Für das Geschäftsjahr 2021/2022 wird eine Dividende in Höhe von EUR 0,75 je dividendenberechtigter Stückaktie ausgeschüttet.

Der Vorstand wird für die Dauer von 30 Monaten ermächtigt, eigene Aktien gemäß den Bestimmungen des § 65 Abs. 1 Z 4 AktG für Zwecke der Ausgabe an Arbeitnehmer, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstandes der Gesellschaft oder eines verbundenen Unternehmens bzw. gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 AktG bis zu einem maximalen Anteil von 10 % des Grundkapitals der Gesellschaft zu erwerben. Der beim Rückerwerb zulässige Gegenwert darf höchstens 10 % über und geringstenfalls 20 % unter dem durchschnittlichen Börseschlusskurs im Xetrahandel der Deutschen Börse AG der letzten fünf Börsenhandelstage vor der Festlegung des Kaufpreises liegen.

Der Vorstand wird ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrates das Grundkapital der Gesellschaft innerhalb von fünf Jahren nach Eintragung dieser Satzungsänderung in das Firmenbuch – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu Nominale EUR 5.500.000,00 durch Ausgabe von bis zu 5.500.000 Stückaktien sowohl gegen Bareinlage als auch gemäß § 172 AktG gegen Sacheinlage auf bis zu EUR 16.500.000,00 zu erhöhen, sowie die Ausgabebedingungen im Einvernehmen mit dem Aufsichtsrat festzusetzen (genehmigtes Kapital im Sinn der §§ 169 ff AktG), wobei der Vorstand auch dazu ermächtigt wird, die neuen Aktien allenfalls unter Ausschluss des den Aktionären ansonsten zustehenden Bezugsrechtes auszugeben (§ 170 Abs. 2 AktG).

### 3.3. Finanzinstrumente

Die zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Finanzinstrumente gliedern sich zum 30. September 2022 wie folgt:

Bilanzposition in TEUR	Kategorie nach IFRS 9	Buchwert	Fair Value – Level II (erfolgswirksam)	Fair Value – Level III (erfolgswirksam)	Fortgeführte Anschaffungskosten
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert	145	145	0	0
Sonstige Verbindlichkeiten*	Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert	1.246	0	1.246	0

Die zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Finanzinstrumente gliederten sich zum 31. März 2022 wie folgt:

Bilanzposition in TEUR	Kategorie nach IFRS 9	Buchwert	Fair Value – Level II (erfolgswirksam)	Fair Value – Level III (erfolgswirksam)	Fortgeführte Anschaffungskosten
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert	158	158	0	0
Sonstige Verbindlichkeiten*	Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert	1.281	0	1.281	0

\*Die Buchwerte sind nicht mit der jeweiligen Bilanzposition abstimbar, da diese Aufstellung nur für Finanzinstrumente gilt.

Bei den sonstigen finanziellen Vermögenswerten handelt es sich um Wertpapiere (Investmentzertifikate). Die beizulegenden Zeitwerte leiten sich aus den gültigen Kurswerten ab.



Fabasoft AG holds no treasury shares as of the interim balance sheet date of 30 September 2022.

The following resolutions, among others, were made at the Fabasoft AG Annual General Meeting on 4 July 2022:

A dividend of EUR 0.75 per dividend-bearing share shall be paid out for the 2021/2022 fiscal year.

The Managing Board is authorised for the period of 30 months to acquire its own shares pursuant to Section 65 (1) (4) of the Austrian Stock Corporation Act for the purpose of issuing them to employees, company executives and members of the Managing Board of the company or an affiliated company respectively to Section 65 (1) (8) of the Austria Stock Corporation Act and up to a maximum holding of 10 % of the total share capital of the company. The equivalent value permissible at repurchase must not exceed 10 % above and must not be 20 % at the least below the average price at the close of Xetra trading on the Deutsche Börse AG of the last five stock exchange trading days prior to the fixing of the purchase price.

The Managing Board is authorised with the approval of the Supervisory Board to increase the share capital of the company within five years of this amendment to the articles being entered in the company register – possibly in several tranches – by up to nominally EUR 5,500,000.00 through the issue of up to 5,500,000 no-par-value shares both against cash deposit and also pursuant to Section 172 of the Austrian Stock Corporation Act against non-cash contribution to up to EUR 16,500,000.00 and stipulate the conditions of issuance in agreement with the Supervisory Board (authorised capital in the sense of Sections 169 ff Austrian Stock Corporation Act), whereby the Managing Board shall also be authorised to issue the new shares possibly with the exclusion of the subscription rights that the shareholders are otherwise entitled to (Section 170 (2) Austrian Stock Corporation Act).

