

Fabasoft AG 2016/2017

6 Monats-Bericht 1. April – 30. Sep. 2016
6 Months Report 1 April – 30 Sep 2016



Fabasoft[®]

DAS UNTERNEHMEN IN ZAHLEN

in TEUR	30.09.2016	30.09.2015	Veränderung
Umsatzerlöse	13.576	14.036	-3,3%
Ergebnis vor Ertragsteuern	960	893	7,5%
EBIT (Betriebsergebnis)	983	885	11,1%
EBITDA	1.760	1.724	2,1%
Periodenergebnis	689	714	-3,5%
Eigenkapital	11.802	12.231	-3,5%
Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit	2.019	2.707	-25,4%
Endbestand der liquiden Mittel	14.821	13.247	11,9%
Mitarbeiter, jeweils zum Stichtag	199	202	-1,5%
Unverwässertes Ergebnis pro Aktie (in EUR)	0,06	0,08*	-25,0%

*Anpassung Vorjahreswerte gemäß IAS 33.64; Verweis auf Konzernanhang Kapitel „3.2 Eigenkapital“

KEY DATA

in kEUR	30/09/2016	30/09/2015	Change
Sales revenue	13,576	14,036	-3.3%
Result before income taxes	960	893	7.5%
EBIT (operating result)	983	885	11.1%
EBITDA	1,760	1,724	2.1%
Result for the period	689	714	-3.5%
Equity	11,802	12,231	-3.5%
Cash flows from operating activities	2,019	2,707	-25.4%
Cash and cash equivalents at end of period	14,821	13,247	11.9%
Employees, as at 30/9	199	202	-1.5%
Basic earnings per share (in EUR)	0.06	0.08*	-25.0%

*Adjustment of the previous year's figures in compliance with IAS 33.64; reference to the consolidated notes section "3.2 Equity"

INHALTSVERZEICHNIS

Unternehmen in Zahlen	3
Leistungsprofil	6
Über den Fabasoft Konzern	6
Konzernstruktur	8
Geschäftsmodell	8
Produkt Portfolio	10
Dienstleistungsgeschäft	16
Halbjahreskonzernlagebericht	18
Bericht über die Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage	18
Bericht und Prognosen und sonstige Aussagen zur voraussichtlichen Entwicklung	20
Chancen- und Risikobericht	34
Wesentliche Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen	48
Konzernzwischenabschluss	50
Konzerngesamtergebnisrechnung	50
Konzernzwischenbilanz	54
Konzerngeldflussrechnung	56
Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung	58
Anhang zum Konzernzwischenabschluss	60
Erklärung aller gesetzlichen Vertreter	72
Bericht über die prüferische Durchsicht	74
Impressum	76

TABLE OF CONTENTS

Key Data	3
Performance Profile	7
About the Fabasoft Group	7
Group Structure	9
Business Model	9
Product Portfolio	11
Service Business	17
Six-month management report	19
Report on the earnings, finances and assets situation	19
Report, forecasts and other statements regarding future developments	21
Opportunities and risks	35
Significant transactions with related companies and persons	49
Consolidated Interim Financial Statement	51
Consolidated Statement of Comprehensive Income	51
Consolidated Interim Balance Sheet	55
Consolidated Cash Flow Statement	57
Consolidated Statement of Changes in Equity	59
Notes to the Consolidated Interim Financial Statements	61
Statement of all Legal Representatives	73
Report on the auditors' review	75
Imprint	77



LEISTUNGSPROFIL

Über den Fabasoft Konzern

Fabasoft ist ein europäischer Softwareprodukt Hersteller und Cloud-Dienstleister für elektronisches Dokumenten-, Prozess- und Aktenmanagement. Zahlreiche prominente Privatunternehmen und Organisationen der öffentlichen Hand vertrauen seit mehr als 28 Jahren auf die Qualität und Erfahrung von Fabasoft.

Die Produkte von Fabasoft dienen der Digitalisierung, Beschleunigung und Qualitätssteigerung von Geschäftsprozessen. Sie umfassen den Eingang, die Strukturierung, die team- und prozessorientierte Bearbeitung und Erledigung, die sichere Aufbewahrung und das kontextsensitive Finden aller Geschäftsunterlagen. Dazu bietet Fabasoft innovative Möglichkeiten zur organisations- und länderübergreifenden Zusammenarbeit sowohl im Wege informeller Zusammenarbeit (Collaboration) als auch im Wege strukturierter Workflows. Kunden profitieren durch orts- und geräteunabhängigen Zugriff, schnellere und wirtschaftlichere Arbeitserledigung sowie durch verbesserte Nachvollziehbarkeit (Compliance).

Über eine leistungsfähige, agile Entwicklungsumgebung werden basierend auf den Fabasoft Produkten kundenspezifische Anpassungen, Fachanwendungen und Branchenlösungen umgesetzt. Die so entwickelte Fabasoft eGov-Suite ist die führende Anwendung für elektronisches Aktenmanagement im öffentlichen Sektor im deutschsprachigen Raum.

Der Fabasoft Konzern ist mit Tochtergesellschaften in Deutschland, Österreich, der Schweiz, Großbritannien und den USA vertreten. Darüber hinaus unterhält das Unternehmen Vertriebs- und Projektpartnerschaften in diesen und weiteren Ländern. Die Fabasoft AG mit Sitz in Linz, Österreich, agiert in der Unternehmensgruppe als Konzernverwaltung.

PERFORMANCE PROFILE

About the Fabasoft Group

Fabasoft is a European software manufacturer and provider of cloud services for electronic document, process and record management. Numerous well-known private enterprises and public-sector organisations have trusted in the quality and experience of Fabasoft for over 28 years.

Fabasoft products help digitalise, accelerate and boost the quality of business processes. They include the capture, structuring, team and process-orientated handling and processing, secure storage and context-sensitive finding of all business documents. To achieve this Fabasoft offers innovative possibilities for cooperation across the organisation and across national frontiers in the form of both informal collaboration and structured workflows. Customers benefit from access that is independent of both location and equipment as well as from faster and more cost-efficient work completion and improved compliance.

Customer-specific modifications, specialist applications and branch solutions are implemented on the basis of Fabasoft products via an efficient, agile development environment. The Fabasoft eGov-Suite, which was developed in this manner, is the leading application for electronic records management in the public sector within the German-speaking region.

The Fabasoft Group is represented by subsidiaries in Germany, Austria, Switzerland, Great Britain and the USA. Furthermore, it maintains sales and project partnerships in these and other countries. Fabasoft AG, with its headquarters in Linz, Austria, acts as the Group's administrative body.

Konzernstruktur

Der Fabasoft Konzern

Fabasoft AG	Honauerstraße 4	AT-4020 Linz
Fabasoft International Services GmbH	Honauerstraße 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Straße 2	AT-1100 Wien
Fabasoft Cloud GmbH	Honauerstraße 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Straße 2	AT-1100 Wien
Fabasoft R&D GmbH	Honauerstraße 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Straße 2	AT-1100 Wien
Fabasoft Austria GmbH	Honauerstraße 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Straße 2	AT-1100 Wien
Mindbreeze GmbH	Honauerstraße 2	AT-4020 Linz
Fabasoft Deutschland GmbH	THE SQUAIRE 14, Am Flughafen	DE-60549 Frankfurt am Main
	Leipziger Platz 8	DE-10117 Berlin
	Hopfenstraße 8	DE-80335 München
Fabasoft Schweiz AG	Spitalgasse 36	CH-3011 Bern
Fabasoft Limited	30 Crown Place	UK-London EC2A 4ES
Fabasoft Corporation	101 Federal Street, Suite 1900	US-Boston, MA 02110
Fabasoft AT Software GmbH	Honauerstraße 4	AT-4020 Linz

Geschäftsmodell

Das Geschäftsmodell des Fabasoft Konzerns umfasst die Entwicklung und den Vertrieb eigener Softwareprodukte sowie die Erbringung damit in Zusammenhang stehender Dienstleistungen. Die Fabasoft Softwareprodukte können auf Basis von Kaufmodellen gegen einmalige Software-Lizenzgebühren und optionale wiederkehrende Aktualisierungsgebühren oder auf Basis von wiederkehrenden Nutzungsgebühren für Cloud-Services, Software-as-a-Service (SaaS) oder vorkonfektionierte Appliances genutzt werden.

Thematisch adressieren die Produkte schwerpunktmäßig folgende Bereiche:

- Digitale Geschäftsprozesse (Enterprise-Content-Management, E-Akte, Personalakte, Dokumentenmanagement)
- Enterprise Search und Wissensmanagement (semantische Suchlösungen, Big Data-Lösungen)
- Sichere, unternehmensübergreifende Zusammenarbeit und Geschäftsprozesse in der Cloud (Public Cloud, Private Cloud, Hybrid Cloud)

Die Produkte, Online-Services und Dienstleistungen werden sowohl an private Auftraggeber als auch an Kunden der öffentlichen Hand verkauft. Geografisch betrachtet stammt aktuell der Großteil der Kunden aus dem europäischen Raum.

Im Bereich der öffentlichen Auftraggeber bildet die erfolgreiche Teilnahme an Vergabeverfahren einen wesentlichen Bestandteil der Vertriebstätigkeit, speziell im Neukundengeschäft. Thematisch geht es dabei meist um elektronisches Akten- und Vorgangsmanagement sowie E-Government-Lösungen. Im privaten Sektor werden vor allem die Themen Zusammenarbeit (Business-to-Business-Collaboration), digitale Geschäftsprozesse und elektronische Akten (beispielsweise Personalakten) adressiert. Die Unternehmensgrößen variieren dabei von Klein- und Mittelbetrieben bis hin zu internationalen Großkonzernen. Die Fabasoft Produkte kommen insbesondere in Branchen mit hohen Compliance-Anforderungen wie zum Beispiel dem Gesundheitswesen, der Finanzindustrie oder bei Telekommunikations- und Energiedienstleistern zum Einsatz.

Group structure

Fabasoft Group

Fabasoft AG	Honauerstrasse 4	AT-4020 Linz
Fabasoft International Services GmbH	Honauerstrasse 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Strasse 2	AT-1100 Vienna
Fabasoft Cloud GmbH	Honauerstrasse 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Strasse 2	AT-1100 Vienna
Fabasoft R&D GmbH	Honauerstrasse 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Strasse 2	AT-1100 Vienna
Fabasoft Austria GmbH	Honauerstrasse 4	AT-4020 Linz
	Laxenburger Strasse 2	AT-1100 Vienna
Mindbreeze GmbH	Honauerstrasse 2	AT-4020 Linz
Fabasoft Deutschland GmbH	THE SQUAIRE 14, Am Flughafen	DE-60549 Frankfurt am Main
	Leipziger Platz 8	DE-10117 Berlin
	Hopfenstrasse 8	DE-80335 Munich
Fabasoft Schweiz AG	Spitalgasse 36	CH-3011 Bern
Fabasoft Limited	30 Crown Place	UK-London EC2A 4ES
Fabasoft Corporation	101 Federal Street, Suite 1900	US-Boston, MA 02110
Fabasoft AT Software GmbH	Honauerstrasse 4	AT-4020 Linz

Business model

The Fabasoft Group's business model includes developing and distributing its own software products, as well as providing related services. The Fabasoft software products can be used on the basis of purchasing models with one-time license fees and optional recurring update fees or on the basis of recurring usage fees for cloud services, Software-as-a-Service (SaaS) or preconfigured appliances.

Thematically, the products focus primarily on:

- Digital business processes (enterprise content management, electronic records management, personnel files, document management),
- Enterprise Search and knowledge management (semantic search solutions, big data solutions)
- Secure cross-business collaboration and secure business processes in the cloud (public cloud, private cloud, hybrid cloud)

The products, online services and other services are sold to both private customers and public sector customers. Geographically, a large part of the customers are based in European countries.

In the public sector, successful participation in bidding procedures is an essential part of distribution activities, especially for acquiring new customers. The bidding proposals are typically for electronic file and workflow management, as well as e-government solutions. In the private sector, the focus is on business-to-business collaboration, digital business processes and electronic records (e.g. personnel files). Our customer's companies vary in size from small and medium-sized companies to major international corporations. The Fabasoft products are used particularly in fields with high compliance requirements, such as the health sector, the financial industry, or by providers of telecommunications and energy services.

Der Marktzugang erfolgt sowohl direkt mit eigenen Vertriebs- und Dienstleistungsorganisationen als auch gemeinsam mit Vertriebs- und Umsetzungspartnern. Das Direktgeschäft erfolgt vorwiegend über die eigenen Ländergesellschaften in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Diese Gesellschaften verfügen auch über eigene Projektorganisationen und übernehmen bei Bedarf die Generalunternehmerschaft bei der Projektumsetzung, auch für Zusatz- und Folgeprojekte. Darüber hinaus ist das Unternehmen bestrebt, in neuen Geografien Vertriebs- und Umsetzungspartnerschaften mit lokalen Anbietern auf- und auszubauen.

Ausgehend vom Anforderungsprofil der Kunden kommen entweder die Enterprise Produkte aus dem Fabasoft Konzern (Fabasoft Folio, Fabasoft eGov-Suite, Mindbreeze Enterprise Search und Fabasoft app.telemetry), die Fabasoft Cloud oder auch hybride Modelle zum Einsatz. Die Enterprise Produkte laufen entweder auf den Systemen der Kunden (On-Premises-Installationen) oder werden als Software-as-a-Service-Leistungen (SaaS-Leistungen) durch Fabasoft oder durch Partner betrieben. Ein weiteres Vermarktungsmodell stellen die „Appliances“ dar. Hier werden standardisierte Gesamtsysteme (Hardware und Software) in unterschiedlichen Leistungskategorien vorkonfektioniert und den Kunden für die Nutzung in ihren Rechenzentren gegen eine Jahresgebühr und über eine definierte Laufzeit zur Verfügung gestellt.

FABASOFT PRODUKT PORTFOLIO

Digitalisierung von Geschäftsprozessen

Digitale Geschäftsprozesse sind eine wesentliche Komponente, um als Unternehmen oder öffentliche Verwaltung rasch, flexibel und effizient agieren zu können. Laut IDC-Studie „Print und Document Management in Deutschland 2016“ planen rund 56 Prozent aller befragten Unternehmen in Deutschland, dokumentenintensive Geschäftsprozesse innerhalb der nächsten 24 Monate zu digitalisieren und so ihre Abläufe zu optimieren. Im Bereich der öffentlichen Verwaltungen bringt die anlaufende Digitalisierung Vorteile für beide Seiten. Die Interaktion der Behörde mit Bürgerinnen und Bürgern – den Kunden – erfolgt über das Internet. Der Kunde rückt in das Zentrum des Verwaltungshandelns, zeitraubende Medienbrüche und Mehrfacheingaben entfallen. Fabasoft beschäftigt sich seit über 28 Jahren mit der Digitalisierung dokumentenzentrierter Geschäftsprozesse und entwickelt ihre Produkte ständig weiter.

Fabasoft Folio

Fabasoft Folio ist ein europäisches Business-Softwareprodukt für die sichere Erfassung, Ordnung und Aufbewahrung aller digitalen Dokumente, Geschäftsunterlagen und Geschäftsakten im Unternehmen (Electronic-Content-Management, Records-Management und Case-Management) sowie für die informelle Zusammenarbeit (Collaboration) und für die Digitalisierung von Geschäftsprozessen (Workflow).

Kunden haben die Wahlfreiheit, Fabasoft Folio auf einer Microsoft-Windows-Plattform zu installieren und zu betreiben, oder auf einer Open-Source-Software-Plattform (Linux). Fabasoft Folio überzeugt besonders durch die effiziente Modellierung und Umsetzung von individuellen, contentzentrierten Fachanwendungen und Geschäftsprozessen auf dem breiten Leistungsspektrum der Standardproduktfunktionalität mit größtmöglicher Flexibilität, Geschwindigkeit und Lösungsqualität.

Fabasoft eGov-Suite

Die Fabasoft eGov-Suite ist das in zahlreichen europäischen Ländern bewährte und im deutschsprachigen Raum führende Produkt für elektronische Aktenführung (E-Akte) in der öffentlichen Verwaltung und bildet somit die Basis für elektronische Verwaltungsarbeit. Dokumente werden in der Fabasoft eGov-Suite erfasst, bearbeitet, lückenlos dokumentiert, revisionssicher gespeichert und mittels Workflow weitergeleitet. Durch die webbasierte Oberfläche können Geschäftsfälle orts- und zeitunabhängig auch über mobile Endgeräte bearbeitet werden. Die Fabasoft eGov-Suite erfüllt darüber hinaus die hohen Standards der Barrierefreiheit und ermöglicht so die elektronische Verwaltungsarbeit auch für Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern mit Einschränkungen. Das Produkt gelangt auf Ebene von Zentralverwaltungen, Landes- und Kantonalverwaltungen sowie Kommunalverwaltungen für die Beschleunigung, Effizienz- und Transparenzsteigerung von Verwaltungsvorgängen zum Einsatz. Die Fabasoft eGov-Suite bildet somit auch das Rückgrat von bürgernahen E-Government-Verfahren. Das Produkt basiert auf internationalen Standards und Normen und wurde von den Verwaltungen in Deutschland, Österreich und der Schweiz für den Einsatz im öffentlichen Bereich evaluiert und zertifiziert. Die Fabasoft eGov-Suite basiert auf Fabasoft Folio.

Fabasoft addresses the market both directly, through its own sales and service organisations, and in collaboration with sales and implementation partners. Direct business is carried out primarily via its own national companies in Germany, Austria and Switzerland. These companies also have their own project organisations. Where required, these organisations assume the role as general contractor for project implementation and implement additional and subsequent projects. In addition, the company seeks to establish and develop sales and implementation partnerships with local providers in new geographic regions.

Based on customer requirement profiles, either enterprise products from the Fabasoft Group (Fabasoft Folio, Fabasoft eGov-Suite, Mindbreeze Enterprise Search and Fabasoft app.telemetry) or the Fabasoft Cloud or other hybrid models are implemented. Enterprise products run either on in-house customer systems (On-premises installations) or are operated as SaaS services by Fabasoft or its partners. Fabasoft's "Appliances" constitute another marketing model. In this case standardised complete systems (hardware and software) in different performance categories are prefabricated and made available to customers for use in their own data centres for a defined period and against payment of an annual fee.

FABASOFT PRODUCT PORTFOLIO

Digitisation of business processes

Digital business processes play a key role in enabling companies or public administrations to act quickly and efficiently. According to the IDC survey "Print und Document Management in Germany 2016" around 56 percent of all companies questioned in Germany are planning to digitalise document-intensive business processes within the next 24 months in order to optimise their operations. The imminent digitalisation in the public sector brings benefits for both sides. Interaction between the authority and citizens – the customers – is effected via the Internet. The customer becomes the focus of administrative action, time-consuming media discontinuities and multiple entrees are a thing of the past. Fabasoft has been working on the digitalisation of document-based business processes for over 28 years and undertakes continuous further development of its products.

Fabasoft Folio

Fabasoft Folio is a European business software product used for the secure recording, management and storage of all digital documents, business documentation and files within a company (electronic content management, record management and case management) as well as for informal collaboration and the digitalisation of business processes (workflow).

Clients can choose between installing and running Fabasoft Folio on a Microsoft Windows platform or on an open source platform (Linux). Fabasoft Folio is particularly convincing thanks to the efficient modelling and implementation of individual, content-centric specialist applications and business processes on the broad performance spectrum of the standard product functionality with the greatest possible flexibility, speed and solution quality.

Fabasoft eGov-Suite

Fabasoft eGov-Suite is a proven product in a wide range of European countries and a leading product in the German-speaking region for electronic records management in the public sector and thus constitutes the basis for electronic administrative work. Documents are collated, processed, comprehensively documented and stored so that they are audit-proof, and forwarded using workflows. Thanks to the web-based interface, business cases can also be processed independently of time and location via mobile devices. Fabasoft eGov-Suite also fulfils the high barrier-free standards thus also enabling employees with special needs to carry out electronic administrative work. The product is used to increase the speed, efficiency and transparency of administrative processes in central administrations, and regional and local authorities. Fabasoft eGov-Suite is the backbone of citizen-oriented e-government processes. The product is based on international standards and has been evaluated and certified by administrative authorities in Germany, Austria and Switzerland. Fabasoft eGov-Suite is based on Fabasoft Folio.

Fabasoftware app.telemetry

Fabasoftware app.telemetry misst das Ablauf- und Antwortzeitverhalten von Transaktionen in verteilten Softwareanwendungen und ermöglicht die Analyse dieser Daten im Kontext der jeweiligen Ausführungsschritte und ermöglicht die Überwachung des tatsächlich gelieferten Antwortzeitverhaltens auf den Arbeitsplätzen der Anwenderinnen und Anwender. Fabasoftware app.telemetry gibt den Verlauf einer Benutzeranfrage durch Hard- und Softwareinfrastruktur wieder und zeichnet detaillierte Informationen über die Ausführung der Fabasoftware Produkte als auch von instrumentierten Drittprodukten auf. Solche Informationen sind beispielsweise die Ausführungszeit, die Verweilzeit innerhalb eines Services oder Gegenstand und Dauer einer Datenbankabfrage. Dabei beschreibt Fabasoftware app.telemetry den entsprechenden Pfad durch das System, wodurch das Anwendungsmanagement, der User Support oder der Helpdesk die zeitkritischen Punkte schnell und zielgenau ausfindig machen und entsprechende Maßnahmen setzen können.

Enterprise Search, Big Data und Wissensmanagement

Organisationen erkennen zunehmend, dass die über Jahre gespeicherten Daten richtig analysiert und kombiniert, einen enormen Mehrwert bringen können. Für die schnell wachsenden Datenmengen (Big Data) in Unternehmen bietet Mindbreeze professionelle Enterprise Search Lösungen, um auf Unternehmenswissen zuzugreifen, dieses aufzubereiten und als wesentliche Entscheidungsgrundlage den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern zur Verfügung zu stellen. Die relevanten Informationen aus den angebotenen Datenquellen werden dabei analysiert und verknüpft, für die weitere Verwendung entsprechend der Rechte bereitgestellt und stehen den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern auch über mobile Endgeräte zur Verfügung.

Eigens entwickelte Fachlösungen wie für das Gesundheitswesen, für die Klassifizierung (Verteilung) von digitalisierter Eingangspost oder für die Informationsaggregation in Portalen ermöglichen eine rasche Informationsanalyse und -bereitstellung. Der Zeitaufwand für die Informationsbeschaffung wird durch dieses leichtgewichtige Wissensmanagement basierend auf Enterprise Search Lösungen reduziert. Damit tragen die Mindbreeze Lösungen indirekt zum ökonomischen Erfolg eines Unternehmens bei, knappe Ressourcen werden effizienter und somit kostenschonender eingesetzt.

Mindbreeze InSpire

Mindbreeze InSpire wird als Appliance (Hardware mit vorinstallierter Software) geliefert und in die vorhandene IT-Infrastruktur eingebunden. Nach Konfiguration der Konnektoren für alle relevanten Unternehmensdatenquellen, wie beispielsweise E-Mail-Systeme, Dokumentenmanagementsysteme, Archive oder auch branchenspezifische Fachanwendungen analysiert Mindbreeze InSpire die vorhandenen strukturierten und unstrukturierten Daten semantisch, verknüpft diese und erstellt daraus einen Suchindex. Mit nur einer Abfrage erhält die Benutzerin und der Benutzer eine 360-Grad-Sicht auf die Informationen. Mindbreeze InSpire wird heute bereits in mehreren Branchen eingesetzt, beispielweise im Gesundheitswesen als Recherchewerkzeug oder im Versicherungsbereich, um digitalisierte Eingangspost automatisch an die Fachabteilungen weiterzuleiten. Hier extrahiert Mindbreeze alle relevanten Informationen, wie Personen- und Ortsnamen, Kfz-Kennzeichen oder Schadenstyp aus den eingegangenen Unterlagen. Auf Basis dieser Informationen klassifiziert Mindbreeze automatisch die Schadensmeldungen und beschleunigt dadurch die Bearbeitung. Je länger das System im Einsatz ist umso mehr lernt Mindbreeze und passt sich an die kundenspezifischen Anforderungen an.

Neben der Anwendung als Suche ermöglicht es der von Mindbreeze entwickelte Editor auch Nutzerinnen und Nutzern ohne Programmierkenntnisse, eigene Anwendungen zu gestalten und Informationen aus unterschiedlichen Bereichen zu verknüpfen und anzuzeigen. Die Informationen zu einem Thema werden dabei direkt z.B. als Dashboard angezeigt. Damit können die unterschiedlichen Bedürfnisse der Fachabteilungen schnell durch individuelle Suchanwendungen erfüllt werden.

Darüber hinaus bietet Mindbreeze InSpire umfangreiche Schnittstellen, damit Softwarehersteller, Softwareintegratoren und -entwickler die bewährte Mindbreeze Technologie für die eigenen Produkte und Lösungen verwenden können. Die umfassenden Möglichkeiten von Mindbreeze InSpire besonders bei semantischer Suche und Suchanwendungen verbunden mit den – durch den Appliance-Charakter gegebenen – herausragend kurzen Implementierungszeiten, qualifizieren das Produkt auch besonders gut als wesentlichen Baustein unternehmensinterner Private- und Hybrid-Cloud-Infrastrukturen.

Fabasoft app.telemetry

Fabasoft app.telemetry measures the process behaviour and response times for transactions in distributed software applications and allows the analysis of this data in the context of the respective use cases and enables you to monitor the actual response time behaviour at the users' workstations. Fabasoft app.telemetry forwards user queries to hardware and software infrastructure and records detailed information about the execution of Fabasoft products as well as involved third-party products. Such information includes, for example, execution time, the time spent within a service or query and the duration of a database query. In this process, Fabasoft app.telemetry describes the respective path through the system, allowing application management, user support or the help desk to quickly and precisely locate the time-critical points and take appropriate action.

Enterprise search, big data and knowledge management

Organisations are becoming increasingly aware of the fact that, if correctly analysed and correlated, data that has been stored for years can bring enormous added value. Mindbreeze Professional Enterprise Search offers solutions for the quickly growing amounts of data (big data) in enterprises, solutions that enable corporate knowledge to be accessed, processed and made available to employees as a significant basis for decision-making. The relevant information from the linked data sources is analysed and combined, made ready for use in compliance with the respective rights and is also available to employees via mobile devices.

Special solutions developed in-house, such as those for the healthcare sector, for the classification (distribution) of digitalised incoming mail or for information aggregation in portals, ensure the speedy analysis and provision of information. The time needed to procure information is reduced thanks to this lightweight knowledge management based on Enterprise Search solutions. In other words, Mindbreeze solutions contribute indirectly to the economic success of a company in that limited resources are used more efficiently and so also more cost-effectively.