### 3.3. Financial instruments

The financial instruments measured at fair value on 30 September 2022 break down as follows:

Balance sheet item in kEUR	Category to IFRS 9	Book value	Fair Value – Level II (through profit and loss)	Fair Value – Level III (through profit and loss)	Amortised costs
Other financial assets	At fair value through profit and loss	145	145	0	0
Other payables*	At fair value through profit and loss	1,246	0	1,246	0

The financial instruments measured at fair value on 31 March 2022 broke down as follows:

Balance sheet item in kEUR	Category to IFRS 9	Book value	Fair Value – Level II (through profit and loss)	Fair Value – Level III (through profit and loss)	Amortised costs
Other financial assets	At fair value through profit and loss	158	158	0	0
Other payables*	At fair value through profit and loss	1,281	0	1,281	0

\*Book values cannot be reconciled with the respective balance sheet item as this itemisation applies only to financial instruments.

Other financial assets relate to securities (investment certificates). The fair values are derived from the current market value.

Bei dem in den sonstigen Verbindlichkeiten ausgewiesenen zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Betrag handelt es sich um die Earn-Out-Komponente aus dem Erwerb der Xpublisher GmbH. Die Bewertung erfolgte unter Anwendung der Discounted-Cashflow-Methode.

Im Geschäftsjahr 2021/2022 wurden die festgelegten Erfolgskennzahlen erreicht, daher gelangt ein erster Teil der Earn-Out-Komponente iHv TEUR 600 im Geschäftsjahr 2022/2023 zur Auszahlung.

Der undiskontierte, potentiell zu zahlende Betrag beträgt bei Erreichung der festgelegten Erfolgskennzahlen in einem der mit 31. März 2023, 31. März 2024 oder 31. März 2025 endenden Geschäftsjahre einmalig TEUR 1.300 (31.03.2022: TEUR 1.300). Bei Unterschreitung der festgelegten Erfolgskennzahlen erfolgt keine Earn-Out-Auszahlung.

### 3.4. Weitere Erläuterungen zur Bilanz und Gesamtergebnisrechnung

Die sich aus Dienstleistungsaufträgen ergebenden Vertragsverbindlichkeiten gemäß IFRS 15 betragen zum 30. September 2022 TEUR 221 (31.03.2022: TEUR 798).

Die Nutzungsrechte gemäß IFRS 16 sind in der Bilanzposition „Sachanlagen“ ausgewiesen und betragen zum 30. September 2022 TEUR 5.615 (31.03.2022: TEUR 5.628), die Leasingverbindlichkeiten sind zum 30. September 2022 in Höhe von TEUR 4.225 (31.03.2022: TEUR 4.211) in den langfristigen sonstigen Verbindlichkeiten und in Höhe von TEUR 1.803 (31.03.2022: TEUR 1.691) in den kurzfristigen Liefer- und sonstigen Verbindlichkeiten ausgewiesen.

In der Bilanzposition „Investitionszuschüsse“ werden Investitionsprämien dargestellt. Hierbei handelt es sich um Zuschüsse der Republik Österreich von bis zu 14% der getätigten Investitionen. Diese wurden in Höhe von TEUR 163 (31.03.2022: TEUR 187) passiviert und in Höhe von TEUR 29 (Vergleichszeitraum des Vorjahres: TEUR 16) aufgrund der Auflösung über den Zeitraum der Nutzungsdauer der Vermögenswerte als sonstiger betrieblicher Ertrag erfasst.

## 4) Geldflussrechnung

Die Geldflussrechnung wurde nach der indirekten Methode erstellt. Aus ihr ist die Veränderung der liquiden Mittel im Konzern im Laufe des Berichtszeitraumes durch Mittelzuflüsse und -abflüsse ersichtlich.

Innerhalb der Geldflussrechnung wird zwischen Zahlungsströmen aus betrieblicher Tätigkeit, Investitionstätigkeit und Finanzierungstätigkeit unterschieden.

## 5) Segmentberichterstattung

Das Berichtsformat des Konzerns ist nach Regionen basierend auf dem Standort der Vermögenswerte aufgebaut.

<b>April – September 2022 in TEUR</b>	<b>Österreich</b>	<b>Deutschland</b>	<b>Schweiz</b>	<b>Sonstige Länder</b>	<b>Konzern</b>
Bruttoumsätze	21.442	15.658	1.235	4.364	42.699
abzgl. intersegmentärer Umsätze	-10.499	-208	-77	-123	-10.907
<b>Umsatz mit externen Kunden</b>	<b>10.943</b>	<b>15.450</b>	<b>1.158</b>	<b>4.241</b>	<b>31.792</b>
Betriebsergebnis	2.666	2.193	-167	171	4.863
Aufwand für planmäßige Abschreibungen	2.052	599	32	550	3.233

The amount reported under other payables measured at fair value constitutes the earn-out component from the acquisition of Xpublisher GmbH. The discounted cash flow method was used for the evaluation.

The defined performance indicators were achieved in the 2021/2022 fiscal year, for this reason a first part of the earn-out component is paid to the amount of kEUR 600 in the 2022/2023 fiscal year.

On attainment of the specific performance indicators, the undiscounted, potentially payable amount in the fiscal years ending on 31 March 2023, 31 March 2024 or 31 March 2025 is kEUR 1,300 (31/03/2022: kEUR 1,300). No earn-out payment is made should the specific performance indicators fall short of the targets.