Mindbreeze InSpire

Mindbreeze InSpire is delivered as an appliance (hardware with pre-installed software) and integrated into the existing IT infrastructure. After configuring the connectors for all relevant business data sources, such as email systems, document management systems, archives, or also industry-specific applications, Mindbreeze InSpire semantically analyses the existing data (whether structured or unstructured), generates links, and creates a search index. One single query provides users with a 360-degree view of the information. Mindbreeze InSpire is already used in numerous business areas, for example as a research tool in the health sector, or in the insurance industry to automatically distribute digitised incoming mail to the respective specialist departments. To achieve this, Mindbreeze extracts all relevant information from the incoming records, such as the names of people or places, vehicle registration numbers, or type of damage. Based on this information, Mindbreeze automatically classifies the damage claims, thus speeding up their processing. The longer the system is in use, the more Mindbreeze learns and adapts itself to the specific customer needs.

In addition to its use as a search application, the Mindbreeze Editor also enables users who have no programming knowledge to design their own applications and to link and display information from different areas. Information on a specific topic is displayed directly, e.g. as a dashboard. This means that varying requirements in specialist departments can be met quickly by individual search applications

Mindbreeze InSpire offers a wide range of interfaces, thus giving software manufacturers, software integrators and developers the ability to use proven Mindbreeze technology in their own products and solutions. The comprehensive possibilities offered by Mindbreeze InSpire – particularly for semantic search applications in connection with the amazingly short time needed for implementation due to its appliance character – make the product especially well-suited as an essential part of an enterprise's private and hybrid cloud infrastructure.

Fabasoft Mindbreeze Enterprise

Fabasoft Mindbreeze Enterprise ist die On-Premises-Volltextsuche für Fabasoft Folio und die Fabasoft eGov-Suite. Durch Fabasoft Mindbreeze Enterprise können strukturiert erfasste Inhalte ebenso wie Dokumenteninhalte einfach durchsucht und übersichtlich als Treffer dargestellt werden. Die bestehenden Benutzerrechte werden dabei berücksichtigt und der Applikationskontext bleibt erhalten. Anwender können dadurch nahtlos mit den Suchtreffern weiterarbeiten.

Cloud-Services

Die geforderte „Digitale Transformation der Unternehmen“ bringt auch neue Modelle der Zusammenarbeit hervor. Unternehmen müssen heute extrem flexibel auf geänderte Rahmenbedingungen reagieren, ohne ihre Kernkompetenzen zu vernachlässigen. Die Fabasoft (Public) Cloud ermöglicht eine schnelle Umsetzung von Projekten basierend auf Abo-Modellen/Subskriptions-Modellen. Das erleichtert die Budgetierung und reduziert die Risiken für nicht kalkulierbare Folgekosten. Die Daten werden ausschließlich in europäischen Rechenzentren gespeichert. Bei der Auswahl der Rechenzentren wird auch besonders Augenmerk auf Nachhaltigkeit und Energieeffizienz gelegt. Unternehmen, die Inhouse-Lösungen bevorzugen, erhalten mit der Fabasoft Private Cloud eine Appliance Lösung, die direkt im Rechenzentrum integriert wird. Gegen die zunehmende Cyberkriminalität bietet Fabasoft auf Unternehmensebene eine echte Ende-zu-Ende-Verschlüsselung mittels Secomo an. Unternehmen können durch die Fabasoft Angebote mehr Ressourcen für die Entwicklung der geschäftlichen Kernkompetenzen aufwenden, den administrativen IT-Aufwand minimieren und so ökonomischer und nachhaltiger agieren.

Fabasoft Cloud

In der Fabasoft Cloud (Public Cloud) tauschen Unternehmen Geschäftsdaten aus und arbeiten mobil zusammen. Die Zusammenarbeit erfolgt in sogenannten „Teamrooms“. Ein Teamroom ist ein Online-Arbeitsbereich, zu dem nur explizit berechnete Personen Zugang erhalten, die zur Zusammenarbeit eingeladen sind und sich sicher authentifizieren. Eine Zwei-Faktor-Authentifizierung sowie die Anmeldung mit digitaler Identität schützen vor unberechtigten Zugriffen. Darüber hinaus bietet die Fabasoft Cloud Funktionalitäten wie automatische Synchronisierung, Versionierung, Auditing, dynamische Wasserzeichen für Dokumente oder die Modellierung von Geschäftsprozessen gemäß dem Standard BPMN 2.0. Unternehmen agieren in der Cloud als Organisationen (Cloud-Organisation). Dabei verwalten Administratoren zentral die Benutzerkonten, vergeben Zugriffsrechte oder definieren Organisationseinheiten.

Für die Datenspeicherung bietet Fabasoft drei europäische Cloud-Lokationen an (Deutschland, Österreich, Schweiz). Die Kunden haben die Wahlfreiheit, in welchem Land die Speicherung ihrer Daten erfolgt. In jeder Lokation werden die Daten synchron in zwei geographisch getrennten Rechenzentren gespeichert. Sowohl die Datenübertragung als auch die Datenspeicherung in den Rechenzentren ist verschlüsselt.

Fabasoft Private Cloud

Die Fabasoft Private Cloud wird als Appliance angeboten und besteht aus perfekt aufeinander abgestimmten Hard- und Softwarekomponenten. Die Appliance wird in das Rechenzentrum des Kunden integriert, konfiguriert und ist dadurch innerhalb kürzester Zeit einsatzbereit. Die Datenspeicherung erfolgt im Rechenzentrum des Kunden. Die Funktionalitäten der Fabasoft (Public) Cloud wie Datensynchronisierung, Auditing, sicherer Datenzugriff stehen über sämtliche Endgeräte zur Verfügung.

Secomo

Fabasoft entwickelte in Zusammenarbeit mit dem Institut für Angewandte Informationsverarbeitung und Kommunikationstechnologie (IAIK) der Technischen Universität Graz die „Secomo Encryption Appliance“, kurz: „Secomo“. Die Appliance wird in das Rechenzentrum des Kunden integriert und bietet umfassenden Schutz für wichtige Unternehmensdaten. Die Ende-zu-Ende-Verschlüsselung erfolgt bereits am Arbeitsplatz/am Mobilgerät und nicht erst am Server bzw. in der Cloud. Die Schlüssel verbleiben ausschließlich beim Kunden und nur dieser hat Zugriff. Im Fall eines Sabotageakts löschen die integrierten Hardware-Security-Module (HSM) automatisch die attackierten Schlüssel mittels „Zeroisation“.

Fabasoft Mindbreeze Enterprise

Fabasoft Mindbreeze Enterprise is the on-premises full-text search application for Fabasoft Folio and the Fabasoft eGov-Suite. With the help of Fabasoft Mindbreeze Enterprise, data that has already been structured and the contents of documents can easily be searched and displayed as clearly arranged hits. Existing user rights and the application context are maintained. This enables users to continue working seamlessly with the search hits.

Cloud services

The “digital transformation” demanded of companies also entails new models for collaboration. Nowadays companies have to respond extremely flexibly to changed framework conditions without losing sight of their core competences. Fabasoft (Public) Cloud enables fast realisation of projects based on subscription models. This makes budgeting easier and lowers the risk of unpredictable follow-up costs. The data are stored exclusively in European data centres. Special attention is paid to sustainability and energy efficiency in the selection of the data centres. With the Fabasoft Private Cloud enterprises that prefer in-house solutions receive an appliance solution that is directly integrated into their data centres. On a corporate level Fabasoft’s Secomo appliance offers true end-to-end encryption against growing cyber criminality. Using the Fabasoft offers means that enterprises can assign more resources to developing their core corporate competences, can minimise the expense of administrative IT and thus operate more economically and more sustainably.

Fabasoft Cloud

In the Fabasoft Cloud (Public Cloud), companies exchange business data and manage mobile collaboration. Collaboration in the Fabasoft Cloud is done in “teamrooms”. A teamroom is an online work area to which only those explicitly authorised persons have access who have been invited to collaborate and who can authenticate themselves securely. Two-factor authentication plus login with digital identity protect against unauthorised access. In addition the Fabasoft Cloud offers functions such as automatic synchronisation, versioning, auditing, dynamic watermarks for documents or modelling of business processes in compliance with the BPMN 2.0 standard. Companies operate in the cloud as organisations (Cloud Organisation). Administrators manage user accounts, assign access rights or define organisational units centrally.

Fabasoft offers three European cloud locations for storing data (Germany, Austria and Switzerland). Customers can choose in which country their data are to be stored. The data are stored synchronously in two geographically separate data centres in each location. Both data transmission and data storage in the data centres is encrypted.

Fabasoft Private Cloud

The Fabasoft Private Cloud is offered as an appliance comprising perfectly aligned hardware and software components. The appliance is integrated and configured in the data centre of the customer so that it is ready for operation in the shortest possible time. The data are stored in the data centre of the customer. All functions of the Fabasoft (Public) Cloud, such as data synchronisation, auditing, secure data access, are available via all terminal devices.

Secomo

Fabasoft developed the “Secomo Encryption Appliance”, or “Secomo” for short, in collaboration with the Institute of Applied Information Processing and Communications (IAIK) at the University of Technology in Graz. The appliance is integrated into the customer’s data centre and is the first to offer comprehensive protection for critical enterprise data. The end-to-end encryption starts directly at the workplace/on the mobile device and not at some later stage on the server or in the cloud. Only the customer has the keys and only the customer has access. In the event of sabotage, the integrated hardware security modules (HSM) automatically delete the keys that have been attacked by means of “zeroisation”.

Dienstleistungsgeschäft

Die Dienstleistungsorganisationen des Fabasoft Konzerns erbringen Dienstleistungen im Zusammenhang mit dem Fabasoft Produktportfolio. Sie unterstützen Kunden organisatorisch und technisch in den Phasen von Konzeption, Spezifikation, Umsetzung, Qualitätsmanagement, Einführung, Betrieb und im Innovations- und Pflegeprozess ihrer Digitalisierungs-Vorhaben. Die Unterstützungs- und Entwicklungsleistungen werden von spezialisierten Engineering-Teams unter Einsatz agiler Methoden erbracht.

Die Leistungen im Direktkundengeschäft umfassen:

- Beratung und Projektmanagement; Projektleitung durch zertifizierte Projektmanager gemäß IPMA
- Analyse und Optimierung von Geschäftsprozessen
- Entwicklungsunterstützung und Entwicklungsleistungen
- Spezifikation, Umsetzung und Durchführung von Migrationen
- Detailspezifikation von kunden- oder fachspezifischen Anforderungen
- Integration von Schnittstellen, z.B. zu Fachanwendungen
- Durchführung kundenspezifischer Testverfahren und Qualitätssicherung, u.a. automatisiert mit Fabasoft app.test
- Betriebsführung und Betriebsführungsunterstützung wie die Inbetriebnahme von Fabasoft Installationen im eigenen oder im Fabasoft Rechenzentrum
- Anwenderinnen- und Anwenderbetreuung durch persönliches Coaching oder über den Helpdesk
- Supportmodelle
- Individuell gestaltete Schulungsleistungen abgestimmt auf Endanwenderinnen und Endanwender

Der Abruf dieser Leistungen erfolgt sowohl kontinuierlich, beispielsweise über Jahresverträge für Supportleistungen oder Betriebsführungsleistungen, als auch projektbezogen. Projektbezogene Dienstleistungen werden sowohl auf Grundlage von Fixpreisangeboten als auch basierend auf „Time & Material“-Vereinbarungen erbracht. Häufig wird auch eine Generalunternehmerschaft für Projekte übernommen. Neben Dienstleistungen für Direktkunden erbringt Fabasoft auch Unterstützungsdienstleistungen für seine Partner. Schwerpunkte in der Partnerbetreuung bestehen im produktbezogenen Know-how-Transfer, in der technischen Unterstützung und in Schulungs- und Produkttrainingsleistungen.

Service business

The service organisations within the Fabasoft Group provide services in connection with the Fabasoft product portfolio. They provide organisational and technical support to help customers in the conception, specification, implementation, quality management, launch and operation phases and in the innovation and management process of their planned digitalisation. Specialised engineering teams provide the support and development services using agile methodology.

The services provided in direct sales activities include:

- Consultation and project management; projects led by project managers certified in compliance with IPMA
- Analysis and optimisation of business processes
- Development support and development services
- Specification, implementation and execution of migrations
- Detailed specification of customer or specialist requirements
- Integration of interfaces, e.g. to specialist applications
- Execution of customer-specific test procedures and quality assurance, automated among others with Fabasoft app.test
- Operational management and operational management support, e.g. the commissioning of Fabasoft installations in the customer's own computer centre or that of Fabasoft.
- User support by means of personal coaching or via the helpdesk
- Support models
- Individually designed training services tailored to meet the needs of end users

These services can be called off either continuously, for example in the form of annual contracts for support services or management services, or on a project-related basis. Project-related services are provided both on the basis of fixed price quotations, as well as on the basis of "Time & Material" agreements. The role of general contractor is also often assumed for projects. In addition to services for direct customers, Fabasoft also provides support services for its partners. The focus in partner support is on product-related know-how transfer, technical support and training, and product training services.



HALBJAHRESKONZERNLAGEBERICHT DES FABASOFT KONZERNS ZUM 30. SEPTEMBER 2016

1) Bericht über die Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

1.1. Geschäftsverlauf im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017

Im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 verzeichnete der Fabasoft Konzern Umsatzerlöse in der Höhe von 13,6 Mio. Euro (14,0 Mio. Euro im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

Bei einem EBITDA von TEUR 1.760 (TEUR 1.724 im Vergleichszeitraum des Vorjahres) lag das EBIT bei TEUR 983 (TEUR 885 im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

Die Eigenkapitalquote des Fabasoft Konzerns betrug zum Zwischenbilanzstichtag (30. September 2016) 46,5% (49,7% zum 30. September 2015).

Der Bestand an liquiden Mitteln erhöhte sich auf TEUR 14.821 (TEUR 13.247 im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

Der Fabasoft Konzern beschäftigte zum 30. September 2016 199 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter (202 zum 30. September 2015).

1.2. Zweites Quartal des Geschäftsjahres 2016/2017 (1. Juli 2016 – 30. September 2016)

Im zweiten Quartal des Geschäftsjahres 2016/2017 (1. Juli 2016 – 30. September 2016) verzeichnete der Fabasoft Konzern Umsatzerlöse in der Höhe von TEUR 6.797 (TEUR 6.808 im Vergleichszeitraum des Vorjahres). Bei einem EBITDA von TEUR 945 im zweiten Geschäftsjahresquartal 2016/2017 (TEUR 893 im Vergleichszeitraum des Vorjahres) lag das Betriebsergebnis (EBIT) bei TEUR 547 (TEUR 448 im Vergleichszeitraum des Vorjahres).

SIX-MONTH MANAGEMENT REPORT OF FABASOFT GROUP AS AT 30 SEPTEMBER 2016

1) Report on the earnings, finances and assets situation

1.1. Business report in the first six months of the fiscal year 2016/2017

In the first six months of the fiscal year 2016/2017 the Fabasoft Group recorded sales revenues of EUR 13.6 million (EUR 14.0 million in the corresponding period of the previous year).

With EBITDA at kEUR 1,760 (kEUR 1,724 in the corresponding period of the previous year) EBIT was kEUR 983 (kEUR 885 in the corresponding period of the previous year).

The equity ratio of the Fabasoft Group on the interim balance sheet as at 30 September 2016 was 46.5% (49.7% as at 30 September 2015).

The balance of cash and cash equivalents increased to kEUR 14,821 (kEUR 13,247 in the corresponding period of the previous year).

The Fabasoft Group employed a workforce of 199 as at 30 September 2016 (202 as at 30 September 2015).

1.2. Second quarter of the fiscal year 2016/2017 (1 July 2016 – 30 September 2016)

In the second quarter of the fiscal year 2016/2017 (1 July 2016 – 30 September 2016) the sales revenues of the Fabasoft Group amounted to kEUR 6,797 (kEUR 6,808 in the corresponding period of the previous year). With EBITDA at kEUR 945 in the second quarter of the fiscal year 2016/2017 (kEUR 893 in the corresponding period of the previous year) EBIT was kEUR 547 (kEUR 448 in the corresponding period of the previous year).

2) Bericht und Prognosen und sonstige Aussagen zur voraussichtlichen Entwicklung

2.1. Ereignisse im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017

Fabasoft TechSalon „Datenschutz und Privatsphäre“

Am 26. April 2016 fand der Fabasoft TechSalon zum Thema „Datenschutz und Privatsphäre“ statt. Vor dem Hintergrund der neuen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) der EU (mit 25. Mai 2016 in Kraft getreten und bis 2018 von den Mitgliedsstaaten umzusetzen) und der außer Kraft gesetzten „Safe Harbour“ Regelung für den Datentransfer in die USA wurden die konkreten Auswirkungen für Privatpersonen und Unternehmen analysiert. In einer hochkarätigen Runde diskutierten Max Schrems, Jurist, Autor und Datenschutzaktivist, Rainer Knyrim, Partner Preslmayr Rechtsanwälte und Helmut Fallmann, Mitglied des Vorstandes der Fabasoft AG die Thematik und gaben einen Überblick zur aktuellen Situation.

Zürcher Hochschule der Künste nutzt Mindbreeze

Die Zürcher Hochschule der Künste gilt als Vorreiter im Bereich Wissensmanagement und verwendet nun Mindbreeze zur Suche nach Informationen im Rahmen des „Education-Programms“. Ziel dabei ist es, Ausbildungszentren und Hochschulen aufzuzeigen, wie interne Informationen mithilfe von Enterprise Search-Lösungen intelligent verknüpft und effizient genutzt werden können. Durch Mindbreeze wird nun die Recherche nach Informationen erleichtert und hochschulinternen Personen ermöglicht sich fokussierter auf die täglichen Kernaufgaben zu konzentrieren.

Fabasoft vom European Telecommunications Standards Institute (ETSI) als Mitglied aufgenommen

Als Mitglied wird sich Fabasoft vornehmlich bei Grid und Cloud Computing-Technologien einbringen und Synergien und Wissenstransfers im Bereich der wichtigen Technologie-Cluster wie Security, Interoperability, Connecting Things, Wireless Systems und Networks für die Weiterentwicklung der eigenen Business-Modelle nutzen. Mit dem Beitritt möchte Fabasoft aber auch die Entwicklung eines interoperablen, europäischen Cloud-Ökosystems mit Weltmarktpotenzial vorantreiben.

ETSI gehört weltweit zu den führenden Organisationen für die Ausarbeitung von Standards in nahezu allen relevanten Zukunftstechnologien der Telekommunikation und IKT und entwickelt auf Basis eines EU-Mandats europäische Qualitätsstandards für den weltweiten Einsatz. Diesem Verständnis von Standardisierung verdankt ETSI große internationale Erfolge wie z.B. GSM oder TETRA, die, ursprünglich für die Vereinheitlichung des europäischen Marktes dimensioniert, auch den Weltmarkt erobern konnten.

Staatliche Führungsakademie für Ernährung, Landwirtschaft und Forsten in Bayern geht mit der Fabasoft eGov-Suite in Betrieb

Am 11. Mai 2016 fand die erfolgreiche Übernahme der Altdaten in die Fabasoft eGov-Suite Domäne des Freistaates Bayern und somit der Go-Live der E-Akte in der „Staatlichen Führungsakademie für Ernährung, Landwirtschaft und Forsten“ statt. Dies war der Startschuss für den Rollout der Fabasoft eGov-Suite in weiteren nachgeordneten Ämtern im Bayerischen Landwirtschaftsministerium.

Die Staatliche Führungsakademie für Ernährung, Landwirtschaft und Forsten (FüAk) ist eine Landesbehörde im Geschäftsbereich des Bayerischen Staatsministeriums für Ernährung, Landwirtschaft und Forsten.

Eisenbahn-Bundesamt und Fabasoft gewinnen 15. eGovernment Wettbewerb

Das Eisenbahn-Bundesamt (EBA) gewinnt auf Basis der eGovernment-Umsetzungen im Projekt „eGovernment im EBA (DOWEBA)“ mit Fabasoft den 15. eGovernment-Wettbewerb in der Kategorie „Bestes Modernisierungsprojekt 2016“. Die Preisverleihung fand im Rahmen des Zukunftskongresses Staat & Verwaltung am 22. Juni 2016 in Berlin statt. Diese Auszeichnung unterstreicht die Vorreiterrolle von Fabasoft bei der prozessorientierten Digitalisierung in der öffentlichen Verwaltung und die mehr als 10-jährige Zusammenarbeit mit dem Eisenbahn-Bundesamt. Der Wettbewerb ist seit 14 Jahren ein anerkannter Gradmesser für eGovernment-Aktivitäten in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

2) Report, forecast and other statements regarding future developments

2.1. Events in the first six months of the fiscal year 2016/2017

Fabasoft TechSalon “Data Protection and Privacy”

The Fabasoft TechSalon on the issue “Data Protection and Privacy” took place on 26 April 2016. The effects on private persons and companies was analysed, motivated by the new EU General Data Protection Regulation (GDPR) (that came into force on 25 May 2016 and is to be implemented by the Member States by 2018) and the suspended “Safe Harbour” regulation for data transfer to the USA. A high-calibre group, consisting of Max Schrems, legal practitioner, author and data protection campaigner, Rainer Knyrim, Partner Preslmayr Rechtsanwälte and Helmut Fallmann, member of the Fabasoft AG Managing Board, discussed the topic and presented an overview of the current situation.

Zurich University of the Arts uses Mindbreeze

The Zurich University of the Arts is considered a pioneer in the field of knowledge management. It now uses Mindbreeze for searching for information under the “Education Programme” with the objective of demonstrating to training centres and universities how they can intelligently link and use their internal information efficiently with the aid of enterprise search solutions. Mindbreeze makes it easier for all university staff to efficiently access and use the data they need.

Fabasoft is a member of the European Telecommunications Standards Institute (ETSI)

As a member, Fabasoft will primarily play a part in grid and cloud computing technologies and will use synergies and knowledge transfer in the realm of the important technology clusters such as security, interoperability, connecting things, wireless systems and networks for further development of its own business models. With this membership, Fabasoft also strives to advance the development of an interoperable, European cloud ecosystem with global market potential.

ETSI is one of the world’s leading organisations for creating standards in almost all relevant future-oriented technologies of telecommunications and ICT. Based on an EU mandate, ETSI develops European quality standards for international applications. ETSI has reaped great international success with this concept of standardisation including, for example, GSM and TETRA, which, although originally dimensioned for the European market, have also been able to conquer the global market.

The Federal Bavarian Academy for Food, Agriculture and Forestry goes into operation successfully with the Fabasoft eGov-Suite

Migration of the legacy data to the Fabasoft eGov-Suite domains of the Free State of Bavaria was successfully concluded on 11 May 2016 and with it the go-live triggered for the E-file in the “Federal Bavarian Academy for Food, Agriculture and Forestry”. This was the start signal for the rollout of the Fabasoft eGov-Suite in other subordinate departments in the Bavarian Ministry of Agriculture.

The Federal Bavarian Academy for Food, Agriculture and Forestry (FüAk) is a federal state authority within the portfolio of the Bavarian State Ministry of Food, Agriculture and Forestry.

The Federal Railway Authority and Fabasoft win 15th eGovernment competition

The Federal Railway Authority (EBA) together with Fabasoft wins the 15th eGovernment competition in the category “Best modernisation project 2016” based on the eGovernment realisations in the project “eGovernment in the EBA (DOWEBA)”. The award ceremony took place on 22 June 2016 in Berlin as part of the event “Zukunftskongress Staat & Verwaltung”. With this award Fabasoft emphasises its pioneering role in the process-orientated digitalisation in public administration and honours the more than 10-year cooperation with the Federal Railway Authority. The competition has been a recognised benchmark for eGovernment activities in Germany, Austria and Switzerland for 14 years.

DOWEBA (Dokumentenmanagement- und Workflowsystem im Eisenbahnbundesamt) ist die zentrale Basis für medienbruchfreie Geschäftsprozessabwicklung, basierend auf der Fabasoft eGov-Suite. Bereits seit 2003 arbeitet das Eisenbahn-Bundesamt höchst erfolgreich an der Umsetzung der Vorgangsbearbeitung und entwickelte zugleich eine Referenzlösung für andere Behörden im nachgeordneten Bereich des Bundesministeriums für Verkehr und digitale Infrastruktur. Wissen, Erfahrungen und auch Lösungskomponenten stehen so weiteren Dienststellen, wie beispielsweise dem Luftfahrt-Bundesamt (LBA), dem Kraftfahrt-Bundesamt (KBA) oder dem Bundesamt für Güterverkehr (BAG) zur Verfügung, optimieren deren Geschäftsprozesse und erschließen neue Kostensenkungspotenziale.

Projekt MILA erfolgreich abgeschlossen

Mit Ende Juni 2016 wurde das seit dem Jahr 2014 laufende Großprojekt MILA im Eidgenössischen Departement für Umwelt, Verkehr, Energie und Kommunikation (UVEK) erfolgreich abgeschlossen. Ziel des Vorhabens war es, die Betriebssicherheit durch einen einheitlichen Departementsstandard GEVER auf Basis der Fabasoft eGov-Suite sicherzustellen und die bestehenden Geschäftsverwaltungslösungen der UVEK-Ämter auf diesen neuen Standard zu migrieren.

Hauptversammlung Fabasoft AG

Am 4. Juli 2016 fand die ordentliche Hauptversammlung der Fabasoft AG in den Räumlichkeiten des „Courtyard by Marriott Hotel“ in Linz statt. Im Rahmen der Präsentation gaben die Mitglieder des Vorstandes einen Überblick über die wichtigsten Ereignisse und Entwicklungen im abgelaufenen Geschäftsjahr 2015/2016. Die Tagesordnungspunkte wurden im Anschluss ausführlich diskutiert. Alle Beschlüsse wurden mit großer Mehrheit angenommen.

In der ordentlichen Hauptversammlung der Fabasoft AG am 4. Juli 2016 wurde unter anderem beschlossen für das Geschäftsjahr 2015/2016 eine Dividende von EUR 0,1512 je dividendenberechtigter Stückaktie auszuschütten. Die Auszahlung der Dividende erfolgte am 14. Juli 2016 abzüglich allfälliger 27,5 % Kapitalertragsteuer nach Maßgabe der gesetzlichen Bestimmungen, durch Gutschrift der depotführenden Bank.

Als Zahlstelle fungierte die UniCredit Bank Austria AG, Wien. Die Aktien der Fabasoft AG wurden ab 7. Juli 2016 ex Dividende gehandelt.

Fabasoft erhält Trusted Cloud Label

Fabasoft erhielt als einer der ersten Anbieter in Deutschland das „Trusted Cloud Label“ für ihre Plattform „Fabasoft Cloud“. Voraussetzung für die Listung als Trusted Cloud Service ist, dass der Anbieter sämtliche Mindestanforderungen erfüllt und die angegebenen Eigenschaften verbindlich zusichert. Die Prüfung der Mindestanforderungen wird von einem unabhängigen, externen Auditor durchgeführt.

Die Auszeichnung wird vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) vergeben und zeichnet besonders vertrauenswürdige Cloud-Dienste aus. Das BMWi hat auch die Schirmherrschaft für das Projekt Trusted Cloud übernommen. Der Verein Kompetenznetzwerk Trusted Cloud ist aus dem gleichnamigen Technologieprogramm des BMWi hervorgegangen. Darin sind Anwender und Anbieter organisiert. Mit dem Projekt Trusted Cloud werden die zentralen Ergebnisse des Technologieprogramms Trusted Cloud aufgegriffen und umgesetzt.

Mindbreeze InSpire ist Trend-Setting Product 2016

Mindbreeze erhielt für die Appliance Mindbreeze InSpire erneut den „Trend-Setting Product“-Award des US-Magazins KMWorld. Das Magazin zeichnet jedes Jahr Produkte aus, die eine Vorreiterrolle im Bereich Wissensmanagement einnehmen und den zukünftigen Anforderungen der Anwenderinnen und Anwender entsprechen.

Fabasoft beim Europäischen Forum Alpbach 2016

Unter dem Generalthema „Neue Aufklärung“ fand das Europäische Forum Alpbach 2016 vom 17. August 2016 bis 2. September 2016 statt. Teilnehmerinnen und Teilnehmer aus 102 Nationen diskutierten zu dem Generalthema über Schwerpunkte wie Digitalisierung und die EU-Außenpolitik. Fabasoft war in diesem Jahr Generalsponsor und beteiligte sich aktiv an den Wirtschaftsgesprächen, die vom 30. August 2016 bis zum 1. September 2016 stattfanden.

In der von Fabasoft organisierten Breakout Session zum Thema „Die europäische Datenökonomie braucht eine neue Aufklärung“ diskutierten Experten wie Niko Alm, Abgeordneter zum Nationalrat Neos-LIF, Margot Dor, Director Strategy Development, ETSI – European Telecommunications Standards Institute, Siim Sikkut, Digital Policy Adviser, Government Office of Estonia und Helmut Fallmann, Mitglied des Vorstandes der Fabasoft AG welche Voraussetzungen es braucht, damit Cloud Computing und IT-Security zum europäischen „Game Changer“ bei der Realisierung des digitalen Binnenmarktes werden können.

DOWEBA (Document management and workflow system in the EBA) is the central basis for the handling of business processes without media discontinuity based on the Fabasoft eGov-Suite. The Federal Railway Authority has already been working extremely successfully on the implementation of case processing since 2003 and has at the same time developed a reference solution for other authorities in the subordinate departments of the Federal Ministry of Transport and Digital infrastructure. So knowledge, experience as well as solution components are available to other departments, such as the Luftfahrt-Bundesamt (Federal Office of Civil Aviation), the Kraftfahrt-Bundesamt (Federal Motor Vehicle and Transport Authority) or the Bundesamt für Güterverkehr (Federal Office of Goods Transport), where they optimise business processes and create cost reduction potential.

MILA project concluded successfully

The end of June 2016 saw the successful conclusion of the large-scale MILA project in the Federal Department of Environment, Transport, Energy and Communications (DETEC) that has been ongoing since 2014. The aim of the undertaking was to ensure operational safety by means of a common department standard GEVER based on the Fabasoft eGov-Suite and to migrate the existing business administration solutions of the federal offices of the DETEC to this new standard.

Fabasoft AG Annual General Meeting

The Fabasoft AG Annual General Meeting was held at the “Courtyard by Marriott Hotel” in Linz on 4 July 2016. Within the scope of the presentation the members of the Managing Board gave an overview of the most significant events and developments in the fiscal year 2015/2016. This was followed by an in-depth discussion of the items on the agenda. All resolutions were adopted with a large majority.

The following resolution, among others, was adopted at the Fabasoft AG Annual General Meeting on 4 July 2016: A pay-out amounting to EUR 0.1512 per dividend-bearing share for the fiscal year 2015/2016. Distribution of the dividends was effected by means of credit entry at the depository bank on 14 July 2016, less the applicable 27.5% capital gains tax pursuant to legal provisions.

The UniCredit Bank Austria AG, Wien acted as the paying office. The shares of the Fabasoft AG have been traded ex dividend as of 7 July 2016.

Fabasoft awarded Trusted Cloud Label

Fabasoft received as one of the first providers in Germany the “Trusted Cloud Label” for its platform “Fabasoft Cloud”. A precondition for the listing as a Trusted Cloud Service is that the provider meets all minimum requirements and gives a binding warranty for the specified properties. Testing of the minimum requirements is carried out by an independent, external auditor.

The label is awarded by the Federal Ministry for Economic Affairs and Energy (BMWi) and honours especially trustworthy cloud services. The BMWi has also assumed the patronage for the Trusted Cloud Project. The Verein Kompetenznetzwerk Trusted Cloud emerged from the Technology Programme of the BMWi of the same name. It is made up of both users and providers. The key findings of the Technology Programme are addressed and realised with the Trusted Cloud Project.

Mindbreeze InSpire designated Trend-Setting Product 2016

Mindbreeze once again received the “Trend-Setting Product” award from the US magazine KMWorld for its Mindbreeze InSpire appliance. Every year the magazine honors products that play a pioneering role in the field of knowledge management and that accord with the future demands of users.

Fabasoft at the European Forum Alpbach 2016

The European Forum Alpbach took place from 17 August to 2 September 2016 under the general topic “New Enlightenment”. Participants from 102 nations came together to discuss themes such as digitalisation and EU foreign policy under this general topic. This year Fabasoft acted as the general sponsor and took active part in the economic discussions that were held from 30 August 2016 to 1 September 2016.

Experts such as Niko Alm, Member of the National Council Neos-LIF, Margot Dor, Director of Strategy Development, ETSI – European Telecommunications Standards Institute, Siim Sikkut, Digital Policy Adviser, Government Office of Estonia and Helmut Fallmann, Member of the Board of Fabasoft AG took part in the breakout session “The European data economy needs a new enlightenment” organised by Fabasoft, where they discussed what prerequisites are needed to make cloud computing and IT security a European “game changer” in the realisation of the digital single market.

Den Abschluss der Wirtschaftsgespräche bildete die Keynote von Günther H. Oettinger, EU-Kommissar für Digitale Wirtschaft und Gesellschaft, in der er Einblick in die Pläne der EU zur Digitalisierung Europas gab, um im Anschluss in der Podiumsdiskussion „Digitales Unternehmertum in Europa“ mit Andreas Bierwirth, Geschäftsführer T-Mobile Austria, Ida Tin, Gründerin und CEO von Clue und Helmut Fallmann darüber zu debattieren.

Papierlose Stadtverordnetenversammlung

Die Stadt Bad Homburg v. d. Höhe bildet seit 1999 in der Fabasoft eGov-Suite ihr Ratsinformationssystem ab. Mit dem Ratsinformationssystem werden für die politischen Gremien strukturiert Informationen durch die Stadtverwaltung zusammengestellt und die Ausführung der durch die politischen Gremien getroffenen Beschlüsse überwacht.

Mit dem Update auf die eGov-Suite 2014 wurde das in der Fabasoft eGov-Suite abgebildete Ratsinformationssystem an die Fabasoft Cloud angebunden und alle politischen Amtsträger mit iPads ausgestattet. Mit der Anbindung des Ratsinformationssystems an die Fabasoft Cloud können nun alle für die Entscheidungsfindung relevanten Dokumente digital in der Cloud bereitgestellt werden. Die Stadtverordneten und Magistratsmitglieder greifen über die Fabasoft Cloud App auf die Dokumente zu. Mit der schnellen und papierlosen Bereitstellung der Dokumente kann die Stadt Bad Homburg v. d. Höhe einen fünfstelligen Betrag an Druckkosten einsparen. Des Weiteren können die politischen Amtsträger die sitzungsrelevanten Dokumente zeitnah und unabhängig von einem postalischen Versand erhalten.

Aktienrückkaufprogramm der Fabasoft AG

Der am 9. Dezember 2015 nach Genehmigung durch den Aufsichtsrat gefasste Beschluss des Vorstandes, von der Ermächtigung der ordentlichen Hauptversammlung vom 6. Juli 2015 zum Erwerb eigener Aktien gemäß § 65 Abs. 1 Ziffer 4 und gemäß § 65 Abs. 1 Ziffer 8 Aktiengesetz (AktG) Gebrauch zu machen, wurde am 9. Dezember 2015 veröffentlicht und ist im Detail auf www.fabasoft.com, Bereich „Investor Relations“, nachzulesen. Das Aktienrückkaufprogramm startete am 4. Januar 2016. Die Gesellschaft informiert auf ihrer Homepage regelmäßig über den Aktienrückkauf.

Zum Stichtag 30. September 2016 wurden insgesamt 109.535 Stückaktien als eigene Aktien gehalten. Dies entspricht einem Anteil von 1,1 % am Grundkapital (EUR 10.000.000,00).

Im Zeitraum wurden keine eigenen Anteile verkauft.

2.2. Produkte Forschung und Entwicklung

Im Fabasoft Konzern zeichnen dedizierte Produktteams für die produktbezogene Forschung und für die Softwareentwicklung verantwortlich. Die Entwicklungstätigkeit dieser Teams folgt dem agilen Methoden-Framework „Scrum“. Ziel dabei ist es, in kurzen Iterationszyklen Innovation und Mehrwert gemäß den Grundsätzen „Quality, Usability & Style“ zu schaffen. Zum Ende eines jeden Sprints (Arbeitszeitraum von zwei Wochen) stehen neue Funktionalitäten in professioneller Qualität zur Verfügung. Dies erlaubt eine schrittweise Optimierung und Weiterentwicklung der Produkte und ermöglicht, rasch auf Kundenbedürfnisse und Marktchancen einzugehen. Regelmäßige Analystengespräche dienen dazu, Markttrends frühzeitig auszumachen und in die Produktentwicklung einfließen zu lassen.

Digitalisierung von Geschäftsprozessen

Fabasoft Folio

Im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 wurde für Fabasoft Folio der Entwicklungsfokus auf die Verbesserung der Workflow-Funktionalität zur Digitalisierung von Geschäftsprozessen gelegt. Neben einigen Usability-Verbesserungen, die auf Basis von Kundenfeedback im Bereich der Abarbeitung von Workflow-Aufgaben umgesetzt wurden, lag das Hauptaugenmerk auf der Überarbeitung der Funktionalität für Workflow-Stellvertretungen. Stellvertretungen im Workflow werden verwendet, um bestimmte Aufgaben (hauptsächlich temporär) an andere Personen zu delegieren (z.B. Urlaubsvertretungen). Darüber hinaus wurden die Möglichkeiten, Geschäftsprozessmodelle auf Basis des Standards BPMN 2.0 zu importieren und zu exportieren erweitert. Der Schwerpunkt der Entwicklungstätigkeit lag darin, den einfachen Transfer von ausführbaren Prozessmodellen aus Test- und Entwicklungsumgebungen in Produktionsumgebungen zu verbessern.

The insights into the plans of the EU with regard to the digitalisation of Europe given by Günther H. Oettinger, EU Commissioner for Digital Economy and Society, gave the keynote to the conclusion of the economic discussions and was the basis of the subsequent podium discussion “Digital Entrepreneurship in Europe” which he debated with Andreas Bierwirth, CEO of T-Mobile Austria, Ida Tin, founder and CEO of Clue and Helmut Fallmann.

Paperless Homburg city council document collection

Since 1999 the city of Bad Homburg v. d. Höhe has been using the Fabasoft eGov-Suite for its council information system. Structured information is collected by the city administration for the political bodies and implementation of the resolutions adopted by the political bodies monitored in the council information system.

Following the update to eGov-Suite 2014 the council information system displayed in the Fabasoft eGov-Suite was linked to the Fabasoft Cloud and all officials provided with iPads. This link-up means that all relevant documents necessary for decision making can now be made available in the cloud. The city councillors and members of the municipal authorities can access the documents via the Fabasoft Cloud app. This fast and paperless provision of the documents will save the city of Bad Homburg v. d. Höhe a five-figure sum in printing costs. And what is more the political office holders can receive all the documents relevant for sessions in a timely manner and independently of postal delivery.

Fabasoft AG share buyback

The decision of the Board of Directors dated 9 December 2015, made after approval of the Supervisory Board, to make use of the authorisation of the Annual General Meeting on 6 July 2015 to purchase its own shares according to §65 (1)(4) and §65 (1)(8) of the Austrian Stock Corporation Act (Aktiengesetz, AktG) was made public on 9 December 2015 and can be viewed in more detail on the “Investor Relations” section of www.fabasoft.com. The share buyback programme started on 4 January 2016. The company regularly provides information about the share buyback on its website.

A total of 109,535 own shares were held on the closing date 30 September 2016. This corresponds to a proportion of the share capital (EUR 10,000,000.00) of 1.1 %.

No own shares were sold in the period under review.

2.2. Products, research and development

Within the Fabasoft Group, dedicated product teams are responsible for product-related research and software development. The development activities of these teams are based on the agile “Scrum” methodology framework. The aim here is to create innovation and add value in short iteration cycles, in line with the principles of “Quality, Usability & Style”. New professional-quality features are available at the end of each sprint (working period of two weeks). This allows for gradual optimisation and further development of the products and makes it possible to respond more quickly to customer needs and market opportunities. Regular analyst meetings help recognise market trends in good time and allow these to be incorporated into product development.

Digitalisation of business processes

Fabasoft Folio

In the first six months of the fiscal year 2016/2017 the development focus for Fabasoft Folio was on improving the workflow function for the digitalisation of business processes. Apart from some improvements in usability implemented on the basis of customer feedback in the field of processing workflow tasks, the main attention was centred on revising the functionality for workflow proxies. Proxies in workflow are used to delegate certain tasks (mainly temporary ones) to other persons (e.g. holiday replacements). In addition the possibility of importing and exporting business process models on the basis of the BPMN 2.0 standard was expanded. The focus of the development activities was on improving the easy transfer of executable process models from test and development environments into production environments.

Fabasoft eGov-Suite

Im aktuellen Berichtszeitraum lag der Fokus auf der Entwicklung der Update Roll-ups der Fabasoft eGov-Suite 2016, die quartalsweise an Kunden ausgeliefert werden. Die Weiterentwicklungen konzentrierten sich darauf, die Fabasoft eGov-Suite in zentralen Punkten weiter zu verbessern und gezielt Umsetzungen durchzuführen, von denen mehrere Kundenprojekte profitieren können.

Ein besonderer Fokus lag hierbei auf der Entwicklung einer neuen Art des PDF-Reportings. Die Reporting-Konfigurationen werden nun direkt im System erstellt und den Anwenderinnen und Anwendern zur Verfügung gestellt. Neue Berichte mit bestehenden Metadaten können sehr schnell und einfach erstellt werden.

Für die Verarbeitung umfangreicher Aggregate im Datenmodell wurde ein generischer CSV-Import/-Export implementiert, der es Anwenderinnen und Anwendern nun möglich macht, Daten aus Aggregaten in das CSV-Format zu überführen und extern zu verarbeiten. Optional können diese Daten anschließend auch wieder in das Aggregat geladen werden. Durch diese Arbeitsweise können Anwenderinnen und Anwender zum Beispiel die Bearbeitung von umfangreichen Ausgängen mit vielen Adressaten nun performanter und effizienter durchführen, indem die geforderten Adressaten über CSV-Dateien exportiert, geändert und anschließend wieder geladen werden können.

Für die weitere Verbesserung des Sucherlebnisses in der Fabasoft eGov-Suite wurde die Mindbreeze Integration weiterentwickelt und die Suche im Container (z.B. Geschäftsobjekt) verbessert. Zusätzlich zu diesen Tätigkeiten begleitete das Entwicklungsteam aktuelle Roll-out-Projekte bei Kunden, um Produktfeedback möglichst kundennah aufzunehmen.

Fabasoft app.telemetry

Das app.telemetry-Entwicklungsteam legte den Fokus im Berichtszeitraum auf die Erweiterung und Optimierung der Anwendungsmöglichkeiten von Fabasoft app.telemetry basierend auf Kundenrückmeldungen und Erkenntnissen aus dem Fabasoft SaaS-Cloud Betrieb.

Die Entwicklungstätigkeiten konzentrierten sich dabei auf die Implementierung des app.telemetry Proxy Service für die Integration von Fabasoft und Mindbreeze Appliances sowie der Erweiterung der Scripting Engine für die automatische Konfiguration der Fabasoft app.telemetry Installation. Darüber hinaus wurden Erweiterungen bei Konfigurationsmöglichkeiten von Checks umgesetzt und die Exportvarianten von Requests erweitert zur besseren Unterstützung der Support- und IT-Operations-Teams.

Enterprise Search und Wissensmanagement

Mindbreeze InSpire

Bei Mindbreeze InSpire stellten weiterhin die Forschung und auch die Weiterentwicklungen im Bereich maschinelles Lernen und künstliche Intelligenz, beispielsweise die selbstlernende Dokumentenklassifizierung und Relevanzbewertung, einen wichtigen Schwerpunkt im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 dar.

Im Berichtszeitraum wurde die Unterstützung für die Ablöse von Google Search Appliances und die nahtlose Integration in den Arbeitsplatz, wie beispielsweise in Microsoft Outlook und Microsoft SharePoint weiter ausgebaut, der Cloud Service Mindbreeze InSite (auf Basis Mindbreeze InSpire) weiterentwickelt sowie die Sprachunterstützung für Chinesisch zusammen mit einem chinesischen Partnerunternehmen weiter verbessert und für konkrete Industrien optimiert.

Darüber hinaus erfolgte die Umsetzung eines Standard Konnektor für HL7v2 Dokumente. Dadurch können Datenquellen im Gesundheitswesen, die diesen Standard einsetzen, mit minimalem Aufwand angebunden werden.

Der Designer zur Erstellung von eigenen Suchanwendungen wurde um eine offene Schnittstelle für Kunden und Partner erweitert, die es ermöglicht eigene Widgets für Mindbreeze InSpire zu schreiben, zu veröffentlichen und anderen zur Verfügung zu stellen.

Fabasoft Mindbreeze Enterprise

Durch die Möglichkeit der Verwendung von Suchanwendungen direkt innerhalb der Fabasoft eGov-Suite und Fabasoft Folio wurden die Voraussetzungen für eine noch intelligentere Informationsvisualisierung geschaffen.

Fabasoft eGov-Suite

In the period under review the focus was on the development of the update roll-ups of the Fabasoft eGov-Suite 2016, which are delivered to customers on a quarterly basis. Continued development concentrated on further improving key points of the Fabasoft eGov-Suite from which several customer projects could benefit and on implementing these in a targeted manner.

Particular attention in this respect was given to the development of a new type of PDF reporting. Reporting configurations are now created directly in the system and made available to users. New reports with existing metadata can be created very quickly and simply.

A generic CSV import/export was implemented for the processing of large aggregates in the data model. This now enables users to transfer data from aggregates into CSV format and to process these externally. It also offers the option of subsequent reloading of these data back into the aggregate. This approach allows users to process an extensive number of outgoing correspondence with many recipients far more effectively and efficiently, for example, in that the required recipients can now be exported in the form of CSV files, modified and then reloaded.

Mindbreeze integration was further developed and the search in the container (e.g. business object) enhanced in order to improve the search experience in the Fabasoft eGov-Suite. In addition to these activities, the development team accompanied current roll-out projects at customers' premises in order to collect feedback from as close as possible to the customers.

Fabasoft app.telemetry

The app.telemetry development team concentrated their efforts in the period under review on extending and optimising the application options of the Fabasoft app.telemetry based on customer feedback and lessons learned from Fabasoft SaaS-Cloud operation.

The focus here was on implementation of the app.telemetry proxy service for the integration of Fabasoft and Mindbreeze appliances and the expansion of the scripting engine for automatic configuration of the Fabasoft app.telemetry installation. In addition expansions of configuration options of checks were implemented and export variants from requests expanded to ensure better assistance for the support and IT operations teams.

Enterprise search and knowledge management

Mindbreeze InSpire

Research and further development in the field of machine learning and artificial intelligence, for example self-learning document classification and relevance evaluation, continued to play a key role where Mindbreeze InSpire was concerned in the first six months of the fiscal year 2016/2017.

In the period under review support for the replacement of Google Search Appliances and seamless integration into the workplace, e.g. in Microsoft Outlook, Microsoft SharePoint, was expanded further, Cloud Service Mindbreeze InSite (based on Mindbreeze InSpire) was further developed and language support for Chinese enhanced and optimised for specific industries in collaboration with a Chinese partner company.

In addition a standard connector for HL7v2 documents was implemented, which enables simple connection of all data sources that use this standard in the health care sector.

An open interface for customers and partners was added to the Designer for the creation of one's own search applications. This enables customers and partners to write their own widgets for Mindbreeze InSpire, to publish these and make them available for others.

Fabasoft Mindbreeze Enterprise

The prerequisites for an even more intelligent visualisation of information was created by the possibility of using search applications directly within the Fabasoft eGov-Suite and Fabasoft Folio.

Cloud-Services

Fabasoft Cloud

Ein Entwicklungsschwerpunkt im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 für die Fabasoft Cloud war die Weiterentwicklung von fachspezifischen Lösungen in den Bereichen agiles Softwareprojektmanagement mit Scrum, Software Support sowie Digitale Personalakte. Grundlage für die Weiterentwicklung waren in erster Linie Kundenfeedbacks. Im Bereich der Fabasoft Personalakte wurde darüber hinaus noch eine SAP-Integration umgesetzt, die es erlaubt, Personalstammdaten direkt aus SAP zu übernehmen und abzugleichen. Außerdem bietet die Integration die Möglichkeit, direkt aus SAP heraus auf die Personalakte eines Mitarbeiters zuzugreifen. Darüber hinaus wurden die Funktionen für die Administration der Fabasoft Personalakte im Hinblick auf Einfachheit und Bedienbarkeit verbessert. Berechtigte Mitarbeiter aus den Fachabteilungen können nun auf einfache Art und Weise auch nachträglich vorgenommene Änderungen an der Ablagestruktur, sowie weitere Konfigurationseinstellungen auf bestehende Personalakten anwenden. Dadurch kann die Konsistenz der Daten auch für alte Personalakten sichergestellt werden. Zudem wurde die Trefferqualität bei der Suche nach Personalakten und Personalaktendokumenten mit Mindbreeze durch gezielte Gewichtung von Eigenschaften und Inhalten (sog. Boost Factor) verbessert.

In einem zweiten Schwerpunkt wurde das Lizenzmodell in der Fabasoft Cloud vereinfacht und ein neues Preismodell umgesetzt, in der die Nutzung von Leselizenzen in einem Fair-Use-Modell gratis möglich ist. Bestehende Kunden in alten Modellen wurden auf das neue vereinfachte Modell umgestellt. Zudem wurde Online-Shop-Funktionalität erweitert, sodass für einzelne Kunden Preise mit Sonderkonditionen in unterschiedlichen Währungen erfasst werden können, damit diese ebenfalls im Online-Shop zusätzliche Servicepakete zu diesen Konditionen erwerben können. Darüber hinaus wurden die Administrationsfunktionen erweitert und Aufgaben, die das Vertragsmanagement betreffen weitgehend automatisiert.

Fabasoft partizipiert seit September auch am Microsoft Office Cloud Storage Partner Programm. Somit kann die Fabasoft Cloud nun auch Microsoft Office Online als integralen Bestandteil anbieten. Damit profitieren alle Unternehmen, die Microsoft Office 365 Lizenzen besitzen, von noch mehr Agilität durch das gemeinsame Bearbeiten von Dokumenten im Browser in Echtzeit. Diese Integration erlaubt eine einfache Definition, durch welche Abteilungen oder Personen Office Online innerhalb der Fabasoft Cloud verwenden können. Es wird lückenlos dokumentiert, wer wann und wie auf Dokumente zugreift. Damit ist sichergestellt, dass Unternehmen Richtlinien in Hinsicht auf Datensicherheit und Compliance erfüllen.

Auch die Benutzeroberfläche der Fabasoft Cloud wurde im Sommer einem Facelift unterzogen, um den Anwenderinnen und Anwendern eine noch bessere User Experience und einfachere Bedienung zu bieten. Im neu gestalteten User Interface sind nun alle Werkzeuge, der Navigationsbaum und benötigte Funktionen gleichzeitig sichtbar. Damit entfällt das Wechseln zwischen den Ansichten und den Schaltflächen. Die Breadcrumb-Navigation über dem Inhaltsbereich dient zur besseren Orientierung und ermöglicht eine Navigation in der Hierarchie. Darüber hinaus wurde die integrierte Mindbreeze-Suche aktualisiert. Die Suche liefert nun bereits bei der Eingabe vorsortiert nach Suchbereichen eine Auswahl an möglichen Treffern.

Ein weiterer Schwerpunkt in der Forschung und Entwicklung für die Fabasoft Cloud lag darin, die Stärken von Fabasoft im Bereich dokumentenzentrierter Geschäftsprozesse auch in der Fabasoft Cloud besser geltend zu machen, um daraus Wettbewerbsvorteile gegenüber anderen Cloud-Anbietern zu erlangen. Es wurde an einem ganzheitlichen Design-Konzept gearbeitet, in dem die Idee verwirklicht werden soll, dass Fachabteilungen ihre Geschäftsprozesse, ganz ohne Programmierung, durch grafische Modellierung selbst digitalisieren können.

Der gewählte Ansatz dabei ist modellbasierte Digitalisierung von Geschäftsprozessen in der Fabasoft Cloud durch Fachabteilungen, ohne der Notwendigkeit der Softwareentwicklung. Die grundlegenden Bausteine (Prozesseditor für BPMN 2.0 sowie Formular-Editor für benutzerdefinierte Formulare) für die Umsetzung sind bereits vorhanden. Die Herausforderung liegt darin, die Anwendungsfälle zur Modellierung von digitalen Geschäftsprozessen so zu gestalten, dass Endanwenderinnen und Endanwender damit reelle Geschäftsprozesse einfach digital abbilden können.