### 3.4. Further notes to the balance sheet and the consolidated statement of comprehensive income

The contract liabilities resulting from service contracts pursuant to IFRS 15 amounted to kEUR 221 as at 30 September 2022 (31/03/2022: kEUR 798).

The right-of-use assets pursuant to IFRS 16 are reported in the balance sheet item "Property, plant and equipment" and amounted to kEUR 5,615 as at 30 September 2022 (31/03/2022: kEUR 5,628), the leasing liabilities are reported at an amount of kEUR 4,225 as at 30 September 2022 (31/03/2022: kEUR 4,211) in non-current other payables and at an amount of kEUR 1,803 (31/03/2022: kEUR 1,691) in current trade and other payables.

Investment premiums are recognised in the balance sheet item "Investment grants". These are grants from the Austrian Federal Government of up to 14 % of the investments made. They were recognised as a liability to the amount of kEUR 163 (31/03/2022: kEUR 187) and to the amount of kEUR 29 (corresponding period of the previous year: kEUR 16) as other operating income due to the dissolution over the period of the useful life of the assets.

## 4) Cash flow statement

The cash flow statement has been drawn up according to the indirect method. It shows the change in cash and cash equivalents for the Group during the reported period through the inflow and outflow of funds.

On the cash flow statement, a differentiation is made between payment flows from operating activities, investing and financing activities.

## 5) Segment reporting

The Group's reporting format is structured according to geographical segments in terms of the location of the assets.

April – September 2022 in kEUR	Austria	Germany	Switzerland	Other Countries	Group
Gross sales	21,442	15,658	1,235	4,364	42,699
Less intersegmental sales	-10,499	-208	-77	-123	-10,907
<b>Sales with external customers</b>	<b>10,943</b>	<b>15,450</b>	<b>1,158</b>	<b>4,241</b>	<b>31,792</b>
Operating result	2,666	2,193	-167	171	4,863
Depreciation and amortisation expenses	2,052	599	32	550	3,233

### Überleitungsrechnung in TEUR

Betriebsergebnis Segmente	4.863
Finanzergebnis Konzern	-38
Konzernergebnis vor Ertragsteuern	4.825

April – September 2021 in TEUR	Österreich	Deutschland	Schweiz	Sonstige Länder	Konzern
Bruttoumsätze	19.216	14.249	1.010	3.127	37.602
abzgl. intersegmentärer Umsätze	-9.720	-91	-39	-61	-9.911
<b>Umsatz mit externen Kunden</b>	<b>9.496</b>	<b>14.158</b>	<b>971</b>	<b>3.066</b>	<b>27.691</b>
Betriebsergebnis	3.384	2.686	-340	-78	5.652
Aufwand für planmäßige Abschreibungen	1.927	604	57	346	2.934

### Überleitungsrechnung in TEUR

Betriebsergebnis Segmente	5.652
Finanzergebnis Konzern	-144
Konzernergebnis vor Ertragsteuern	5.508

Um dem allgemeinen Trend in der Softwareindustrie – dem Transformationsprozess vom Modell des Erwerbes von Nutzungsrechten gegen Einmalgebühr in Richtung einer laufenden monatlichen Nutzungsgebühr – in der Berichterstattung Rechnung zu tragen, erfolgt eine Aufgliederung der Umsätze nach wiederkehrenden Umsatzerlösen aus Dauerschuldverhältnissen mit unterschiedlichen Laufzeiten bzw. Restlaufzeiten (Recurring Umsätze) und Umsätzen, die nicht auf Dauerschuldverhältnissen beruhen (Non-Recurring Umsätze).

Aufgliederung der Umsätze nach Vertragsart:

in TEUR	April – September 2022	April – September 2021
<b>Recurring Umsätze</b>	<b>17.376</b>	<b>15.198</b>
<b>Non-Recurring Umsätze</b>	<b>14.416</b>	<b>12.493</b>
davon Software	466	1.240
davon Professional Services	13.950	11.253
<b>Gesamt</b>	<b>31.792</b>	<b>27.691</b>

In den Recurring Umsätzen sind insbesondere Softwareaktualisierungen, Nutzungsgebühren für Mindbreeze InSpire, Fabasoft Cloud- und Xpublisher-Produkte sowie wiederkehrende Professional Services Umsätze (bspw. für Support und Betriebsführung) enthalten.

Die Non-Recurring Umsätze umfassen Einmallyzenzen (Software) sowie Umsätze für Beratungsleistungen (Professional Services).

### Reconciliation in kEUR

Operating result segments	4,863
Financial result Group	-38
Result before income taxes	4,825

April – September 2021 in kEUR	Austria	Germany	Switzerland	Other Countries	Group
Gross sales	19,216	14,249	1,010	3,127	37,602
Less intersegmental sales	-9,720	-91	-39	-61	-9,911
<b>Sales with external customers</b>	<b>9,496</b>	<b>14,158</b>	<b>971</b>	<b>3,066</b>	<b>27,691</b>
Operating result	3,384	2,686	-340	-78	5,652
Depreciation and amortisation expenses	1,927	604	57	346	2,934

### Reconciliation in kEUR

Operating result segments	5,652
Financial result Group	-144
Result before income taxes	5,508

In order to take account of the general trend in the software industry in the reporting – namely the transformation process away from the model of purchasing rights of use against a one-off fee and in the direction of an ongoing monthly usage fee – a breakdown of sales by recurring revenue from ongoing obligations with varying terms or residual terms (recurring revenue) and sales not based on ongoing obligations (non-recurring revenue) follows.

Breakdown of sales by type of contract:

in kEUR	April – September 2022	April – September 2021
<b>Recurring revenue</b>	<b>17,376</b>	<b>15,198</b>
<b>Non-recurring revenue</b>	<b>14,416</b>	<b>12,493</b>
thereof software	466	1,240
thereof professional services	13,950	11,253
<b>Total</b>	<b>31,792</b>	<b>27,691</b>

Recurring revenue includes in particular software updates, fees for right of use for Mindbreeze InSpire, Fabasoft Cloud and Xpublisher products and recurring professional services (e.g. for support and operation management).

Non-recurring revenue includes one-off licences (software) and sales of consulting services (professional services).

## 6) Sonstige Angaben

### 6.1. Angaben über nahestehende Personen und Arbeitnehmer

#### 6.1.1. Durchschnittliche Anzahl der Arbeitnehmer

	April – September 2022	April – September 2021
Angestellte	394	334

#### 6.1.2. Vorstände der Fabasoft AG

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann, Linz  
Leopold Bauernfeind, St. Peter in der Au (bis 30. Juni 2022)  
Ing. Oliver Albl, Haag am Hausruck (ab 1. Mai 2022)  
Matthias Wodniok, Hofheim Wallau (ab 1. Juli 2022)

#### 6.1.3. Aufsichtsräte der Fabasoft AG

em. o. Univ.-Prof. Mag. Dr. Friedrich Roithmayr, Linz (Vorsitzender des Aufsichtsrates)  
Dr. Peter Posch, Wels (bis 4. Juli 2022)  
FH-Prof.<sup>in</sup> Univ.Doz.<sup>in</sup> DI<sup>in</sup> Dr.<sup>in</sup> Ingrid Schaumüller-Bichl, Linz  
Prof. Dr. Andreas Altmann, Innsbruck  
Mag.<sup>a</sup> Michaela Schwinghammer-Hausleithner, Linz (ab 4. Juli 2022)

### 6.2. Direkte und indirekte Auswirkungen durch den Krieg in der Ukraine

Fabasoft betreibt weder Tochterfirmen oder Niederlassungen in der Ukraine, in der Russischen Föderation oder in Weißrussland noch bezieht es relevante Entwicklungsleistungen aus einem dieser Länder. Ebenfalls besteht kein relevantes Endkunden- oder Partnergeschäft in einem der genannten Länder. Die Auswirkungen des Krieges und der damit im Zusammenhang stehenden Sanktionsmaßnahmen und Ähnlichem auf Kunden und Partner des Unternehmens, beispielsweise durch Beeinträchtigungen der Zulieferketten, des gesamtwirtschaftlichen Klimas, der öffentlichen Haushalte etc. und damit gegebenenfalls in der Folge auf das Geschäft des Unternehmens können aktuell nicht abgeschätzt werden. Ebenso nicht zu quantifizieren ist das erhöhte Risiko von Cyberangriffen oder anderen Attacken auf kritische Infrastrukturen.

### 6.3. COVID-19

Die COVID-19 Pandemie hatte im Berichtszeitraum keine bilanziellen Auswirkungen auf den Fabasoft Konzern. Eine allgemeine Beschreibung der Risiken durch Pandemien wird im Chancen- und Risikobericht des Lageberichts dargestellt.

### 6.4. Klimabezogene Risiken und Chancen des Fabasoft Konzerns

Der Fabasoft Konzern ist sich seiner Rolle und Verantwortung in Bezug auf den Klimawandel bewusst und bekennt sich klar dazu, seine klimabezogenen Risiken und Chancen regelmäßig unter Berücksichtigung der Empfehlungen der TCFD (Task Force on Climate-Related Financial Disclosures) zu erheben und aktiv zu managen.

Für alle identifizierten klimabezogenen Risiken und Chancen liegt die Bewertung des Restrisikos unterhalb der intern definierten Wesentlichkeitsschwelle, wodurch die Gesamtauswirkungen auf das Geschäftsmodell, die Gewinn- und Verlustrechnung und die Bilanz des Fabasoft Konzerns als unwesentlich eingestuft werden.