Fabasoft Private Cloud

Im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 wurden Funktionalitäten der Fabasoft Cloud auch in Releases der Fabasoft Private Cloud Appliance bereitgestellt.

Cloud-Services

Fabasoft Cloud

The focus of development for Fabasoft Cloud in the first six months of the fiscal year 2016/2017 was on the further development of specialist solutions in the fields of agile software project management with Scrum, software support and the digital personnel file. These developments were based primarily on customer feedback. In addition, where the Fabasoft personnel file was concerned, an SAP integration was also implemented, which makes it possible to import and compare personnel master data directly from SAP. This integration also offers the possibility of accessing the personnel file of an employee directly from SAP. The functions for the administration of the Fabasoft personnel file were also enhanced in respect of simplicity and operability. Authorised employees from the various departments can now quite simply apply subsequent changes to the filing structure as well as other configuration settings to existing personnel files. This ensures consistency of the data even for old personnel files. In addition the hit quality while searching for personnel files and personnel file documents with Mindbreeze was improved by means of targeted weighting of properties and contents (the so-called boost factor).

In a second key area of activity the licencing model in Fabasoft Cloud was simplified and a new pricing model implemented, whereby the use of read-only licences is possible free of charge as part of a Fair Use model. Existing customers in the old models were changed over to the new simplified model. Online shop functionalities were also expanded, so that prices with special conditions in different currencies can be captured for individual customers, so they can purchase additional service packages to these conditions in the online shop. Moreover, administration functions were expanded and tasks concerning contract management were for the most part made automatic.

Since September Fabasoft has also been participating in the Microsoft Office Cloud Storage Partner Programme. This means that Fabasoft Cloud can now also offer Microsoft Office Online as an integrated component. As a result all companies with Microsoft Office 365 licences can benefit from even more agility thanks to the joint real-time processing of documents in the browser. This integration enables a simply accurate definition of which departments or persons can use Office Online within the Fabasoft Cloud. There is full documentation of who accesses documents when and how. This ensures that companies meet data security and compliance regulations.

The user interface of Fabasoft Cloud was also given a facelift in the summer in order to offer users a better user experience and simpler operation. All tools, the navigation tree and required functions can be viewed simultaneously in the newly designed user interface. This does away with the need of switching views and buttons. The breadcrumb navigation above the contents area serves as an aid to better orientation and enables navigation through the hierarchy. The integrated Mindbreeze search has also been updated. It now provides a pre-sorted selection of possible hits at the same time the term is being entered.

Another focus of the research and development of Fabasoft Cloud was to emphasise more strongly the strengths of Fabasoft in the field of document-based business processes in the Fabasoft Cloud as well, in order to gain a competitive edge over other cloud providers. Work was commenced on a uniform design concept, which aims at enabling different departments to digitalise their business processes themselves by means of graphic modelling without any need for programming.

The approach chosen here is model-based digitalisation of business processes in Fabasoft Cloud by departments without having to develop any software. The basic building blocks (the process editor for BPMN 2.0 and the form editor for user-defined forms) for the implementation already exist. The challenge lies in designing use cases for the modelling of digital business processes in such a way that end users can use them simply to display real business processes digitally.

Fabasoft Private Cloud

In the first six months of the fiscal year 2016/2017 features of Fabasoft Cloud were also made available in the releases of the Fabasoft Private Cloud Appliance.

Secomo

In Kombination mit der Fabasoft Public Cloud oder der Fabasoft Private Cloud bietet die Secomo Encryption Appliance die Möglichkeit, Teamrooms zu verschlüsseln und verschlüsselte Dokumente zu lesen und zu bearbeiten. Die Umlegung des Konzepts der Secomo Appliance auf ein skalierbares Cloud-Service für viele Organisationen war der Entwicklungsschwerpunkt im Secomo-Team: Varianten für das Konzept von Secomo-as-a-Service wurden gemeinsam mit der A-SIT Plus GmbH erarbeitet. Das finale Konzept wurde einem Review durch den TÜV Rheinland unterzogen. Die dabei gewonnenen Erkenntnisse werden bei der Umsetzung berücksichtigt.

Die neue Secomo Version wird selbst als CA (Certificate Authority) für Verschlüsselungs- und Signatur-Zertifikate fungieren und vereinfacht damit den Installationsaufwand für eine Organisation: In der Cloud kann eine Organisation im Selbst-Service die Verschlüsselung für die eigene Organisation und für mitverwaltete externe Organisationen aktivieren.

Als weitere Neuerung wurde für die Authentisierung bei Secomo-as-a-Service die Möglichkeit eines Single-Sign-On mit der Cloud umgesetzt, optional verfügbar zusätzlich zur bestehenden Möglichkeit der Authentisierung mit Client-Zertifikaten.

Den Schwerpunkt der Arbeiten bildete die Entwicklung des CA-Kerns, die skalierbare Verwendung der durch das HSM (Hardware-Security-Module) geschützten Verschlüsselungs- und Signaturzertifikate und die Anpassung der Prozesse für den Zero-Downtime-Cloud-Betrieb.

Die Schlüssellängen der Zertifikate wurden erhöht, es werden jetzt RSA 4096 Bit Zertifikate für Verschlüsselung und Integritätsprüfung verwendet, des Weiteren wird SHA-512 als Hashverfahren eingesetzt.

2.3. Ereignisse von besonderer Bedeutung nach dem Zwischenbilanzstichtag

Mit Verschmelzungsvertrag vom 2. November 2016 wurde die Fabasoft Cloud GmbH rückwirkend zum 31. März 2016 mit der Fabasoft R&D GmbH verschmolzen.

Ansonsten traten nach dem 30. September 2016 keine wesentlichen Ereignisse für den vorliegenden Konzernzwischenabschluss ein.

2.4. Ausblick

Das Softwareproduktgeschäft im Fabasoft Konzern unterliegt – analog zu einem allgemeinen Trend in der Softwareindustrie – gegenwärtig einem Transformationsprozess: Die Nutzung der Softwareprodukte verschiebt sich von dem Modell des Erwerbes der Nutzungsrechte an diesen Produkten gegen Einmalgebühr, meist verbunden mit einem Pflegevertrag, in Richtung einer laufenden monatlichen Nutzungsgebühr für Cloud-Services und/oder Appliances.

Geschäftsentwicklung

Im Bereich der öffentlichen Auftraggeber ist Fabasoft für eine Reihe von großen Kunden aus Bund, Ländern/Kantonen und Kommunen in Österreich, Deutschland und in der Schweiz tätig. Das Geschäft mit diesen Bestandskunden bildet einen wichtigen Umsatzkern, wobei dieses Bestandsgeschäft in Zeiten strenger Sparvorgaben für die öffentliche Hand und verstärkten Konkurrenzdrucks permanent durch Innovation, Kundenorientierung und führendes Preis-Leistungs-Verhältnis verteidigt werden muss.

Es ist beabsichtigt, im Wege von neuen Produkten und Leistungsmerkmalen, Zusatzleistungen und Erweiterungen des Kreises der Anwenderinnen und Anwender die Kundenbasis von Fabasoft in diesem Markt nach Möglichkeit auszubauen. Diesbezüglich wurde die Marktbearbeitung teilweise neu strukturiert und intensiviert. Konkrete Projekte befinden sich in der Akquisephase. Es ist aber nicht vorhersehbar, ob beziehungsweise in welchem Umfang weitere Neuprojekte gewonnen werden können.

Secomo

The Secomo Encryption Appliance offers the possibility of encrypting teamrooms as well as reading and processing encrypted documents in combination with the Fabasoft Public Cloud or the Fabasoft Private Cloud. Shifting the concept of the Secomo appliance to a scalable cloud service for many organisations was the key area of development in the Secomo team. Different versions for the concept of Secomo-as-a-Service were developed together with A-SIT Plus GmbH. The final concept was subjected to a review by TÜV Rheinland. The knowledge gained here will be taken into account for the implementation.

The new Secomo version itself will in fact act as a CA (Certificate Authority) for encryption and signature certificates thus reducing the time and expense of installation for organisations. An organisation can activate the encryption for its own organisation and for co-managed external organisations itself as a self-service.

Another innovation with regard to Secomo-as-a-Service authentication as was implementation of the option of a single-sign-on with the cloud in addition to the existing possibility of authentication with client certificates.

Activities concentrated here on the development of the CA core, the scalable use of the encryption and signature certificates protected by the HSM (Hardware Security Module) and modification of the processes for zero-downtime cloud operation.

The keys of the certificates were lengthened, RSA 4096 bit certificates are now used for encryption and the integrity check and SHA-512 for the hash functionality.

2.3. Significant events after the interim balance sheet date

In a merger agreement dated 2 November 2016 Fabasoft Cloud GmbH was merged with Fabasoft R&D GmbH on 31 March 2016.

Otherwise there were no significant events in respect of this interim financial statement after 30 September 2016.

2.4. Outlook

Pursuant to a general trend in the software industry as a whole, the software product business in the Fabasoft Group is currently undergoing a transformation process: the use of software products is moving away from the model of purchasing rights of use to these products against payment of a one-off fee – normally linked with a maintenance contract – in the direction of an ongoing monthly user fee for cloud services and/or appliances.

Business development

In the area of public sector contracting, Fabasoft works for a number of federal, state/canton and municipality key accounts in Austria, Germany and Switzerland. Business with these established customers generates an important core revenue, although in times of strict austerity measures in the public sector and heightened competitive pressure this existing business must be continuously maintained by means of innovation, customerorientation and a leading price-performance ratio.

It is planned to strengthen and, where possible, expand the Fabasoft customer base in this market through new products and performance features, additional services and by extending the user community. With this in mind the market development activities have been restructured in part and intensified. Specific projects are currently in the acquisition phase. However, it is impossible to predict whether and to what extent we will be able to win new projects.

Neukundengewinnung erfolgt im öffentlichen Sektor nahezu ausschließlich im Wege hochkompetitiver öffentlicher Ausschreibungen mit den damit verbundenen Aufwänden und Vorlaufzeiten. Im Tätigkeitsfeld von Fabasoft sind in den vergangenen Monaten eine ganze Reihe solcher teilweise auch sehr umfangreicher Vergabeverfahren veröffentlicht oder angekündigt worden. Fabasoft investiert aktuell wesentlich in die Teilnahme an solchen Verfahren zum Beispiel in Form umfangreicher Angebots- und Konzeptvorstellungen sowie Bieterpräsentationen und Teststellungen. Es ist aber nicht prognostizierbar, ob beziehungsweise wann und in welchem Umfang daraus neues Geschäft generiert werden kann.

Über den deutschsprachigen Raum hinaus wurde neues Geschäft im öffentlichen Sektor auch in Zusammenarbeit mit Partnern aufgebaut. Bestandskunden erklären sich dankenswerterweise immer wieder bereit, Interessenten anderer Verwaltungen ihr System zu zeigen und über ihre Erfahrungen mit der Einführung von elektronischer Aktenführung und E-Government im Allgemeinen und mit Fabasoft im Besonderen zu berichten.

Bei den privaten Auftraggebern bildet, analog zu den öffentlichen Auftraggebern, speziell im Projektgeschäft die konsequente Arbeit mit dem Kundenbestand eine wichtige Säule der Umsatzentwicklung. Da diese Kunden teilweise auch international tätig sind, besteht bisweilen auch die Möglichkeit beziehungsweise der Kundenwunsch Einführungs- und Erweiterungsprojekte auch international mitzubegleiten.

Aus bisherigen Erfahrungen und aus der Beobachtung internationaler Trends kann insgesamt festgestellt werden, dass Interessenten zunehmend flexibel in der Frage sind, ob die angestrebte Lösung als Cloud-Anwendung, über eine Appliance oder in Form eines klassischen On-Premises-Projektes umgesetzt werden soll. Dies kristallisiert sich oft erst im Zuge des Bieterdialogs unter Abwägung von funktionalen, ökonomischen und zeitlichen Gesichtspunkten heraus. Fabasoft sieht sich in solchen Konstellationen hervorragend positioniert, da das verfügbare Produktportfolio diese Flexibilität unterstützt und auch hybride Modelle erlaubt. Die Umsatzplanung wird dadurch aber unsicherer, da abhängig vom gewählten Modell, ein und dasselbe Projekt eine deutlich unterschiedliche Umsatzstruktur auf der Zeitachse aufweist. Eine wesentliche Marktchance für die Fabasoft Private Cloud wird darüber hinaus im fachlich spezialisierten Lösungsangebot gesehen wie beispielsweise der elektronischen Personalakte.

Die Marktresonanz des Mindbreeze Appliance Angebotes – Mindbreeze InSpire – entwickelte sich im Berichtszeitraum sehr dynamisch. In zahlreichen Demonstrationen und Teststellungen konnte Mindbreeze Partner aus aller Welt von der Leistungsfähigkeit ihres Angebotes überzeugen und Vertriebspartnerschaften begründen. Derzeit kann aber noch nicht prognostiziert werden, in welchem Umfang und in welcher Geschwindigkeit diese Partnerschaften zu Geschäft und daraus resultierend zu wiederkehrenden Erlösen führen werden. Im direkten Kundengeschäft wurden im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 weitere Mindbreeze InSpire Installationen erfolgreich in Betrieb genommen. Die weitere Entwicklung dieses Geschäftsfeldes wird davon abhängen, in welchem Umfang und in welcher Frequenz weitere Erfolge gelingen und die bestehenden Installationen sukzessive erweitert werden können.

Strukturell ist im Zusammenhang mit dem Appliance Geschäft zu berücksichtigen, dass dieses eine vom Software-Lizenzgeschäft abweichende Charakteristik aufweist: Die Hardware-Komponenten der Appliances werden von Fabasoft gekauft, die Kunden verpflichten sich zu einer fixen Laufzeit der Nutzung und leisten dafür periodische Zahlungen. Der Umsatz aus der Nutzung wird monatlich realisiert, ebenfalls monatlich werden die Hardware-Komponenten abgeschrieben.

Die dargestellten Anstrengungen und Vorhaben sowohl im öffentlichen als auch im privaten Sektor unterliegen jedenfalls den unter Punkt 3 dargestellten Risiken, Unwägbarkeiten und Volatilitäten.

Ausgehend von den ermutigenden Erfolgen und Entwicklungen im abgelaufenen ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 einerseits und den dargestellten noch nicht bestimmbar Faktoren andererseits geht das Management von einer sehr herausfordernden aber auch überaus chancenreichen zweiten Hälfte des Geschäftsjahres 2016/2017 aus. Aufgrund der reduzierten Planungssicherheit speziell im Geschäft mit öffentlichen Auftraggebern und im Kontext der in Veränderung begriffenen Umsatzstrukturen von „klassischem“ Lizenzgeschäft hin zu Cloud- und Appliance-Geschäft ist mit starken umsatz- und ertragsseitigen Schwankungen in den folgenden Geschäftsjahresquartalen zu rechnen.

Weiterhin wird – nicht zuletzt unter Berücksichtigung der soliden Cash-Position des Unternehmens – der Verfolgung von als zukunftsorientiert und nachhaltig eingeschätzten Themen gegebenenfalls Priorität vor kurzfristigen Profitabilitätsüberlegungen eingeräumt werden.

Acquisition of new business in the public sector is almost exclusively by way of highly-competitive public tenders with the associated lead times. In recent months a whole series of such in part extremely voluminous awarding procedures have been published or announced in the field in which Fabasoft is active. Fabasoft is currently investing primarily in participation in such procedures in the form of extensive presentations of offers and concepts, for example, as well as bidder presentations and testing possibilities. It is, however, impossible to predict whether or rather when and to what extent this will indeed generate new business.

Beyond the German speaking area of Europe, new business has also been driven in particular through collaboration with partners. Existing customers are also kindly willing to show their systems to interested parties from other administrations and to report on their experiences in introducing electronic records management and e-government in general, and with Fabasoft in particular.

Similar to our business in the public sector, consistent development of existing private sector customers, especially in the field of project business, is an important pillar of our sales planning. Since some of these customers also have international business activities, opportunities occasionally arise to accompany roll-out and expansion projects internationally, or this is requested by the customer.

Previous experience and the observation of international trends both indicate that prospective customers are becoming increasingly flexible regarding whether the proposed solution should be implemented as a cloud application, as an appliance, or as a classic on-premises product. This is often clarified only in the course of the bidder dialogue, taking functional, financial, as well as the time aspects into consideration. Fabasoft believes it is well positioned in this respect because the available product portfolio provides just such flexibility and also supports hybrid models. Nevertheless, this makes sales forecasts more uncertain, because one and the same project can exhibit a substantially different revenue structure on a given timeline depending on the selected model. Furthermore, the offer of specialised solutions, for example the electronic personnel file, is also believed to be another significant chance for the Fabasoft Private Cloud on the market.

The resonance on the market for the Mindbreeze Appliance offer - Mindbreeze InSpire – has developed dynamically in the period under review. A multitude of demonstrations and tests helped to convince partners from all over the world of the efficiency of its Mindbreeze offer and to establish sales and distribution partnerships. However, it is currently not possible to predict to what extent and at what speed these partnerships will lead to any concrete business and the recurring revenues that this would entail. Other Mindbreeze InSpire installations were put into operation successfully in the first six months of the fiscal year 2016/2017 in the direct customer section. Further development of this business area will depend on the extent and frequency with which other such successes are achieved and existing installations can be successively expanded.

It must be taken into account that the structure of the appliance business differs in its nature from software licence business: the hardware components of the appliances are purchased by Fabasoft, the customer undertakes to pay periodically for the use that is agreed for a fixed period of time. The revenue is recognised monthly and the hardware components are also amortised on a monthly basis.

Our activities and projects in both the public and private sectors are in all cases subject to the risks, uncertainties and volatilities shown under point 3.

Based on the encouraging successes and developments in past six months of the fiscal year 2016/2017 on the one hand and the factors presented above that cannot be determined on the other, the management anticipates a challenging, but also promising, next six months of the fiscal year 2016/2017. Due to reduced planning security, especially in our public sector business and in view of the shifts currently taking place in revenue structures away from “classic” licence fees towards the cloud and appliance business, substantial fluctuations in terms of turnover and revenues are anticipated in the coming quarters of the fiscal year.

Furthermore – and not least considering the solid cash position of the enterprise – development of what we consider to be forward-looking and sustainable issues will be given priority over short-term profitability considerations.

3) Chancen und Risikobericht

3.1. Voraussichtliche Entwicklung des Fabasoft Konzerns

Chancen für den Fabasoft Konzern werden insbesondere in folgenden Bereichen gesehen:

Neue Produkte und Produktversionen

Im Zuge der intensiven Forschungs- und Entwicklungstätigkeit im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 wurden sowohl neue Versionen bestehender Produkte verfügbar gemacht als auch neue Produktangebote vorbereitet. Daraus ergeben sich sowohl Chancen für Neugeschäft als auch für Zusatzgeschäft bei Bestandskunden. Speziell im Bereich des Neukundengeschäfts sollen Geschäftsmöglichkeiten in neuen vertikalen Märkten, in neuen Geografien und basierend auf neuen Vermarktungs- und Nutzungsmodellen geschaffen und ausgebaut werden.

Leistungsstarke Cloud-Services

Die steigende Vernetzung von Organisationen und Arbeitsprozessen über Unternehmens- und Ländergrenzen hinweg, erfordert neue flexible und mobile Formen der Zusammenarbeit in einem zuverlässigen Rahmen. Die Fabasoft Cloud, als Public Cloud, positioniert sich in diesem Kontext als elegante, intuitive Standardlösung für Business-to-Business Collaboration „Made in Europe“. Das bedeutet Software, die Europäer für Europa entwickeln und in europäischen Rechenzentren betreiben – auf dem Fundament eines europäischen Wertesystems für Datensicherheit, Zugriffssicherheit, Rechtssicherheit und zertifizierte Qualitätsstandards. Das besondere Markenzeichen der Fabasoft Cloud ist die elegante und intuitive Benutzeroberfläche, die es Anwenderinnen und Anwendern ermöglicht Unternehmens- und Ländergrenzen zu überwinden und sicher zusammenzuarbeiten. Das Konstrukt der Fabasoft Cloud-Lokationen (aktuell verfügbar für Deutschland, Österreich und die Schweiz) schafft die Basis für die nahtlose Zusammenarbeit mit Geschäftspartnern und gibt den Kunden gleichzeitig die Gewissheit und die Wahlfreiheit, wo die Speicherung der Cloud-Daten erfolgt. In der Fabasoft Cloud agieren Unternehmen als Cloud-Organisationen. Daraus entsteht ein Business-Netzwerk, mit dem Firmen Vertrauensbeziehungen für die unternehmens- und länderübergreifende Zusammenarbeit in der Cloud aufbauen.

Cloud Computing entwickelt sich global mit großer Geschwindigkeit zu einem bestimmenden Modell, wie Informationstechnologie-Ressourcen einfach, kosteneffizient und bedarfsorientiert genutzt werden können. Insbesondere in Europa wird dieser Mega-Trend aber konterkariert durch große Sorge von Unternehmen und Organisationen hinsichtlich der Bestimmung über die Vertraulichkeit von Unternehmensdaten bei Cloud-Nutzung. Fabasoft adressiert dieses Transparenz- und Sicherheitsbedürfnis durch das Angebot von Appliances (Kombination von Hard- und Software): Die „Fabasoft Private Cloud“ für eine Datenspeicherung am Kundenstandort und „Secomo“ für eine durchgehende Ende-zu-Ende-Ver- und Entschlüsselung von Daten. Die Schlüssel verbleiben im Unternehmen und nur der Secomo-Kunde hat darauf Zugriff.

Die Wahlfreiheit zwischen der Public Cloud-Lösung und der Private Cloud-Lösung – gegebenenfalls integriert mit bestehenden On-Premises-Installationen - könnte dem Fabasoft Konzern neue Chancen eröffnen, Kundengruppen anzusprechen, die dem Thema Cloud Computing bis jetzt eher zurückhaltend gegenüberstanden.

Ende-zu-Ende-Verschlüsselung

Neben der Entwicklung einer Private Cloud-Lösung hat Fabasoft auch bei der Datenverschlüsselung innovative Wege beschritten. In intensiver Zusammenarbeit mit dem Institut für Angewandte Informationsverarbeitung und Kommunikationstechnologie (IAIK) der Technischen Universität Graz konnte Fabasoft die Secomo Appliance zur Marktreife bringen.

Chancen könnten sich für den Fabasoft Konzern dadurch eröffnen, dass die Themen „Digitaler Binnenmarkt“ und „Europäische Cloud“ immer mehr an Bedeutung gewinnen und dazu bereits EU-Initiativen gestartet wurden. Europäische Unternehmen werden zunehmend sensibilisiert europäische Lösungen bevorzugt einzusetzen und die Daten zu verschlüsseln.

Mindbreeze InSpire – Ready to Use Appliance für Enterprise Search und Big Data

Mit der zunehmenden Wahrnehmung von Big Data auch im Rahmen der „Digitalen Transformation“ in Unternehmen steigt das Bewusstsein, dass diese Daten besser genutzt werden müssen. Die Entwicklungen zeigen, dass Unternehmen dafür sukzessive Wissensmanagement einführen, um Informationsprozesse effizienter zu gestalten. Enterprise Search Lösungen bilden dabei die Basis und ermöglichen dieses Wissensmanagement. Eine Herausforderung stellt dabei die richtige Analyse, Verknüpfung und Konsolidierung der vorhandenen Unternehmensdaten aus Fileshares, E-Mail-Systemen, Cloud-Diensten oder CRM-Systemen dar.

3) Opportunities and risks

3.1. Prospective development of the Fabasoft Group

Significant opportunities for the Fabasoft Group are seen in the following areas in particular:

New products and product versions

As a result of intensive research and development activities in the first six months of the fiscal year 2016/2017, the latest versions of existing products have been made available and new products had been prepared. This opens up opportunities for additional business with both new and existing customers. Especially with regard to fresh business, the intention is to create opportunities in new vertical markets and geographies based on innovative marketing and deployment models.

Powerful cloud services

Organisations and working processes are becoming increasingly interconnected beyond company and national boundaries making it necessary to develop new, more flexible and mobile forms to collaborate within a reliable framework. Against this background, Fabasoft, with its public Fabasoft Cloud, offers an elegant and intuitive standard solution for business-to-business collaboration “Made in Europe”. It is software developed for Europe by Europeans and operated in European data centres – all on the foundation of a European system of values for data protection, secure access, legal certainty and certified quality standards. The particular trademark of the Fabasoft Cloud is the elegant and intuitive user interface which allows users to effortlessly overcome company and country borders and work together in secure collaboration. The infrastructure of the Fabasoft Cloud locations (currently available in Germany, Austria and Switzerland) builds the foundation for worldwide collaboration with business partners and at the same time provides customers with certainty concerning, and the freedom to choose the location, where the cloud data is stored. In the Fabasoft Cloud, businesses operate as cloud organisations. This results in a business network which companies use to build trusted relationships for collaboration in the cloud across company and country boundaries.

Cloud computing is quickly becoming a globally leading model for the easy, cost-efficient and needs-oriented utilisation of IT resources. However, this megatrend is often being thwarted, particularly in Europe, by great concerns that enterprises and organisations have about maintaining the control over and privacy of business data when using cloud computing. Fabasoft addresses these needs for transparency and security with its offer of appliances (combination of hardware and software): the “Fabasoft Private Cloud” for data storage on site at customer premises, and “Secomo” for the complete end-to-end encryption of data. The keys remain in the company and only the Secomo customer has access.

The choice between the Public Cloud solution and the Private Cloud solution – where applicable integrated into existing on-premises installations – could open up new opportunities for the Fabasoft Group to address such customer groups who have to date proved reluctant where the topic of cloud computing is concerned.

End-to-end encryption

In addition to developing a new Private Cloud solution, Fabasoft has also gone innovative ways concerning the encryption of data. In intensive collaboration with the Institute of Applied Information Processing and Communications (IAIK) at the University of Technology in Graz, Fabasoft was able to bring the Secomo appliance to market maturity.

This could open up more possibilities for the Fabasoft Group, since the issues of a “European Digital Single Market” and a “European Cloud” are growing in significance and respective EU initiatives have already been started. European companies are becoming increasingly sensitive about the issue of giving preference to European solutions and encrypt data.

Mindbreeze InSpire – ready-to-use appliance for enterprise search and big data

An increasing awareness of big data within the scope of the “Digital Transformation” also taking place in companies is giving rise to a growing recognition that these data must be used more effectively. Developments are showing that enterprises are gradually introducing knowledge management strategies in order to deal with information processes more efficiently. Enterprise search solutions form the foundation that makes this knowledge management possible. The correct analysis, linkage and consolidation of the existing enterprise data from file shares, e-mail systems, cloud services or CRM systems all pose a challenge in this process.

Mindbreeze beschäftigt sich seit mehr als 11 Jahren mit dem Thema Suchen und Finden von Informationen im richtigen Kontext (semantische Suche). Das Unternehmen erschließt sukzessive neue Einsatzfelder für diese Technologien. Um für Kunden den Einstieg so einfach wie möglich zu machen, bietet Mindbreeze mit Mindbreeze InSpire eine sofort einsetzbare Lösung an. Die vorkonfigurierte Appliance wird in die Unternehmens-IT integriert, die Datenquellen angebunden und danach werden die Inhalte der Quellen analysiert und richtig verknüpft. Mindbreeze InSpire befindet sich bei einer Reihe von namhaften Kunden im deutschsprachigen Raum bereits im Produktiveinsatz.

Besonderes Chancenpotenzial und Alleinstellung wird in der schnellen Umsetzung von „Search-Apps“ für kunden-spezifische Anwendungsfälle gesehen, welche das Produkt ohne Programmiererfordernis ermöglicht. Darüber hinaus konnte Mindbreeze InSpire auch im Feld der automatischen Postzuteilung im Berichtszeitraum prominente Kunden speziell im Finanzdienstleistungssegment gewinnen. Der Marktzugang erfolgte dabei vorwiegend mit Digitalisierungsdienstleistern, welche in Mindbreeze InSpire eine komplementäre Ergänzung ihres Leistungsangebotes sehen.

Im Februar 2016 wurde der Markt von Presseberichten überrascht, dass Google ihr Angebot an Search Appliances nicht mehr strategisch weiterführen wird. Da sich Mindbreeze InSpire in diesem Bereich als kompatible und leistungsstarke Alternative – es können sogar Konfigurationen der Google Search Appliance in Mindbreeze InSpire übernommen werden – darstellen konnte, kam es zu weltweiten Kunden- und Partneranfragen in diesem Kontext.

Wahlfreiheit bei der Plattform und Bekenntnis zu Standards

Ein wichtiges Alleinstellungsmerkmal der On-Premises-Produktpalette aus dem Fabasoft Konzern ist die Möglichkeit, diese Produkte sowohl auf der Microsoft-Windows-Plattform als auch auf Basis von Open-Source-Plattformen zu nutzen. Durch das steigende Kostenbewusstsein sowohl im öffentlichen als auch im privaten Sektor kann diese wirtschaftliche Option zu einer positiven Bewertung des Fabasoft Angebotes beitragen.

Grundlage dieser offenen Plattformstrategie im Konzern ist das Bekenntnis zu und die Umsetzung von marktrelevanten Standards und Normen in der Softwareprodukt-Entwicklung. Besonderes Augenmerk wird in diesem Zusammenhang auf das Thema Barrierefreiheit (Accessibility) gelegt. Dadurch soll sowohl für Kunden als auch für Vertriebs- und Entwicklungspartner ein Beitrag zu Wahlfreiheit, Zugänglichkeit, Wirtschaftlichkeit und Zukunftssicherheit bei IT-Investitionen geleistet werden.

Weiterhin wirken sich die Kostenvorteile der Open-Source-Plattform-Variante auch positiv auf die Wirtschaftlichkeit sowohl des Cloud-Betriebsmodells als auch der Appliance-Angebote aus, denen diese Plattformen ebenfalls zugrunde liegen.

Verkürzung von Sales-Zyklen durch Appliances

Im Berichtszeitraum konnte beobachtet werden, dass die Sales-Zyklen im Appliance-Bereich vielfach deutlich kürzer sind als im klassischen Bereich der On-Premise-Projekte.

Vertriebswege und Partnerschaften

In jenen Ländern, wo Fabasoft mit eigenen Gesellschaften vertreten ist, sowie in ausgewählten weiteren Ländern sollen Vertriebs-, Entwicklungs- und Projektpartner auch über den öffentlichen Sektor hinaus gewonnen und betreut werden.

Beim Ausbau des Partnernetzwerks für den Vertrieb von Mindbreeze InSpire konnten im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 die internationalen Partnerschaften weiter vertieft werden. So konnten Vertriebskooperationen mit Partnern unter anderem aus USA, Kanada, Deutschland, Frankreich, Belgien, den Niederlanden, Italien, Slowakei, Tschechien, Luxemburg, Australien, Neuseeland und Asien aufgesetzt werden. Zum Zwischenbilanzstichtag (30. September 2016) gibt es aber noch keine aussagekräftigen Erfahrungswerte, ob und in welchem Umfang diese Vertriebspartnerschaften zu zusätzlichen Umsätzen mit Mindbreeze InSpire führen werden.

Chancen für den Fabasoft Konzern könnten sich auch aus der Erschließung neuer Kundengruppen, beispielsweise in bestimmten vertikalen Märkten, ergeben. Ein stärker diversifizierter Vertrieb, welcher in bestimmten Bereichen auch einen Partnerkanal umfasst, könnte mittelfristig die Abhängigkeit von Großprojekten der öffentlichen Hand reduzieren.

Mindbreeze has more than 11 years of experience in searching for and finding information in the right context (semantic searching). The company is successively opening up new fields where this technology can be applied. In order to make it as easy as possible for customers to get started, Mindbreeze created Mindbreeze InSpire, a solution that can be utilised immediately. The preconfigured appliance is integrated into the company's IT system and the data sources are connected. Subsequently, the content of the sources is analysed and linked appropriately. Mindbreeze InSpire is already in productive use with a number of brand-name customers in German-speaking region.

Fast implementation of "search apps" for customer-specific application cases that enable use of the product without the need of programming is also regarded as a field with particularly high potential that offers the chance of a unique positioning. In the field of automatic mail distribution Mindbreeze InSpire was also able to acquire prominent customers in the period under review, especially in the financial services segment. Entry into this market was achieved primarily via digitisation providers who saw Mindbreeze InSpire as a complementary addition to their range of services.

In February 2016 the market was caught by surprise by press releases indicating that Google would no longer continue to offer its search appliances as part of its strategic operations. Mindbreeze InSpire successfully presented itself as a compatible and high-performance alternative in this field – configurations of the Google search appliance can even be taken over in Mindbreeze InSpire – and this resulted in an influx of enquiries from customers and partners worldwide.

Freedom of choice with the platform and commitment to standards

A significant and unique selling proposition of the Fabasoft Group's on-premises product portfolio is provided by the possibility of using these products on both Microsoft Windows Platform and open source platforms. As a result of the increasing cost awareness in both the public and private sectors this cost-efficient option contributes to a positive evaluation of the Fabasoft portfolio.

This open platform strategy is based on a commitment to and the implementation of market-relevant standards in software product development. In this connection, particular attention is paid to barrier-free accessibility. The aim is to contribute to freedom of choice, accessibility, cost-efficiency and future safety for both customers and sales and development partners during IT investments.

The cost benefits of open-source platform versions also continue to have a positive effect on the efficiency of the cloud operating model and of the appliance offers, which are similarly based on these platforms.

Shorter sales cycles thanks to appliances

It was observed in the period under review that the sales cycles in the appliance area are often significantly shorter than those in the classic area of on-premises projects.

Sales channels and partnerships

In those countries in which Fabasoft is represented by its own companies and in other selected national markets, development, sales and project partners, including those from outside the public sector, are to be acquired and supported.

In the first six months of the fiscal year 2016/2017 international partnerships were enhanced during the course of the expansions of the partner network for the sale and distribution of Mindbreeze InSpire. It was possible to establish sales and distribution co-operations with partners from the USA, Canada, Germany, France, Belgium, the Netherlands, Italy, Slovakia, the Czech Republic, Luxembourg, Australia, New Zealand and Asia among others. However, on the interim balance sheet date (30 September 2016) there were still no meaningful empirical values indicating whether and to what extent these sales and distribution partnerships will lead to additional revenues with Mindbreeze InSpire.

Opportunities for the Fabasoft Group may also emanate from new client groups, for example in certain vertical market segments. A more diversified sales and distribution network, which would in certain areas also encompass a partner channel, could in the medium-term constitute another strong business base in addition to the key projects in the public sector.

Ausschreibungslage des öffentlichen Sektors in den deutschsprachigen Ländern

Das Geschäft mit den öffentlichen Auftraggebern ist stark abhängig von der Budgetsituation der jeweiligen Organisationen. Aus dem von Kundenseite artikulierten Bedarf an Einsparung und Effizienzsteigerung durch Digitalisierung der Verwaltungsarbeit kann ein Geschäftspotenzial für Fabasoft abgeleitet werden – wie weit dies jedoch umgesetzt werden kann, ist aktuell nicht abschätzbar. Chancen für den Fabasoft Konzern könnten sich auch aus neuen Projekten im Zusammenhang mit dem in den europäischen Ländern und darüber hinaus angestrebten Ausbau von Verwaltungsmodernisierung und E-Government ergeben, sofern diesbezüglich politisches Wollen auch in konkrete Projekte und Investitionen mündet. Aus sehr erfolgreichen bestehenden Referenzen des Fabasoft Konzerns resultieren diesbezüglich immer wieder auch konkrete Kundenanfragen.

Zertifizierungen

Fabasoft legt größten Wert auf den Schutz der Unternehmensdaten und widmet dem Thema Zertifizierungen großes Augenmerk. Die Sicherstellung höchster Qualitäts-, Sicherheits- und Service-Standards wird durch ein integriertes Managementsystem nach ISO 9001, ISO 27001, ISO 27018 und ISO 20000-1 gewährleistet. Die umfangreichen Produkt-Zertifizierungen für die Fabasoft Cloud heben Fabasoft deutlich von anderen Anbietern in diesem Feld ab: So wurden die Fabasoft Cloud Services hinsichtlich der sicheren und ordnungsgemäßen Aufbewahrung digitaler Daten im Sinne von Revisionssicherheit nach österreichischem, deutschem und schweizerischem Handels- und Steuerrecht (GoB-konforme Archivierung) einer Prüfung durch die KPMG Advisory GmbH gemäß IDW PS 880 erfolgreich unterzogen. Darüber hinaus ging die Fabasoft Cloud als erstes Produkt mit der höchstmöglichen Zertifizierung (5 Sterne) aus der Prüfung und externen Qualitätsbewertung durch EuroCloud Europe im Rahmen des internationalen „EuroCloud Star Audit“ (ECSA V3.0) hervor. Im Zuge der Zertifizierung als „Certified Cloud Service“ durch den TÜV Rheinland wurde in einem mehrstufigen Zertifizierungsprozess der Cloud-Service umfassend auf quantitative und qualitative Anforderungen aus dem TÜV Rheinland Prüfkatalog hin getestet. Bei der Auswahl der Rechenzentren für die Cloud-Lokationen wurde besonders auf Sicherheit bzw. auf vorhandene Zertifizierungen oder Prüfungen geachtet. Fabasoft erhielt als einer der ersten Anbieter in Deutschland das Trusted Cloud Label für ihre Plattform „Fabasoft Cloud“. Die Auszeichnung wird vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) vergeben und zeichnet besonders vertrauenswürdige Cloud-Dienste aus.

Im Geschäftsjahr 2015/2016 wurde die ISAE 3402 Type 2 Prüfung erneut durchgeführt und der entsprechende Prüfbericht erstellt. Im Rahmen des Prüfverfahrens wurden das Design und die Effektivität ausgewählter Kontrollen in Bezug auf die Fabasoft Cloud geprüft. Der unabhängige Auditor PwC hat für die Fabasoft Cloud einen uneingeschränkten Bestätigungsvermerk ohne Ausnahmen ausgestellt.

3.2. Wesentliche Risiken und Ungewissheiten des Fabasoft Konzerns

Wesentliche Risiken und Ungewissheiten für den Fabasoft Konzern werden insbesondere in folgenden Bereichen gesehen:

Starke Abhängigkeit vom Government-Geschäft im deutschsprachigen Raum

Die große Mehrheit der Umsätze im Fabasoft Konzern wurde im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 mit Government-Kunden im deutschsprachigen Raum erwirtschaftet. Veränderungen in dieser Kundengruppe wie beispielsweise Auswirkungen von Budgetkürzungen und Einsparungsvorgaben, Änderungen in den Produkt- oder Technologieentscheidungen, den Projektprioritäten oder den Vergabekriterien sowie das Aufkommen von neuen Mitbewerbern können das Geschäft der betroffenen Fabasoft Vertriebsgesellschaften und in Folge den Fabasoft Konzern wesentlich beeinflussen.

Es wird versucht diesen Risiken durch eine intensive und qualitätsvolle Betreuung der Bestandskunden, durch nutzenstiftende Produkt- und Projektinnovationen und durch eine möglichst kompetitive Angebotslegung bei Neuprojekten zu begegnen. Darüber hinaus eignen sich besonders die neuen Cloud- und Appliance-Angebote für die Erweiterung des Zielkundenfeldes und der Vertriebskanäle sowohl über den öffentlichen Sektor als auch über den bisherigen geographischen Schwerpunkt in Europa hinaus.

Tendering situation within the public sector in the German-speaking countries

Business with public sector clients depends greatly upon the budgets of the respective organisations. Business potential for Fabasoft could result from the need expressed by customers to achieve savings and boost efficiency by digitalising administrative work – whether and to what extent this can be realised is at this juncture impossible to estimate. Opportunities for the Fabasoft Group may also derive from new projects in connection with public administration modernization and e-government targets in European countries and beyond, providing that the respective political will is translated into concrete projects and investments. Highly successful references for the Fabasoft Group also repeatedly result in concrete enquiries from customers.

Certifications

Fabasoft attaches great importance to the protection of company data and devotes a great deal of attention to the topic of certifications. Assurance of maximum quality, security and service standards is guaranteed by an integrated management system pursuant to ISO 9001, ISO 27001, ISO 27018 and ISO 20000-1. Its extensive product certifications for the Fabasoft Cloud clearly sets Fabasoft apart from other providers in this field. The Fabasoft Cloud services underwent successful auditing by the KPMG Advisory GmbH, for example, with regard to secure and correct storage of digital data in the sense of being audit-proof in accordance with Austrian, German and Swiss commercial and tax law (GoB-compliant archiving) and was awarded IDW PS 880 certification. In addition the Fabasoft Cloud was the very first product ever to emerge from the audit and external quality evaluation of EuroCloud Europe with the highest possible certification (5 stars) within the framework of the international “EuroCloud Star Audit” (ECSA V3.0). In the course of the TÜV Rheinland “Certified Cloud Service” certification process the cloud service was subjected to an extensive multi-stage certification process in which it was tested for compliance with quantitative and qualitative requirements from the TÜV Rheinland catalogue of test criteria. Particular attention was paid to security and existing certifications or audits when selecting the data centres for the cloud locations. Fabasoft is one of the first providers in Germany has received the Trusted Cloud label for its platform “Fabasoft Cloud”. The label is awarded by the Federal Ministry for Economic Affairs and Energy (BMWi) and honours especially trustworthy cloud services.

In the fiscal year 2015/2016, the ISAE 3402 Type 2 audit was again performed and the respective audit report was finalised. The audit assessed the design and effectiveness of selected controls with regard to the Fabasoft Cloud. The independent auditor, PwC, has issued an unqualified certificate for the Fabasoft Cloud without exception.

3.2. Significant risks and uncertainties for the Fabasoft Group

Significant risks and uncertainties for the Fabasoft Group are seen in the following areas in particular:

Heavy dependency on government business in the German-speaking countries

Business from government customers in the German-speaking countries accounted for the bulk of Fabasoft Group sales in the first six months of the fiscal year 2016/2017. Changes in this customer segment such as those relating to the impact of budget cuts, planned savings, alterations to technological specifications, project priorities and contracting processes, plus the emergence of new competitors, can have a considerable effect on the business of the Fabasoft sales companies concerned and consequently the Fabasoft Group.

The countermeasures adopted in response to these risks include the offer to existing customers of intensive and high-quality services, benefit-generating product innovations, and the submission of tenders for new projects that are as competitive as possible. In addition the new cloud and appliance offers are particularly well suited for the expansion of the customer target groups and the sales and distribution channels, both over and above the public sector and beyond the geographical focus on Europe adopted to date.

Risiken im Geschäft mit öffentlichen Auftraggebern

Projekte im öffentlichen Sektor sind von langen Vorlauf- und Entscheidungszeiten, komplexen, sehr formalen und umfangreichen Angebotserfordernissen, juristisch, technisch und personell anspruchsvollen Vergabeverfahren sowie umfangreichen, teuren und langwierigen Teststellungen geprägt. Dazu kommen knappe Budgets bei den Auftraggebern und starker Wettbewerbsdruck, gefördert durch die öffentliche, meist internationale Natur der Ausschreibungsverfahren. In den Projektverträgen geben diese Auftraggeber häufig zunehmend härtere Vertragskonditionen (Haftung, Schadenersatz, langjährige Fixpreisbindungen ohne die Möglichkeit einer Anpassung an Inflation oder Personalkostenentwicklung etc.), oft ohne Verhandlungsmöglichkeiten, vor. Das Geschäft im öffentlichen Sektor unterliegt auch starken saisonalen und budgetären Schwankungen. Solche Unsicherheiten im Geschäft können sowohl die Vergabe von Neuprojekten als auch die Verlängerungen bestehender Vertragsverhältnisse betreffen und somit die zukünftige Erlösentwicklung wesentlich negativ beeinflussen. Politische Entwicklungen wie beispielsweise Neuwahlen oder Kompetenzverlagerungen können darüber hinaus bereits weit vorangeschrittene Vergabeprojekte wieder „zurück an den Start“ befördern. Aufgrund der Größe vieler Projekte im öffentlichen Sektor und der engen Zusammenarbeit der einzelnen Stellen besteht auch das erhöhte Potenzial von Klumpenrisiken.

Als erhebliches Risiko im wichtigen Geschäftsbereich der öffentlichen Auftraggeber werden drohende und bereits umgesetzte drastische Budgeteinschränkungen in den öffentlichen Haushalten, insbesondere im Zusammenhang mit der aktuellen gesamtwirtschaftlichen Situation, gesehen.

Fabasoft Schweiz AG

Die Fabasoft Schweiz AG erwirtschaftete in den letzten Jahren einen Großteil ihrer Umsätze (softwarebezogenen und Dienstleistungen) aus dem Geschäft mit dem Schweizerischen Bund im Bereich der elektronischen Geschäftsverwaltung (GEVER). Dieser Bereich wurde Ende 2014 von der Schweizerischen Bundeskanzlei für den Bund umfassend neu ausgeschrieben. Die Fabasoft Schweiz AG hat an dieser Ausschreibung teilgenommen, wurde aber mit 27. Mai 2015 von der vergebenden Stelle informiert, dass die Fabasoft Schweiz AG – bei ausgezeichneter inhaltlicher Bewertung – aus Gründen des bewerteten Preises den Zuschlag nicht erhalten werde. Die Fabasoft Schweiz AG hat gegen diesen Entscheid Beschwerde beim Bundesverwaltungsgericht eingebracht.

Das Erkenntnis des Bundesverwaltungsgerichtes über diese Beschwerde ist ohne mündliche Verhandlung ergangen und am 24. August 2016 an die Fabasoft Schweiz AG zugestellt worden. Der Beschwerde wurde keine Folge gegeben und die Zuschlagsentscheidung bestätigt, sodass Fabasoft der Zuschlag nicht erteilt worden ist. Fabasoft hat keine Rechtsmittel gegen die Entscheidung eingelegt, sodass die Entscheidung rechtskräftig wurde. Die aktuelle Planung des Schweizerischen Bundes sieht vor, bis Ende 2018 die Migration der bestehenden GEVER-Systeme, darunter auch die Fabasoft eGov-Suite, auf das neu zugeschlagene System umzusetzen.

Risiken im direkten Projektgeschäft

Dort, wo Fabasoft Gesellschaften selbst Projektleistungen erbringen, zum Beispiel basierend auf Fixpreisangeboten, bestehen insbesondere die Risiken von missverständlichen oder missverstandenen Spezifikationen, Fehlkalulationen, Terminüberschreitungen, Pönalen, technischen Umsetzungs- oder Betriebsproblemen, Softwarefehlern, Projektmanagementproblemen, Gewährleistungs- und Haftungsfällen (Schadenersatz) sowie Personalrisiken (beispielsweise wenn Schlüsselpersonal in kritischen Projektphasen ausfällt). Diese Risiken können sowohl die Fabasoft Gesellschaften direkt als auch indirekt über deren Partner, Subauftragnehmer oder Lieferanten treffen. Fabasoft setzt für die Projektarbeit ein praxiserprobtes Vorgehensmodell ein, welches laufend weiterentwickelt wird.

Die Implementierung umfangreicher Softwareprojekte ist ein Prozess, welcher häufig signifikante Beistell- und Mitwirkungsleistungen auf Kundenseite bedingt. Daraus ergibt sich auch eine Reihe von Risiken, die sich dem direkten Einflussbereich des Unternehmens ganz oder teilweise entziehen, jedoch den Gesamterfolg der Projekte maßgeblich beeinflussen können.

Allgemeine Risiken des Partnergeschäfts

Risiken des Partner-Vertriebsmodells liegen insbesondere in dem eingeschränkten oder fehlenden direkten Kundenzugang und damit auch dem fehlenden direkten Kundenfeedback für Fabasoft und der allgemeinen Abhängigkeit von Produkt- und Vertriebsstrategien der Partner in der jeweiligen Region, der potenziell geringeren Produktloyalität von Partnern und der Gefahr, dass bei Projektproblemen – sollten sie auch in der Sphäre eines Vertriebspartners liegen – Reputationsschäden auch den Produkthersteller treffen können. Des Weiteren bestehen im Partnergeschäft häufig Einschränkungen für die Möglichkeiten der Fabasoft, die eigene Marke wirksam zu positionieren, Geschäftsgeheimnisse zu schützen oder Zusatzgeschäft zu akquirieren.

Risks in business with public sector clients

Projects in the public sector are characterised by lengthy lead times and decision-making processes, complex, highly formal and extensive tendering requirements, allocation procedures that present a challenge on a legal, technical and human level, elaborate, expensive and long-drawn-out tests, tight budgets on the part of the clients and strong competitor pressure that is intensified by the public and mostly international nature of the tendering process. In project agreements, such clients frequently specify increasingly stringent contractual requirements (liability, compensation, long-standing fixed price contracts without any adoption of inflation or personnel development costs etc.) that are often non-negotiable. Dealings in the public sector are also affected by strong seasonal and budgetary fluctuations. Such business uncertainties can jeopardise both the awarding of new projects and the extension of existing contractual conditions and thus have a markedly negative impact on future revenue development. Political events such as elections and shifts of responsibility may also result in a “return to the drawing board” with projects that have already been awarded and reached their final stages. Due to the size of many projects in the public sector and the close collaboration between the individual offices of the public sector there is also an increased danger of cluster risks.

Drastic cuts in government budgets that have either been threatened or have already taken place represent a considerable risk in the important public sector business, particularly in connection with the current general economic situation.

Fabasoft Schweiz AG

In recent years Fabasoft Schweiz AG has generated a large part of its revenues (software-related and services) from its business with the Swiss Confederation in the sector of electronic business management (GEVER). The Swiss Federal Chancery put out an extensive new tender for this sector for the Confederation at the end of the year 2014. Fabasoft Schweiz AG participated in this tender, but was informed by the principal on 27 May 2015 that – despite excellent assessment of content – Fabasoft Schweiz AG would not be awarded the bid for price reasons. Fabasoft Schweiz AG appealed to the Federal Administrative Court against this decision.

The ruling of the Federal Administrative Court on the appeal was issued and delivered to Fabasoft Schweiz AG on 24 August 2016 without any oral proceedings. The appeal was rejected and the decision on the awarding of the bid confirmed, so that Fabasoft was not awarded the contract. As Fabasoft did not lodge an appeal against the decision it became legally binding. Current planning of the Swiss Confederation envisions migration of the existing GEVER systems, which includes the Fabasoft eGov-Suite, into the new system that was awarded the bid by the end of the year 2018.

Risks in direct project business

Where Fabasoft companies provide project services themselves, for example on the basis of fixed price quotations, there is a particular risk of unclear or misunderstood specifications, miscalculations, deadline overshoots, penalties, problems regarding technical implementation or operation, software errors, difficulties with project management, warranty and liability claims (compensation), and issues concerning human resources (for example if key members of staff are unavailable in critical project phases). These risks may affect the Fabasoft companies directly and also indirectly via their subcontractors or suppliers. Fabasoft uses a tried-and-tested procedures model for project work that is subject to continuous further development.

The implementation of extensive software projects is a process which frequently necessitates significant contributions and involvement on the part of the customer. This also gives rise to certain risks that are partially or entirely beyond the company's direct scope of influence, but may have a significant impact on the overall success of the project.

General partner business risks

Risks in the partner business lie in particular in the complete lack of direct customer contact and thus also in the lack of direct customer feedback for Fabasoft and the general dependency on product and sales strategies of the partners in the respective region, the possibility of reduced product loyalty of partners and the danger of the product manufacturer's reputation also being damaged in the event of problems with the project that also lie within the scope of responsibility of a sales partner. Furthermore, partner business frequently restricts Fabasoft's opportunities for positioning its own brand effectively, safeguarding company secrets and acquiring new business.

Allgemein kann das Partnergeschäft auch die Gefahr von heftigem Wettbewerb zwischen Partnern, beispielsweise in der Akquisitionsphase um denselben Endkunden, und das Risiko von Konflikten zwischen Vertriebskanälen mit sich bringen. Ein weiteres Risiko wird darin gesehen, dass, wenn Fabasoft nicht genügend oder nicht die richtigen Partner findet, die hochqualitative Softwarelösungen basierend auf Produkten und Technologien des Fabasoft Konzerns entwickeln und vermarkten, die erwünschte bzw. für den nachhaltigen Markterfolg erforderliche Marktdurchdringung hinsichtlich der Produkttechnologie in den dafür vorgesehenen Märkten möglicherweise nicht erreicht werden kann.