## 6) Other statements

### 6.1. Details of affiliated persons and employees

#### 6.1.1. Average number of employees

	April – September 2022	April – September 2021
Employees	394	334

#### 6.1.2. Managing Board of Fabasoft AG

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann, Linz  
Leopold Bauernfeind, St. Peter in der Au (until 30 June 2022)  
Ing. Oliver Albl, Haag am Hausruck (since 1 May 2022)  
Matthias Wodniok, Hofheim Wallau (since 1 July 2022)

#### 6.1.3. Supervisory Board of Fabasoft AG

em. o. Univ.-Prof. Mag. Dr. Friedrich Roithmayr, Linz (Chairman of the Supervisory Board)  
Dr. Peter Posch, Wels (until 4 July 2022)  
FH-Prof.<sup>in</sup> Univ.Do<sup>z</sup>.<sup>in</sup> DI<sup>in</sup> Dr.<sup>in</sup> Ingrid Schaumüller-Bichl, Linz  
Prof. Dr. Andreas Altmann, Innsbruck  
Mag.<sup>a</sup> Michaela Schwinghammer-Hausleithner, Linz (since 4 July 2022)

### 6.2. Direct and indirect impacts of the war in Ukraine

Fabasoft does not operate any subsidiaries or branches in Ukraine, the Russian Federation or Belarus, nor does it procure relevant development services from any of these countries. Likewise, there is no relevant end customer or partner business in any of the aforementioned countries. The impact of the war and the associated sanctions and similar measures on the company's customers and partners, for example by impairing supply chains, the overall economic climate, public budgets, etc., and thus possibly subsequently on the company's business, cannot currently be estimated. The increased risk of cyber attacks or other attacks on critical infrastructures cannot be quantified either.

### 6.3. COVID-19

The COVID-19 pandemic had no impacts on the balance sheet of the Fabasoft Group in the reporting period. A general description of the risks of pandemics is given in the opportunities and risk report in the management report.

### 6.4. Climate-related risks and opportunities of the Fabasoft Group

The Fabasoft Group is fully aware of its role and responsibility with regard to climate change and is clearly committed to regularly collecting and actively managing its climate-related risks and opportunities taking into consideration the recommendations of the TCFD (Task Force on Climate-Related Financial Disclosures).

The assessment of the residual risk for all identified climate-related risks and opportunities is below the materiality threshold defined internally, so that the overall impact on the business model, income statement and balance sheet of the Fabasoft Group are classified as immaterial.

## 6.5. Ereignisse nach dem Zwischenbilanzstichtag

Die Fabasoft AG hat am 2. September 2022 einen Kauf- und Beteiligungsvertrag über den Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an der 4teamwork AG mit Sitz in Bern unterzeichnet. Nach vollständiger Umsetzung des Vertrages wird die Fabasoft AG 70 % der Anteile an der neuen Fabasoft 4teamwork AG halten.

Der Kauf- und Beteiligungsvertrag wurde mit 14. Oktober 2022 wirksam, die Beteiligung erfolgte dabei in mehreren Schritten. Zunächst erfolgte der mittelbare Erwerb bestehender Anteile von 21,7 % vom bisherigen Mehrheitsgesellschafter, im Anschluss wurde eine Kapitalerhöhung durchgeführt, durch die sich der Anteil der Fabasoft AG an der 4teamwork AG auf rund 58,5 % erhöhte. Der Kaufpreis inkl. Kapitalerhöhung in Höhe von TCHF 3.800 wurde zu diesem Stichtag vollständig bezahlt.

Mit Ende Oktober wurde die Verschmelzung mit der Fabasoft Schweiz AG im Handelsregisteramt eingereicht, wobei im Ergebnis die Fabasoft AG an der neuen Fabasoft 4teamwork AG 70 % halten wird.

Der bisherige CEO der 4teamwork AG, Dr. Pascal Habegger bleibt mit 30 % an der Fabasoft 4teamwork AG beteiligt und treibt in seiner bestehenden Rolle die weitere Expansion voran. Die 4teamwork AG wurde 2003 gegründet und hat sich zu einem der wichtigsten IT-Dienstleister für die öffentlichen Verwaltungen von Kantonen, Städten und Gemeinden in der Schweiz etabliert.

Die Vollkonsolidierung der neu erworbenen Gesellschaft erfolgt sohin erstmals zum Stichtag 1. Oktober 2022 und wird entsprechend im Konzernzwischenabschluss zum 31. Dezember 2022 dargestellt. Die Kaufpreisallokation befindet sich zum Zeitpunkt der Abschlusserstellung in Arbeit. Ebenso sind die weiteren Informationen in Ausarbeitung.

Nach dem 30. September 2022 traten keine weiteren wesentlichen Ereignisse für den vorliegenden Konzernzwischenabschluss ein.

Linz, am 16. November 2022

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann e.h.  
Vorsitzender des Vorstandes

Ing. Oliver Albl e.h.  
Mitglied des Vorstandes

Matthias Wodniok e.h.  
Mitglied des Vorstandes



## 6.5. Events after the interim balance sheet date

On 2 September 2022 Fabasoft AG signed a purchase and participation agreement for the acquisition of a majority stake in 4teamwork AG, based in Bern. After full implementation of the contract, Fabasoft AG will hold 70% of the shares in the new Fabasoft 4teamwork AG.