Mitbewerbsdruck

Der Softwaresektor, insbesondere in den Leistungskategorien Enterprise Content Management, Enterprise Search und Cloud Computing, unterliegt weiterhin einer intensiven Konsolidierungswelle, welche im Wege von Akquisitionen und Zusammenschlüssen fortlaufend größere und internationalere Mitbewerber mit immer deutlicheren Skaleneffekten entstehen lässt. Der Trend, dass sich auch kleinere Hersteller zusammenschließen oder durch die Hereinnahme von Investoren ihre Kapitalausstattung erheblich erhöhen, um so eine größere Schlagkraft am Markt zu erreichen, hält weiter an. Darüber hinaus ist ein verstärkter Markteintritt marktdominierender Softwarehersteller in neue Marktsegmente mit neuen oder neu positionierten Produkten zu beobachten, was weiterhin zu einem intensivierten Preis- und Margendruck sowie einer erschwerten Partnerakquisition führen kann. Der zunehmende Sättigungs- und Konsolidierungsgrad im Softwaresektor erschwert darüber hinaus die Akzeptanz und Etablierung neuer Softwareangebote.

Internationalisierung

Der Eintritt in neue Märkte bringt auch neue Risiken mit sich. Geringere Kenntnis des Zielmarktes und geringere Bekanntheit als im angestammten Markt, starker lokaler Wettbewerb, lange Vorlaufzeiten, hohe Einstiegskosten, Schwierigkeiten bei der Besetzung von Schlüsselpositionen, Internationalisierungs- und Lokalisierungsaufwände bei den Produkten sowie mögliche Kommunikations- und Kontrolldefizite sind hier besonders anzuführen. Es ist beabsichtigt diese und ähnliche Risikofaktoren zu begrenzen, indem durch die Ergänzung um ein partnerorientiertes Modell die unmittelbaren Projektrisiken, wie sie aus eigener Angebotslegung in komplexen Projektsituationen und eigener Projektumsetzungstätigkeit entstehen können, abgemildert werden sollen. Allgemeine politische und wirtschaftliche Rahmenbedingungen in den einzelnen Ländern sowie Widersprüche oder Überlappungen in regulatorischen oder steuerlichen Bestimmungen können des Weiteren Risikofaktoren für eine stärker internationalisierte Geschäftstätigkeit darstellen.

Produkttrisiken

Die Entwicklung von Softwareprodukten unterliegt immer dem Risiko von Softwarefehlern und funktionalen Einschränkungen, welche auch durch die Anwendung umfangreicher Qualitätsmanagement- und Testverfahren nicht völlig ausgeschlossen werden können. Dies gilt sowohl für Fabasoft Produkte als auch für Drittprodukte und Technologien, auf die Fabasoft Produkte aufbauen oder mit welchen diese interagieren. Solche Fehler oder Einschränkungen können sich nicht zuletzt negativ auf Kundenzufriedenheit, Partnerzufriedenheit, Reputation im Markt, Chancen bei Neugeschäft und den Erfolg von Umsetzungsprojekten, Betriebsprojekten oder Online-Angeboten auswirken. Um diese Risiken zu reduzieren, setzt Fabasoft neben manuellen Prüfverfahren automatisierte Tests in der Produktentwicklung und in der Projektumsetzung ein. Darüber hinaus werden die Produkte und Leistungsangebote umfangreichen Zertifizierungsprozessen, wie unter Punkt 3.1. beschrieben, unterzogen.

Ein weiteres Risiko betreffend Softwareprodukte wird in der potenziellen Verschiebung von Auslieferungsterminen gesehen, sowohl betreffend die Fabasoft Produkte als auch hinsichtlich Produkten oder Technologien Dritter, auf die die Produkte aus dem Fabasoft Konzern aufbauen oder mit welchen sie interagieren. Solche Verzögerungen könnten zu Umsatzverschiebungen und Umsatzausfällen bis hin zu Vertragsstrafen im Projektgeschäft führen. Darüber hinaus würden sich bei längeren Entwicklungszeiten auch die Entwicklungskosten entsprechend erhöhen. Selbiges gilt auch für Fehler, funktionale Abweichungen oder Einschränkungen im Zuge neuer Produktversionen oder Fehlerbehebungen.

Allgemein ist zu sagen, dass Rückgänge beim Verkauf von Neulizenzen der Produkte aus dem Fabasoft Konzern auch die Entwicklung der Umsätze aus Dienstleistungen, Supportleistungen und Softwareaktualisierungen negativ beeinflussen können.

With partner business in general there may also be the danger of tough competition between partners, for example in the acquisition phase for the same end client, as well as the risk of conflicts between sales channels. A further risk could arise if Fabasoft cannot find sufficient or the right partners to develop and market high-quality software solutions based on the products and technologies of the Fabasoft Group. In the markets in question, this could either render impossible the achievement of the desired breakthrough for the product technology, or the attainment of the penetration level required for sustainable market success.

Competition

The software sector in general and the enterprise content management, enterprise search and cloud computing segments in particular, are undergoing an intensive wave of consolidation that is giving rise to larger and more international competitors with increasingly apparent economies of scale through mergers and acquisitions. There is also still an unabated trend towards smaller manufacturers forming alliances or significantly increasing their capital resources by bringing investors on board, in order to gain a stronger presence in the marketplace. In addition there are signs that software manufacturers who already dominate markets are beginning to enter other market segments with new products, which in turn will result in even greater pressure on prices and margins and make the task of acquiring new partners more difficult. Moreover, the acceptance and establishment of new software offers is being further complicated by the increasing degree of saturation and consolidation in the software sector.

Internationalisation

Entering new markets also entails certain risks. A lack of target market knowledge and lower company recognition levels than those in the home market, strong local competition, long lead times, high start-up costs, difficulties in finding staff for key positions, internationalisation and localisation expenses for the products, and possible deficits in communication and control are of special note in this regard. The aim is to limit these and similar risk factors by concentrating on a partner-oriented model that is intended to reduce the immediate project risks that may arise from the company's own tendering in complex project situations and during project implementation. General political and economic conditions in the individual countries and contradictory or overlapping, regulatory or tax provisions may also represent risk factors in more internationalised business.

Product risks

The development of software products is always subject to the risk of errors and functional restrictions, which even the use of extensive quality management and test procedures can never exclude entirely. This applies to both Fabasoft and third-party products and technologies on which Fabasoft products are based or with which they interact. Such errors or restrictions may have a negative impact on customer and partner satisfaction, chances for new business and the success of implementation and operational projects, or online products. In order to reduce these risks, during product development and project implementation, Fabasoft not only employs manual test procedures, but also automated checks. In addition, products and service offers are also being subjected to extensive certification processes, as explained in point 3.1.

A further risk with regard to software products is apparent in the possible deferral of software product deliveries in relation to both Fabasoft's own products and also third-party products or technologies on which the products of the Fabasoft Group are based or with which they interact. Such delays may lead to the postponement or loss of sales revenues and in the case of project business, even result in contractual penalties. Furthermore, prolonged development times also cause a corresponding increase in development costs. This applies equally to errors, functional deviations or limitations in the course of new product versions or troubleshooting.

In general, it must be said that downturns in the sales of new licences for products of the Fabasoft Group can also have a negative effect on the development of sales revenues from services, support services and software updates.

Diversifikationsrisiken

Im Bestreben, durch eine verstärkte Diversifikation hinsichtlich Produkten, Zielmärkten und Vertriebswegen, die Risiken einer zu starken Spezialisierung und damit Abhängigkeit von einer schmalen und volatilen Kundengruppe zu mildern, ergeben sich im Gegenzug auch neue und verstärkte Risikopotenziale. Hier sind besonders zu nennen: erhöhte Marketingaufwendungen, erhöhte Aufwendungen für Forschung und Entwicklung, multiple Investitionsprojekte zur Marktaufbereitung, Risiken der strategischen Planung und erhöhte Planungsunsicherheit, heterogene Vertriebs- und Organisationsstrukturen, Positionierungsrisiken sowie Risiken, die sich aus einer diversifizierteren und dislozierteren Organisations- und Geschäftsstruktur ergeben. Um diesen Risiken zu begegnen soll besonderes Augenmerk auf die Personalauswahl sowie innerbetriebliche Aus- und Weiterbildung gelegt werden. Darüber hinaus werden interne Reporting- und Controllingmaßnahmen laufend ergänzt und weiterentwickelt.

Cloud-Angebote

Im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2016/2017 konnten weitere Erfolge erzielt und bedeutende Kunden gewonnen werden. Wie sich diese Angebote dauerhaft am Markt behaupten werden, kann aktuell nicht prognostiziert werden. Generell ist der Markt von Cloud-Angeboten von einer überaus kompetitiven Wettbewerbssituation mit starken nationalen und internationalen Anbietern unterschiedlichster Größen und Angebotskonfigurationen geprägt. Eine besondere Herausforderung stellen auch die mit diesem Geschäftsmodell im Zusammenhang stehenden erforderlichen (Online-)Marketing, Betriebs- und Support-Investitionen dar. Des Weiteren bergen die erforderlichen, erheblichen Aufwände im Bereich des Marketings (Printkampagnen, Veranstaltungen, Online-Aktivitäten, etc.) das Risiko hoher Streuverluste.

Risiken betreffend die Abhängigkeit von Lieferanten

Insbesondere in dem für das Unternehmen verhältnismäßig neuen Geschäftsfeld der Appliances sind die Qualität, die Leistungsfähigkeit, die Sicherheit und im Ergebnis der Erfolg des Produktes, welches der Kunde nutzt, nicht ausschließlich durch die Leistungsmerkmale der im Fabasoft Konzern entwickelten Software bestimmt, sondern auch wesentlich abhängig von eingesetzten Drittprodukten. Diese umfassen sowohl Hardware- (Server, Speicher, Netzwerkkomponenten, Sicherheitskomponenten, etc.) als auch Software-Komponenten (Betriebssystem, etc.). Diese Komponenten unterliegen – einzeln oder in ihrem Zusammenspiel - insbesondere den unter „IT-Risiken“ dargestellten Risiken. Zusätzlich bestehen Risiken speziell von Verspätungen, Beschädigungen oder Verlust bei der Transport- und Lagerlogistik sowohl zwischen Zulieferanten und der jeweiligen Fabasoft Gesellschaft als auch bei der Auslieferung an den Kunden. Es besteht auch das Risiko eines Lieferantenausfalls, beispielsweise infolge der Beendigung der betroffenen Produktlinie durch den Lieferanten oder infolge der Einstellung des betroffenen Geschäftsbetriebs beim Lieferanten. Um gegenüber dem Kunden kurzfristig lieferfähig zu sein, ist gegebenenfalls aufgrund der Lieferzeiten einzelner Lieferanten eine dem prognostizierten Geschäftsverlauf angepasste Lagerhaltung von Drittprodukten vorzusehen. Da speziell in einem neuen, sich dynamisch entwickelnden Geschäftsfeld eine genaue Prognose des Geschäftsverlaufes nicht möglich ist, bestehen sowohl die Risiken von zu niedriger Lagerhaltung und damit eingeschränkter Lieferfähigkeit als auch die Risiken von zu hohen Lagerbeständen und damit hoher Kapitalbindung, hohen Lagerkosten und Problemen, die mit Modellwechseln beim Hersteller und zeitlich befristeten Wartungsverträgen der Dritthersteller im Zusammenhang stehen. Darüber hinaus besteht auch das Risiko einer Lieferverzögerung aufgrund der geltenden Exportbestimmungen des jeweiligen Ziellandes, die oft umfangreiche Nachweise und Zertifikate beinhalten bevor die Ware an den Kunden geliefert werden kann.

Tritt beim Kunden eine Störung auf, so ist nicht nur in Abstimmung mit dem Kunden zu substantiieren, ob und in welcher Form die Störung von einem Fabasoft Produkt ausgeht, sondern auch gegebenenfalls im Zusammenspiel mit den Support-Organisationen der Lieferanten von Drittprodukten die Störungsbehebung abzustimmen. Ist dafür beispielsweise der Austausch von Hardware-Komponenten erforderlich, so unterliegt dieser Vorgang insbesondere den oben beschriebenen Logistik-Risiken und dem Risiko, dass bei dem Kundendienst des jeweiligen Herstellers Verzögerungen oder Fehler entstehen. Insgesamt unterliegt der gesamte Störungsbehandlungsprozess insbesondere Risiken von Kommunikationsproblemen, Zeitverzögerungen und Fehlern sowie dem Risiko unterschiedlicher Service-Levels im Innen- und Außenverhältnis. Diese Risiken würden sich – ungeachtet des tatsächlichen Verursachers – nachteilig auf Fabasoft auswirken.

Der Fabasoft Konzern versucht den dargestellten Risiken intern durch definierte, dokumentierte und zertifizierte Geschäftsprozesse sowie kontinuierliche Aus- und Weiterbildung der involvierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter zu begegnen. Im Zusammenspiel mit Lieferanten stehen eine professionelle Lieferantenauswahl sowie geeignete Qualitätsmanagementmaßnahmen im Vordergrund.

Diversification risks

The efforts aimed at reducing the risks of excessive specialisation and thus the dependency upon a narrow and volatile target segment through greater product, market segment and sales channel diversification also create new and increased risk potential. In particular, this derives from higher marketing and R&D expenses, multiple investment projects for market preparation, risks from strategic planning and increased planning uncertainty, heterogeneous sales and organisational structures, positioning risks and risks arising from a diversified and dislocated organisational and business structure. Special importance is attached to recruitment and internal basic and further training as a defence against these risks. Moreover, internal reporting and controlling measures are continually supplemented and further developed.

Cloud offers

In the first six months of the fiscal year 2016/2017 saw further successes and the acquisition of important clients. However, at present no forecasts can be made with regard to the long-term performance of these products. The market for cloud services is generally characterised by keen competition with strong national and international providers of various sizes and with different portfolio configurations. The necessary investments for (online) marketing, operations and support in connection with this business model also represent a major challenge. Moreover, the considerable effort entailed in the marketing field (print campaigns, events, online activities) is fraught with the risk of coverage waste.

Risks concerning dependence on suppliers

The quality, performance, security, and as a result the overall success of a product a customer uses is not determined solely by the performance characteristics of the software developed by the Fabasoft Group. Instead, it also depends significantly on the third-party products that are involved. This is especially true in the field of appliances, which is relatively new for the company. These third-party products include both components of hardware (servers, storage, network components, security components, etc.) and of software (operating systems, etc.). These components – individually or as they interact together – are particularly susceptible to the IT risks portrayed. Additional risks that exist are in particular those of delays, damages or losses that occur during transportation and warehousing between suppliers and the respective Fabasoft company, as well as during the delivery to the customer. There is also the risk of losing a supplier, for instance because a product line is discontinued or a supplier withdraws from the respective market. Due to the delivery times of individual suppliers and in order to ensure we are in a position to deliver to customers at short notice it could be necessary to maintain a stock of third-party products in line with the projected course of business. It is, however, not possible to make an exact forecast of the course business will take, especially in a new dynamically developing business area, and this gives rise to the risks of holding both too low a stock with the entailing restricted delivery capability and holding too high a stock leading to high warehousing costs and problems linked with a model change on the part of the manufacturer and time-limited service agreements of the third-party manufacturers. In addition there is also the risk of delays in delivery due to the applicable export regulations of the respective target country, which all too often require extensive verifications and certificates before the goods can be delivered to the customer.

If a customer experiences a malfunction, then it not only becomes necessary to substantiate if and in what form the malfunction may stem from a Fabasoft product, but also to coordinate the troubleshooting together with the support organisations of the suppliers of the third-party products that may be involved. If, for example, it becomes necessary to replace hardware components, then the process is particularly susceptible to the logistical risks described above and the risk that delays or mistakes may occur on the side of the respective suppliers and their customer service. All-together, the whole process for handling problems is particularly susceptible to the risks of communication problems, delays and mistakes as well as the risk of different service levels inside and outside the company. These risks would have a negative effect on Fabasoft, regardless of who actually may be responsible for the problem.

The Fabasoft Group seeks to counter the described risks with the help of clearly defined, documented and certified business processes, as well as through the continuing education and further qualification of staff. Concerning interactions with suppliers, the main focus is placed on the careful selection of professional suppliers as well as on appropriate quality management measures.

IT-Risiken

Störungen, beispielsweise in der Hardware-, Datenspeicherungs- oder Netzwerk-Infrastruktur, in der Software, bei Datenübertragungsleitungen oder seitens der Internet-Betreiber, Bedienungsfehler, Viren, Hacker oder Naturkatastrophen, können den Betrieb der Systeme des Unternehmens wie auch von wichtigen Systemen, mit welchen diese vernetzt sind, sowie die Möglichkeit der lückenlosen Datensicherung und Wiederherstellung negativ beeinflussen. Eine Folge davon können beispielsweise Einschränkungen oder Ausfälle, insbesondere von Online-Service-Leistungen, Vertriebs-, Entwicklungs-, Verwaltungstätigkeiten und der Online-Präsenz des Unternehmens – einschließlich der gesetzlich oder regulatorisch vorgeschriebenen Veröffentlichungen auf der Homepage – sowie Datenfehler, unberechtigte Datenzugriffe oder Datenverluste sein. Dies könnte in der Folge auch vergleichbare Auswirkungen auf andere Unternehmen oder Organisationen bewirken, welche entgeltliche oder unentgeltliche (Online-)Dienstleistungen des Unternehmens nutzen. Das Unternehmen hat organisatorische und technische Vorkehrungen für die Erbringung definierter Service-Levels bei seinen internen Systemen nach Abwägung von Kosten und Risiken getroffen. Ein vollständiger Ausschluss solcher Risiken, vor allem auch gegenüber einem gezielten Einsatz krimineller Energie, nachrichtendienstlicher Ressourcen oder von in eingesetzten Komponenten von Dritten vorhandenen Schwachstellen oder Backdoors, ist jedoch nicht möglich.

Risiken hinsichtlich vertraulicher Informationen und geistigen Eigentums

Fabasoft misst dem Schutz vertraulicher Information und geistigen Eigentums höchsten Stellenwert bei. Es ist jedoch die Gefahr nicht völlig auszuschließen, dass jemand unberechtigten Zugriff auf dieses sensible Material erhält. Es wurden verschiedene organisatorische, systemtechnische und physische Barrieren eingerichtet, um solchen unberechtigten Zugriff zu verhindern.

Daher werden die Fabasoft Produkte und angebotenen Cloud-Services bis hin zu den beteiligten Rechenzentren laufend von externen Auditoren geprüft und die entsprechenden Prüfberichte und Bestätigungsvermerke erstellt, wie unter Punkt 3.1. aufgelistet.

Es ist auch nicht völlig auszuschließen, dass im Zuge von Entwicklungstätigkeiten oder Projektumsetzungstätigkeiten geschützte Rechtspositionen Dritter verletzt werden. Da solche Situationen neben dem Imageschaden auch weitreichende negative finanzielle Konsequenzen für das Unternehmen haben können, wird auch diesem Risikofeld große Bedeutung eingeräumt.

Personalrisiken

Es werden Risiken darin gesehen, insbesondere hochqualifizierte Management-Fachkräfte im IT-Bereich für die eigenverantwortliche Führung und den Ausbau bestehender, neuer oder neu strukturierter Geschäftsbereiche in ausreichendem Umfang zu finden und langfristig an das Unternehmen zu binden. Bei Fachkräften im IT-Sektor überwiegt aktuell die Nachfrage in weiten Bereichen das Angebot auf dem Arbeitsmarkt. Es besteht daher ein Risiko, dass Personalbedarfe nicht, nicht rechtzeitig oder nicht zu wirtschaftlich sinnvollen Bedingungen erfüllt werden können.

Des Weiteren besteht ein Risiko darin, dass eine größere Anzahl von Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern – insbesondere auch Schlüsselkräfte – das Unternehmen in kurzem zeitlichen Abstand verlassen könnten und kurzfristig kein adäquater Ersatz gefunden werden könnte. Dies hätte negative Auswirkungen auf die Geschäftsentwicklung und auf die Fähigkeit des Unternehmens bereits eingegangene Verpflichtungen zu erfüllen und würde voraussichtlich zu einer negativen Entwicklung der Kundenzufriedenheit und der Erlöse bis hin zu möglichen Vertragsstrafen oder anderen für das Unternehmen nachteiligen Konsequenzen, wie beispielsweise Reputationsschäden, führen. Darüber hinaus trifft Fabasoft Vorsorgemaßnahmen, um die Gesundheit und das Wohlbefinden der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter zu fördern und dadurch die Produktivität zu verbessern und Kosten zu reduzieren.

Finanzrisiken

Das Risiko von Forderungsausfällen wird im direkten Geschäft mit den öffentlichen Auftraggebern aktuell als verhältnismäßig gering eingeschätzt, im Partnergeschäft sowie im Umfeld der privaten Auftraggeber könnte die weiterhin angespannte Situation am Finanz- und Wirtschaftsmarkt zu einem höheren Finanzrisiko führen. Das Zinsänderungsrisiko besteht nur bei den zur Veräußerung verfügbaren Vermögenswerten. Da diese Wertpapiere über Fonds gehalten werden und kurzfristig liquidierbar sind, kann das Zinsänderungsrisiko als nicht wesentlich bezeichnet werden. Währungsrisiken bestehen insbesondere dort, wo Forderungen oder Verbindlichkeiten bzw. Guthaben bei Finanz- und Versicherungsinstitutionen in einer anderen als der lokalen Währung der Gesellschaft bestehen.

IT risks

Errors in hardware, data storage or network infrastructure, software, data transfer lines or on the part of the internet provider or other infrastructures, components or services, operational errors, viruses, hackers and natural disasters can have a negative impact on both the operation of the company's systems and any other important systems to which they are linked. They can also jeopardise the ability to guarantee perfect data storage and recovery. One possible consequence of such problems can be the limitation or failure of online services, sales, development and administration activities and the online presence of the company, including statutory or regulatory prescribed announcements on the website, data error, unauthorised data access or loss. This can lead subsequently to comparable effects on other companies or organisations, which use the company's (online) services for a fee or free of charge. After taking costs and risks into consideration, the company has introduced organisational and technical precautions to provide defined service levels for its internal systems. Nevertheless, the complete exclusion of such risks, especially with regard to the targeted use of criminal energy, espionage resources or weaknesses and backdoors contained in third party components, is not possible.

Risks concerning confidential information and intellectual property

Fabasoft attaches great importance to the protection of confidential information and intellectual property. However, the risk of an unauthorised person gaining access to this sensitive material can never be ruled out entirely. Various organisational, technical system and physical barriers have nonetheless been erected to prevent unauthorised access.

To this end Fabasoft products, the cloud services offered and on right through to the data centres involved are tested continuously by external auditors and the corresponding test reports and audit certificates compiled, as listed in point 3.1.

Moreover, the infringement of protected legal positions of third parties in the course of development work or project implementation activities cannot be ruled out completely. Since such situations may not only harm the company's reputation, but also have far-reaching, negative financial consequences for the company, this area of risk is also allocated high priority.

Personnel risks

Risks are evident with regard to the finding of an appropriate number of highly qualified managerial specialists in the IT sector for independently responsible leadership and the expansion of new or restructured business areas, as well as the promotion of their long-term loyalty to the company. In many areas the demand for IT professionals currently exceeds the labour market supply. There is therefore a risk that personnel requirements cannot be met on time or subject to economically acceptable conditions.

Furthermore, a risk entails should a larger number of employees, particularly key members of staff, leave the company within a brief period and no replacements can be found in the short-term. This would be detrimental to business development and the ability of the company to fulfil previously agreed obligations. Moreover, it would probably have a negative impact on customer satisfaction and revenues, and could even extend to contractual penalties or other unpleasant consequences for the company such as damage to its reputation. Beyond that, Fabasoft takes preventive measures to improve the health and well-being of its staff, to increase productivity and reduce costs.

Financial risks

The risk of defaults on receivables in direct transactions with public clients is currently considered to be relatively low, whereas the prolongation of the tense situation in the financial and economic markets could lead to a higher financial risk in partner business and the private client sector. Interest rate risk occurs only in the case of available-for-sale financial assets. As these securities are held in funds and can be called up at short notice, the interest rate risk can be regarded as insignificant. Exchange rate risks occur mostly when receivables or payables/assets at financial and insurance institutions exist in a currency other than the local currency of the company.

Im Zusammenhang mit der unsicheren Wirtschaftsentwicklung speziell im Finanzsektor sind Risiken betreffend die Sicherheit und Werthaltigkeit von Guthaben bei Finanz- und Versicherungsinstitutionen sowie von Ansprüchen gegenüber diesen Institutionen derzeit nicht ausschließbar.

4) Wesentliche Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen

Im Berichtszeitraum wurden keine wesentlichen Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen getätigt.

Linz, am 24. November 2016



Dipl.-Ing. Helmut Fallmann



Leopold Bauernfeind

Der Vorstand der Fabasoft AG

In view of the uncertain economic situation, particularly in the financial sector, neither risks concerning the safety and value retention of assets at financial and insurance institutions, nor claims against these institutions can be ruled out at present.

4) Significant transactions with related companies and persons

In the period under review no significant businesses of affiliated companies and persons were affected.

Linz, 24 November 2016



Dipl.-Ing. Helmut Fallmann



Leopold Bauernfeind

Managing Board Fabasoft AG

KONZERNGESAMTERGEBNISRECHNUNG
FÜR DAS 1. HALBJAHR DES GESCHÄFTSJAHRES 2016/2017

in TEUR	AZ	April – Sep. 2016	April – Sep. 2015
Umsatzerlöse	5.	13.576	14.036
Sonstige betriebliche Erträge		19	166
Aufwendungen für bezogene Herstellungsleistungen		-635	-852
Personalaufwand		-7.712	-7.894
Aufwand für planmäßige Abschreibungen	5.	-777	-839
Sonstige betriebliche Aufwendungen	3.3.	-3.488	-3.732
Betriebsergebnis	5.	983	885
Finanzerträge		4	18
Finanzaufwendungen		-27	-10
Ergebnis vor Ertragsteuern		960	893
Ertragsteuern		-271	-179
Periodenergebnis		689	714
Sonstiges Ergebnis (mögliche Reklassifizierung ins Periodenergebnis):			
Veränderung Ausgleichsposten aus Währungsumrechnung		19	-43
Sonstiges Ergebnis (keine Reklassifizierung ins Periodenergebnis):			
Neubewertungseffekte Abfertigungen abzüglich latente Steuern		-79	0
Sonstiges Ergebnis		-60	-43
Gesamtergebnis		629	671
Periodenergebnis, davon entfallen auf:			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		554	761
Nicht beherrschende Anteilseigner		135	-47
Gesamtergebnis, davon entfallen auf:			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		494	718
Nicht beherrschende Anteilseigner		135	-47
Ergebnis je Aktie, bezogen auf das Periodenergebnis, das den Anteilshabern des Mutterunternehmens im Geschäftsjahr zusteht (in EUR je Aktie)			
unverwässert		0,06	0,08*
verwässert		0,05	0,08*

*Anpassung Vorjahreswerte gemäß IAS 33.64; Verweis auf Konzernanhang Kapitel „3.2 Eigenkapital“

CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME
FOR THE FIRST HALF OF THE FISCAL YEAR 2016/2017

in kEUR	Note	April – Sep 2016	April – Sep 2015
Sales revenue	5.	13,576	14,036
Other operating income		19	166
Expenses for purchased services		-635	-852
Employee benefits expenses		-7,712	-7,894
Depreciation and amortisation expenses	5.	-777	-839
Other operating expenses	3.3.	-3,488	-3,732
Operating result	5.	983	885
Finance income		4	18
Finance expenses		-27	-10
Result before income taxes		960	893
Income taxes		-271	-179
Result for the period		689	714
Other result (possible reclassification in result for the period):			
Change in adjustment item for currency conversion		19	-43
Other result (no reclassification in result for the period):			
Revaluation effects - severance payments net deferred taxes		-79	0
Other result		-60	-43
Total result		629	671
Result for the period attributable to:			
Equity holders of the Parent Company		554	761
Non-controlling interest		135	-47
Total result attributable to:			
Equity holders of the Parent Company		494	718
Non-controlling interest		135	-47
Earnings per share in terms of the result for the period for result attributable to the equity holders of the Parent Company during the year (expressed in EUR per share)			
basic		0.06	0.08*
diluted		0.05	0.08*

*Adjustment of the previous year's figures in compliance with IAS 33.64; reference to the consolidated notes section "3.2 Equity"

KONZERNGESAMTERGEBNISRECHNUNG
FÜR DAS 2. QUARTAL DES GESCHÄFTSJAHRES 2016/2017

in TEUR	AZ	Juli – Sep. 2016	Juli – Sep. 2015
Umsatzerlöse		6.797	6.808
Sonstige betriebliche Erträge		0	152
Aufwendungen für bezogene Herstellungsleistungen		-292	-378
Personalaufwand		-3.834	-3.901
Aufwand für planmäßige Abschreibungen		-398	-445
Sonstige betriebliche Aufwendungen		-1.726	-1.788
Betriebsergebnis		547	448
Finanzerträge		4	9
Finanzaufwendungen		-7	0
Ergebnis vor Ertragsteuern		544	457
Ertragsteuern		-163	-92
Periodenergebnis		381	365
Sonstiges Ergebnis (mögliche Reklassifizierung ins Periodenergebnis):			
Veränderung Ausgleichsposten aus Währungsumrechnung		5	-48
Sonstiges Ergebnis (keine Reklassifizierung ins Periodenergebnis):			
Neubewertungseffekte Abfertigungen abzüglich latente Steuern		-79	0
Sonstiges Ergebnis		-74	-48
Gesamtergebnis		307	317
Periodenergebnis, davon entfallen auf:			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		311	363
Nicht beherrschende Anteilseigner		70	2
Gesamtergebnis, davon entfallen auf:			
Anteilshaber des Mutterunternehmens		237	315
Nicht beherrschende Anteilseigner		70	2
Ergebnis je Aktie, bezogen auf das Periodenergebnis, das den Anteilshabern des Mutterunternehmens im Geschäftsjahr zusteht (in EUR je Aktie)			
unverwässert		0,03	0,04*
verwässert		0,03	0,04*

*Anpassung Vorjahreswerte gemäß IAS 33.64; Verweis auf Konzernanhang Kapitel „3.2 Eigenkapital“

CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME
FOR THE SECOND QUARTER OF THE FISCAL YEAR 2016/2017

in kEUR	Note	July – Sep 2016	July – Sep 2015
Sales revenue		6,797	6,808
Other operating income		0	152
Expenses for purchased services		-292	-378
Employee benefits expenses		-3,834	-3,901
Depreciation and amortisation expenses		-398	-445
Other operating expenses		-1,726	-1,788
Operating result		547	448
Finance income		4	9
Finance expenses		-7	0
Result before income taxes		544	457
Income taxes		-163	-92
Result for the period		381	365
Other result (possible reclassification in result for the period):			
Change in adjustment item for currency conversion		5	-48
Other result (no reclassification in result for the period):			
Revaluation effects - severance payments net deferred taxes		-79	0
Other result		-74	-48
Total result		307	317
Result for the period attributable to:			
Equity holders of the Parent Company		311	363
Non-controlling interest		70	2
Total result attributable to:			
Equity holders of the Parent Company		237	315
Non-controlling interest		70	2
Earnings per share in terms of the result for the period for result attributable to the equity holders of the Parent Company during the year (expressed in EUR per share)			
basic		0.03	0.04*
diluted		0.03	0.04*

*Adjustment of the previous year's figures in compliance with IAS 33.64; reference to the consolidated notes section "3.2 Equity"

KONZERNZWISCHENBILANZ ZUM 30. SEPTEMBER 2016

Aktiva in TEUR	AZ	30.09.2016	31.03.2016
Langfristige Vermögenswerte			
Sachanlagen	3.1.	3.489	3.254
Immaterielle Vermögenswerte	3.1.	36	27
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte		177	177
Aktive latente Steuern		335	325
		4.037	3.783
Kurzfristige Vermögenswerte			
Liefer- und sonstige Forderungen		6.470	8.232
Ertragsteuerforderungen		78	1
Liquide Mittel		14.821	15.603
		21.369	23.836
Summe Aktiva		25.406	27.619
Passiva in TEUR			
	AZ	30.09.2016	31.03.2016
Eigenkapital			
	3.2.		
Den Anteilsinhabern der Muttergesellschaft zurechenbares Eigenkapital			
Grundkapital		10.000	10.000
Kapitalrücklagen		4.295	4.394
Eigene Aktien		-541	-245
Sonstige Rücklagen		-637	-558
Ausgleichsposten aus Währungsumrechnung		538	519
Kumuliertes Ergebnis		-1.964	-1.127
		11.691	12.983
Anteil der nicht beherrschenden Anteilseigner		111	-24
		11.802	12.959
Langfristige Schulden			
Rückstellungen für Abfertigungen		2.593	2.432
Passive latente Steuern		361	349
		2.954	2.781
Kurzfristige Schulden			
Liefer- und sonstige Verbindlichkeiten		3.956	3.965
Ertragsteuerverbindlichkeiten		275	343
Erlösabgrenzungen		6.419	7.571
		10.650	11.879
Summe Passiva		25.406	27.619

CONSOLIDATED INTERIM BALANCE SHEET AS AT 30 SEPTEMBER 2016

Assets in kEUR	Note	30/09/2016	31/03/2016
Non-current assets			
Property, plant and equipment	3.1.	3,489	3,254
Intangible assets	3.1.	36	27
Available-for-sale financial assets		177	177
Deferred income tax assets		335	325
		4,037	3,783
Current assets			
Trade and other receivables		6,470	8,232
Income tax receivables		78	1
Cash and cash equivalents		14,821	15,603
		21,369	23,836
Total assets		25,406	27,619
Equity and liabilities in kEUR			
	Note	30/09/2016	31/03/2016
Equity			
Capital and reserves attributable to the Parent Company's equity holders			
Share capital		10,000	10,000
Capital reserves		4,295	4,394
Treasury shares		-541	-245
Other reserves		-637	-558
Adjustment item for currency conversions		538	519
Retained earnings		-1,964	-1,127
		11,691	12,983
Non-controlling interest		111	-24
		11,802	12,959
Non-current liabilities			
Provisions for severance payments		2,593	2,432
Deferred income tax liabilities		361	349
		2,954	2,781
Current liabilities			
Trade and other payables		3,956	3,965
Liabilities for income taxes		275	343
Revenue accruals		6,419	7,571
		10,650	11,879
Total equity and liabilities		25,406	27,619

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG
FÜR DAS 1. HALBJAHR DES GESCHÄFTSJAHRES 2016/2017

in TEUR	AZ	April – Sep. 2016	April – Sep. 2015
Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit			
Betriebsergebnis		983	885
Bereinigung um nicht zahlungswirksame Posten			
Aufwand für planmäßige Abschreibungen		777	839
Aufwendungen für Optionsprogramme		8	16
Effekte aus Währungsumrechnung		51	45
Veränderung von langfristigen Rückstellungen		161	79
Neubewertungseffekte Abfertigungen		-106	0
Gewinne aus dem Abgang von Sachanlagen		-2	-2
		1.872	1.862
Veränderungen im Nettoumlaufvermögen			
Veränderung von Liefer- und sonstigen Forderungen (ohne Forderungen aus Ertragsteuerverrechnung)		1.762	2.841
Veränderung von Liefer- und sonstigen Verbindlichkeiten (ohne Verbindlichkeiten aus Ertragsteuerverrechnung)		-9	-139
Veränderung von Erlösabgrenzungen		-1.152	-1.895
		601	807
Aus der laufenden Geschäftstätigkeit generierte Zahlungsmittel		2.473	2.669
Vereinnahmte Zinsen		3	16
Gezahlte/erhaltene Ertragsteuern		-457	22
Nettozahlungsmittel aus betrieblicher Tätigkeit		2.019	2.707
Cash Flow aus Investitionstätigkeit			
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	3.1.	-1.022	-1.669
Erlöse aus Veräußerung von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten		2	1
Nettozahlungsmittel aus Investitionstätigkeit		-1.020	-1.668
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit			
Kauf von eigenen Aktien		-296	0
Dividendenausschüttung		-1.499	-2.250
Nettozahlungsmittel aus Finanzierungstätigkeit		-1.795	-2.250
Veränderung der liquiden Mittel		-796	-1.211
Entwicklung der liquiden Mittel			
Anfangsbestand der liquiden Mittel		15.603	14.554
Effekte aus Wechselkursänderungen		14	-96
Abnahme		-796	-1.211
Endbestand der liquiden Mittel	4.	14.821	13.247

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT
FOR THE FIRST HALF OF THE FISCAL YEAR 2016/2017

in kEUR	Note	April – Sep 2016	April – Sep 2015
Cash flows from operating activities			
Operating result		983	885
Adjustments in non-cash items			
Depreciation and amortisation expenses		777	839
Expenses for options models		8	16
Effects from currency conversions		51	45
Changes in non-current provisions		161	79
Revaluation effects - severance payments		-106	0
Profit from disposal of property, plant and equipment		-2	-2
		1,872	1,862
Adjustments in net current assets			
Changes in trade and other receivables (without income tax receivables)		1,762	2,841
Changes in trade and other payables (without income tax liabilities)		-9	-139
Changes in revenue accruals		-1,152	-1,895
		601	807
Cash generated from operations		2,473	2,669
Interest received		3	16
Income taxes paid/received		-457	22
Net cash generated from operating activities		2,019	2,707
Cash flows from investing activities			
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets	3.1.	-1,022	-1,669
Proceeds from sale of property, plant and equipment and intangible assets		2	1
Net cash used in investing activities		-1,020	-1,668
Cash flows from financing activities			
Acquisition of treasury shares		-296	0
Dividend distribution		-1,499	-2,250
Net cash used in financing activities		-1,795	-2,250
Changes in cash and cash equivalents		-796	-1,211
Changes in cash and cash equivalents			
Cash and cash equivalents at beginning of period		15,603	14,554
Effect of exchange rates changes		14	-96
Decrease		-796	-1,211
Cash and cash equivalents at end of period	4.	14,821	13,247

KONZERNEIGENKAPITALVERÄNDERUNGSRECHNUNG
FÜR DAS 1. HALBJAHR DES GESCHÄFTSJAHRES 2016/2017

		Den Anteilshabern der Muttergesellschaft zurechenbares Eigenkapital								
in TEUR	AZ	Grundkapital	Kapitalrücklagen	Eigene Aktien	Sonstige Rücklagen	Ausgleichsposten aus Währungs-umrechnung	Kumuliertes Ergebnis	Gesamt	Anteil der nicht beherrschenden Anteilseigner	Eigenkapital gesamt
Stand am 31. März 2015		5.000	9.361	0	-545	553	-502	13.867	-73	13.794
Sonstiges Ergebnis		0	0	0	0	-43	0	-43	0	-43
Periodenergebnis		0	0	0	0	0	761	761	-47	714
Gesamtergebnis		0	0	0	0	-43	761	718	-47	671
Dividende, Ausschüttungen		0	0	0	0	0	-2.250	-2.250	0	-2.250
Änderung aufgrund von Optionsprogrammen		0	16	0	0	0	0	16	0	16
Stand am 30. September 2015	3.2.	5.000	9.377	0	-545	510	-1.991	12.351	-120	12.231

		Den Anteilshabern der Muttergesellschaft zurechenbares Eigenkapital								
in TEUR	AZ	Grundkapital	Kapitalrücklagen	Eigene Aktien	Sonstige Rücklagen	Ausgleichsposten aus Währungs-umrechnung	Kumuliertes Ergebnis	Gesamt	Anteil der nicht beherrschenden Anteilseigner	Eigenkapital gesamt
Stand am 31. März 2016		10.000	4.394	-245	-558	519	-1.127	12.983	-24	12.959
Sonstiges Ergebnis		0	0	0	-79	19	0	-60	0	-60
Periodenergebnis		0	0	0	0	0	554	554	135	689
Gesamtergebnis		0	0	0	-79	19	554	494	135	629
Dividende, Ausschüttungen		0	0	0	0	0	-1.499	-1.499	0	-1.499
Änderung aufgrund von Optionsprogrammen		0	-99	0	0	0	108	9	0	9
Kauf eigener Aktien		0	0	-296	0	0	0	-296	0	-296
Stand am 30. September 2016	3.2.	10.000	4.295	-541	-637	538	-1.964	11.691	111	11.802

CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY
FOR THE FIRST HALF OF THE FISCAL YEAR 2016/2017

		Attributable to equity holders of the Parent Company								
in kEUR	Note	Share capital	Capital reserves	Treasury shares	Other reserves	Adjustment item for currency conversions	Retained earnings	Total	Non-controlling interest	Total equity
Balance at 31 March 2015		5,000	9,361	0	-545	553	-502	13,867	-73	13,794
Other result		0	0	0	0	-43	0	-43	0	-43
Result for the period		0	0	0	0	0	761	761	-47	714
Total result		0	0	0	0	-43	761	718	-47	671
Dividend		0	0	0	0	0	-2,250	-2,250	0	-2,250
Changes due to options models		0	16	0	0	0	0	16	0	16
Balance at 30 September 2015	3.2.	5,000	9,377	0	-545	510	-1,991	12,351	-120	12,231

		Attributable to equity holders of the Parent Company								
in kEUR	Note	Share capital	Capital reserves	Treasury shares	Other reserves	Adjustment item for currency conversions	Retained earnings	Total	Non-controlling interest	Total equity
Balance at 31 March 2016		10,000	4,394	-245	-558	519	-1,127	12,983	-24	12,959
Other result		0	0	0	-79	19	0	-60	0	-60
Result for the period		0	0	0	0	0	554	554	135	689
Total result		0	0	0	-79	19	554	494	135	629
Dividend		0	0	0	0	0	-1,499	-1,499	0	-1,499
Changes due to options models		0	-99	0	0	0	108	9	0	9
Acquisition of treasury shares		0	0	-296	0	0	0	-296	0	-296
Balance at 30 September 2016	3.2.	10,000	4,295	-541	-637	538	-1,964	11,691	111	11,802

ANHANG ZUM KONZERNZWISCHENABSCHLUSS ZUM 30. SEPTEMBER 2016

1) Grundlegende Informationen

Fabasoft ist ein europäischer Softwarehersteller und Cloud-Dienstleister. Die Softwareprodukte und Cloud-Dienste von Fabasoft sorgen für das einheitliche Erfassen, Ordnen, sichere Aufbewahren und kontextsensitive Finden aller digitalen Geschäftsunterlagen in Unternehmen.

Die Muttergesellschaft des Konzerns ist die Fabasoft AG mit Sitz in der Honauerstraße 4, 4020 Linz, Österreich.

Die Aktien der Gesellschaft notieren im Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse (WKN (D) 922985).

Der Berichtszeitraum des Konzernzwischenabschlusses umfasst den Zeitraum vom 1. April bis 30. September 2016.

2) Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

2.1. Grundlagen der Abschlusserstellung

Der Konzernzwischenabschluss zum 30. September 2016 wurde in Übereinstimmung mit dem International Accounting Standard 34 (IAS 34) aufgestellt.

Der Konzernzwischenabschluss wurde nach dem historischen Anschaffungskostenprinzip aufgestellt, mit der Ausnahme von zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten, die mit dem Zeitwert zum Zwischenbilanzstichtag bewertet werden.

Die Aufstellung des Konzernzwischenabschlusses in Übereinstimmung mit den allgemein anerkannten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden verlangt die Anwendung von Schätzungen und Annahmen, die die Höhe und den Ausweis der bilanzierten Vermögenswerte und Schulden sowie die offengelegten Eventualvermögenswerte und -verbindlichkeiten am Zwischenbilanzstichtag als auch die bilanzierten Erträge und Aufwendungen während der Berichtsperiode beeinflussen. Obwohl diese Schätzungen nach bestem Wissen auf den laufenden Transaktionen basieren, können die tatsächlichen Werte letztendlich von diesen Schätzungen abweichen.

Bei der Erstellung des Zwischenabschlusses wurden dieselben Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewendet wie für den letzten vorliegenden Konzernabschluss zum 31. März 2016.

Der Konzernzwischenabschluss ist in tausend Euro (TEUR) aufgestellt, die Angaben im Anhang erfolgen ebenfalls in TEUR.

2.2. Konsolidierung

Die in den Konzernabschluss einbezogenen Zwischenabschlüsse der Tochterunternehmen wurden zum einheitlichen Konzernzwischenabschlussstichtag 30. September 2016 sowie nach IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt.

NOTES TO THE CONSOLIDATED INTERIM FINANCIAL STATEMENTS AS AT 30 SEPTEMBER 2016

1) Company details

Fabasoft is a European software manufacturer and provider of cloud services. Fabasoft's software products and cloud services ensure the consistent capture, organisation, secure storage and context-sensitive finding of all digital business documents within companies.

Fabasoft AG with its headquarters at Honauerstrasse 4, 4020 Linz, Austria is the Group parent company.

Company shares have been quoted in the Prime Standard of the Frankfurt Stock Exchange (WKN (D) 922985).

The reported period for the consolidated interim financial statements is from 1 April to 30 September 2016.

2) Accounting policies

2.1. Basis of preparation

The consolidated interim financial statements dated 30 September 2016 were drawn up in compliance with the International Financial Reporting Standard 34 (IAS 34).

The consolidated interim financial statements were drawn up according to the historical cost principle, with the exception of available-for-sale financial assets which have been evaluated according to their market value on the interim balance sheet date.

The consolidated interim financial statements were drawn up in agreement with generally recognised accounting policies which require the use of estimates and assumptions. These estimates and assumptions influence the amount and return on assets and liabilities shown in the balance sheet, the disclosed contingent assets and liabilities on the interim balance sheet date as well as the income and expenditures shown on the balance sheet for the period under consideration. Although these estimates are calculated to the best knowledge based on current transactions, actual values may deviate from these estimates.

In the process of drawing up these interim financial statements, we have consistently applied the same accounting and valuation methods as for the previous consolidated accounts for 31 March 2016.

The consolidated interim financial statements are prepared in thousands of Euros (kEUR), as are entries in the notes.

2.2. Consolidation

The annual financial statements of subsidiaries included in the consolidated financial statements were drawn up Group-wide on 30 September 2016 and in accordance with IFRS, as applicable in the EU.

2.2.1. Konsolidierungskreis

Zum Zwischenbilanzstichtag 30. September 2016 sind neben der Fabasoft AG als Mutterunternehmen folgende Gesellschaften in den Konzernabschluss im Rahmen der Vollkonsolidierung einbezogen:

Unternehmen	Sitz	Unmittelbarer Anteil der Fabasoft AG in %
Fabasoft International Services GmbH	Linz/Österreich	100
Fabasoft Cloud GmbH	Linz/Österreich	100
Fabasoft R&D GmbH	Linz/Österreich	100
Fabasoft Austria GmbH	Linz/Österreich	100
Mindbreeze GmbH	Linz/Österreich	65
Fabasoft Deutschland GmbH	Frankfurt am Main/Deutschland	100
Fabasoft Schweiz AG	Bern/Schweiz	100
Fabasoft Limited	London/Großbritannien	100

Unternehmen	Sitz	Mittelbarer Anteil der Fabasoft AG in %
Fabasoft Corporation	Boston/USA	100
Fabasoft AT Software GmbH	Linz/Österreich	100

2.2.2. Änderungen im Konsolidierungskreis

Der Konsolidierungskreis hat sich im Berichtszeitraum nicht geändert.

2.2.3. Währungsumrechnung

Die Zwischenabschlüsse in fremder Währung wurden zu den jeweiligen Mittelkursen umgerechnet. Dabei kamen bei den Posten der Bilanz die Kurse zum Zwischenbilanzstichtag, bei den Posten der Gesamtergebnisrechnung die Durchschnittskurse des Berichtszeitraumes zur Anwendung. Differenzen dieser Währungsumrechnungen werden im sonstigen Ergebnis ausgewiesen. Kursdifferenzen aus der Umrechnung von Transaktionen und Bilanzposten in fremden Währungen werden zu den im Transaktionszeitpunkt bzw. Bewertungszeitpunkt gültigen Kursen erfolgswirksam erfasst. Umrechnungsdifferenzen aus zu erhaltenden bzw. zu zahlenden monetären Posten von/an einen ausländischen Geschäftsbetrieb, deren Erfüllung weder geplant noch wahrscheinlich ist und die deswegen Teil der Nettoinvestitionen in diesen ausländischen Geschäftsbetrieb sind, werden anfänglich im sonstigen Ergebnis erfasst und bei Veräußerung vom Eigenkapital in den Gewinn und Verlust umgegliedert.

3) Erläuterungen zur Bilanz und zur Gesamtergebnisrechnung

3.1. Investitionen

Die Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte betreffen im Wesentlichen Hardware und sonstige Büroeinrichtung.

2.2.1. Consolidation scope

As at the interim balance sheet date, 30 September 2016, the following companies in addition to Fabasoft AG, as the parent company, have been fully consolidated and are included in the consolidated financial statements:

Entities	Location of Headquarters	Direct share of Fabasoft AG in %
Fabasoft International Services GmbH	Linz/Austria	100
Fabasoft Cloud GmbH	Linz/Austria	100
Fabasoft R&D GmbH	Linz/Austria	100
Fabasoft Austria GmbH	Linz/Austria	100
Mindbreeze GmbH	Linz/Austria	65
Fabasoft Deutschland GmbH	Frankfurt am Main/Germany	100
Fabasoft Schweiz AG	Bern/Switzerland	100
Fabasoft Limited	London/Great Britain	100

Entities	Location of Headquarters	Indirect share of Fabasoft AG in %
Fabasoft Corporation	Boston/USA	100
Fabasoft AT Software GmbH	Linz/Austria	100

2.2.2. Changes to the scope of consolidation

The scope of consolidation has not been changed during the reported period.

2.2.3. Foreign currency translation

Interim financial statements in foreign currencies have been translated at the average relevant exchange rate. According to this method, the items on the interim balance sheet were translated at the exchange rates valid on the interim balance sheet date, whereas the items on the statement of comprehensive income were translated at the average exchange rate for the reported period. Differences in these currency conversions are recorded in the other result. Exchange differences which may occur when converting transactions and accounting items into foreign currencies are calculated using the valid exchange rate at the time of the transaction or valuation. Conversion differences in receivable and payable monetary amounts from/to a foreign business that are neither planned nor likely to be fulfilled and are therefore part of the net investments in the foreign businesses are initially recorded under other result and then transferred from equity to profit and loss in the event of a sale.

3) Notes to the balance sheet and the consolidated statement of comprehensive income

3.1. Investments

The purchases of property, plant and equipment and intangible assets mainly concern hardware and other office equipment.

3.2. Eigenkapital

Zum Stichtag 30. September 2016 beträgt das Grundkapital der Gesellschaft TEUR 10.000. Es setzt sich aus 10.000.000 Stückaktien (31.03.2016: 10.000.000) zum Nennbetrag von EUR 1,00 je Aktie zusammen.

Die Kapitalrücklage in Höhe von TEUR 4.295 (31.03.2016: TEUR 4.394) betrifft Agio in Höhe von TEUR 1.955 (31.03.2016: TEUR 1.955). Der Rest resultiert in Höhe von TEUR 2.027 (31.03.2016: TEUR 2.027) aus Umgründungen und in Höhe von TEUR 313 (31.03.2016: TEUR 412) aus Optionsprogrammen.

Der am 9. Dezember 2015 nach Genehmigung durch den Aufsichtsrat gefasste Beschluss des Vorstandes, von der Ermächtigung der ordentlichen Hauptversammlung vom 6. Juli 2015 zum Erwerb eigener Aktien gemäß § 65 Abs. 1 Ziffer 4 und gemäß § 65 Abs. 1 Ziffer 8 Aktiengesetz (AktG) Gebrauch zu machen, wurde am 9. Dezember 2015 veröffentlicht und ist im Detail auf www.fabasoft.com, Bereich „Investor Relations“, nachzulesen. Das Aktienrückkaufprogramm startete am 4. Januar 2016. Die Gesellschaft informiert auf ihrer Homepage regelmäßig über den Aktienrückkauf.

Zum Stichtag 30. September 2016 wurden insgesamt 109.535 Stückaktien als eigene Aktien gehalten. Die von der Gesellschaft dafür aufgewendeten Kosten in Höhe von TEUR 541 sind in einem separaten Korrekturposten im Eigenkapital ausgewiesen.

In der Berichtsperiode wurden keine eigenen Anteile verkauft.

In der ordentlichen Hauptversammlung der Fabasoft AG am 4. Juli 2016 wurden unter anderem folgende Beschlüsse gefasst:

Für das Geschäftsjahr 2015/2016 wird eine Dividende in Höhe von EUR 0,1512 pro Aktie ausgeschüttet.

Der Vorstand wird für die Dauer von 30 Monaten ermächtigt, eigene Aktien gemäß den Bestimmungen des § 65 Abs. 1 Z 4 AktG für Zwecke der Ausgabe an Arbeitnehmer, leitende Angestellte und Mitglieder des Vorstandes der Gesellschaft oder eines verbundenen Unternehmens bzw. gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 AktG bis zu einem maximalen Anteil von 10 % des Grundkapitals der Gesellschaft zu erwerben. Der beim Rückerwerb zulässige Gegenwert darf höchstens 10 % über und geringstenfalls 20 % unter dem durchschnittlichen Börseschlusskurs im Xetrahandel der Deutschen Börse AG der letzten 5 Börsenhandelstage vor der Festlegung des Kaufpreises liegen.