The purchase and participation agreement became effective on 14 October 2022, the participation took place in several steps. First, the indirect acquisition of existing shares of 21.7% from the previous majority shareholder took place, followed by a capital increase, which increased Fabasoft AG's share in 4teamwork AG to approximately 58.5%. The purchase price including capital increase amounting to kCHF 3,800 was paid in full on this effective date.

The merger with Fabasoft Schweiz AG was filed for registration with the Commercial Registry at the end of October, which in turn will result in Fabasoft AG holding a 70% stake in the new Fabasoft 4teamwork AG.

The previous CEO of 4teamwork AG, Dr. Pascal Habegger, will retain a 30% stake in Fabasoft 4teamwork AG and will promote further expansion in his existing role. 4teamwork AG was founded in 2003 and has established itself as one of the most important IT service providers for the public administrations of cantons, cities and municipalities in Switzerland.

Full consolidation of the newly acquired company will therefore take place by 1 October 2022 and will be disclosed accordingly in the consolidated interim financial statement as of 31 December 2022. The purchase price allocation is in progress at the time the financial statements are prepared. All further information is also being prepared.

No other significant events in respect of this interim financial statement occurred after 30 September 2022.

Linz, 16 November 2022

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann  
Chairman of the Managing Board

Ing. Oliver Albl  
Member of the Managing Board

Matthias Wodniok  
Member of the Managing Board

## BERICHT ÜBER DIE PRÜFERISCHE DURCHSICHT DES VERKÜRZTEN KONZERNZWISCHENABSCHLUSSES

### **Einleitung**

Wir haben den beigefügten verkürzten Konzernzwischenabschluss der Fabasoft AG, Linz, für den Zeitraum vom 1. April bis zum 30. September 2022 prüferisch durchgesehen. Der verkürzte Konzernzwischenabschluss umfasst die Konzernzwischenbilanz zum 30. September 2022 und die Konzerngesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung für den Zeitraum vom 1. April bis zum 30. September 2022 sowie den verkürzten Anhang, der sonstige Erläuterungen enthält.

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Aufstellung dieses verkürzten Konzernzwischenabschlusses in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs) für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, verantwortlich.

Unsere Verantwortung ist es, auf Grundlage unserer prüferischen Durchsicht eine zusammenfassende Beurteilung über diesen verkürzten Konzernzwischenabschluss abzugeben. Bezüglich unserer Haftung gegenüber der Gesellschaft und gegenüber Dritten kommt § 275 Abs 2 UGB sinngemäß zur Anwendung.

### **Umfang der prüferischen Durchsicht**

Wir haben die prüferische Durchsicht unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und berufstüblichen Grundsätze, insbesondere des Fachgutachtens KFS/PG 11 „Grundsätze für die prüferische Durchsicht von Abschlüssen“, sowie des International Standard on Review Engagements (ISRE 2410) „Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity“ durchgeführt. Die prüferische Durchsicht eines Zwischenabschlusses umfasst Befragungen, in erster Linie von für das Finanz- und Rechnungswesen verantwortlichen Personen, sowie analytische Beurteilungen und sonstige Erhebungen. Eine prüferische Durchsicht ist von wesentlich geringerem Umfang und umfasst geringere Nachweise als eine Abschlussprüfung gemäß internationalen Prüfungsstandards und ermöglicht es uns daher nicht, eine mit einer Abschlussprüfung vergleichbare Sicherheit darüber zu erlangen, dass uns alle wesentlichen Sachverhalte bekannt werden. Aus diesem Grund erteilen wir keinen Bestätigungsvermerk.

### **Zusammenfassende Beurteilung**

Auf Grundlage unserer prüferischen Durchsicht sind uns keine Sachverhalte bekannt geworden, die uns zu der Annahme veranlassen, dass der beigefügte verkürzte Konzernzwischenabschluss nicht in allen wesentlichen Belangen in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs) für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt worden ist.

### **Stellungnahme zum Halbjahreskonzernlagebericht und zur Erklärung der gesetzlichen Vertreter gemäß § 125 BörseG**

Wir haben den Halbjahreskonzernlagebericht gelesen und dahingehend beurteilt, ob er keine offensichtlichen Widersprüche zum verkürzten Konzernzwischenabschluss aufweist. Der Halbjahreskonzernlagebericht enthält nach unserer Beurteilung keine offensichtlichen Widersprüche zum verkürzten Konzernzwischenabschluss.

Der Halbjahresfinanzbericht enthält die von § 125 Abs 1 Z 3 BörseG geforderte Erklärung der gesetzlichen Vertreter.

Linz, 16. November 2022

KPMG Austria GmbH  
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

Mag. Christoph Karer  
Wirtschaftsprüfer

Anmerkung: Die Veröffentlichung oder Weitergabe des verkürzten Konzernzwischenabschlusses mit unserem Bericht über die prüferische Durchsicht darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen.

# REPORT ON THE REVIEW OF THE CONDENSED INTERIM CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

## Introduction

We have reviewed the accompanying condensed interim consolidated financial statements of Fabasoft AG, Linz, for the period from 1 April to 30 September 2022. These condensed interim consolidated financial statements comprise the consolidated interim balance sheet as at 30 September 2022 and the consolidated statement of comprehensive income, the consolidated cash flow statement and the consolidated statement of changes in equity for the period from 1 April to 30 September 2022 and the condensed notes, summarising other explanatory notes.

Management is responsible for the preparation of the condensed interim consolidated financial statements in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS's) for Interim Reporting as adopted by the EU.

Our responsibility is to express a conclusion on these condensed consolidated interim financial statements. Our liability towards the Company and towards third parties is limited in accordance with Section 275 (2) of the Austrian Commercial Code (UGB).

## Scope of review

We conducted our review in accordance with Austrian Standards for Chartered Accountants, in particular in compliance with KFS/PG 11 "Principles of Engagements to Review Financial Statements", and with the International Standard on Review Engagements (ISRE 2410) "Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity". A review of interim financial statements is limited primarily to making inquiries, primarily of Company personnel, responsible for financial and accounting matters, and applying analytical and other review procedures. A review is substantially less in scope than an audit conducted in accordance with International Standards on Auditing and consequently does not enable us to obtain assurance that we would become aware of all significant matters that might be identified in an audit. Accordingly, we do not express an audit opinion.

## Conclusion

Based on our review, nothing came to our attention that causes us to believe that the accompanying condensed interim consolidated financial statements are not prepared, in all material respects, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS's) for Interim Reporting as adopted by the EU.

## Statement on the consolidated interim management report for the 6 month period and on management's statement in accordance with § 125 Austrian Stock Exchange Act (BörseG)

We have read the consolidated interim management report and evaluated whether it does not contain any apparent inconsistencies with the condensed interim consolidated financial statements. Based on our evaluation, the consolidated interim management report does not contain any apparent inconsistencies with the condensed interim consolidated financial statements.

The interim financial information contains the statement by management in accordance with § 125 par. 1 subpar. 3 Austrian Stock Exchange Act

Linz, 16 November 2022

KPMG Austria GmbH  
Wirtschaftsprüfung und Steuerberatung GmbH

Mag. Christoph Karer  
Austrian Chartered Accountant

Note: The condensed interim consolidated financial statements together with our review report may be published or transmitted only as agreed by us.



## ERKLÄRUNG ALLER GESETZLICHEN VERTRETER

Wir, Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann, Ing. Oliver Albl und Matthias Wodniok, jeweils als Vorstandsmitglieder und gesetzliche Vertreter der Fabasoft AG bestätigen, dass der in Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards für die Zwischenberichterstattung aufgestellte verkürzte Konzernzwischenabschluss nach bestem Wissen ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und der Ertragslage der Gesamtheit der in die Konsolidierung einbezogenen Unternehmen des Konzerns vermittelt und, dass der Halbjahreslagebericht ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage bezüglich der nach § 125 Abs. 4 öBörseG 2018 geforderten Informationen vermittelt.

Linz, am 16. November 2022

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann e.h.  
Vorsitzender des Vorstandes

Ing. Oliver Albl e.h.  
Mitglied des Vorstandes

Matthias Wodniok e.h.  
Mitglied des Vorstandes

## STATEMENT OF ALL LEGAL REPRESENTATIVES

We, Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann, Ing. Oliver Albl and Matthias Wodniok, as Members of the Managing Board and statutory representatives of Fabasoft AG confirm that, to the best of their knowledge, the condensed interim financial statements drawn up in accordance with the applicable accounting principles present the truest and fairest view possible of the assets, finances and earnings of all the companies included in the consolidation and that the interim six-months management report presents the truest and fairest view possible of the assets, finances and earnings with regard to the information stipulated in Section 125 (4) of the Austrian Stock Exchange Act 2018.

Linz, 16 November 2022

Prof. Dipl.-Ing. Helmut Fallmann  
Chairman of the Managing Board

Ing. Oliver Albl  
Member of the Managing Board

Matthias Wodniok  
Member of the Managing Board

**Impressum:**

**Herausgeber und für den Inhalt verantwortlich:**

Fabasoft AG, FN 98699x, Honauerstraße 4, A-4020 Linz, Tel.: +43 732 606162-0, E-Mail: office@fabasoft.com, Website: www.fabasoft.com. Copyright © Fabasoft, 2022. Alle Rechte vorbehalten. Alle verwendeten Hard- und Softwarenamen sind Handelsnamen und/oder Marken der jeweiligen Hersteller. Microsoft, Windows und das Windows Logo sind registrierte Handelsmarken der Microsoft Corporation in den Vereinigten Staaten und/oder anderen Ländern. Adobe, das Adobe Logo, Acrobat, das Adobe PDF Logo, Adobe Premiere, Creative Cloud, InDesign und Photoshop sind registrierte Handelsmarken von Adobe in den Vereinigten Staaten und/oder anderen Ländern.