Der Vorstand wird ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrates das Grundkapital der Gesellschaft innerhalb von fünf Jahren nach Eintragung dieser Satzungsänderung in das Firmenbuch – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu Nominale EUR 5.000.000,00 durch Ausgabe von bis zu 5.000.000 Stückaktien sowohl gegen Bareinlage als auch gemäß § 172 AktG gegen Sacheinlage auf bis zu EUR 15.000.000,00 zu erhöhen, sowie die Ausgabebedingungen im Einvernehmen mit dem Aufsichtsrat festzusetzen (genehmigtes Kapital im Sinn der §§ 169 ff AktG), wobei der Vorstand auch dazu ermächtigt wird, die neuen Aktien allenfalls unter Ausschluss des den Aktionären ansonsten zustehenden Bezugsrechtes auszugeben (§ 170 Abs. 2 AktG).

Die in der Hauptversammlung vom 6. Juli 2015 beschlossene Kapitalerhöhung aus Gesellschaftsmitteln und Teilung der Aktien wurde mit 20. Oktober 2015 im Firmenbuch eingetragen. Die Umstellung der Notierung an der Frankfurter Wertpapierbörse erfolgte am 27. Oktober 2015 nach Börsenschluss. Der Handel zu entsprechend angepassten Kursen begann am 28. Oktober 2015. Aufgrund des Aktiensplits und der damit verbundenen Zunahme der in Umlauf befindlichen Stückaktien wurden die Vorjahreswerte des Ergebnisses je Aktie rückwirkend angepasst. Die Auswirkungen auf das Optionenmodell VII werden im Punkt 6.1 dargestellt.

3.3. Sonstiger betrieblicher Aufwand

Im sonstigen betrieblichen Aufwand sind aperiodische Aufwendungen in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr TEUR 274) aus der einvernehmlichen Beendigung einer steuerlichen Außenprüfung im Zusammenhang mit dem Projekt „Horizontal Monitoring“ enthalten.

3.2. Equity

As at 30 September 2016, the company's share capital was kEUR 10,000. It is comprised of 10,000,000 individual shares (31/03/2016: 10,000,000) at a nominal value of EUR 1.00 per share.

The capital reserve of kEUR 4,295 (31/03/2016: kEUR 4,394) affects premiums to the amount of kEUR 1,955 (31/03/2016: kEUR 1,955). The remainder results in an amount of kEUR 2,027 (31/03/2016: kEUR 2,027) from reorganisations and an amount of kEUR 313 (31/03/2016: kEUR 412) from options programmes.

The decision of the Board of Directors dated 9 December 2015, made after approval of the Supervisory Board, to make use of the authorisation of the Annual General Meeting on 6 July 2015 to purchase its own shares according to § 65 (1) (4) and § (65) (1) (8) of the Austrian Stock Corporation Act (Aktiengesetz, AktG) was made public on 9 December 2015 and can be viewed in more detail on the "Investor Relations" section of www.fabasoft.com. The share buyback programme started on 4 January 2016. The company regularly provides information about the share buyback on its website.

A total of 109,535 own shares were held on the closing date 30 September 2016. The costs this entailed for the company amounting to kEUR 541 are disclosed in a separate adjustment item in Equity.

No own shares were sold in the period under review.

The following resolutions, among others, were made at the Fabasoft AG Annual General Meeting on 4 July 2016:

A dividend of EUR 0.1512 per share shall be paid out for the fiscal year 2015/2016.

The Managing Board is authorised for the period of 30 months to acquire its own shares pursuant to section 65 (1) (4) of the Austrian Stock Corporation Act for the purpose of issuing them to employees, company executives and members of the Managing Board of the company or an affiliated company respectively to section 65 (1) (8) of the Austria Stock Corporation Act and up to a maximum holding of 10% of the total share capital of the company. The equivalent value permissible at repurchase must not exceed 10% above and must not be 20% at the least below the average price at the close of Xetra trading on the Deutsche Börse AG of the last 5 stock exchange trading days prior to the fixing of the purchase price.

The Managing Board is authorised with the approval of the Supervisory Board to increase the share capital of the company within five years of this amendment to the articles being entered in the company register – possibly in several tranches – by up to nominally EUR 5,000,000.00 through the issue of up to 5,000,000 no-par value-shares both against cash deposit and also pursuant to section 172 of the Austrian Stock Corporation Act against non-cash contribution to up to EUR 15,000,000.00 and stipulate the conditions of issuance in agreement with the Supervisory Board (authorised capital in the sense of sections 169 ff Austrian Stock Corporation Act), whereby the Managing Board shall also be authorised to issue the new shares possibly with the exclusion of the subscription rights that the shareholders are otherwise entitled to (section 170 (2) Austrian Stock Corporation Act).

The capital increase from retained earnings and shares split adopted by the Annual General Meeting on 6 July 2015 was entered in the company register and effective as at 20 October 2015. Conversion of the listing on the Frankfurt Stock Exchange took place on 27 October 2015 after close of the market. Trading at the appropriately adjusted prices started on 28 October 2015. As a result of the share split and the increase in the number of no-par value shares outstanding that this entailed, the previous year's figures for earnings per share were adjusted retrospectively. The effects of this on the option model VII are explained in section 6.1.

3.3. Other operating expenses

Other operating expenses include non-periodic expenses amounting to kEUR 0 (previous year kEUR 274) from the mutual termination of a tax audit in connection with the project "Horizontal Monitoring".

4) Geldflussrechnung

Die Geldflussrechnung wurde nach der indirekten Methode erstellt. Aus ihr ist die Veränderung der liquiden Mittel im Konzern im Laufe des Berichtszeitraumes durch Mittelzuflüsse und -abflüsse ersichtlich.

Innerhalb der Geldflussrechnung wird zwischen Zahlungsströmen aus laufender Geschäftstätigkeit, Investitionstätigkeit und Finanzierungstätigkeit unterschieden

5) Segmentberichterstattung

Das Berichtsformat des Konzerns ist nach Regionen basierend auf dem Standort der Vermögenswerte aufgebaut.

April – September 2016 in TEUR	Österreich	Deutschland	Schweiz	Sonstige Länder	Konzern
Bruttoumsätze	10.679	5.293	2.738	5	18.715
abzgl. intersegmentäre Umsätze	-5.094	0	-45	0	-5.139
Umsatz mit externen Kunden	5.585	5.293	2.693	5	13.576
Betriebsergebnis	495	748	-240	-20	983
Aufwand für planmäßige Abschreibungen	745	13	19	0	777

Überleitungsrechnung in TEUR

Betriebsergebnis Segmente	983
Finanzergebnis Konzern	-23
Konzernergebnis vor Ertragsteuern	960

April – September 2015 in TEUR	Österreich	Deutschland	Schweiz	Sonstige Länder	Konzern
Bruttoumsätze	10.757	4.177	4.474	8	19.416
abzgl. intersegmentäre Umsätze	-5.336	0	-44	0	-5.380
Umsatz mit externen Kunden	5.421	4.177	4.430	8	14.036
Betriebsergebnis	119	429	347	-10	885
Aufwand für planmäßige Abschreibungen	817	11	11	0	839

Überleitungsrechnung in TEUR

Betriebsergebnis Segmente	885
Finanzergebnis Konzern	8
Konzernergebnis vor Ertragsteuern	893

4) Cash flow statement

The cash flow statement has been drawn up according to the indirect method. It shows the change in cash and cash equivalents for the Group during the reporting period through the inflow and outflow of funds.

On the cash flow statement, a differentiation is made between payment flows from current business, investment and financing activities.

5) Segment reporting

The Group's reporting format is structured according to geographical segments in terms of the location of the assets.

April – September 2016 in kEUR	Austria	Germany	Switzerland	Other Countries	Group
Gross sales	10,679	5,293	2,738	5	18,715
minus intersegmental sales	-5,094	0	-45	0	-5,139
Sales with external customers	5,585	5,293	2,693	5	13,576
Operating result	495	748	-240	-20	983
Depreciation and amortisation expenses	745	13	19	0	777

Reconciliation in kEUR

Operating result segments	983
Financial result Group	-23
Result before income taxes	960

April – September 2015 in kEUR	Austria	Germany	Switzerland	Other Countries	Group
Gross sales	10,757	4,177	4,474	8	19,416
minus intersegmental sales	-5,336	0	-44	0	-5,380
Sales with external customers	5,421	4,177	4,430	8	14,036
Operating result	119	429	347	-10	885
Depreciation and amortisation expenses	817	11	11	0	839

Reconciliation in kEUR

Operating result segments	885
Financial result Group	8
Result before income taxes	893

6) Sonstige Angaben

6.1. Mitarbeiteroptionen

Optionenmodell	Zuteilungszeitpunkt	Ausübungskurs	Anzahl der Optionen	Laufzeit	Erster möglicher Ausübungszeitpunkt
VII	24.04.2013	EUR 1,75*	600.000*	01.07.2012 bis 30.06.2016	15.06.2016

Veränderungen im Bestand der ausstehenden Optionsrechte:

Optionenmodell VII	April – Sep. 2016	April – Sep. 2015
Zum 1. April	600.000*	600.000*
Ausgegeben	0	0
Verfallen	600.000	0
Ausgeübt	0	0
Zum 30. September (ausstehend und ausübbar)	0	600.000*

*Anpassung aufgrund der unter Punkt 3.2 beschriebenen Kapitalmaßnahme

Der beizulegende Zeitwert der Optionen wurde mittels des Black-Scholes-Bewertungsmodells bestimmt. Die wesentlichen Parameter für das Bewertungsmodell sind der Aktienpreis am Tag der Gewährung, der Ausübungspreis, die Optionslaufzeit und der risikofreie Zinssatz für die jeweilige Laufzeit zum Zeitpunkt der Optionsgewährung.

Im Berichtszeitraum ist ein Personalaufwand für Mitarbeiteroptionen für den Vorstand sowie einen Geschäftsführer in Höhe von TEUR 8 (Vorjahr TEUR 16) berücksichtigt. Die Buchung erfolgte gegen die Kapitalrücklage.

Die Kapitalrücklage für das Optionenmodell VII in Höhe von TEUR 108 wurde per 30. Juni 2016 aufgelöst und dem kumulierten Ergebnis zugeführt.

6.2. Angaben über nahestehende Personen und Arbeitnehmer

6.2.1. Durchschnittliche Anzahl der Arbeitnehmer

	April – Sep. 2016	April – Sep. 2015
Angestellte	192	203

6) Other statements

6.1. Employee options

Options model	Allocation point	Executive price	Number of options	Duration	First possible exercise date
VII	24/04/2013	EUR 1.75*	600,000*	01/07/2012 to 30/06/2016	15/06/2016

Changes in stock of subscribed share options:

Options model VII	April – Sep 2016	April – Sep 2015
As at 1 April	600,000*	600,000*
Granted	0	0
Lapsed	600,000	0
Exercised	0	0
As at 30 September (outstanding and exercisable)	0	600,000*

*Adjustment due to the corporate action explained in section 3.2

The fair value of the options was calculated using the Black-Scholes valuation model. The key parameters for the valuation model are the share price on the grant date, the exercise price, the option period and the risk-free interest rate for the respective term at the time of the option grant.

Employee benefits expenses for employee options for the Managing Board and a Managing Director amounting to kEUR 8 (previous year kEUR 16) have been taken into account in the period under review. These were booked against the capital reserve.

The capital reserves for the option model VII amounting to kEUR 108 were dissolved on 30 June 2016 and the retained earnings carried forward.

6.2. Details of affiliated persons and employees

6.2.1. Average number of employees

	April – Sep 2016	April – Sep 2015
Fixed employees	192	203

6.2.2. Vorstände der Fabasoft AG

Dipl.-Ing. Helmut Fallmann, Linz
Leopold Bauernfeind, St. Peter in der Au

6.2.3. Aufsichtsräte der Fabasoft AG

o.Univ.Prof. Dr. Friedrich Roithmayr, Linz (Vorsitzender des Aufsichtsrates)
Dr. Peter Posch, Wels
FH-Prof.ⁱⁿ Univ.Do^z.ⁱⁿ DIⁱⁿ Dr.ⁱⁿ Ingrid Schaumüller-Bichl, Linz
Prof. Dr. Andreas Altmann, Innsbruck

6.3. Ereignisse nach dem Zwischenbilanzstichtag

Mit Verschmelzungsvertrag vom 2. November 2016 wurde die Fabasoft Cloud GmbH rückwirkend zum 31. März 2016 mit der Fabasoft R&D GmbH verschmolzen.

Ansonsten traten nach dem 30. September 2016 keine wesentlichen Ereignisse für den vorliegenden Konzernzwischenabschluss ein.

Linz, am 24. November 2016



Dipl.-Ing. Helmut Fallmann



Leopold Bauernfeind

Der Vorstand der Fabasoft AG

6.2.2. Managing Board of Fabasoft AG

Dipl.-Ing. Helmut Fallmann, Linz
Leopold Bauernfeind, St. Peter in der Au

6.2.3. The Supervisory Board of Fabasoft AG

o.Univ.Prof. Dr. Friedrich Roithmayr, Linz (Chairman of the Supervisory Board)
Dr. Peter Posch, Wels
FH-Prof.ⁱⁿ Univ.Do^z.ⁱⁿ DIⁱⁿ Dr.ⁱⁿ Ingrid Schaumüller-Bichl, Linz
Prof. Dr. Andreas Altmann, Innsbruck

6.3. Events after the interim balance sheet date

In a merger agreement dated 2 November 2016 Fabasoft Cloud GmbH was merged with Fabasoft R&D GmbH on 31 March 2016.

Otherwise there were no significant events in respect of this interim financial statement after 30 September 2016.

Linz, 24 November 2016



Dipl.-Ing. Helmut Fallmann



Leopold Bauernfeind

Managing Board Fabasoft AG



ERKLÄRUNG ALLER GESETZLICHEN VERTRETER

Als gesetzliche Vertreter der Fabasoft AG bestätigen wir auf Grundlage des §84 öAktG, dass der in Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards für die Zwischenberichterstattung aufgestellte verkürzte Konzernzwischenabschluss nach bestem Wissen ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögenswerte und Verbindlichkeiten sowie der Finanz- und der Ertragslage der Gesamtheit der in die Konsolidierung einbezogenen Unternehmen gemäß der Richtlinie 2004/109/EG des Europäischen Parlaments und des Rates vom 15. Dezember 2004 des Konzerns vermittelt und dass der Konzernzwischenlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage einschließlich den nach §87 Abs. 4 öBörseG geforderten Informationen vermittelt wird.

Linz, am 24. November 2016
Der Vorstand der Fabasoft AG

Dipl.-Ing. Helmut Fallmann
Mitglied des Vorstandes

Leopold Bauernfeind
Mitglied des Vorstandes

STATEMENT OF ALL LEGAL REPRESENTATIVES

As statutory representatives of Fabasoft AG we hereby confirm on the basis of § 84 of the Austrian Stock Corporation Act that, to the best of our knowledge, the condensed interim statements drawn up in accordance with the applicable accounting principles present a true and fair view of the assets and liabilities, and the position as regards assets, liabilities, finances and earnings of all the companies included in the consolidation in accordance with of directive 2004/109/EG of the European Parliament and the Council of 15 December 2004, that the interim management report presents the information required under section 4 of this directive in a true and fair way and that the information stipulated in § 87 section 4 of the Austrian Stock Exchange Act is provided in a true and fair way.

Linz, 24 November 2016
Managing Board Fabasoft AG



Member of the Managing Board



Member of the Managing Board

BERICHT ÜBER DIE PRÜFERISCHE DURCHSICHT DES VERKÜRZTEN KONZERN-ZWISCHENABSCHLUSSES ZUM 30. SEPTEMBER 2016

Einleitung

Wir haben den beigefügten verkürzten Konzernzwischenabschluss der Fabasoft AG, Linz, für den Zeitraum vom 1. April bis 30. September 2016 prüferisch durchgesehen. Der verkürzte Konzernzwischenabschluss umfasst die Konzernzwischenbilanz zum 30. September 2016, die Konzerngesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzerneigenkapitalveränderungsrechnung für den Zeitraum vom 1. April bis 30. September 2016 sowie erläuternde Anhangsangaben sowie den Halbjahreskonzernlagebericht zum 30. September 2016.

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Aufstellung dieses verkürzten Konzernzwischenabschlusses in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, verantwortlich.

Unsere Verantwortung ist es, auf Grundlage unserer prüferischen Durchsicht eine zusammenfassende Beurteilung über diesen verkürzten Konzernzwischenabschluss abzugeben. Unsere Verantwortlichkeit und Haftung für nachgewiesene Vermögensschäden auf Grund einer fahrlässigen Pflichtverletzung bei der Durchführung unserer Arbeiten wird analog §275 Abs. 2 UGB (Haftungsregelung bei der Prüfung einer kleinen oder mittelgroßen Gesellschaft) mit EUR 2 Mio. begrenzt. Die mit dem Auftraggeber vereinbarte und hier offengelegte Beschränkung unserer Haftung gilt auch gegenüber jedem Dritten, der im Vertrauen auf unseren Bericht Handlungen setzt oder unterlässt.

Umfang der prüferischen Durchsicht

Wir haben die prüferische Durchsicht unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und berufstüblichen Grundsätze sowie des International Standard on Review Engagements 2410 „Prüferische Durchsicht des Zwischenabschlusses durch den unabhängigen Abschlussprüfer der Gesellschaft“ durchgeführt. Die prüferische Durchsicht eines Zwischenabschlusses umfasst Befragungen, in erster Linie von für das Finanz- und Rechnungswesen verantwortlichen Personen, sowie analytische Beurteilungen und sonstige Erhebungen. Eine prüferische Durchsicht ist von wesentlich geringerem Umfang und umfasst geringere Nachweise als eine Abschlussprüfung und ermöglicht es uns daher nicht, eine mit einer Abschlussprüfung vergleichbare Sicherheit darüber zu erlangen, dass uns alle wesentlichen Sachverhalte bekannt werden. Aus diesem Grund erteilen wir keinen Bestätigungsvermerk.

Zusammenfassende Beurteilung

Auf Grundlage unserer prüferischen Durchsicht sind uns keine Sachverhalte bekannt geworden, die uns zu der Annahme veranlassen, dass der beigefügte verkürzte Konzernzwischenabschluss in allen wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt worden ist.

Stellungnahme zum Halbjahreskonzernlagebericht und zur Erklärung der gesetzlichen Vertreter gemäß § 87 BörseG

Wir haben den Halbjahreskonzernlagebericht gelesen und dahingehend beurteilt, ob er keine offensichtlichen Widersprüche zum verkürzten Konzernzwischenabschluss aufweist. Der Halbjahreskonzernlagebericht enthält nach unserer Beurteilung keine offensichtlichen Widersprüche zum verkürzten Konzernzwischenabschluss.

Der Halbjahresfinanzbericht enthält die von § 87 Abs. 1 Z 3 BörseG geforderte Erklärung der gesetzlichen Vertreter.

Linz, den 24. November 2016

PwC Oberösterreich
Wirtschaftsprüfung und Steuerberatung GmbH

Mag. Friedrich Baumgartner
Wirtschaftsprüfer

Eine von den gesetzlichen Vorschriften abweichende Offenlegung, Veröffentlichung und Vervielfältigung im Sinne des § 281 Abs. 2 UGB in einer von der bestätigten Fassung abweichenden Form unter Beifügung unseres Bestätigungsvermerks ist nicht zulässig. Im Fall des bloßen Hinweises auf unsere Prüfung bedarf dies unserer vorherigen schriftlichen Zustimmung.

REPORT ON THE AUDITORS' REVIEW OF THE CONSOLIDATED INTERIM FINANCIAL STATEMENTS AS AT 30 SEPTEMBER 2016

Introduction

We have reviewed the accompanying condensed consolidated interim financial statements of Fabasoft AG, Linz, for the six months ended 30 September 2016. The condensed consolidated interim financial statements comprise the consolidated interim balance sheet as at 30 September 2016, the consolidated statement of comprehensive income, the consolidated cash flow statement and the consolidated statement of changes in equity for the period from 1 April to 30 September 2016 and explanatory notes and the interim management report as at 30 September 2016.

The preparation of these condensed consolidated financial statements in accordance with the IFRS for interim reporting, as adopted in the EU, is the responsibility of the statutory representatives of the company.

Our responsibility is to issue a summarised evaluation of these condensed consolidated interim financial statements on the basis of our review. Analogous to §275 (2) (Regulation of Liability during the Auditing of Small and Medium-Sized Enterprises) of the Austrian Commercial Code, our responsibility and liability for proven damages derived from the gross negligence of our obligations during the completion of our assignment is limited to EUR 2 million. The limitation of our liability agreed with the client and published here also applies to third parties who undertake or refrain from activities on the basis of trust in our report.

Scope of review

We conducted our review in accordance with the applicable Austrian laws and professional principles, plus the International Standard on Review Engagements 2410, "Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity". A review of interim financial information comprises interrogations, primarily of persons responsible for financial and accounting matters, and applying analytical and other investigative review procedures. A review is substantially less in scope and also provides less evidence than an audit and consequently does not enable us to obtain assurance that we would become aware of all significant matters that might be identified in an audit. Accordingly, we do not express an audit opinion.

Overall conclusion

Our review did not reveal any facts that would lead us to assume that the accompanying condensed consolidated interim financial statements are not in compliance in all material respects with the IFRS for interim reporting, as adopted in the European Union.

Statement concerning the interim management report and the statutory representatives pursuant to §87 of the Austrian Stock Exchange Act

We have read the six-months consolidated management report and reviewed it for obvious contradictions to the condensed consolidated interim financial statements. In our opinion, the six-months management report does not contain any obvious contradictions to the condensed consolidated interim financial statements.

The six-months financial report contains the statement of the statutory representatives required under §87 (1) line 3 of the Austrian Stock Exchange Act.

Linz, 24 November 2016

PwC Oberösterreich
Wirtschaftsprüfung und Steuerberatung GmbH

Mag. Friedrich Baumgartner
Auditor

Disclosure, publication and duplication of the Consolidated Financial Statements together with the auditor's report according to Section 281 (2) UGB (Austrian Commercial Code) in a form not in accordance with statutory requirements and differing from the version audited by us is not permitted. Reference to our audit may not be made without prior written permission from us.

Impressum:

Herausgeber und für den Inhalt verantwortlich: Fabasoft AG, FN 98699x, Honauerstraße 4, A-4020 Linz, Tel.: +43 732 606162-0. Copyright © Fabasoft, 2016. Alle Rechte vorbehalten. Alle verwendeten Hard- und Softwarenamen sind Handelsnamen und/oder Marken der jeweiligen Hersteller. Microsoft, Windows und das Windows Logo sind registrierte Handelsmarken der Microsoft Corporation in den Vereinigten Staaten und/oder anderen Ländern.

Zukunftsbezogene Aussagen:

Dieser Bericht enthält Angaben, die sich auf die erwartete zukünftige Entwicklung beziehen. Diese Aussagen stellen Einschätzungen dar, die auf Basis der derzeit zur Verfügung stehenden Informationen getroffen wurden. Diese zukunftsbezogenen Aussagen werden üblicherweise – jedoch nicht ausschließlich – mit Begriffen wie „erwarten“, „schätzen“, „planen“, „rechnen mit“, usw. umschrieben. Sollten die den Aussagen zugrunde gelegten Annahmen nicht eintreffen oder Risiken – wie beispielsweise auch im Emissionsprospekt bzw. Risikobericht angesprochen – verwirklichen oder sich die tatsächlichen Gegebenheiten in der Zukunft ändern, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den zurzeit erwarteten Ergebnissen abweichen. Dieser Bericht wurde mit größtmöglicher Sorgfalt erstellt und die angegebenen Daten überprüft. Rundungs-, Satz- und Druckfehler können aber dennoch nicht ausgeschlossen werden. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch die Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten. Der Bericht ist auch in englischer Sprache verfügbar. In Zweifelsfällen ist die deutschsprachige Version maßgebend.

Dort wo es der besseren Lesbarkeit diene, wurde auf eine geschlechtsspezifische Schreibweise verzichtet. Alle Bezeichnungen im Bericht gelten sinngemäß für beide Geschlechter.

AUSTRIA

Fabasoft Austria GmbH

Honauerstraße 4
A-4020 Linz
Tel.: +43 732 606162-0
Fax: +43 732 606162-609

Mindbreeze GmbH

Honauerstraße 2
A-4020 Linz
Tel.: +43 732 606162-0
Fax: +43 732 606162-609

GERMANY

Fabasoft Deutschland GmbH

THE SQUARE 14, Am Flughafen
D-60549 Frankfurt am Main
Tel.: +49 69 6435515-0
Fax: +49 69 6435515-99

SWITZERLAND

Fabasoft Schweiz AG

Spitalgasse 36
CH-3011 Bern
Tel.: +41 31 3100630
Fax: +41 31 3100649

Imprint:

Publisher responsible for the contents: Fabasoft AG, FN 98699x, Honauerstrasse 4, A-4020 Linz, Austria, Phone: +43 732 606162-0. Copyright © Fabasoft, 2016. All rights reserved. All hardware and software names used are the trade names and/or brands of the respective manufacturers. Microsoft, Windows, and the Windows Logo are registered trademarks of Microsoft Corporation in the United States and/or other countries.

Future-related statements:

This report contains data which relate to expected future developments. These forward-looking statements are normally but not exclusively paraphrased with words such as “expect”, “assume”, “plan” etc. If these assumptions on which the statements have been based on do not prove true or risks materialise – such as those mentioned for example in the issuing prospectus or in the risk report or the current situation changes in the future, the actual results may deviate from the result expected at present. This report has been compiled with highest degree of diligence and all data published have been checked. Rounding, typesetting and printing errors can not be excluded, however. The addition of rounded amounts and percentage may results in differences in figures calculated due to use of automatic calculation aids. The translation of the original German version of the report has been included for the convenience of our English-speaking shareholders. The German version is authoritative.

Gender-free spelling has been used in the German version of the report at times to improve readability. All notations in the report apply equally to both sexes.

UNITED KINGDOM

Fabasoft Ltd.

30 Crown Place
UK-London EC2A 4ES
Tel.: +43 732 606162-0
Fax: +43 732 606162-609

UNITED STATES

Fabasoft Corporation

101 Federal Street, Suite 1900
US-Boston, MA 02110
Tel.: +1 617 342 7117

CONTACT DETAILS:

General information: office@Fabasoft.com
Sustainability Relations: ir@Fabasoft.com
Investor Relations: ir@Fabasoft.com