**Zukunftsbezogene und sonstige Angaben:**

Dieser Bericht enthält Angaben, die sich auf die erwartete zukünftige Entwicklung beziehen. Diese Aussagen stellen Einschätzungen dar, die auf Basis der derzeit zur Verfügung stehenden Informationen getroffen wurden. Diese zukunftsbezogenen Aussagen werden üblicherweise – jedoch nicht ausschließlich – mit Begriffen wie „erwarten“, „schätzen“, „planen“, „rechnen mit“ usw. umschrieben. Sollten die den Aussagen zugrunde gelegten Annahmen nicht eintreffen oder Risiken – wie auch im Emissionsprospekt bzw. Risikobericht angesprochen – schlagend werden oder sich die Gegebenheiten in der Zukunft ändern, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den zurzeit erwarteten abweichen. Zukunftsbezogene Aussagen erheben keinen Anspruch auf Richtigkeit und Vollständigkeit, werden nicht aktualisiert und sind daher mit der gebotenen Vorsicht zur Kenntnis zu nehmen.

Dieser Bericht wurde mit größtmöglicher Sorgfalt erstellt und die angegebenen Daten überprüft. Rundungs-, Satz- und Druckfehler können aber dennoch nicht ausgeschlossen werden. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch die Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Differenzen auftreten. Der Bericht ist auch in englischer Sprache verfügbar. In Zweifelsfällen ist die deutschsprachige Version maßgebend.

AUSTRIA

**Fabasoft Austria GmbH**

Honauerstrasse 4  
4020 Linz, Austria  
+43 732 606162-0

**Mindbreeze GmbH**

Honauerstrasse 2  
4020 Linz, Austria  
+43 732 606162-0

**Fabasoft Approve GmbH**

Honauerstrasse 4  
4020 Linz, Austria  
+43 732 606162-0

**KnowledgeFox GmbH**

Gonzagagasse 13/9  
1010 Vienna, Austria  
+43 1 8906295-100

GERMANY

**Fabasoft Deutschland GmbH**

THE SQUAIRE 13, Am Flughafen  
60549 Frankfurt am Main, Germany  
+49 69 6435515-0

**Xpublisher GmbH**

Schleissheimer Strasse 6-10  
80333 Munich, Germany  
+49 89 54726178-0

SWITZERLAND

**Fabasoft 4teamwork AG**

Dammweg 9  
3013 Bern, Switzerland  
+41 31 5110400

**Imprint:****Publisher responsible for the contents:**

Fabasoft AG, FN 98699x, Honauerstrasse 4, A-4020 Linz, Austria, Phone: +43 732 606162-0, e-mail: [office@fabasoft.com](mailto:office@fabasoft.com), website: [www.fabasoft.com](http://www.fabasoft.com). Copyright © Fabasoft, 2022. All rights reserved. All hardware and software names used are the trade names and/or brands of the respective manufacturers. Microsoft, Windows and the Windows Logo are registered trademarks of Microsoft Corporation in the United States and/or other countries. Adobe, the Adobe logo, Acrobat, the Adobe PDF logo, Adobe Premiere, Creative Cloud, InDesign, and Photoshop are either registered trademarks or trademarks of Adobe in the United States and/or other countries.

**Future-related and other statements:**

This report contains data which relate to expected future developments. These forward-looking statements are normally but not exclusively paraphrased with words such as “expect”, “assume”, “plan” etc. If these assumptions on which the statements have been based do not prove true or if risks materialise – such as those mentioned for example in the issue prospectus or in the risk report or if the current situation changes in the future, the actual results may deviate from the result expected at present. The forward-looking statements assert no claim to correctness or completeness, are not updated and should therefore be treated with all due caution.

This report has been compiled with the highest degree of diligence and all data published have been checked. Rounding, typesetting and printing errors cannot be excluded, however. The addition of rounded amounts and percentages may result in differences in figures calculated due to use of automatic calculation aids. The translation of the original German version of the report has been included for the convenience of our English-speaking shareholders. The German version is authoritative.

## UNITED STATES

**Mindbreeze Corporation**

311 West Monroe Street  
Chicago, Illinois, 60606, USA  
+1 312 300-6745

**Xpublisher Inc.**

Convene 3rd floor  
311 West Monroe Street  
Chicago, Illinois, 60606, USA  
+1 802 540 0445

## CONTACT DETAILS:

General Information: [office@fabasoft.com](mailto:office@fabasoft.com)  
Sustainability Relations: [sustainability@fabasoft.com](mailto:sustainability@fabasoft.com)  
Investor Relations: [ir@fabasoft.com](mailto:ir@fabasoft.com)  
Press Relations: [pr@fabasoft.com](mailto:pr@fabasoft.com)

